

Desarrolle su qi financiero



"Mejore su perspicacia financiera de forma sencilla y divertida, ¡y tome el control de sus finanzas hoy mismo!"

AVISO LEGAL

El editor se ha esforzado por ser lo más preciso y completo posible en la creación de este informe, aunque no se garantiza ni declara en ningún momento que el contenido del mismo sea exacto debido a la naturaleza rápidamente cambiante de Internet.

Aunque se ha hecho todo lo posible por verificar la información facilitada en esta publicación, el editor no asume responsabilidad alguna por posibles errores, omisiones o interpretaciones erróneas del tema tratado. Las referencias a personas, pueblos u organizaciones concretas no son intencionadas.

En los libros de instrucciones, como en cualquier otra cosa en la vida, no hay garantía de ingresos. Se invita a los lectores a juzgar por sí mismos su situación personal y a actuar en consecuencia.

Este libro no pretende ser una fuente de asesoramiento jurídico, empresarial, contable o financiero. Se aconseja a todos los lectores que recurran a los servicios de profesionales competentes en materia jurídica, empresarial, contable y financiera.

Le recomendamos que imprima este libro para facilitar su lectura.

Índice de contenidos

Capítulo 1: Los fundamentos del coeficiente intelectual financiero

Definición de locura

¿Qué es el dinero?

Conciencia antes que cambio Tiempo y dinero

Capítulo 2: Formas de conseguir riqueza

2 Modelos de creación de riqueza

3 Formas de ganar dinero

Capítulo 3: La regla más importante de la inversión

¿Qué significa invertir para la gente?

Invertir en uno mismo

La importancia de la educación financiera

Capítulo 4: Cómo salir de un atasco financiero

Estrategias defensivas

Estrategias ofensivas

Capítulo 1: Los fundamentos del coeficiente intelectual financiero

Definición de locura

Naturalmente, la mayoría de nosotros, si no todos, queremos y ansiamos algo mejor. Forma parte de nosotros querer un coche más grande, una casa mejor, comprar cosas buenas para la familia. Siempre esperamos más, pero para conseguir lo que no tienes, tienes que hacer algo que nunca has hecho antes.

Esto significa simplemente :

Hacer lo mismo una y otra vez ¡Y esperar resultados diferentes!

Como empleado, no puede quedarse en el mismo trabajo para siempre y esperar que ocurra un milagro y su jefe le suba el sueldo de repente. Tendrá suerte si no hay recortes en su empresa. Trasládase a otra empresa sólo será una solución a corto plazo para un problema a largo plazo.

Claro que puede aceptar un segundo o incluso un tercer trabajo, pero ¿tiene suficientes horas y energía al día para soportarlo?

En resumen: cambiar tiempo por dinero no tiene sentido financiero a largo plazo. Sigue aumentando el número de horas para ganar la carrera de la rata, pero al final sigue siendo una rata en la trituradora.

Aumentar su salario sólo le sitúa en un tramo impositivo más alto. Su salario aumenta, pero también lo hacen los gastos de su casa y su coche. ¿Cómo va a invertir en sí mismo si se pasa todo el tiempo trabajando para una empresa, trabajando para el gobierno pagando impuestos y trabajando para el banco pagando su casa y su coche? ¿Y si se pone enfermo y mañana no puede trabajar? ¿Se hará cargo el gobierno de su familia?

Lo dudo mucho.

¿No es hora de tomarse las finanzas un poco más en serio?

Capítulo 1: Los fundamentos del coeficiente intelectual financiero

¿Qué es el dinero?

Hay muchas ideas sobre lo que la gente cree que es el dinero. Algunos dicen que es una forma de medida.

Sí, ¿pero una medida de qué? ¿De la riqueza? En el pasado, la gente medía la riqueza por el número de vacas, ovejas y caballos que poseía. Pero hoy, ¿la gente mide la riqueza por sus vacas y caballos? ¿Y los esclavos? ¿Hubo algún momento en que la mano de obra se considerara un bien escaso? ¿Valen algo los esclavos hoy en día? ¿Sus billetes en el banco le protegen si una recesión golpea al país? No, la riqueza no se mide por el billete de un dólar.

Algunos dicen que es una forma de poder.

Sí, el dinero puede darte poder, pero si se queda atrapado en una isla desierta para siempre con un billón de dólares, ¿ese dinero no significará nada para usted? Si alguien le ofreciera agua y un helicóptero para sacarle de allí, usted cambiaría todo lo que tiene por dinero en una fracción de segundo. Así que el dinero no es una medida exacta del poder: depende mucho de cómo lo utilices y de lo sabio que sea (¡consejo!).

Muchos creen que es la raíz de todos los males... y muchos otros adoptan esta creencia sin cuestionarla demasiado.

El dinero NO es la raíz de todos los males (¿por qué si no crees que las iglesias siguen aceptando dinero y caridad?) El amor al dinero es la raíz de todos los males. Recuerda, el dinero es un excelente sirviente pero un terrible amo. Si cambia su vida por un dólar, entonces el dinero tiene poder sobre su tiempo y su vida.

Y a menos que se tenga la inteligencia financiera adecuada, la falta de dinero puede conducir a muchos malos pensamientos y estados de ánimo negativos, como puede verse principalmente en tramposos, ladrones, delincuentes, rateros, tacaños y muchos otros.

Capítulo 1: Los fundamentos del coeficiente intelectual financiero

Pero, ¿qué es realmente el dinero?

El dinero es una idea, apoyada en la confianza.

Si el dinero fue desarrollado de forma natural por los mercaderes en la antigüedad para sustituir al dudoso sistema del trueque, el dinero de hoy lo inventan literalmente los ricos y adinerados.

Los empresarios están dispuestos a desprenderse de su dinero para comprar el tiempo de otras personas. El tiempo de los demás, es decir, de los empleados y autónomos, se convierte en un activo para su empleador, que dispone así de un recurso inestimable para crear más riqueza para sí mismo.

Y aquí está el problema: mientras trabaje por dinero, ¡eres esclavo de él! Hoy en día, el 80-90% de la población está esclavizada involuntariamente.

De lo que no nos damos cuenta es de que hay una parte de nuestra alma que no se puede comprar a ningún precio. ¿Se cortaría usted el dedo meñique si su jefe le ofreciera inmediatamente 24 meses de su sueldo? Usted y yo sabemos que valemos más que eso. Pero cuando oye hablar de casos de personas que venden partes de su cuerpo por dinero en algunos países, es posible que se le salgan los ojos de las órbitas.

Por otra parte, a veces vendemos una parte de nosotros mismos por dinero, como un burro o una zanahoria.

Tomar conciencia antes de cambiar

No me malinterprete: no estoy criticando el trabajo (yo trabajaba antes de convertirme en empresario de Internet).

Pero seamos realistas: nuestras necesidades actuales están aumentando más que en ningún otro momento de la historia. Los precios suben, pero los salarios no. Hay más baby boomers que nunca, y tienen muy poca jubilación que mostrar por sus décadas de esfuerzo.

Y es imposible adivinar cuánta gente odia de verdad el estilo de vida agitado y poco saludable de levantarse temprano, lidiar con el estrés durante la mayor parte del día, sumarse a los atascos de tráfico, gastar más dinero y tiempo en desplazamientos, disfrutar de muy poco descanso y repetir el baboso ciclo.

Desde luego, no tiene buena pinta en términos económicos y de estilo de vida, ¿verdad?

El primer paso para cambiar es tomar conciencia del problema. Tomar conciencia antes de cambiar (o ABC para abreviar) es necesario si quiere hacer cambios en su vida para empezar a tomar las riendas de su vida financiera y salir de la carrera de la rata.

Tenemos que ser conscientes del estado en el que nos encontramos para saber hacia dónde vamos. Para empezar, permíteme hacer un ejercicio rápido, ya que estamos a punto de salir de este capítulo:

Tiempo y dinero

En general, hay 4 tipos de personas en el mundo: (1) Sin tiempo y sin dinero.

La mayoría de los empleados entran en esta categoría. No puedes ir de compras un martes por la tarde ni despedir a tu jefe cuando quieras. La mayoría de los empleados ni siquiera pueden ahorrar dinero en su pensión para 3 años.

(2) Sin tiempo, mucho dinero.

Los autónomos, los profesionales y los propietarios de pequeñas empresas entran en esta categoría. Están un poco mejor que los asalariados porque ganan más, pero tienen que trabajar aún más que los empleados para hacer frente a la reducción de los márgenes de beneficio, la competencia y el servicio a sus clientes.

(3) Tiene tiempo, pero no dinero.

Muchos agricultores, aldeanos, marginados y vagabundos tienen mucho tiempo, pero no dinero. Quizá la ignorancia sea una bendición, pero sin una fuente estable de ingresos, ¿cuánto puede durar muchos días?

(4) Tiene tiempo y mucho dinero.

Esta es la categoría en la que entran los grandes empresarios, terratenientes e inversores. Imagina no tener que trabajar por dinero, sino que el dinero trabaje para usted invirtiéndolo y obteniendo beneficios al utilizar su dinero para ganar dinero.

Cuestionario breve

1. ¿En cuál de las cuatro categorías se encuentra actualmente?
2. ¿En cuál de las cuatro categorías le gustaría estar mañana?

Capítulo 2: Formas de hacerse rico

2 Modelos de creación de riqueza

Todo el mundo quiere ganar más dinero, pero en general las personas se dividen en dos categorías:

Los que obtienen resultados después de que se les prometiera riqueza en primer lugar. O

Los que traen los resultados primero, y luego son recompensados por otros más tarde. exploremos estos dos grupos en profundidad.

Los que sólo levantan el culo después de que se les prometa un gran sueldo son más bien empleados, principiantes o mercenarios.

No hay nada bueno o malo en este tipo de pensamiento, pero piénsalo: una vez más usted está cambiando su valioso tiempo por dinero. En lugar de invertir su tiempo en un activo que genera dinero, está empleando su tiempo trabajando en algo que es a corto plazo, de riqueza limitada y que no le proporciona ingresos mucho después de dejar de trabajar.

Considera también que este tipo de visión a corto plazo producirá, en el mejor de los casos, resultados limitados o temporales. ¿Ha visto alguna vez a un guardia de seguridad durmiendo en el trabajo cuando el jefe no está cerca?

Además, cuando dejamos que nuestras emociones se apoderen de nosotros es cuando permitimos que nuestras vidas se rijan por la persecución del dólar. Es obvio que cada vez que a un empleado se le ofrece un salario más alto, más prestaciones médicas y vacaciones más largas, su corazón empieza a latir más deprisa.

Un salario más alto no significa menos problemas financieros. Al contrario, a medida que aumentan sus ingresos, también lo hacen sus compromisos, su tramo impositivo y el tiempo que pasa en la empresa. Cuanto mayor sea su salario, más débil será su posición, porque si su jefe le paga un sueldo de 5 cifras y le convoca para una reunión urgente, ¡más vale que corra a la oficina aunque esté a medio camino de acostarse con su mujer!

Creo que la mejor definición de una relación empleado/jefe puede resumirse así.

Un empleado sólo hará lo mínimo para evitar que su jefe le despida y un jefe sólo pagará lo mínimo para evitar que un empleado se vaya.

Ahora exploremos el otro grupo.

Muchos creativos, inventores, empresarios y propietarios de empresas entran en esta categoría.

Un emprendedor es alguien que siempre tiene buenas ideas.

El primer obstáculo que tenemos que superar si queremos tener éxito en el segundo grupo es dejar de trabajar por dinero. ¿Qué significa esto? ¿Ganar dinero no forma parte de un buen coeficiente intelectual financiero?

Lo que quiero decir con "dejar de trabajar por dinero" no es trabajar gratis. Se trata más bien de trabajar de un modo que te proporcione las habilidades que necesitas para convertirte en un empresario (o inventor, inversor) de éxito. Permítame ilustrar mi punto de vista:

Si carece de los contactos necesarios para dirigir una empresa, ¿cuál sería el mejor lugar para buscarlos? Por supuesto, los clientes de su competencia.

¿Y el conocimiento del producto? Entonces trabaje con una empresa que le enseñe todos los entresijos de los trucos del oficio.

¿No conoce la cadena de producción de una fábrica? Trabaja en una fábrica. Aprende los trucos del oficio o dirige a los trabajadores de la fábrica.

¿Le da miedo hablar con la gente? Busca un trabajo de ventas en el que tengas que hablar con mucha gente. También es una buena forma de desarrollar la perseverancia.

¿No sabe que la mejor educación que se puede recibir es en la vida real? No en un aula. La conclusión es: ¡no todo el mundo tiene lo que hay que tener para ser un empresario de éxito!

No es tan fácil. Muchos no tienen la perseverancia, el espíritu creativo, la capacidad financiera o las personas para hacer el trabajo y suelen abandonar demasiado pronto antes de que los resultados sean ¡resultados! La forma más rápida de aprender estas habilidades es aprenderlas haciendo, ¡e incluso te pagarán por ello! No se deje llevar por lo que le paguen.

Cuando Donald Trump seleccionaba candidatos para El Aprendiz, su primera tarea era ir a vender limonada a la calle. Muchos considerarían esta tarea degradante. Pero para Donald era muy importante: si ni siquiera se puede hacer algo tan sencillo como vender limonada, ¿cómo demonios se puede asumir una tarea tan difícil como dirigir el imperio Trump?

Una vez más, permítanme insistir:

¿Cambiaría tiempo por dinero a corto plazo (el dinero deja de llegar cuando usted deja de hacerlo) o?

¿Cambiaría tiempo y dinero por un activo a largo plazo que le genere ingresos? (Incluso mucho después de que deje de hacerlo).

Dios nos creó con un cerebro. Todo lo que tenemos que hacer es mirar a nuestro alrededor y ver qué problemas podemos superar, porque cada problema es una oportunidad disfrazada.

Todo depende de usted. Puede que vea o no resultados a corto plazo, pero utilizando nuestro cerebro y los recursos que nos rodean, podemos crear un valor real por el que otros estén dispuestos a pagar lo que ofrecemos.

3 formas de ganar dinero

Permítanme resumir las 3 formas de ganar dinero

- Intercambiar tiempo por dinero - empleados, autónomos
- Manifestar y utilizar ideas creativas - inventores, artistas, programadores
- Aprovechar recursos y a otros - empresarios, directivos.

Si es usted profesional, ¿ha pensado alguna vez en escribir un libro electrónico sobre su especialidad? Si está bien escrito, podría ser una nueva fuente de ingresos, en lugar de agotarte atendiendo a tus clientes.

¿Y un programador informático? Puede crear su propio producto revolucionario en lugar de vender sus ideas a la empresa para la que trabaja.

En el sector inmobiliario, en lugar de vender casas, puede reunir fuentes de financiación para comprar casas a un precio más bajo, aumentar su valor y venderlas a un precio más alto. Sólo hace falta un poco de tiempo e investigación para tener buenas ideas.

¿El dinero es un problema? Busca préstamos si puedes asumir el riesgo. Reúna dinero de varios inversores o busque una subvención. No hay límites cuando se trata de ganar dinero.

Una vez más, ¿cómo quiere hacerse rico? Respuesta: usted decide.

Capítulo 3: La regla más importante sobre la inversión

¿Qué significa la inversión para la gente?

¿Qué le viene a la mente cuando menciona la palabra "inversión"?

¿Significa invertir el dinero en seguros, fondos de inversión, bolsa o incluso inversiones de alto rendimiento?

Otras personas sólo piensan en invertir cuando están a punto de morir y no han dejado nada a sus descendientes.

Algunos incluso se estremecen ante la palabra, a menudo alegando que no tienen dinero para invertir o que es un tema demasiado complicado para tratarlo.

Mucha gente incluso invierte mucho dinero en complementos alimenticios, entrenadores personales y esteticistas para vivir más, estar más sanos o incluso parecer más jóvenes. Imagínese el presupuesto publicitario de las empresas de belleza hoy en día.

Todas estas preocupaciones son legítimas cuando se trata de invertir, pero yo estoy hablando de la inversión más importante que una persona puede hacer en su vida.

Invertir en uno mismo.

La regla más importante y fundamental es "Invertir en uno mismo": si no lo hace usted, ¿quién lo hará?

Sus padres sólo invertirán en su educación hasta que salga de la universidad. Pero esto sólo cubre las necesidades básicas y no le enseña las lecciones importantes de la educación financiera.

¿Confiaría en los institutos o universidades para que le enseñaran a ganar dinero? La mayoría de las universidades sólo le enseñan habilidades para que pueda ganar dinero trabajando para otras personas. ¿Qué le parece una escuela de negocios?

¿Qué tal una escuela de negocios? Sinceramente, si los profesores de empresariales son tan expertos en negocios, ¿por qué siguen enseñando allí en lugar de hacer una fortuna en empresas?

¿Le enseñaría su jefe a tener éxito en los negocios para que un día usted pudiera estar en su lugar?

Usted, y sólo usted, debe ser lo suficientemente proactivo como para asumir esa responsabilidad.

Cuando se invierte en uno mismo, hay que formarse. No en el sentido académico o técnico, aunque son habilidades necesarias para desarrollarse en la vida. Nuestra educación no termina en la universidad.

Para la mayoría de los adultos que trabajan, su educación entra en una fase retardada tras dejar la universidad. Dejan de aprender y, por tanto, de crecer. Sólo crecen lateralmente comiendo demasiadas pizzas o comida para llevar en sus pausas para comer.

Sabemos que el coeficiente intelectual es importante, ¿verdad? Pero, ¿por qué las personas más inteligentes del mundo no son las más ricas? Hay muchos contables y planificadores financieros que corren hacia sus coches cada noche para evitar los atascos después del trabajo. No son ricos.

¿Y el cociente emocional? ¿Trabajar duro, tener una buena actitud y una mentalidad positiva resuelve nuestra situación financiera? Estas cosas son importantes a la hora de dirigir una empresa, pero permítanme que les ponga un ejemplo:

Si conduce de Boston a Nueva York utilizando el mapa de carreteras equivocado, no llegará allí por muy rápido que conduzca su coche (trabajando duro). Puede trabajar más duro, pero sólo conseguirá llegar más rápido al destino equivocado. Puede tener la mejor actitud del mundo o el estado de ánimo más positivo, pero seguirá sin llegar a Nueva York (aunque no le importe el viaje porque es positivo).

La importancia de la educación financiera

Primero debe invertir en su coeficiente intelectual financiero.

Tener un buen coeficiente financiero no consiste en ahorrar mucho dinero o invertirlo en fondos de inversión. Se trata de desarrollar una relación sana con el dinero y crear un patrimonio que le haga ganar dinero.

¿Qué se necesita para desarrollar su coeficiente intelectual financiero? Retrasar la gratificación es uno de los aspectos más importantes para desarrollar su coeficiente intelectual financiero. Pongamos un ejemplo hipotético.

¿Pagaría usted por un litro de leche o por una vaca?

Si compra leche, la consume y ya está. Tendrá que volver a comprar leche una y otra vez cuando se acabe. Aunque la leche cueste menos que una vaca, a la larga tendrá que volver a comprar leche una y otra vez.

Ahora bien, si una vaca costara 50 veces más que la leche, podría pagar un precio elevado al comprar la vaca, pero después de beber 50 pintas de leche de vaca, recuperaría su inversión y ahorraría más dinero en el futuro. De hecho, la vaca podría parir dos o más terneros, ¡y podrías vender uno de ellos con beneficio!

¿Se hace una idea?

TODOS somos capaces de crear riqueza. Cuando usted coge un coche viejo y destartado y lo arregla, le da una nueva capa de pintura y le cambia algunas piezas más para que vuelva a funcionar, puede vender ese coche por más que si sólo fuera un coche viejo y destartado. ¡Habrás creado riqueza en el proceso!

¿Y una granja? Si convierte una granja en una casa de campo, ¿no se multiplicará el valor de la tierra de labranza?

Es el mismo principio para cocineros, programadores informáticos y artesanos. La suma del todo es mayor que las partes. Todos somos capaces de crear riqueza, incluso de la nada, y éste es el primer paso para liberar nuestra creatividad.

El valor de cualquier cosa viene definido por la oferta y la demanda. No hace falta ser economista para entenderlo. El dinero es sólo una idea. ¿Se acuerda del ejemplo de la isla desierta? La verdadera medida del dinero no son los céntimos o los dólares que representa.

Si desarrollara un producto que la gente quisiera, ¿le pagarían más de lo habitual? ¿Aplicaría sus habilidades a la creación de buenos activos?

La conclusión es la siguiente:

Invierte en activos que aporten valor a largo plazo. Cualquier cosa que le aporte ingresos adicionales es un activo. No invierta demasiado en pasivos como coches o barcos.

Incluso las casas no se consideran activos hasta que están totalmente pagadas (si mañana pierde su trabajo y no puede pagar su casa, ¿es un activo o un pasivo?).

¿Está dispuesto a salir de su zona de confort y pagar el precio del CI financiero o ignorar los signos de los tiempos y esperar a que su jefe, el gobierno y el banco se ocupen de usted financieramente durante el resto de su vida, viviendo por debajo de sus posibilidades y sin asumir nunca ningún riesgo para mejorar el futuro de su familia?

Capítulo 4: Cómo salir de un lío financiero

Hay dos métodos que puedo recomendar para salir de un lío financiero.

Estrategias defensivas

La primera es defensiva:

Recorte lo que ya gasta. No puede iniciar un negocio mientras está en un lío financiero. El flujo de caja es más importante que los ingresos. Y necesita que salga mucho dinero de sus bolsillos si quiere tener éxito.

Aquí tiene algunas cosas que puede reducir

- Fumar: si no puede dejarlo, reduzca el consumo de cigarrillos.
- Alcohol: el alcohol puede acabar con sus finanzas más rápido que un grifo goteando.
- Vida nocturna: pasa algunas noches en casa pensando en ganar más dinero.
- Juegos de azar: si va a jugar, es mejor hacerlo en compañía.
- Clubes de vacaciones y de campo - no se morirá sin alguna membresía.
- Comida: come sano y podrá pensar con más claridad. La pereza es lo que más le frenará.

Y lo más importante: no compre nada que sea un lastre. Un pasivo es cualquier cosa que le cueste dinero, independientemente de su valor en el futuro. Piense en términos de flujo de caja. ¿En qué puedo invertir hoy que me dé dinero mañana?

Pasemos ahora a las estrategias ofensivas:

Estrategias ofensivas

Una de las formas mejores y más baratas de invertir en sus habilidades empresariales es unirse a una empresa de marketing en red. Hay muchas otras opciones, como iniciar un negocio tradicional o incluso un negocio en línea.

Pero si lo que quiere es garantizarse algo tangible en términos de habilidades empresariales, me inclino por el marketing en red.

Independientemente de lo que haya oído sobre el sector o de cuánto dinero haya perdido la gente en él, la principal razón por la que recomiendo a todo el mundo que invierta en una empresa de marketing de redes es por lo que puede aprender, no por cuánto dinero puede ganar (aunque sería estupendo que pudiera ganarse la vida con ello).

Verá, las compañías de mercadeo en red son el único lugar donde la gente comparte sus secretos de negocios de forma GRATUITA. Tiene sentido, porque si usted quiere que su línea ascendente tenga éxito, ¡ellos también querrán que usted lo tenga! Por lo tanto, no les importará enseñarte las habilidades de un hombre de negocios.

Además, el coste relativamente bajo de invertir en una empresa de marketing en red le asombrará por lo que puede aprender por el precio que paga (¡unos cuantos frascos de vitaminas y un kit de negocios para vivir la experiencia de su vida!) Le formarán pacientemente en las actitudes y habilidades empresariales que necesita para tener éxito en esta industria.

Básicamente, no se puede tener éxito en el marketing de redes con una mentalidad de empleado. Una empresa de marketing en red le formará en ventas, comunicación, trabajo en equipo, liderazgo, pensamiento positivo, superación personal, inversión de tiempo y dinero, y apoyo a su línea ascendente como entrenador personal y mentor. Me atrevería a decir que aunque no haya ganado ni un céntimo, pero haya seguido su programa con diligencia, las habilidades que ha aprendido le durarán toda la vida.

También puede desarrollar habilidades vinculándose a una agencia de seguros. El trabajo puede ser duro, pero estas empresas le enseñarán las mismas habilidades que las anteriores y puede que incluso algún consejo sobre planificación financiera también.

¿Qué te parece un negocio en Internet? Si tiene conocimientos informáticos, los negocios por Internet ofrecen un negocio de bajo coste y alto margen que puede generar mucho dinero y acceder a un mercado global.

Los cursos de planificación financiera, de inversión inmobiliaria, de gestión del tiempo y muchos más te proporcionarán conocimientos empresariales.

Todas las formas que he sugerido son las más seguras para empezar un nuevo negocio. Sólo se gastan unos cientos o miles de dólares en la puesta en marcha y la formación. Un negocio tradicional puede ser demasiado arriesgado para alguien sin experiencia empresarial. Se invierten decenas de miles de dólares y puede costar llegar al punto de equilibrio. Pero una vez que desarrolle las habilidades anteriores, tendrá más probabilidades de éxito.

Lo más importante, aparte de una buena actitud de aprendizaje, son las personas con las que pasas el tiempo.

Ya se ha dicho antes: usted es la suma de las cinco personas con las que pasa más tiempo.

Es muy difícil de tragar, pero imagínese que le dijera a sus cinco amigos de póquer que beben cerveza que quiere montar su propio negocio y hacer una fortuna, ¿qué dirían? Se reirían a carcajadas y le destrozarían el ego.

Los celos están en el corazón del hombre. No quieren ver triunfar a los que les rodean. Si usted tiene éxito, les hace quedar mal. En el fondo saben que no van a ninguna parte, pero adoptan este estilo de vida y le arrastran con ellos. Si no tiene cuidado, le robarán su sueño y le arrebatrán su libertad financiera.

El punto clave que debe recordar es el siguiente: Mézclate sólo con gente que piense en positivo.

El pensamiento positivo no es un pensamiento ilusorio. Un soñador es un soñador que no pasa a la acción. El pensamiento positivo se apoya en la acción y sentirás la energía de la gente que cree en usted y apoya sus sueños.

Si anda con patos, graznarás... pero si anda con águilas, ¡volará alto!
Así que empiece a buscar personas que sigan su visión o que estén dispuestas a crecer con usted.

Por último, ¡debe creer en sí mismo!

La tarea de salir de su zona de confort puede parecer aterradora y muchos no apoyarán su sueño. Puede que incluso pasen a la ofensiva aunque no comparta su sueño. Estas personas pueden ser incluso sus padres o su cónyuge.

Entonces se enfrentará a la pregunta: ¿Mi libertad financiera vale el precio que estoy pagando ahora? ¿Puedo vivir un día más con la misma rutina, el mismo trabajo, el mismo sueldo o la misma tarea? Si la respuesta es no, actúe AHORA. No vaya a ser que mañana se despierte y olvide su sueño.

Escribe tu deseo en un papel y aférrate a él cada día. Compártelo con alguien positivo y da el primer paso.

No te arrepentirá.