




## RESSOURCE 2 —

# SCRIPTS + STRATÉGIES CLIENTS (ULTRA CONCRET)

### **Ce que personne ne t'explique :**

Trouver un client, ce n'est pas convaincre.


 C'est créer une conversation.

---

### **ERREUR CLASSIQUE**

Ne jamais commencer par cette phrase : "Bonjour, je propose mes services..."

 TROP FROID

 TROP COMMERCIAL

---

### **STRUCTURE QUI MARCHE**

1. Observation : discerner le vrai problème et les besoins du client
  2. Valeur : apporter une solution de qualité
  3. Question ; poser des questions pour comprendre le client
- 

### **Script 1 (débutant)**

"Bonjour, j'ai vu votre page, vous avez un super potentiel. Je pense pouvoir vous aider à améliorer votre visibilité. Est-ce que vous êtes ouvert à en discuter ?"

---

### **Script 2 (plus avancé)**

"Bonjour, j'ai remarqué que vous postez régulièrement mais avec peu d'engagement. J'ai quelques idées simples pour améliorer ça. Ça vous intéresse ?"

---

### **Astuce :**

 Les clients répondent plus à :

- des messages courts
  - personnalisés
  - humains
-

## Exercice

- Trouve 5 comptes
- Analyse
- Envoie un message personnalisé