

# FERRAMENTAS DE SUCESSO

A close-up portrait of a young man with a beard and mustache, wearing a white hard hat and a light blue button-down shirt. He is smiling warmly at the camera. In the background, two other workers wearing hard hats (one white, one yellow) are visible but out of focus, suggesting a construction or industrial setting.

**10 Dicas Para Ter um Negócio  
Realmente Lucrativo**

O sucesso em qualquer aspecto da vida é resultado do planejamento, criatividade e disciplina.

A vida empreendedora é uma bênção e uma oportunidade perfeita para crescimento pessoal.

Ela permite flexibilidade ao trabalhar sua vida profissional em torno da vida pessoal, ao invés de ajustar a vida pessoal à profissional, como costuma acontecer quando se trabalha para outra pessoa.

Operar e crescer como um empresário que trabalha por conta própria exige autodisciplina.

Ao mesmo tempo, se conseguir ser organizado, equilibrado e tratar o seu negócio com a seriedade que ele precisa, com certeza vai conseguir ser bem sucedido.

Você vai ter satisfação em sentido profissional, e ter tempo suficiente para estar mais perto da sua família e fazer as coisas mais importantes da vida.



Um exemplo que eu gosto de citar é a profissão de eletricista. Poucos dão atenção a esse negócio **PROFISSIONAL** tão lucrativo.

A maioria fica procurando uma forma de trabalhar na internet e acreditam nessas promessas mentirosas de dinheiro fácil sem esforço. Não caia nessa, isso não existe!

Um eletricista instalador pode atuar como autônomo, abrir sua própria empresa ou trabalhar com contratos fixos. O que isso significa? Você pode definir quanto quer ganhar, quantos clientes quer atender e até onde quer chegar.

Isso sim é um negócio de verdade!

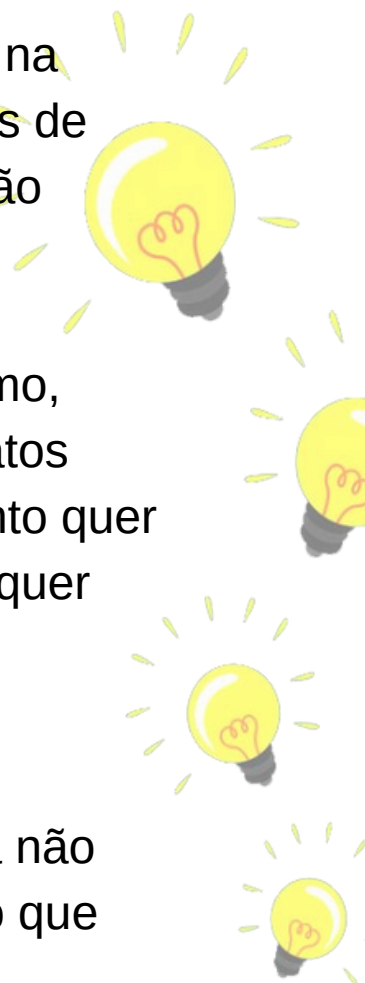
Ao contrário do que muitos pensam, ser eletricista não exige força bruta. É uma profissão técnica, onde o que realmente importa é o conhecimento.

Por isso, pra te ajudar a começar, vou te recomendar um curso que realmente pode mudar sua vida.

## **CURSO DE ELETRICISTA INSTALADOR**

**QUERO CONHECER**

Mesmo com uma profissão de verdade, você vai precisar moldar a sua mente pra seu negócio ser realmente um sucesso. Vamos começar aprendendo o que é isso.



## O QUE É UM MINDSET EMPREENDEDOR?

Você deve estar se perguntando o que significa mindset. Na tradução literal do inglês para português significa “mente configurada” ou “configuração mental”.

A ideia é de que o modo como sua cabeça funciona, assim como sua visão de mundo, é uma junção de crenças e valores.

Resumidamente, é como sua mente trabalha frente a determinadas situações.

Mas, então, o que seria mindset empreendedor?

O conceito deste termo refere-se à configuração de sua mente conforme a cabeça de um empreendedor.

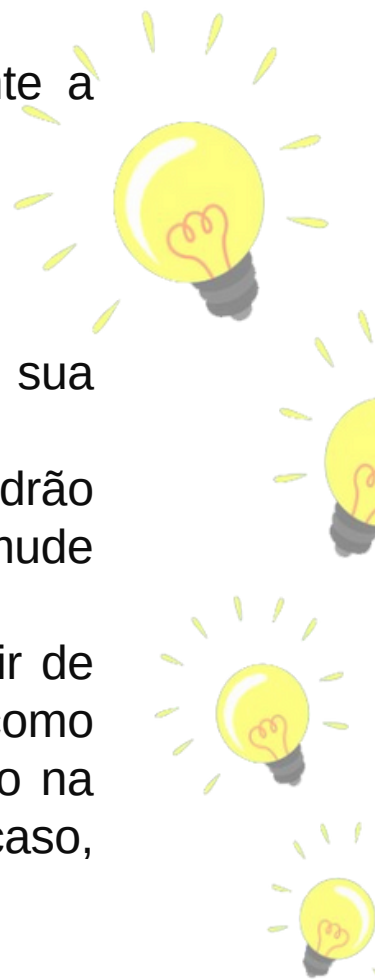
Levando isso adiante, é possível romper o seu padrão antigo de pensamento para que sua mentalidade mude em direção a uma mentalidade empreendedora.

Nesse sentido, ter um mindset empreendedor é sair de uma posição passiva e passar a, de fato, pensar como um empreendedor, como alguém que coloca a mão na massa e age em prol dos seus objetivos – neste caso, do seu próprio negócio.

**CONHEÇA OUTRAS IDEIAS DE NEGÓCIO  
COM NOSSOS PRODUTOS DIGITAIS  
CLICANCO AQUI**



**AQUI**



Pode parecer um papo meio motivacional, mas o fato é que todos aqueles que desejam se tornar empreendedores bem sucedidos devem se preocupar com o seu mindset – e mudá-lo sempre que necessário -, pois é essa mudança de postura que faz as coisas andarem e saírem do papel.

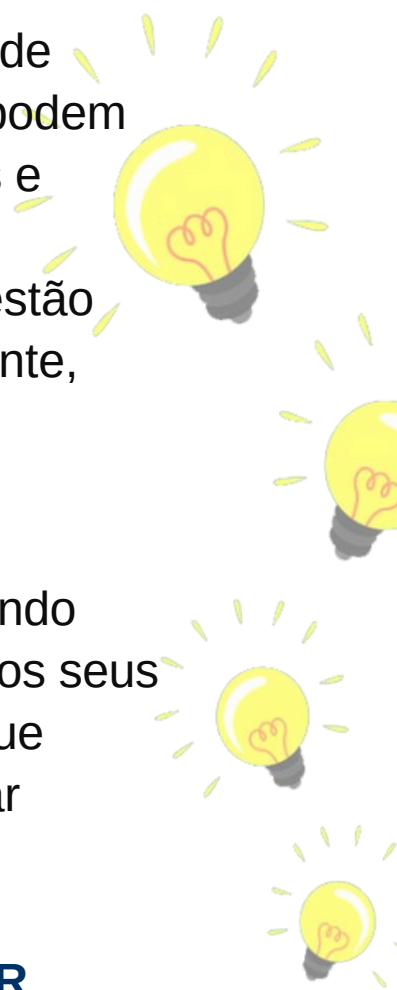
Os empreendedores com mentalidade de mudança de mindset acreditam que seus talentos e habilidades podem sim, ser desenvolvidos, se forem pacientes, focados e dedicados a isso.

Empreendedores com este perfil são aqueles que estão destinados ao sucesso, pois buscam incessantemente, vencer suas limitações e aprimorar seus conhecimentos.

Pense: você prefere ser daqueles que ficam inventando desculpas para justificar o fato de não correr atrás dos seus objetivos ou prefere levantar e fazer alguma coisa que possa, efetivamente, deixá-lo mais perto de se tornar realidade?

## **PRA QUE SERVE UM MINDSET EMPREENDEDOR**

O mindset empreendedor serve para que você possa mudar a sua mentalidade e começar a ter mais foco nos resultados, onde é incrível como o poder da mente é capaz de mudar a sua realidade e o seu referencial, em que você começa a enxergar o mundo de uma forma completamente diferente.



Assim, o mindset é uma mente configurada ou configuração da mente, em que para que haja uma melhor explicação sobre o mindset empreendedor, entenda como se fosse a analogia do computador, onde a mente é como um computador que possui muitos softwares, sendo alguns bons e outros ruins. Dessa forma, o seu mindset se forma pelas suas crenças e os seus valores, onde o que você tem absorvendo desde a sua infância e que formou a sua forma de ver e de agir diante do mundo é a sua configuração mental. No entanto, certos softwares foram mal instalados, ou seja, se encontram com vírus e outros podem estar travando o sistema.

Por isso, caso você se esteja insatisfeito com alguns resultados que está vivendo, é necessário que haja uma reconfiguração, deletando os programas que são ruins, instalando outros e mantendo aqueles que são muito importantes e fundamentais para que haja o pleno funcionamento. Mas, a base para um mindset empreendedor é sempre a inteligência emocional, a qual é considerada um conceito da psicologia que pode descrever a capacidade do reconhecimento e da avaliação dos próprios sentimentos da pessoa e dos outros, bem como a capacidade para lidar com eles.



O mindset empreendedor é o que muitas pessoas precisam para se impulsionarem. Essa mentalidade pode diminuir à medida que nos acomodamos na rotina do dia a dia. Inclusive entre os mecanismos de gestão de negócios.

Assim, fazer um esforço para incorporar essa mentalidade ajuda a dar um novo posicionamento para enfrentar os desafios diários e experimentar o crescimento.

É claro que os empresários são todos diferentes entre si, tendo também formas diferentes de expressar e lidar com esse mindset empreendedor.

Mas, além de descobrir sua própria abordagem para os desafios do empreendedorismo, é sempre válido aprender com as experiências dos outros.

## **COMO DESENVOLVER UM MINDSET EMPREENDEDOR?**

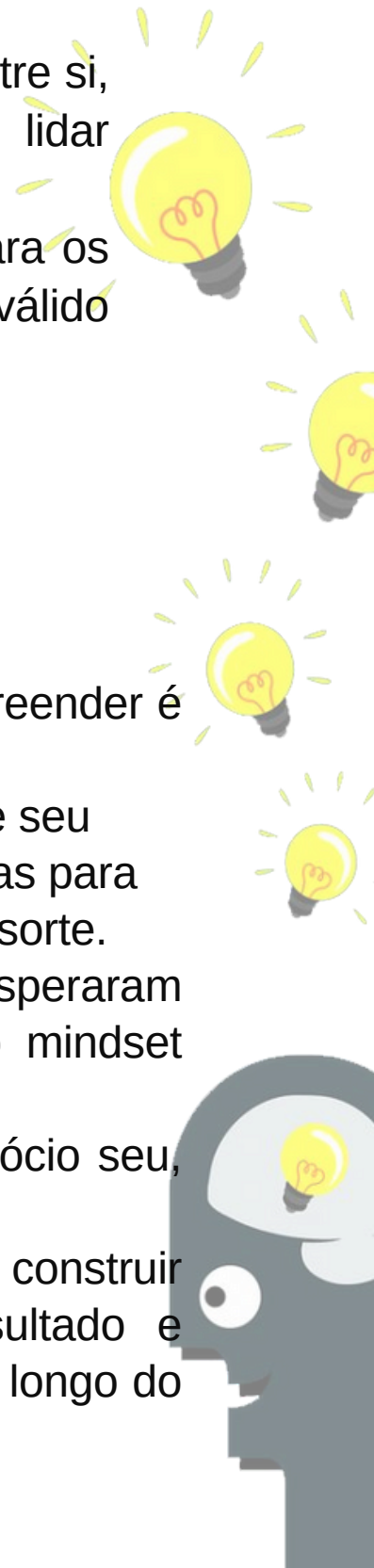
Um dos grandes enganos de quem começa a empreender é achar que o processo é simples. Não, ele não é.

Erroneamente, muita gente pensa que o sucesso de seu empreendimento está nas boas condições financeiras para aguentar o seu difícil início e, acredite se quiser, na sorte.

Bobagem! O segredo dos empreendedores que prosperaram está em sua cabeça – ou, como já falamos, no mindset empreendedor.

Por isso, se você está pensando em abrir um negócio seu, saiba que o primeiro passo é moldar sua mente.

Assim, você passará a estar mais preparado para construir um negócio rentável, ao focar sempre em resultado e sabendo lidar com as adversidades que surgem ao longo do caminho.



Para que você se torne um empreendedor de sucesso, é inegável a importância de se ter um mindset empreendedor.

Existem algumas dicas que você pode usar para se orientar na hora de desenvolver seu mindset empreendedor.

## Seguem 10 dicas:

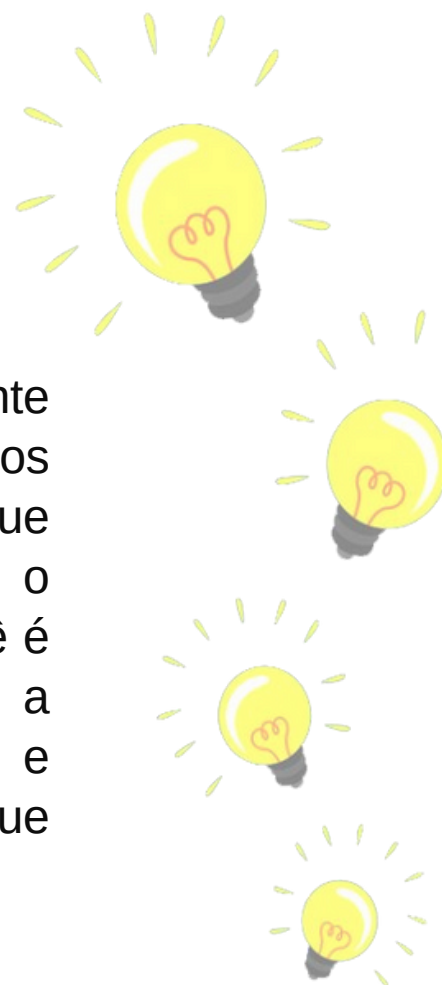
### 1 IDENTIFIQUE SEU ESTADO ATUAL

Para definir aonde você quer chegar é importante saber de onde está partindo. Não existem portos seguros quando não sabemos exatamente o que queremos ou entendemos quem somos e qual o estado atual da empresa. Tenha claro quem você é hoje e onde seu empreendimento está (qual a situação?), e daí por diante trabalhe duro e dedique-se a se tornar o melhor empreendedor que você pode ser.

### 2 DEFINA UM PROPÓSITO

Refleta sobre qual é o objetivo do seu negócio, em que patamar você quer chegar e quem você pretende atingir com suas ações.

Responder a esses questionamentos ajudará você definir o seu propósito e a ter certeza de que é realmente possível que o seu empreendimento seja bem sucedido.



### 3 CUIDADO COM O SEU EGO

Ao estabelecer um propósito, criando a certeza de que o seu negócio é promissor, um monstro poderá vir à tona: o seu ego. Ele tem a força de te cegar, de fazer com que minimize as pessoas que estão junto a você e de achar que tem a razão de tudo. O resultado? Fracasso total!

### 4 RECONHEÇA SUAS LIMITAÇÕES

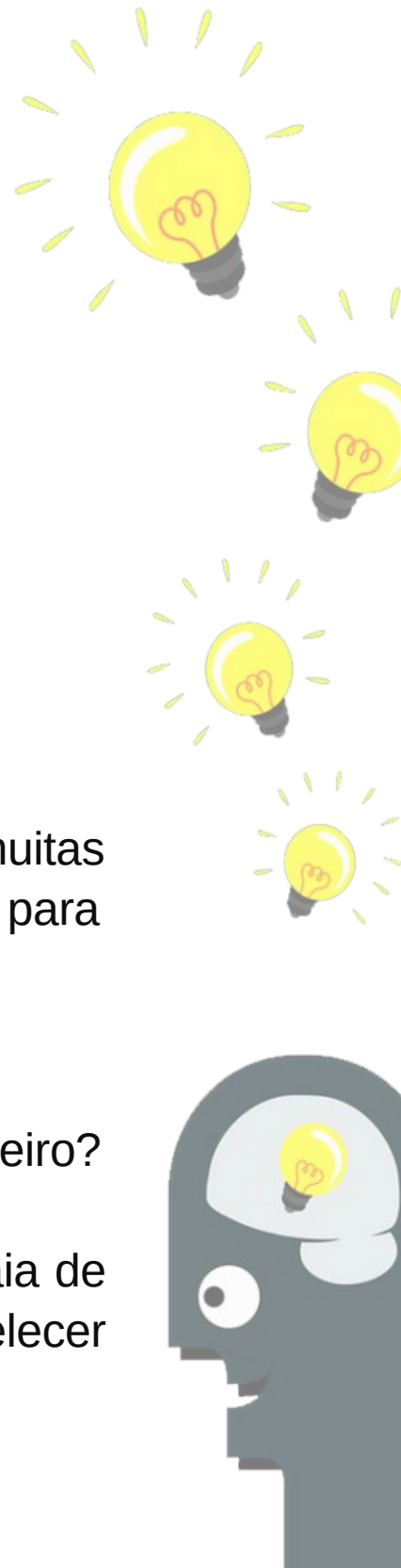
Saber seu estado atual e quem você é um passo importante, mas não basta apenas saber, é preciso fazer algo a respeito. Identifique suas limitações como empreendedor, os pontos onde você precisa melhorar (Administração do tempo, finanças, crenças limitantes ou liderança, por exemplo) e busque eliminar estes gaps.

### 5 SAIBA O QUE VOCÊ ESTÁ DISPOSTO A PERDER

A prosperidade de um empreendimento vem, muitas vezes, acompanhada de renúncias. O caminho para o sucesso é assim, infelizmente.

Por isso, tenha bastante claro o que você está disposto a renunciar, caso – ou quando – esse momento vier: é o seu tempo? Seria o seu dinheiro? São suas relações sociais?

Repare, no entanto, que, para que isso não saia de controle, é preciso saber também estabelecer limites e saber quando parar.



## 6 TENHA FOCO

**Foco + Ação = Resultados Extraordinários.** Por isso que é importante que você, empreendedor, esteja 1000% comprometido com o sucesso da sua empresa. Foque no que é mais importante e busque delegar as demais funções. Assim você poderá se concentrar nos aspectos críticos do seu negócio e impulsionar o alcance de suas metas e objetivos.

Ter um foco é importantíssimo para o seu negócio, mas não fique cego àquilo que está ao seu redor. Oportunidades e ameaças surgem ao longo do tempo e você deve estar preparado para saber lidar com elas. Por isso, tenha em mente que alguns ajustes serão necessários para a saúde do seu empreendimento.

## 7 SEJA UM GRANDE COMUNICADOR

Uma das principais dificuldades de um empreendedor no momento de liderar é a comunicação. Com falhas e ruídos, ela se torna prejudicial à saúde do negócio. As ideias precisam ser transmitidas de maneira clara, assertiva e eficiente. Assim, você terá a certeza de que não haverá nenhuma falha de entendimento.

## 8 DEDICAÇÃO MÁXIMA

Sim, você vai precisar estar ausente em alguns momentos e poderá perder eventos importantes em família, este é um dos preços a pagar quando nos dedicamos ao máximo ao sucesso de nosso empreendimento. No começo é mais puxado, pois sua empresa exige mais, entretanto, se fizer tudo certo, você terá mais liberdade de escolha no futuro e ter outros tantos momentos maravilhosos com as pessoas que ama.



## 9 CRIE UM PLANO DE NEGÓCIOS

Não tem jeito: para um empreendimento ser bem sucedido é preciso planejamento. Quem se jogar às cegas no mercado só vai prosperar por milagre.

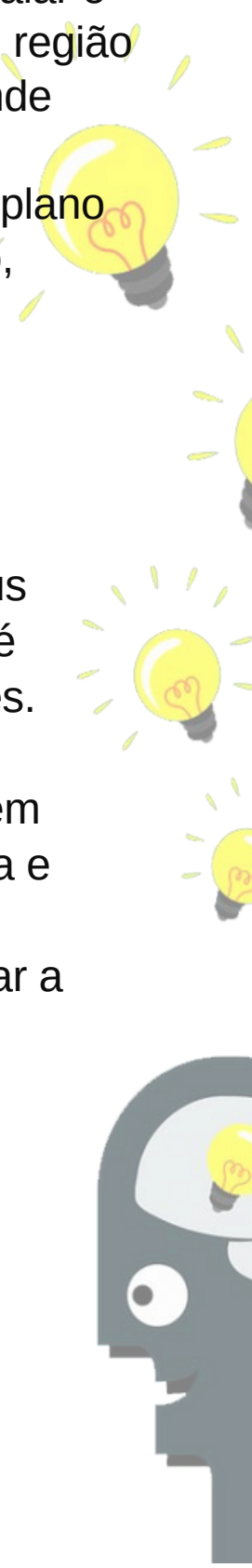
Por isso, estude e avalie o cenário que se apresenta: conheça seu público-alvo, pesquise as regiões mais adequadas para instalar o seu negócio, estude a concorrência e veja se sua cidade ou região tem carência ou oferta em demasia daquilo que você pretende oferecer.

Esses são alguns dos passos que não podem faltar em um plano de negócios bem estruturado. Claro, quanto mais detalhado, melhor.

## 10 ACREDITE EM SI MESMO

Desenvolva um mindset vencedor, a crença positiva em seus dons e talentos, no seu negócio, nas suas ideias, pois este é um dos maiores diferenciais dos empreendedores triunfantes. Acredite no seu sonho, que você é capaz de realizá-los e transformar suas metas e objetivos em realidade. Acredite em suas capacidades e habilidades, alimente sua autoconfiança e empodere-se, pois é isso que vai te ajudar a vencer seus medos, dificuldades, ter ideias inovadoras, criativas e te levar a grandes realizações. Permita-se!

### DICAS ADICIONAIS



Se por algum motivo você não pode mesmo sair de casa e precisa trabalhar pela internet, fique tranquilo.

Existe algumas opções honestas que são trabalho de verdade que você pode fazer de casa.

Uma delas que eu sempre gosto de mencionar é trabalhar como afiliado na Hotmart. Você já deve ter ouvido falar disso muitas vezes, né?

Mas o segredo está em escolher o produto certo e trabalhar direitinho. Para te ajudar eu vou te indicar 3 produtos que vendem bem, que tem uma página de vendas com boa conversão e que disponibiliza materiais de divulgação prontos. Ah, e o melhor o produtor paga 60% de comissão.

Vamos lá:



Um ebook de ótima qualidade que ensina a abrir um negócio de artesanato profissional. É um assunto muito comentado na internet, por isso é muito fácil de vender.

[CLIQUE PARA SE FILIAR](#)



Ebook Fácil ajuda uma pessoa sem conhecimento nenhum de design a criar seu próprio e-book em poucos minutos e sair vendendo. São modelos prontos no canva.

[CLIQUE PARA SE FILIAR](#)



Pack Canva com 1000 artes prontas. São posts de todos os nichos para redes sociais prontinhos para postar, apenas personalizar os preços, etc. Também é um produto de alta procura.

[CLIQUE PARA SE FILIAR](#)



Não esqueça de conhecer o curso de **ELETRICISTA INSTALADOR.** Você não vai se arrepender. Com apenas um serviço que você fizer voê paga o curso inteiro.

[CLIQUE PARA CONHECER](#)

Sempre dê valor ao conhecimento e a sabedoria. Essa é a única coisa que pode fazer você crescer de verdade! Conheça alguns de nossos livros clicando abaixo



**Livros Digitais**  
Com 50% de Desconto

Escolha o Seu Ebook e Receba Grátis na Hora

A grid of digital book covers on a yellow background. The covers include: 'Amores e Risadas' (a couple), 'ARTESANATO POR DINHEIRO' (a woman working), 'ENTENDA O AUTISMO' (a child with colorful hands), and 'O MUNDO PÁSSA' (a bird).

Amores e Risadas

ARTESANATO POR DINHEIRO

ENTENDA O AUTISMO  
EDIÇÃO FÁCIL DE LER

O MUNDO PÁSSA