

DÉTOX TES OFFRES

Simplifie ta business en éliminant les offres cul-de-sac et en créant un chemin clair vers ton accompagnement signature.

Dans cet outil, je te propose premièrement de faire un inventaire de tes offres pour identifier lesquelles doivent disparaître pour pouvoir ensuite créer un chemin clair qui simplifiera ton marketing.

Ensuite, tu créeras ton parcours linéaire minimaliste qui t'aidera à garder le focus au bon endroit.

Une fois le travail fait, tu pourras simplifier ton message et cela aidera ton audience à mieux comprendre de quelle façon tu peux les aider.

Bonne réflexion!



Stéphanie Hétu
Solopreneure Minimaliste

Inventaire de tes offres

Note chaque offre que tu as créée ou vendue au cours des 12 derniers mois. Sois honnête. Tu découvriras ce qui est un cul-de-sac versus un chemin clair vers ton accompagnement.

Nom de l'Offre	Prix	Nombre Vendues	Revenu (12 mois)	Profit	Garder / Supprimer ?
					✓ / ✗
					✓ / ✗
					✓ / ✗
					✓ / ✗
					✓ / ✗
					✓ / ✗
					✓ / ✗
					✓ / ✗
					✓ / ✗
					✓ / ✗

Questions clés :

Quelles offres t'ont apporté le plus de joie ET le plus de profit, avec le moins de stress ?

Quelles offrent mènent clairement vers ton accompagnement principal ?

Ton parcours d'offres alignées

Maintenant, dessine ton chemin d'offres linéaire. Quel petit produit mène à ton offre principale ?

Il se peut que tu aies plus d'un produit d'entrée qui mènent vers ton offre principale, et c'est ok. On veut surtout éliminer le chaos !

Mon parcours linéaire minimaliste

Offre d'entrée / Cadeau gratuit →

(La première étape facile que quelqu'un fait avec toi)



Offre intermédiaire / Petit produit →

(Une étape qui permet de goûter à ton expertise et de faire faire un premier pas concret à ton client)



Offre principale →

(Là où ton client vit une pleine transformation.)

Questions clés :

Qu'est-ce que cela me fait vivre à l'intérieur d'éliminer certaines offres ?

S'il me manque un élément dans mon parcours, lequel je dois créer en premier ?

Quoi faire ensuite?

Une fois que ton parcours d'offres est simplifié, tu peux:

- 1 [Créer ton offre hybride pour simplifier la livraison de ton accompagnement.](#)
- 2 [Créer ton atelier passerelle qui servira à simplifier l'ascension vers ton offre principale.](#)
- 3 [Simplifier ton horaire pour travailler moins d'heures par semaine.](#)

 Indique le code **DETOX** dans le bon de commande pour profiter d'une offre exclusive sur ces ateliers!