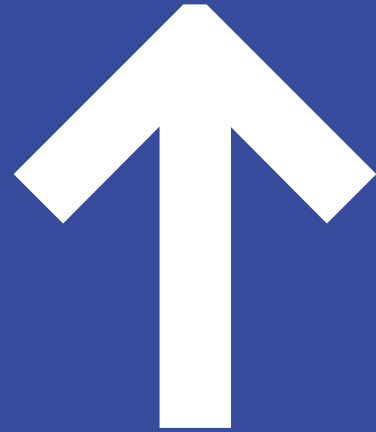
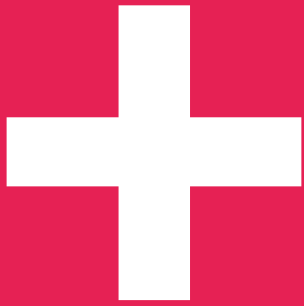




So bereitest Du dich am besten auf deine Strategie-Session vor:

Inhalt

- ❶ **Das Wichtigste über Mehr Geschäft**
- ❷ **Deine Unternehmer-Analyse**
- ❸ **Was du von der Mehr Geschäft Strategie-Session erwarten kannst**
- ❹ **Wie das Mehr Geschäft Coaching anderen Unternehmern geholfen hat**

Das hier ist dein persönliches Hilfs-Dokument, mit dem du dich perfekt auf deine Strategie-Session vorbereiten kannst.

Denn du möchtest natürlich für dich und dein Geschäft den maximalen Nutzen aus der Strategie-Session ziehen – und dabei soll dir dieses Dokument helfen.

Los geht's! →

1 Das Wichtigste über Mehr Geschäft

**Ein freies und selbstbestimmtes Leben
durch Unternehmertum.**

Das ist es, was wir LIEBEN.
Und das ist es, was wir unseren Kunden
ermöglichen wollen.

„Ein Unternehmen ist ein profitables
Business, das ohne dich funktioniert“ –
und GENAU DAS wollen unsere Kunden.

Wir sind der Erste:

Mehr Geschäft ist der erste Business-Coaching Experte, der zu 100% echter Unternehmer ist. Wir öffnen die Motorhaube unserer eigenen Unternehmen und liefern 100% Praxis-Anleitungen, die wirklich funktionieren.

WAS machen wir:

Wir coachen unsere Kunden dabei,
→ ihre Kundengewinnung durch Onlinemarketing
maximal zu automatisieren
→ so dass ihr Geschäft hoch-profitabel ist
und sie viel Geld verdienen
→ und durch intelligente Systeme ohne sie funktioniert
(= keine Zeit-gegen-Geld tauschen)

Für WEN machen wir das:

Unsere Kunden sind Selbstständige und Unternehmer:innen, die mit ihren Geschäften FREIHEIT wollen – zeitlich und finanziell.

Wir sind EINZIGARTIG:

Wir sind die Erfinder der „Business DNA“ und der „Business-Erfolgs-Formel“. Diese beiden einzigartigen Formeln machen Business-Wachstum und Business-Automatisierung extrem einfach. Das Ergebnis: Die meisten unserer Kunden schaffen hiermit 6- bis 7-stellige Umsätze im ersten Jahr bei starker Automatisierung.

Wir sind AUSSERGEWÖHNLICH:

Wir sind keine Berater, sondern Unternehmer und Macher aus der echten Welt. Wir sind extrem strukturiert und bringen unsere Anleitungen so glasklar auf den Punkt, dass sie SEHR einfach umzusetzen sind.

100% Praxis-Erfahrung - Hier ein kurzer Blick in unsere eigene Unternehmerische Reise:



„Ich habe Mehr Geschäft nicht gegründet, um Coach zu sein ...“

Pascal Feyh

Mehr Geschäft wurde gegründet aus dem Bedarf des Marktes heraus.

Es gibt Millionen von Selbstständigen, Unternehmerinnen und Unternehmern, die mit ihren Geschäften zu viel verdienen, um es zu lassen... aber gleichzeitig zu wenig verdienen, um davon richtig gut leben zu können. Die allermeisten von ihnen arbeiten „selbst & ständig“ und ihre Geschäfte funktionieren auch nur dann, wenn sie selbst aktiv arbeiten und sich mehr oder weniger um alles selbst kümmern. In den letzten 20 Jahren durfte ich 4-Multi-Millionen Unternehmen aufbauen bzw. im Team mit aufbauen. Darunter Unternehmen im Bereich Handel, Versandhandel, Ecommerce und Dienstleistungen. Sowohl im B2B-, als auch im B2C-Bereich.

Freue dich also auf deine Strategie-Session.

Denn darin bekommst du von uns die besten Anleitungen zur maximalen Automatisierung deiner Kunden-Gewinnung, deiner Leistungserbringung und zur sofortigen Steigerung deines Gewinns!

Freue dich auf dieses echte 100% Praxis-Wissen in deiner Strategie-Session:

Mehr Geschäft ist der erste Business-Coaching Experte, der zu 100% echter Unternehmer ist. Wir öffnen die Motorhaube unserer eigenen Unternehmen und liefern 100% Praxis-Anleitungen, die wirklich funktionieren.

Diese Anleitungen bekommst du in deiner individuellen GRATIS Strategie-Session!

Hieraus ist ein buntes Beteiligungs-Portfolio erwachsen:



Staubbeutel.de

- Deutschlands größter Versandhandel (B2B und B2C) für Staubsauger-Beutel und -Zubehör
- Exit 2014 an führenden Mitbewerber



Americanfood4u.de

- Europas größter B2C Ecommerce-Anbieter für Amerikanische Lebensmittel
- Exit 2020 an führenden Mitbewerber



Mehr Geschäft

- #1 Online Business-Coaching Experte für Digitale Vertriebs-Automatisierung und Onlinemarketing
- still running and happy 😊



Audibene

- Europa-Marktführer für Hörakustik im Internet
- Exit 2015 an Sivantos (Ex Siemens-Konzern)



US Supermarkets GmbH

- Deutschlands marktführender B2B-Großhandel für Amerikanische Lebensmittel
- still running and happy 😊

Die besten Anleitungen genau hierfür bekommst du in deiner Strategie-Session!

Ich mache ganz einfach die Motorhaube unserer eigenen Unternehmen auf und zeige, was funktioniert – und was nicht. Und wer schlau ist, macht die Dinge nach, die erfolgreich sind.

Ich zeige also einfach das, was meine Leidenschaft. Das, was ich liebe. Ich liebe Unternehmertum. Und ich liebe ein freies und selbstbestimmtes Leben.

Ein Unternehmen ist ein profitables Business, das ohne dich funktioniert. Es arbeitet für dich, so dass du es nicht mehr musst. Dann bist du frei.

2 Deine Unternehmer Analyse

Zur Vorbereitung auf deine Strategie-Session

Die Mission von Mehr Geschäft lautet: Ein freies und selbstbestimmtes Leben durch Unternehmertum.

Lass uns also über dein Unternehmer-Leben und die Ziele sprechen, die du mit deinem Unternehmen hast.

Mach dir pro Frage bitte einfach ein paar Stichpunkte als Antwort:

Du hast dich für den Weg und das Modell Unternehmertum entschieden ...

01. Welchen klaren Nutzen soll dir dein Unternehmen für dein Leben liefern?

Deine Engpässe & Unklarheiten ...

02. Warum hast du dein Ziel aus Frage 1 noch nicht erreicht

03. Welche Maßnahmen fallen dir ein, um in deinem Unternehmen den Gewinn zu steigern?

04. Welche Maßnahmen fallen dir ein, um als Unternehmer/in mehr Zeit zu haben?

Bitte halte die Antworten auf diese 4 Fragen in deinem Bewerbungsgespräch parat, damit wir mit dir zusammen konzentriert arbeiten können, so dass du dein Ziel erreichst.

Bitte verstehe Folgendes: Dein Unternehmen ist ein Vehikel, das FÜR DICH da ist. Nicht andersrum. Es ist für dich da, damit du in deinem Leben die Dinge erreichen und haben kannst, die DU DIR wünschst.

Deswegen lautet unsere Definition eines Unternehmens: „Eine kommerzielle, profitable Organisation, die ohne dich funktioniert!“

3 Das kannst du von der Mehr Geschäft Strategie-Session erwarten:

Im Mehr Geschäft Coaching werden wir mit dir zusammen individuell deinen Fahrplan entwickeln, um drei Ziele zu erreichen:

Ziel 1: Die maximale Automatisierung
deines Vertriebs (Kundengewinnung)

Ziel 2: Die maximale Automatisierung
deiner Leistungserbringung

Ziel 3: Die sofortige Steigerung deines
Gewinns

WICHTIG:

- Bitte halte dich während des gesamten Bewerbungsgespräch in einem ruhigen Bereich auf, in dem du nicht abgelenkt wirst. Du möchtest auf keinen Fall etwas der wertvollen Informationen verpassen.
- Jeder darf nur einmal an dem Bewerbungsgespräch teilnehmen. Daher willst du diese Chance nicht verpassen, indem du z.B. durch störende Geräusche oder das Autofahren abgelenkt wirst.
- Außerdem halte bitte Stift und Papier bereit. Wir geben dir echte Strategien und Taktiken, die du sofort umsetzen kannst. Daher ist es wichtig, dass du dir alles notieren kannst.

Das passiert JETZT als Nächstes:

- In den nächsten 24 Stunden (außer am Wochenende) melden wir uns telefonisch bei dir. In diesem kurzen Telefonat wollen wir mit dir final prüfen, ob wir dir einen Platz für ein ausführliches Bewerbungsgespräch geben können.
- Falls JA, machen wir in diesem kurzen Telefonat einen konkreten Termin für ein ausführliches Bewerbungsgespräch aus.
- Sei daher bitte unbedingt unter der angegebenen Nummer erreichbar für uns. Wir werden maximal 3x versuchen, dich zu erreichen.

Und JETZT: Freue dich auf das, was kommt!

Dein Team von Mehr Geschäft

4 Was Teilnehmer über das Mehr Geschäft Coaching sagen:

Alexander Raue



„Ich hab die Strategien von Mehr Geschäft umgesetzt und in 3 Wochen ist mein Umsatz von 2.000€ auf 24.000€ gestiegen, was unglaublich krass für mich war.“

Dr. Till Sukopp



"Als ich die Strategien von Mehr Geschäft bekommen habe, habe ich einiges in meiner Unternehmens- und Angebotsstruktur überarbeitet. Dann habe ich meinen Online Vertrieb neu aufgesetzt. Als alles fertig war habe ich den Schalter für die Publizierung umgelegt und in den ersten 7 Tagen 16.200€ Umsatz erreicht."

Tim Stern



„Ich habe mit Mehr Geschäft einen Positionierungssatz ausgearbeitet – vorher wusste ich gar nicht genau, was das ist. Seit ich nicht mehr sage „Ich bin IT-ler“ sondern, dass ich Unternehmen helfe durch die richtigen IT Maßnahmen weniger Kosten und mehr Umsatz zu haben wollen sich auf einmal mehr Unternehmen mit mir unterhalten. Vor der Strategie habe ich im Monat rund 1.000€ verdient. Nach 4 Monaten bin ich jetzt bei 12.000€ jeden Monat.“

Elfi Achs



„Vor der Strategie von Mehr Geschäft habe ich nur unregelmäßige 4-stellige Umsätze mit meinem Coaching Unternehmen erreicht. Seit ich die Strategien von Mehr Geschäft umgesetzt habe, ist mein Monatsumsatz konstant 5-stellig.“

Robin Krah



„Ich bin komplett ohne Business Idee zu Mehr Geschäft gekommen und wir haben meine gesamte Strategie erarbeitet. Vom Geschäftsmodell zur Zielgruppe bis zum Angebot. Ich habe auch gelernt, wie ich meine ersten Kunden gewinne und habe nach 3 Wochen den ersten 4-stelligen Umsatz erreicht.“