

CHECKLIST DE VOL VOTRE ACTIVITÉ EST-ELLE PRÊTE À DÉCOLLER ?



édition voyage

Les 5 piliers à valider avant de vous lancer:

Destination (Cible & Offre)

- J'ai identifié un client idéal précis (pas "tout le monde")
- Mon offre résout un problème douloureux et urgent pour lui
- Je suis capable d'expliquer ma valeur ajoutée en une phrase simple

Carburant (Lead Magnet)

- J'ai un contenu gratuit (PDF, Vidéo, Masterclass) qui donne un résultat concret immédiat
- Ce contenu est directement lié à mon offre payante
- Je ne donne pas juste de l'info, je montre mon expertise

Véhicule (Tunnel)

- J'ai une page de capture fonctionnelle pour récolter les emails
- J'ai un système d'emailing configuré
- Mon agenda en ligne est synchronisé pour la prise de rendez-vous

Plan de vol (Stratégie)

- Je sais quoi raconter dans mes emails pour rassurer et convaincre
- J'ai prévu une séquence de bienvenue automatisée
- Je mesure mes résultats (taux d'ouverture, clics) pour ne pas naviguer à vue



État d'esprit du pilote (Mindset)

- J'ai compris que l'outil ne fait pas tout : c'est moi qui pilote
- Je suis prêt(e) à investir du temps maintenant pour en gagner plus tard
- Je privilégie la transparence et l'éthique aux promesses magiques



Parce qu'être coach, c'est aussi assembler les pièces vers sa propre réussite !

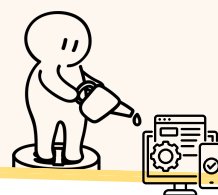


Solucoach

Vous accompagne et vous donne les outils, étape par étape, avec les modèles "clé en main" de la Méthode SFE

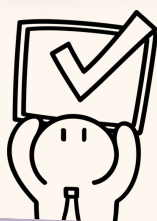
Ma cible, mon offre

- 1 Vision + Objectifs SMART.E
- 1 Client idéal
- 1 Offre Magnétique
- 1 Pitch Attractif



Mes outils numériques

- 1 Site web stratégique
- 1 Tunnel de vente tout-en-un
- 1 Agenda en ligne intégré
- 1 Campagne email automatisée



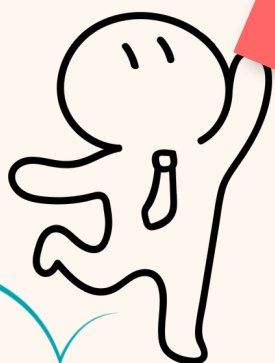
Ma visibilité

- Mon plan de communication
- Mon profil LinkedIn optimisé
- Ma stratégie de contenus
- Mon calendrier éditorial



Mes ventes

- Processus de RDV découverte
- Convertir vos prospects en clients
- Piloter votre activité



Solucoach et la méthose SFE

**Confiance en son offre,
confiance dans ses process,
confiance dans sa légitimité !**

Vous n'avez pas coché toutes les cases ? C'est normal.

C'est exactement ce que nous construisons ensemble dans la Méthode SFE.

RDV OFFERT

Votre échange avec Muriel : 45 minutes pour y voir clair.

JE RESERVE

MON RDV OFFERT

Qui est Muriel ? Coach Mindset, elle est mon partenaire de confiance depuis plus d'un an.

Sa spécialité: poser les bonnes questions "qui piquent" mais qui éclairent les vrais blocages, pour transformer votre flou en vision solide et vous redonner de l'élan.

C'est souvent là, pendant cette conversation, que tout s'éclaire. C'est une vraie conversation de professionnel(le) à professionnelle, avec une coach qui va vous faire avancer.

Concrètement.