



MÉDIA KIT · 2026

MeL vous en prie

Marie-Laure Namont — Vente relationnelle & méthode DISC

*« Les relations vendent mieux que la prospection. Le
DISC le prouve. »*

De coach sportive à *experte du lien*.

« J'aide les entrepreneurs francophones à transformer leurs relations en clients — sans prospection froide, sans se vendre. »

MeL transforme le chaos relationnel des entrepreneurs en clarté rentable. Experte en vente relationnelle et en méthode DISC, elle aide les indépendants à structurer leur business et à créer des connexions qui rapportent — humainement et financièrement.

Ancienne **coach sportive de haut niveau** devenue **Online Business Manager**, puis fondatrice de la méthode **Réseau'lution**, elle a accompagné des centaines d'entrepreneurs à réconcilier networking, vente et connaissance de soi. Pas de buffet à 200 € ni de cartes distribuées au hasard : une méthode qui se mesure en chiffre d'affaires.

Son fil rouge : le coût de la **suradaptation**. Apprendre à se connaître (DISC) pour arrêter de se déguiser, et bâtir un business à sa couleur — plus fluide, moins épuisant.

ACTIVITÉ

Vente
relationnelle &
DISC

MÉTHODE

Réseau'lution

BASÉE

France ·
FR/EN

DEPUIS

2019

THÉMATIQUES D'INTERVENTION

Vendre sans se vendre

Networking sans s'épuiser

Méthode DISC 4Colors

Le coût de la suradaptation

Intelligence relationnelle

L'introversion comme atout

FORMATS

Conférence

Podcast / interview

Masterclass

PHOTOS, LOGO & CHARTE

Sers-toi. *C'est libre.*



Couleurs : ● vert forêt #1F3D2C ● or #C9A961 ○ crème #FAF7F2

Typographies : Cormorant Garamond (titres) + Karla (texte).

On se parle ?

Email : mlnamont@vousenprie.fr — réponse sous 48 h ouvrées.

Site : www.vousenprie.fr

Instagram : @melvousesenprie · **LinkedIn :** MeL Namont

YouTube : @melvousesenprie5245 · **TikTok :** @melvousesenprie