Checklist gratuite

Checklist WhatsApp Business

15 points pour un compte qui vend, en 20 minutes

HsdOne

Avant de commencer

Cette checklist t'aide à vérifier, en **20 minutes**, que ton compte **WhatsApp Business** est prêt à vendre. Coche chaque point quand il est fait.

> **Astuce :** fais la checklist avec ton téléphone dans la main, point par point.

Pourquoi c'est important

Avant d'acheter, un client regarde ton profil, ton catalogue et tes statuts. Un compte complet et clair **rassure** et évite des dizaines de questions répétées.

Ma checklist en 15 points

Mon profil

Fait	Point à vérifier
☐	J'utilise l'application **WhatsApp Business** (et pas mon WhatsApp personnel)
☐	Ma **photo de profil** est nette : logo, vitrine ou produit phare
☐	Ma **description** dit ce que je vends, où, et comment commander
☐	Mes **horaires** sont à jour
☐	Mon **adresse** ou ma **zone de livraison** est indiquée

Mes messages automatiques

Fait	Point à vérifier
☐	J'ai un **message d'accueil** pour les nouveaux clients
☐	J'ai un **message d'absence** en dehors de mes horaires
☐	J'ai au moins **3 réponses rapides** : prix, livraison, paiement

Mon catalogue et mes statuts

Fait	Point à vérifier
☐	Mes **5 produits** les plus demandés sont dans le catalogue
☐	Chaque produit a une **vraie photo**, un **prix** et une **description**
☐	Je publie **1 à 3 statuts** par jour
☐	Chaque statut a **un seul message** et un appel à l'action

Mon suivi

Fait	Point à vérifier
☐	J'ai créé mes **étiquettes** : Nouveau client, Commande en cours, Payé, Livré, À relancer
☐	Mes clients de **liste de diffusion** ont tous donné leur accord
☐	J'envoie un **récapitulatif écrit** à chaque commande

Et maintenant ?

Ton score : ..... / 15

- **15/15** : ton compte est prêt. Concentre-toi sur la conversation de vente.
- **10 à 14** : il te manque quelques réglages. Fais-les cette semaine.
- **Moins de 10** : commence par le profil et les messages automatiques.

Pour aller plus loin

La mini-formation **« Vendre sur WhatsApp Business »** t'accompagne pas à pas : **8 leçons vidéo** d'environ 1 minute, un **cahier d'exercices** et **30 modèles de messages** prêts à copier (accueil, prix, paiement, livraison, relances, listes de diffusion).

Tu recevras le lien dans tes prochains e-mails.

À très vite, **HsdOne**