

LinkedIn

Systeme.io

Pourquoi tu ne fais pas encore

5K PAR MOIS!

Le parcours entre ton contenu, ta première offre digitale et ton offre principale

LinkedIn attire → Systeme.io prend le relais



2 expertises complémentaires

Melinda: LinkedIn pour générer du trafic.

EXEMPLES DE RESULTATS CLIENTS

Chloë Delannoy CEO @Scalether (Ex COO - de 1,5M€...
Book an appointment
2d · 🌐

"Oh c'est bon, c'est une blague."
C'est ce que mon chef me répondait à chaque fois.
...more

150K impressions pour Chloë

156 808 impressions · 331 commentaires · 8 republications

Edouard LEVEL 1er
10k Expériences | Business Influenceur | La Maison des Startups...
Prendre un rendez-vous
6 j · Modifié · 🌐

Je suis l'équivalent TINDER du business. ... plus

200K impressions pour Edouard

201 240 impressions · 2 363 commentaires · 8 republications

Vincent Bosq-Bousquet LinkedIn · ...
Architecte de prises de parole sous ...
Prendre un rendez-vous
3 sem · 🌐

Si tu factures moins de 1 000 € pour une conférence...
Tu n'es pas conférencier. Tu es animateur.... plus

130K impressions pour Vincent

131 634 impressions · 176 commentaires · 8 republications

Catégorie	Tarif
CONFÉRENCIER DÉBUTANT	500€ - 1 000€
CONFÉRENCIER AVEC UNE CONFÉRENCE SIGNATURE	2 500€ - 3 000€
CONFÉRENCIER CONFIRMÉ	4 800€ - 5 000€
CONFÉRENCIER AYANT UNE MICRO CÉLÉBRITÉ	5 000€ - 10 000€
CONFÉRENCIER AYANT UNE CÉLÉBRITÉ NATIONALE	15 000€ - 80 000€

Stéphanie: Un système automatisé pour convertir ce trafic en ventes.



Tu publies. Mais que se passe-t-il après ?



**Le problème n'est pas toujours ta visibilité.
C'est souvent le chemin après la visibilité.**

La pièce manquante

Une première offre simple transforme l'intérêt en première décision d'achat.

CONTENU



MINI-OFFRE



OFFRE PRINCIPALE



Une MOD, c'est quoi ?



17 À 297 €

Un prix accessible



1 À 3 H

Courte à consommer



MOD

MINI-OFFRE DIGITALE



PAYANTE

Une première transaction



SPÉCIFIQUE

Un résultat précis

Une seule personne. Un seul problème. Une seule solution.

Deux possibilités sont possibles pour proposer cette MOD

A**VIA UNE PAGE DE VENTE**

Idéal si tu connais déjà ton marché ou si tu as une audience active.

B**LEAD MAGNET****MOD****OFFRE PRINCIPALE**

Quels formats pour une MOD ?



Mini-formation



Masterclass



Calendrier de
l'Avent



Challenge



PDF ou guide



Audio



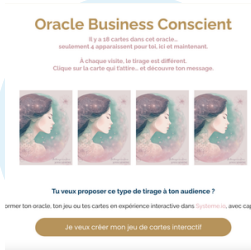
Prompts et
checklists



Templates/Quiz

Tu peux combiner plusieurs formats si chaque élément rapproche du résultat.

Exemple de MOD : Créer un jeu de cartes interactif comme lead magnet



Oracle Business Conscient

Il y a 10 cartes dans cet oracle, chacune a un message pour toi, si tu es motivé, à chaque tirage, le tirage est différent. Cliquez sur la carte qui t'attire, et découvrez son message.

Tu veux proposer ce type de tirage à ton audience ?

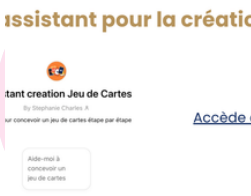
Prépare ton oracle, ton jeu de cartes en quelques minutes dans Systeme.io sans code.

Je veux créer mon jeu de cartes interactif

Inclus

Le modèle de tirage aléatoire

Pour rendre le jeu interactif.



assistant pour la création

tant création Jeu de Cartes

By Systeme.io Chatbot, à la commande un jeu de cartes tirage par étape.

Accède à

Aide moi à créer un jeu de cartes

Inclus

L'assistant GPT

Pour structurer les messages du jeu

Titre de ton oracle

Phrase d'intro

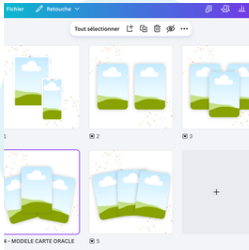


PRODUIT PRINCIPAL

Le modèle Systeme.io

Pour mettre ton oracle interactif en ligne.

C'est le cœur de la mini-offre.



Les modèles Canva

Pour personnaliser le recto et le verso

Inclus



Les tutos vidéo

Pour avancer étape par étape

Inclus

Chaque ressource évite un blocage et aide la personne à avancer.
Le modèle est le produit et les bonus facilitent sa mise en place.

MOINS DE 2 H



Une MOD peut être vendue de deux façons

1 VENTE DIRECTE

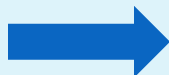
Contenu LinkedIn
Base e-mail
Publicité



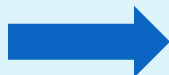
PAGE DE VENTE
MOD

2 VIA LEAD MAGNET

LEAD MAGNET
(ressource offerte)



OU



PAGE MERCI
+ OFFRE 15 MIN

SEQUENCE EMAIL

MOD sur page de remerciement + compte à rebours

🔥 Offre spéciale - plus que **12:38** pour créer ton oracle digital à **37 € HT** ➡ [J'en profite maintenant](#)

Bravo ton oracle est en route !



La question du jour

Quelle version de moi-même suis-je prête à libérer aujourd'hui pour faire de la place à qui je désire devenir ?

Et si poser des questions pouvait te conduire vers de nouvelles prises de conscience ?
Ne cherche pas de réponses,
laisse les questions te guider.

Il arrivera dans quelques minutes dans ta boîte mail !

Pense à bien vérifier dans ta boîte de spams et d'indésirables.

Et si tu ne l'as toujours pas reçu, écrive-moi à : **ease@entreprendrejoyeusement.com** !

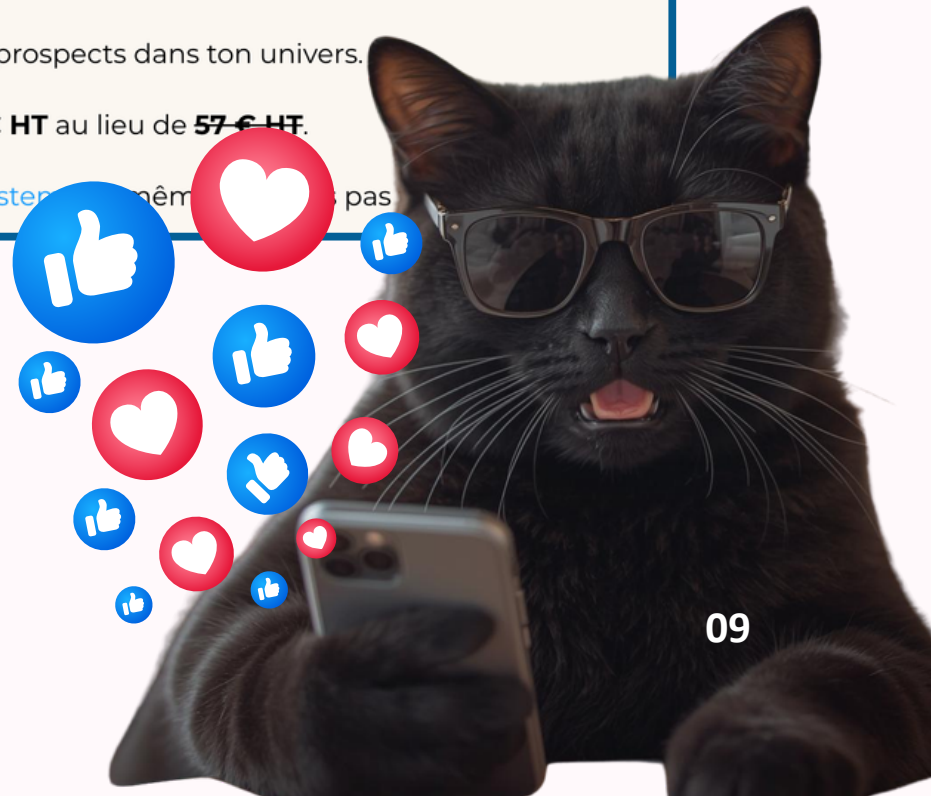
Et si le prochain oracle, c'était le tien ?

Une expérience plus vivante qu'un PDF.

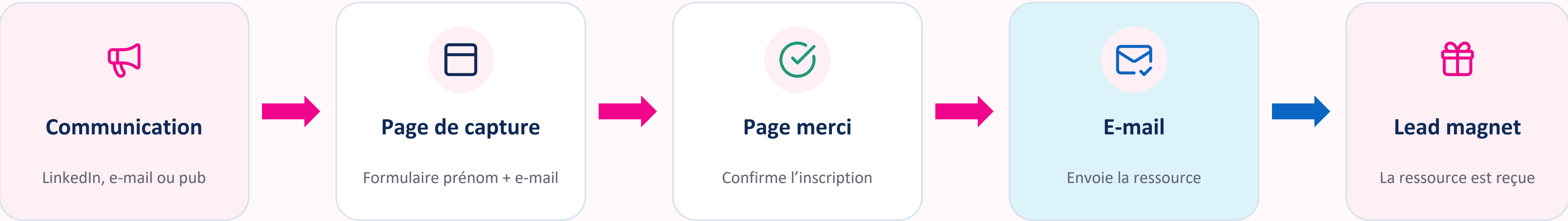
Un joli moyen de capter des emails et de faire entrer tes prospects dans ton univers.

Tu peux accéder à la formation "Ton oracle digital" à **37 € HT** au lieu de **57 € HT**.

Tu y apprendras à mettre en place ton propre oracle sur [Systeme.io](#) même si tu n'as pas



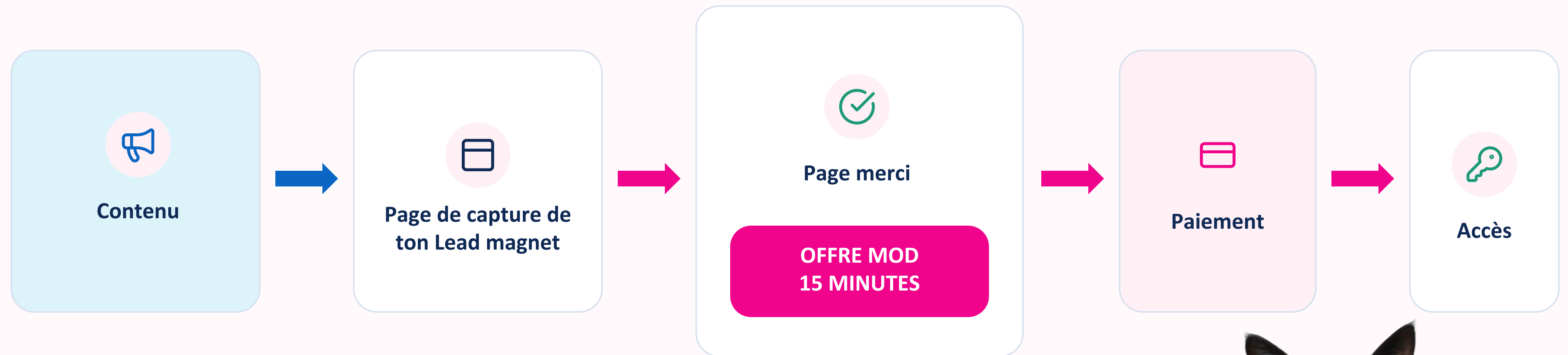
Construire sa liste avec un “lead magnet”



↓

MOD SUR PAGE DE VENTE

Stratégie 2 : via page de remerciement



La MOD est proposée juste après l'inscription, sur la page de remerciement.



Que se passe-t-il ensuite ?

APRÈS L'OFFRE



ELLE N'ACHÈTE PAS



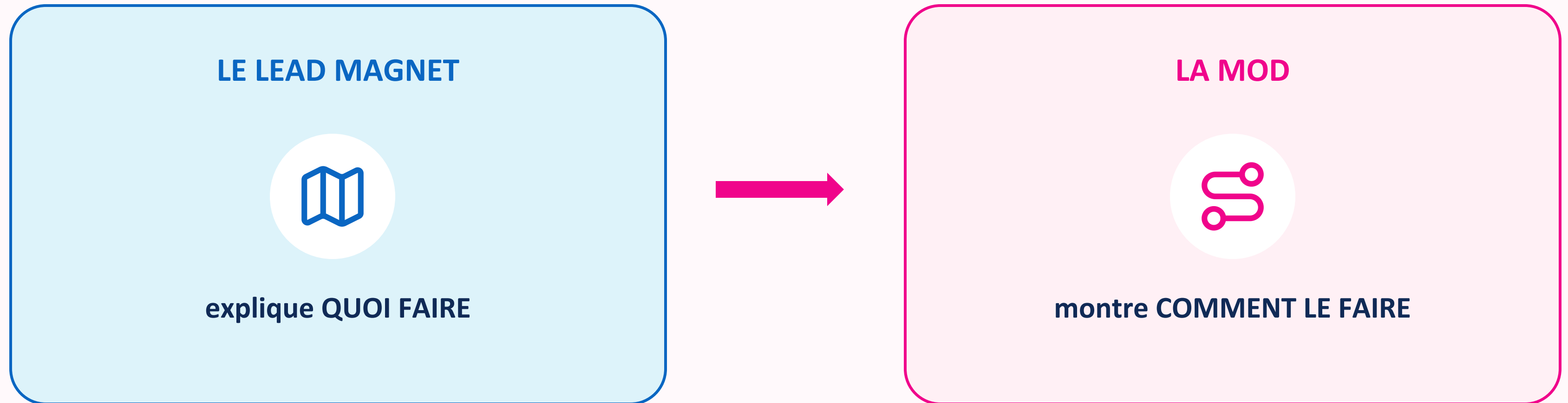
- Elle reçoit quand même le lead magnet
- Elle rejoint ta liste
- La relation continue par e-mail

ELLE ACHÈTE



- Elle devient cliente
- Elle teste ton travail
- Elle peut avancer dans ton parcours

Le lien doit être évident



La deuxième ressource doit être la suite logique de la première.

« ~~Qu'est-ce que je peux vendre ?~~ »

Quelques exemples

« Qu'est-ce qu'elle est prête à acheter ? »

LE LEAD MAGNET

LA MOD

COACH EN RECONVERSION



“Le test : est-ce ton job que tu détestes... ou ta boîte ?” 12 questions + profil obtenu

“Trouve ta prochaine direction en 90 minutes” workbook + exercices pour identifier 3 pistes professionnelles réalistes

DECORATRICE D'INTERIEUR



““Les 7 erreurs qui donnent à ton salon un air cheap” Guide avant/après très visuel

“Relooke ton salon sans changer tes meubles” Mini-formation + plan d'action + checklist shopping

COACH BUSINESS POUR
INDÉPENDANTS



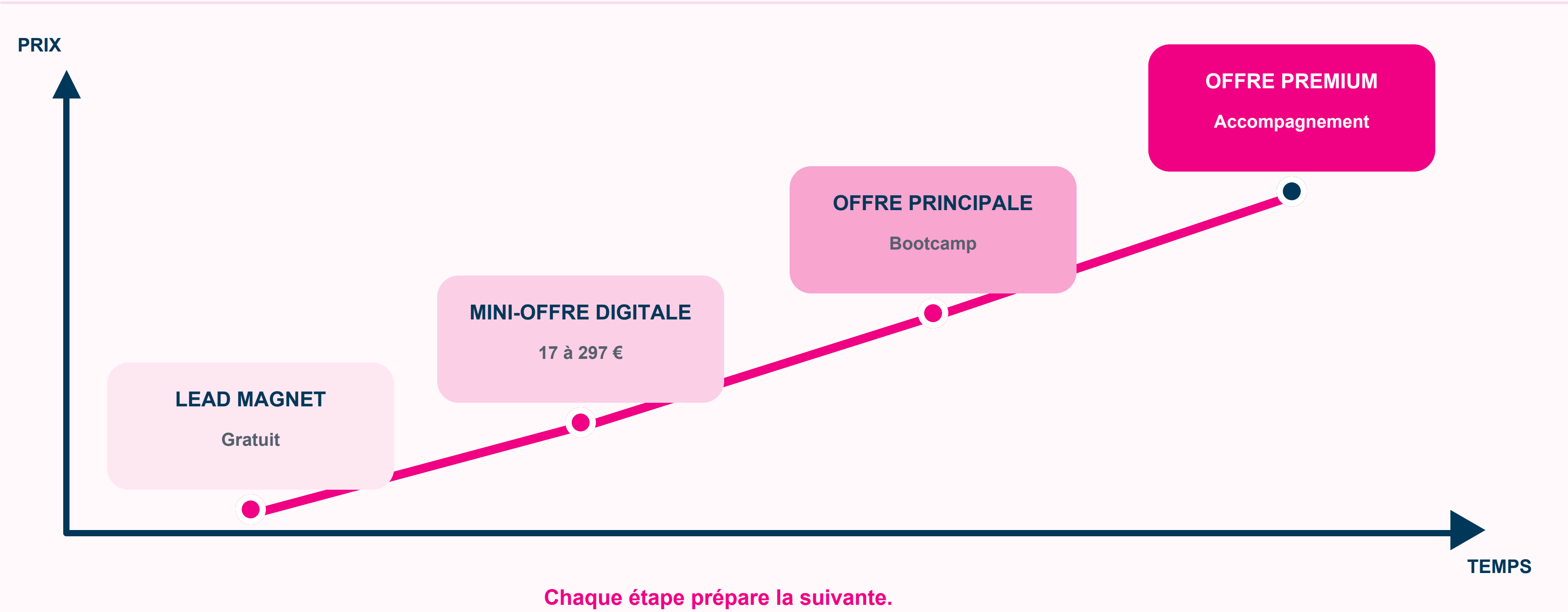
““Le calculateur : combien devrais-tu vraiment facturer ?” Calcul à partir du CA souhaité, temps disponible, charges, etc.

“Construis ton offre à 1 000 €” Atelier vidéo + workbook pour définir promesse, contenu, prix et argumentaire

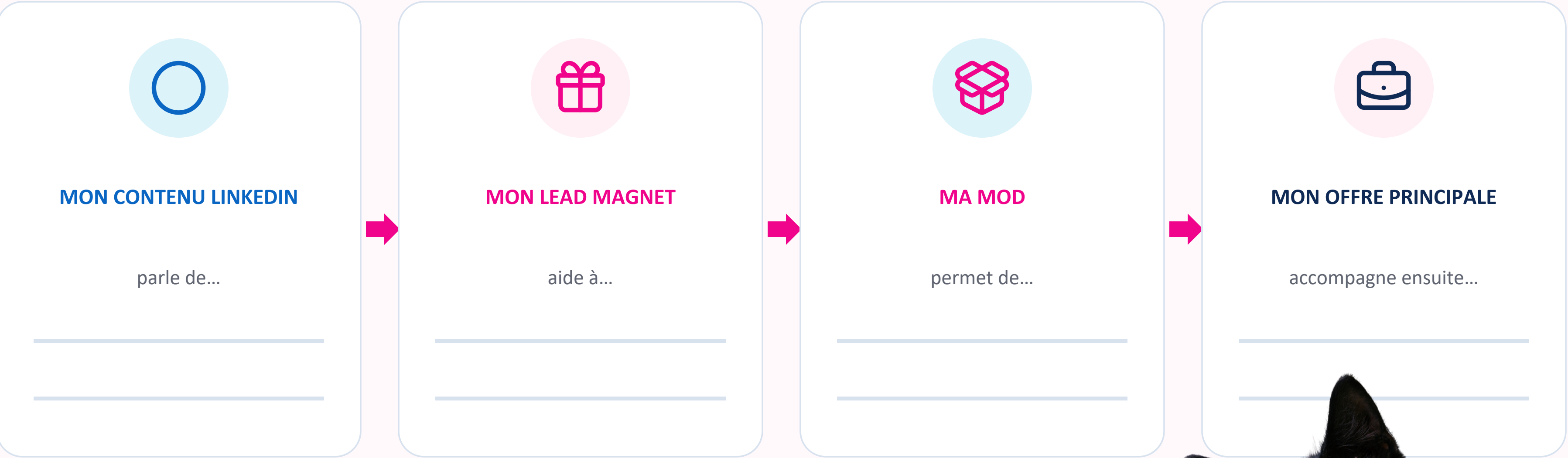
À toi de choisir ton parcours



La MOD comme tremplin



Dessine ton parcours



Ton parcours doit se lire comme une suite logique, sans saut de marche.



RÉSULTATS CLIENTS

Les ventes ne sont pas linéaires. Et c'est normal.
Ces pics sont arrivés après un post, une newsletter ou une campagne email.



Tu peux continuer seul. Ou te faire accompagner.

Un week-end avec Mélinda et Stéphanie pour relier ton contenu LinkedIn à un parcours de vente simple sur Systeme.io.

LE WEEK-END

26 - 27 SEPTEMBRE
10H-16H30

AVANT LE WEEK-END

1 h avec Stéphanie

Pour configurer et paramétrer ton compte Systeme.io.



Deux jours pour passer de tes idées à un parcours clair.

Ton contenu attire. Ton système prend le relais.

OFFRE SPÉCIALE MASTERCLASS

Prix normal : ~~1200 € HT~~

700 € HT

avec le code

DELIVRE

JE PRENDS MON APPEL



Le programme de ces 2 jours

1

Clarté cible et problème

- ✓ À qui tu parles
- ✓ La douleur précise que tu résous
- ✓ Le moment qui déclenche la décision d'achat

2

Contenus LinkedIn qui préparent l'achat

- ✓ Les angles adaptés à ton offre
- ✓ Une stratégie éditoriale adaptée à ton objectif
- ✓ Le lien naturel entre ton contenu et l'étape suivante (ressource à télécharger)

3

Offre claire et dispo en ligne

- ✓ Une promesse claire
- ✓ Une page simple et convaincante
- ✓ Un prix assumé
- ✓ Une offre compréhensible dès les premières secondes

4

Systeme.io simplifié

- ✓ La page
- ✓ Le paiement
- ✓ Les emails
- ✓ Une automatisation simple

+ 4 SEMAINES DE SUIVI WHATSAPP POUR TOUTES VOS QUESTIONS

OUTIL DE CONTENU: LE LEVIER

OFFRE SPÉCIALE MASTERCLASS

Prix normal : ~~1200 € HT~~

700 € HT

avec le code

DELIVRE

Jusqu'au 13 septembre



Parlons nous cette semaine



Vos questions?

