

# Formation *IMPACT*

STRATÉGIE & MARKETING ENTREPRENEURIAL

Reprendre en main votre stratégie, attirer vos clients naturellement et pérenniser votre activité — sans vous épuiser.

**100h** de formation intensive

**12j** de programme structuré

**12+** ans d'expérience entrepreneuriale

**100%** applicable dès le jour 1

**100h** de formation intensive | **12j** de programme structuré | **12+** ans d'expérience entrepreneuriale | **100%** applicable dès le jour 1

POURQUOI CETTE FORMATION ?

**Vous avez lancé votre entreprise.**  
**Maintenant, il faut la *faire durer*.**

"Créer une entreprise est une chose, la pérenniser en est une autre."

## **Vous reconnaissez-vous ?**

- Vous passez trop de temps à prospecter, pas assez à créer
- Votre stratégie en ligne et hors ligne ne sont pas coordonnées
- Vous sous-estimez (ou mal fixez) vos prix
- Le marketing vous prend de l'énergie sans résultats clairs
- Vous avancez sans vision structurée à long terme

## **À l'issue de la formation**

- Un positionnement clair qui vous différencie de la concurrence
- Des offres rentables et cohérentes avec votre marché
- Une stratégie d'acquisition clients B2B & B2C coordonnée
- Des processus automatisés qui libèrent votre temps
- Un plan de croissance durable, adapté à votre vie

# Un parcours en 6 modules, du fondamental au *long terme*

## JOURS 1 & 2

### Positionnement stratégique

- Vision entrepreneuriale
- Analyse concurrentielle
- Proposition de valeur forte
- Définition de l'avatar client

## JOURS 3 & 4

### Offre & Tarification

- Offres cohérentes et rentables
- Étude de marché ciblée
- Méthodes de fixation des prix
- Business plan flexible

## JOURS 5 & 6

### Visibilité & Commercial

- Acquisition B2B & B2C
- Leviers de chiffre d'affaires
- Objectifs commerciaux mesurables
- Business model viable

## JOURS 7 & 8

### Organisation & Automatisation

- CRM et automatisation
- Gestion du temps
- Indicateurs de performance
- Pilotage stratégique

## JOURS 9 & 10

### Conversion & Fidélisation

- Tunnel de vente
- Techniques de closing éthique
- Optimisation de la conversion
- Fidélisation post-achat

## JOURS 11 & 12

### Croissance & Vision long terme

- Stratégie de diversification
- Ajustement du business model
- Planification des prochaines étapes
- Entreprise pérenne et évolutive

# Une expérience de terrain, une *méthode académique*



**Hafida Maazaoui** est fondatrice de la marque *Le Temps d'une Walima*. Après plus de 12 ans d'entrepreneuriat dans des secteurs aussi exigeants que les bijoux de mariage et le B2B, elle a fondé LTDW Formation pour transmettre ce qu'aucun livre ne peut apprendre : la réalité du terrain.

Parce qu'elle connaît les contraintes des solopreneurs — les nuits courtes, la prospection qui n'en finit pas, les prix mal fixés — sa méthode est pensée pour être applicable immédiatement, même avec peu de temps.

Master 2 Économie Internationale – Sorbonne

École Polytechnique ENSTA

3 entreprises fondées

12 ans d'expérience

Expertise B2B &amp; B2C

## MÉTHODE &amp; FORMAT

## Intensif, *concret*, flexible



### E-learning & visio

Modules en ligne + séances Google Meet enregistrées. 100% à distance.



### Livret pédagogique

Support papier et/ou digital envoyé avant chaque session.



### Coaching individuel

4h d'entretien personnalisé + entretien final de validation des acquis.



### Livrables concrets

Positionnement, offres, tunnel de vente et plan de croissance.

## INVESTISSEMENT

## Des tarifs adaptés à *votre situation*

Exonération de TVA – Art. 261.4.4 a du CGI. Formation éligible CPF, OPCO, FAF et autres dispositifs.

Demandeur d'emploi

**1 900€**

Artisan

**2 500€**

Jeune entrepreneur &lt; 1 an

**2 700€**

Solopreneur

**2 990€**

Cette formation peut être  
*100% prise en charge.*

CPF, OPCO, FAF... Vous avez peut-être des droits à la formation que vous n'utilisez pas encore. Contactez-moi et je vous guide dans les démarches de financement, sans frais supplémentaires.

JE VÉRIFIE MON FINANCEMENT

À QUI S'ADRESSE CETTE FORMATION ?

Vous êtes déjà lancé·e.  
Vous voulez aller *plus loin.*

Cette formation s'adresse aux entrepreneurs **déjà en activité** dans le mariage, l'artisanat, le commerce ou les services — qui ont leur structure mais veulent la rendre plus rentable et plus solide.

**Prérequis :** Avoir déjà créé son entreprise ou auto-entreprise.

**Délai d'accès :** À partir de 2 semaines après validation de l'inscription.

**Accessibilité :** Toute personne en situation de handicap peut me contacter directement — je suis la référente et nous adapterons la formation à vos besoins.

*"Mon objectif est de vous fournir les outils pour naviguer dans les complexités du monde entrepreneurial, tout en maintenant un équilibre entre vie professionnelle et personnelle."*

— Hafida Maazaoui, fondatrice LTDW Formation

Prête à démarrer ?

✉ [formations@letempsdunewalima.com](mailto:formations@letempsdunewalima.com)

☎ 07 49 33 54 07

🌐 [letempsdunewalima.fr/pages/formations](https://letempsdunewalima.fr/pages/formations)

LTDW Formation