

3 raisons de pratiquer des prix élevés :

1. Des prix plus élevés impliquent que nous pouvons vendre moins d'unité - et donc gérer moins de clients - pour réaliser nos rêves, c'est plus rapide.
2. Des prix élevés attirent des clients qui exigent moins d'entretien (meilleur crédit, moins de réclamations et de questions, moins de retours, etc.) donc moins de soucis, c'est énorme.
3. Enfin, des prix élevés créent des marges plus élevées. C'est plus sûr. La fourchette de prix qu'il recommande : 50-200€ (il vise une marge de l'ordre de x8 à x10)

Comment devenir un expert en 1 mois :

- Devenir membre de 2 ou 3 organisations professionnelles
- Lire les 3 livres les plus connus de notre sujet, faire un résumé en 1 page
- Donner un séminaire gratuit de 1h à 3h dans l'université réputée la plus proche, faire de même dans 2 grandes sociétés connus dans votre secteur (enregistrer les séminaires pour une utilisation future)

13 erreurs fréquentes des nouveaux bien heureux :

1. Perdre vos rêves de vue et retomber dans le travail pour le travail.
2. Vous occupez de tout et envoyez des courriels à ceux qui s'occupent vos affaires parce que vous ne savez pas quoi faire d'autre.
3. Traiter les problèmes dont peuvent s'occuper vos prestataires ou vos collègues.
4. Aider vos prestataires ou vos collègues avec le même problème plus d'une fois, ou avec des problèmes bénins
5. Vous mettre en quête de clients, et en particulier de prospects non qualifiés ou internationaux, lorsque vous avez suffisamment de trésorerie pour financer vos rêves non financiers.
6. Répondre à des courriels qui ne déboucheront pas sur une vente ou qui peuvent être traités par des FAQ
7. Ne pas conduire d'analyse 80/20 complète de vos activités et de votre vie personnelle toutes les 2 à 4 semaines.
8. Rechercher la perfection dans votre vie personnelle comme dans votre vie professionnelle.
9. Transformer des broutilles en affaires d'État pour avoir quelque chose à faire.
10. Transformer en urgence des choses qui peuvent attendre, au même motif que précédemment.
11. Considérer un produit, un travail ou un projet comme le but ultime de votre existence.
12. Ignorer l'aventure humaine.
13. Travailler là où vous vivez, dormez ou devriez

Commencez petit, voyez grand - Identifiez ce qui vous passionne et ce qui vous ennue - Faites le tri et concentrez-vous sur ce qui vous passionne - Quoi que les autres disent tenez bon et accrochez-vous à ce qui vous passionne. C'est votre vie, vivez-la comme vous savez devoir la vivre !

Vous voulez en savoir plus sur ce livre : <https://amzn.to/3uyS5OR>