

Masterclass gratuite • En direct

BUSINESS MULTI-COMPATIBLE

Comment entreprendre sans choisir une seule passion,
t'enfermer dans une niche ou t'éparpiller dans 15 projets.



LUNDI 7 SEPTEMBRE



90 MIN



EN LIGNE

Tu n'as pas besoin de devenir moins Multi.

Tu as besoin d'apprendre à entreprendre avec.

———— Namir ————

ENCHANTÉE, JE SUIS LAUDINE.

Multipreneure depuis 2012
e-commerçante
auteure et formatrice
copywriter
business mentor

J'aide les femmes multi-passionnées
à construire un business rentable, aligné et évolutif.



CE QU'ON VA VOIR

- Le piège du « choisis ta niche »
- Pourquoi tu t'éparpilles vraiment
- Prioriser sans renoncer
- Le business Multi-Compatible
- Ton diagnostic Multi-Compatible

Objectif : retrouver une direction claire sans te trahir.

TU TE RECONNAIS ?

01

TU CHOISIS

Une idée. Une niche.
Une direction. Et trois
semaines plus tard,
tu étouffes.

02

TU CHANGES

Une nouvelle idée arrive
et remet soudainement
tout le reste en question.

03

TU LANCES TOUT

Plusieurs projets avancent
en même temps... et au
final, aucun n'avance
vraiment.

Le problème n'est peut-être pas ta multipotentialité...
mais la façon dont tu essaies de la faire entrer dans ton business.

———— Namir ————

LE VRAI PROBLÈME

Tu n'as pas un problème d'idées.

Tu as un problème de priorité et d'architecture.

Le problème n'est pas d'avoir 15 idées.

*Le problème, c'est de vouloir leur donner à toutes
le même niveau de priorité au même moment.*

Masterclass gratuite • En direct

LE PIÈGE DU « CHOISIS TA NICHE »



Tu entends « choisir »
comme « renoncer »



Tu essaies d'entrer dans
un modèle entrepreneurial
linéaire



Tu confonds spécialisation
définitive et concentration
du moment

Prioriser n'est pas renoncer.

C'est décider dans quel ordre tes idées vont vivre.

———— Namir ————

POURQUOI TU T'ÉPARPILLES VRAIMENT



Toutes les idées
deviennent des urgences



Tu changes de direction
quand l'excitation baisse



Tu n'as pas de filtre
de décision



Ton business n'a pas
de colonne vertébrale

La discipline seule ne règle pas un problème de structure.

———— Namir ————

MATRIX CLARITY

Pour évaluer une idée, note chaque critère sur 5.

ALIGNEMENT

Cette idée est-elle alignée avec qui je suis, ce que je veux construire et la vie que je veux mener ?

/5

FAISABILITÉ

Ai-je le temps, les ressources, les compétences et l'espace mental pour la lancer maintenant ?

/5

RENTABILITÉ

Peut-elle contribuer concrètement à mon objectif financier ?

/5

Total /15

12 à 15 : GO maintenant

8 à 11 : à retravailler

0 à 7 : pas maintenant

———— Namir ————

LE BUSINESS MULTI-COMPATIBLE

PRIORITÉ

Je sais ce qui passe en premier
actuellement.

COHÉRENCE

Mes idées appartiennent à un
même écosystème.

FLEXIBILITÉ

J'évolue sans tout recommencer
tous les 6 mois.

DIRECTION

Je sais où je veux emmener
mon activité.

Un business Multi-Compatible n'est pas un business où tu fais tout.

C'est un business structuré pour évoluer avec toi.

———— Namir ————

ET MAINTENANT ?

Si tu veux aller plus loin,
j'ai créé le Campus des Multi.



7 mois
d'accompagnement



7 modules



2 expertes
extérieures / mois



2 coachings
de groupe / mois



Groupe
WhatsApp



1 formation
métier offerte

Le but n'est pas d'avoir moins d'idées.

*Le but, c'est de devenir la cheffe d'entreprise capable de décider
lesquelles méritent de devenir réelles, quand et comment.*

———— Namir ————