



SÉANCE 2

Oum Adam - Namir Agency

SÉANCE PRÉCÉDENTE

- Comment te sens-tu depuis la dernière fois ?
- Comment te sens-tu par rapport à ton projet depuis la dernière fois ?
- Quelles actions as-tu mises en place ?
- Quelles difficultés as-tu rencontrées, et comment les as-tu gérées ?

Trouver Ton Idée Business : *Trois Points Essentiels*

1

L'ALIGNEMENT

Est-ce que cette idée
te correspond
vraiment ?

2

LA FAISABILITÉ

Peux-tu vite
concrétiser cette
idée ?

3

LA RENTABILITÉ

Cette idée peut-
elle générer du
revenu ?

EXERCICE

- **Élaboration d'une carte mentale :**

Dans une carte mentale, avec toi au centre, élabore et dessine des multiples passions toutes reliées par ton fil rouge



*Avec qui veux-tu travailler ?
Et pourquoi ?*

1

**VALEURS
PARTAGEES**

Ex : Indépendance,
spiritualité

2

**COMPORTEMENTI
INSUPPORTABLE**

Ex : Résultats
sans efforts

3

**NIVEAU
D'ENGAGEMENT**

Débutant / Inter
/ Avancé

EXERCICE

- **Complète cette phrase :**

Je combine mes talents de [insérer compétences/talents] pour aider [cible] à [résultat souhaité]

ATTENTION : Ne perds pas de vue ton fil rouge !

PERSONAL BRANDING

- Comment veux-tu que ton audience perçoive ta diversité de compétences ?
- Comment peux-tu présenter ton offre comme un ensemble cohérent plutôt qu'une somme de multiples idées ?
- Quelles sont les valeurs sous-jacentes à ton projet qui te permettent de relier toutes tes passions ?