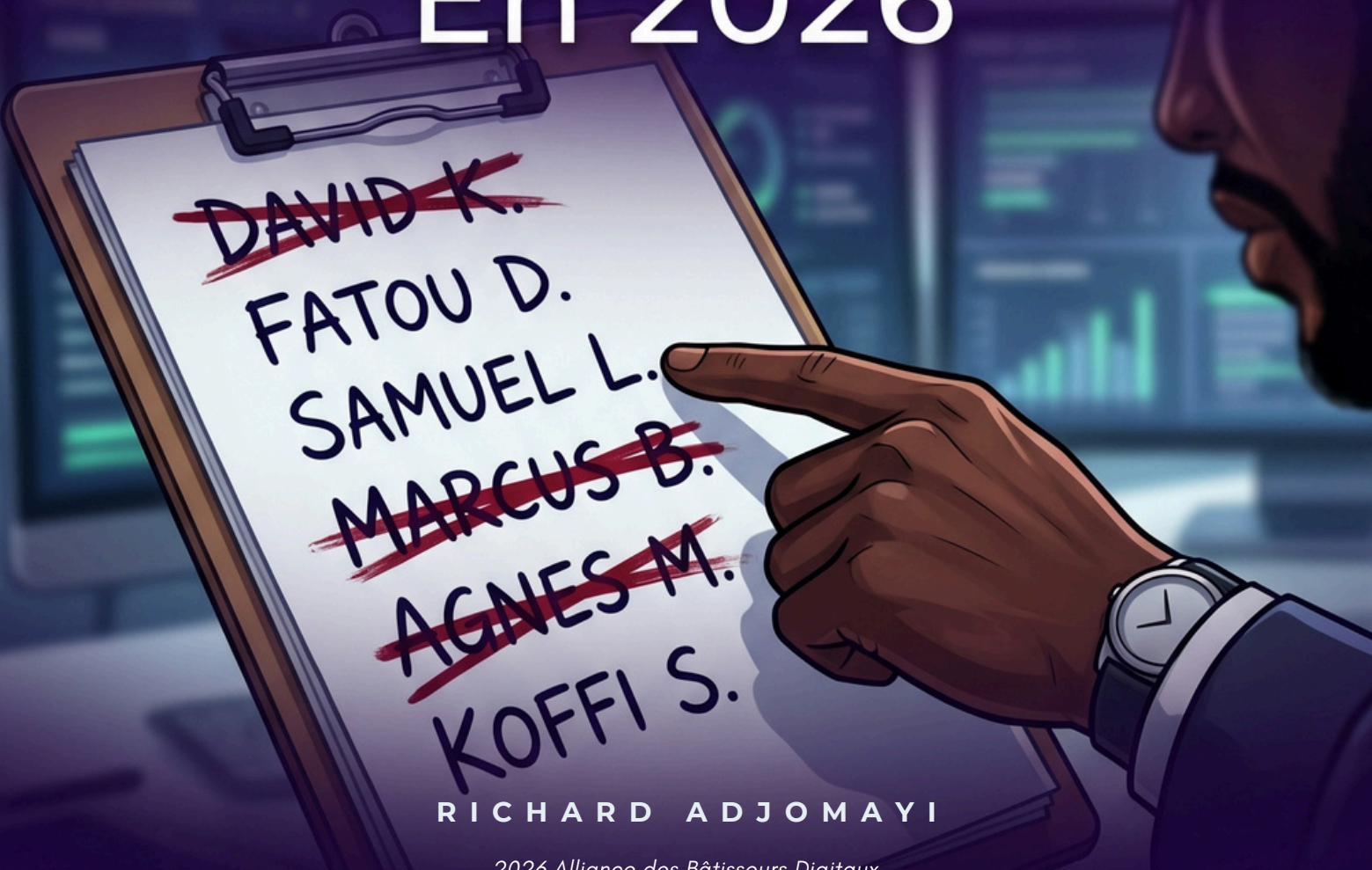


GRATUIT

GUIDE

7 ERREURS QUI TUENT TON BUSINESS MLM

En 2026



~~DAVID K.~~
FATOU D.
SAMUEL L.
~~MARCUS B.~~
~~AGNES M.~~
KOFFI S.

RICHARD ADJOMAYI

2026 Alliance des Bâtisseurs Digitaux
Tous droits réservés

Avant de commencer...

Si tu lis ce guide, c'est probablement parce que tu as déjà essayé de développer un business MLM — et que les résultats ne sont pas au rendez-vous.

Tu n'es pas seul. Et surtout — tu n'es pas le problème.

J'ai découvert l'Alliance des Bâtisseurs Digitaux parce que je cherchais exactement ce que toi tu cherches aujourd'hui — **un système qui fonctionne vraiment. Sans courir derrière les gens. Sans supplier ma famille. Sans m'épuiser.**

Ce guide, c'est le condensé de ce que j'aurais voulu avoir dès le début. *Qui suis-je ?*
Les 7 erreurs que j'ai vues — et que le système de l'Alliance m'a aidé à corriger une par une.

Lis jusqu'à la fin. **La dernière erreur est celle que personne ne voit venir.**



Richard ADJOMAYI Bâtitteur Digital —
Alliance des Bâtisseurs Digitaux

Formé et certifié par Mireille GOMONT
- Fondatrice de l'Alliance des Bâtisseurs
Digitaux

[ Me contacter directement : [WHATSAPP](#)]

 Découvre le système : [CLIQUE ICI](#)

"J'ai rejoint l'Alliance des Bâtisseurs Digitaux parce que c'est le seul système que j'ai vu qui automatise vraiment la prospection — et qui donne à chaque membre les mêmes outils pour réussir."



Voici Les 7 Erreurs qui tuent ton business MLM

1. **Erreur #1 :** Prospecter manuellement en 2026
2. **Erreur #2 :** Approcher la famille et les amis en premier
3. **Erreur #3 :** Ne pas avoir de tunnel de vente
4. **Erreur #4 :** Parler du produit avant de parler du système
5. **Erreur #5 :** Ne pas qualifier ses prospects avant de closer
6. **Erreur #6 :** Construire un réseau sans le dupliquer
7. **Erreur #7 :** Travailler seul sans communauté

“

Chaque erreur se termine par : "Dans l'Alliance des Bâtisseurs Digitaux, on a résolu ça avec..."
— tu crées naturellement le pont vers ton offre.

✗ ERREUR N°1

Prospecter manuellement en 2026

Voilà ce que font encore la majorité des gens en MLM :

Ils scrollent Facebook pendant des heures. Ils envoient des messages à des inconnus. Ils commentent des posts pour attirer l'attention. Ils passent leurs journées à chercher des prospects — un par un — à la main.

Le résultat ? De l'épuisement. Peu de résultats. Et l'impression d'avancer à reculons.

Pourquoi c'est une erreur mortelle :

La prospection manuelle est limitée par ton temps. Tu ne peux contacter qu'un certain nombre de personnes par jour. Et dès que tu t'arrêtes — ton business s'arrête avec toi.

C'est un travail de salarié déguisé en business.

Ce que font les bâtisseurs digitaux qui réussissent :

Ils ont mis en place **un système automatisé qui prospecte pour eux**.

Une vidéo publicitaire tourne 24h/24 sur Facebook et Instagram. Elle attire des prospects qualifiés. Ces prospects atterrissent dans un tunnel. Le système les chauffe, les qualifie et les amène prêts à rejoindre l'équipe.

Le bâtisseur digital, lui, s'occupe uniquement de confirmer les paiements.



Dans l'Alliance des Bâtisseurs Digitaux

chaque membre reçoit un tunnel de prospection automatisé clé en main — propulsé par l'intelligence artificielle. Tu l'actives une seule fois. Il travaille pour toi en continu.

Clique Pour En Savoir Plus

✗ ERREUR N°2

Approcher la famille et les amis en premier

La scène que tu connais probablement :

Tu découvres une opportunité. Tu es enthousiaste. Tu commences par les gens les plus proches — famille, amis, collègues. Tu leur expliques. Tu leur montres les chiffres. Tu leur envoies des vidéos.

Et tu te heurtes à un mur. Des regards dubitatifs. **Des "je vais réfléchir" qui ne viennent jamais.** Des dîners de famille où on évite le sujet.

Pourquoi c'est une erreur :

Ta famille et tes amis ne sont pas ta cible. Ils te voient comme quelqu'un qu'ils connaissent — pas comme un leader. Le MLM demande de la confiance dans le système, pas dans la personne. Et cette confiance se construit avec des inconnus qui cherchent activement une solution — pas avec des proches qui n'ont rien demandé.

De plus, chaque refus d'un proche te coûte de l'énergie émotionnelle. Et cette énergie, tu en as besoin pour bâtir ton business.

Ce que font les bâtisseurs digitaux qui réussissent :

Ils ne courent jamais derrière personne. Leur système attire des personnes qui cherchent activement une opportunité. Ces personnes viennent d'elles-mêmes — qualifiées, motivées, prêtes à investir.



Dans l'Alliance des Bâtisseurs Digitaux

tu ne parles qu'aux personnes qui ont déjà manifesté de l'intérêt.

Zéro rejet. Zéro gêne. Zéro famille fâchée.

Clique Pour En Savoir Plus

✗ ERREUR N°3

Ne pas avoir de tunnel de vente

Ce qui se passe sans tunnel :

Tu fais de la pub. Ou tu postes du contenu. Des gens voient ce que tu fais. Certains s'intéressent. Mais ils ne savent pas où aller. Ils posent une question dans les commentaires. Tu réponds. Puis ils disparaissent. Tu perds 90% de tes prospects parce qu'il n'y a aucun chemin structuré pour les amener jusqu'à la décision d'achat.

Pourquoi c'est une erreur critique :

Sans tunnel, tu dépends entièrement de toi pour convertir. Tu dois être disponible à tout moment. Tu dois expliquer la même chose des dizaines de fois. Et si tu n'es pas là — la vente ne se fait pas.

Un tunnel, c'est un vendeur automatique qui travaille à ta place. Il présente l'offre, répond aux objections, qualifie le prospect et le prépare à payer — avant même que tu lui parles.

Ce que font les bâtisseurs digitaux qui réussissent :

Ils ont un tunnel en 4 étapes : une vidéo qui accroche, une page qui présente le système, un formulaire qui qualifie, et une page qui présente l'offre. Le prospect fait 90% du chemin seul. Le leader n'intervient qu'à la toute fin pour confirmer le paiement.



Dans l'Alliance des Bâtisseurs Digitaux

ton tunnel complet est déjà construit. Tu le clones en quelques clics. Tu remplaces ton nom et ton numéro WhatsApp. Et il tourne pour toi immédiatement.

Clique Pour En Savoir Plus

✗ ERREUR N°4

Parler du produit avant de parler du système

L'erreur classique du débutant en MLM :

Dès qu'il rencontre un prospect, il parle des produits. De leurs bienfaits. De leurs certifications. De leurs ingrédients. Il devient un vendeur de compléments alimentaires — au lieu d'être un bâtisseur de réseau.

Pourquoi c'est une erreur :

Les gens ne rejoignent pas un MLM pour les produits. Ils rejoignent pour l'opportunité. Pour la liberté financière. Pour le système. Pour la communauté.

Quand tu parles des produits en premier, tu attires des consommateurs — pas des réseauteurs. Des gens qui vont acheter une fois et disparaître — pas des gens qui vont construire un réseau avec toi.

Ce que font les bâtisseurs digitaux qui réussissent :

Ils vendent le système d'abord. La liberté d'abord. La communauté d'abord. Les produits arrivent comme une conséquence naturelle — inclus dans le pack, découverts après l'adhésion.



Dans l'Alliance des Bâtisseurs Digitaux

on vend le système automatisé. Les produits YUPI Global sont inclus dans le pack — mais ce n'est jamais l'argument de vente principal.

On attire des bâtisseurs, pas des consommateurs.

Clique Pour En Savoir Plus

✗ ERREUR N°5

Ne pas qualifier ses prospects avant de closer

Ce qui se passe sans qualification :

Tu passes du temps avec tout le monde. Tu expliques le système à des curieux. Tu fais des appels WhatsApp avec des gens qui n'ont pas le budget. Tu closes pendant 30 minutes pour entendre "je vais réfléchir". Tu perds un temps précieux avec des gens qui ne convertiront jamais.

Pourquoi c'est une erreur :

Ton temps est ta ressource la plus précieuse. Chaque minute passée avec un prospect non qualifié est une minute perdue avec quelqu'un qui aurait pu rejoindre ton équipe.

La qualification n'est pas un filtre pour rejeter les gens — c'est un outil pour concentrer ton énergie là où elle a le plus d'impact.

Ce que font les bâtisseurs digitaux qui réussissent :

Avant d'investir une seconde de leur temps dans un closing, ils font passer le prospect par un formulaire de préqualification. 3 questions simples.

En 2 minutes. Et ils savent exactement à qui ils ont affaire — leur situation, leur budget, leur niveau de motivation.

Ils ne parlent qu'aux prospects qui ont déjà dit oui à 80%.



Dans l'Alliance des Bâtisseurs Digitaux

le formulaire de préqualification est intégré dans le tunnel. Tu reçois sur WhatsApp un résumé complet du profil de chaque prospect — avant même de lui répondre.

Clique Pour En Savoir Plus

✗ ERREUR N°6

Construire un réseau sans le dupliquer

Le piège du leader solitaire :

Il réussit à recruter. Il a 5, 10, 15 membres dans son équipe. Mais ces membres ne font rien. Ils attendent que le leader leur envoie des prospects. Ils ne savent pas comment prospecter eux-mêmes. Le réseau ne grandit que grâce aux efforts du leader — et s'arrête dès qu'il s'arrête.

Pourquoi c'est une erreur fatale :

Le MLM est un business de duplication — pas de performance individuelle. Si ton système ne peut pas être copié par tes membres, tu n'as pas un réseau. Tu as un deuxième emploi.

La vraie richesse en MLM vient des efforts de ton équipe — pas des tiens. Et pour que ton équipe travaille, elle doit avoir les mêmes outils que toi.

Ce que font les bâtisseurs digitaux qui réussissent :

Dès qu'un nouveau membre rejoint, il reçoit un kit de démarrage complet. Le même tunnel. Le même script. Les mêmes messages WhatsApp. Le même système IA. En moins d'une semaine, son propre système tourne — et commence à attirer ses propres prospects.



✓ Dans l'Alliance des Bâtisseurs Digitaux

la duplication est au cœur du système. Chaque membre reçoit le kit complet dès son adhésion. Il clone le tunnel en quelques clics.

Son réseau commence à se construire immédiatement — sans dépendre du leader.

Clique Pour En Savoir Plus

✗ ERREUR N°7

Travailler seul sans communauté

L'erreur que personne ne voit venir :

Tu rejoins un MLM. Tu reçois un lien d'affiliation. Et on te laisse te débrouiller. Tu cherches des formations sur YouTube. Tu essaies des choses. Certaines marchent. D'autres non. Tu n'as personne à qui poser tes questions. Personne pour te corriger. Personne pour te motiver quand les résultats tardent.

Et un jour — tu abandonnes. Pas parce que le business ne marche pas. Mais parce que tu étais seul.

Pourquoi c'est l'erreur la plus sous-estimée :

Le MLM est un marathon — pas un sprint. Les moments difficiles arrivent. Les doutes arrivent. Et sans une communauté pour te soutenir, même les meilleurs systèmes ne suffisent pas.

Les études montrent que les gens qui réussissent en MLM ont presque tous un point commun : ils font partie d'une communauté active, engagée et bienveillante.

Ce que font les bâtisseurs digitaux qui réussissent :

Ils ne travaillent jamais seuls. Ils font partie d'une communauté où les wins sont célébrés, les questions trouvent des réponses, et l'énergie collective tire tout le monde vers le haut.



Dans l'Alliance des Bâtisseurs Digitaux

tu rejoins une vraie communauté. Conférences régulières. Formations. Sorties. Soirées. Voyages entre membres. On construit ensemble — et on célèbre ensemble.

Clique Pour En Savoir Plus

ET MAINTENANT — QUELLE EST LA SUITE ?

Certaines te parlent peut-être plus que d'autres. Peut-être que tu t'es reconnu dans plusieurs.

La bonne nouvelle — c'est que chacune de ces erreurs a une solution concrète. Et dans l'Alliance des Bâtisseurs Digitaux, on a intégré ces solutions dans un seul système.

Voici ce que tu obtiens en rejoignant l'Alliance :

- ✓ Un tunnel de prospection automatisé clé en main
- ✓ Un système IA qui prospecte à ta place 24h/24
- ✓ Un kit de duplication pour ton équipe
- ✓ L'accès à la communauté privée des Bâtisseurs
- ✓ Des conférences et formations régulières
- ✓ Le lifestyle — sorties, soirées, voyages
- ✓ Ton pack YUPI Global inclus



Merci!

Comment fonctionne le système et ce qui t'attend quand tu rejoins l'Alliance?

[CLIQUE ICI POUR EN SAVOIR PLUS](#)



@richardadjomayi