

DÉVELOPPEZ VOTRE QI FINANCIER



**VIP PACKAGE
DE RICHESSE**

MAINTENANT ZEN

"Améliorez votre sens financier de manière simple et amusante - et prenez le contrôle de vos finances dès aujourd'hui !"

AVIS LÉGAL

L'éditeur s'est efforcé d'être aussi précis et complet que possible dans la création de ce rapport, bien qu'il ne garantisse ni ne déclare à aucun moment que le contenu de ce rapport est exact en raison de la nature rapidement changeante d'Internet.

Bien que tous les efforts aient été faits pour vérifier les informations fournies dans cette publication, l'éditeur n'assume aucune responsabilité en cas d'erreur, d'omission ou d'interprétation contraire du sujet traité. Toute atteinte à des personnes, peuples ou organisations spécifiques n'est pas intentionnelle.

Dans les livres de conseils pratiques, comme dans toute autre chose dans la vie, il n'y a aucune garantie de revenu. Les lecteurs sont invités à répondre à leur propre jugement sur leur situation individuelle et à agir en conséquence.

Ce livre n'est pas destiné à être utilisé comme une source de conseils juridiques, commerciaux, comptables ou financiers. Il est conseillé à tous les lecteurs de faire appel aux services de professionnels compétents dans le domaine juridique, commercial, comptable et financier.

Nous vous encourageons à imprimer ce livre pour en faciliter la lecture.

Table des matières

Chapitre 1 : Les bases du QI financier

Définition de l'insanité

Qu'est-ce que l'argent ?

La prise de conscience avant le changement

Le temps et l'argent

Chapitre 2 : Les moyens d'atteindre la richesse

2 Modèles de construction de la richesse

3 Les moyens de gagner de l'argent

Chapitre 3 : La règle la plus importante en matière d'investissement

Que signifie l'investissement pour les gens ?

Investissez dans votre propre personne

L'importance de l'éducation financière

Chapitre 4 : Comment se sortir d'un pétrin financier

Stratégies défensives

Stratégies offensives

Chapitre 1 : Les bases du QI financier

Définition de la folie

Naturellement, la plupart d'entre nous, sinon tous, désirent et ont envie de quelque chose de mieux. Cela fait partie de nous si nous voulons une plus grosse voiture, une meilleure maison, acheter de bonnes choses pour la famille. Nous espérons toujours plus, mais pour obtenir ce que vous n'avez pas, vous devez faire quelque chose que vous n'avez jamais fait auparavant.

Cela signifie simplement :

Faire la même chose encore et encore ET attendre des résultats différents !

En tant qu'employé, vous ne pouvez pas rester éternellement au même poste en espérant qu'un miracle se produise et que votre patron vous accorde soudainement une augmentation. Vous aurez de la chance s'il n'y a pas de réduction des effectifs dans votre entreprise. Passer à une autre entreprise n'apportera qu'une solution à court terme à un problème à long terme.

Bien sûr, vous pouvez prendre un deuxième, voire un troisième emploi, mais avez-vous assez d'heures et d'endurance dans une journée pour le soutenir ?

En résumé : Échanger du temps contre de l'argent n'a pas de sens financier à long terme. Vous continuez à augmenter le nombre d'heures pour gagner la course de rats, mais au bout du compte, vous êtes toujours un rat dans le moulin !

Augmenter vos salaires ne fait que vous placer dans une tranche d'imposition plus élevée. Vos salaires augmentent, mais vos dépenses pour votre maison et votre voiture aussi. Comment allez-vous investir dans vous-même si vous passez tout votre temps à travailler pour une entreprise, à travailler pour le gouvernement en payant des impôts et à travailler pour la banque en remboursant votre maison et votre voiture ? Et si vous tombez malade et ne pouvez pas travailler demain ? Le gouvernement prendra-t-il soin de votre famille ?

J'en doute fortement.

Alors, n'est-il pas temps de prendre vos finances un peu plus au sérieux ?

Qu'est-ce que l'argent ?

Vous voyez, il y a beaucoup d'idées sur ce que les gens pensent être l'argent.

Certains disent que c'est une forme de mesure.

Oui, mais une mesure de quoi ? De la richesse ? Autrefois, les gens mesuraient la richesse par le nombre de vaches, de moutons et de chevaux qu'ils possédaient. Mais aujourd'hui, les gens mesurent-ils la richesse par vos vaches et vos chevaux ? Et les esclaves ? Y a-t-il eu une époque où la main-d'œuvre était considérée comme une denrée rare ? Les esclaves valent-ils quelque chose aujourd'hui ? Vos billets de banque déposés à la banque vous protègent-ils si une récession frappe le pays ? Non, la richesse ne se mesure pas à l'aune du billet d'un dollar.

Certains disent que c'est une forme de pouvoir.

Oui, l'argent peut vous donner du pouvoir, mais si vous êtes coincé sur une île déserte pour toujours avec un billion de dollars, cet argent ne signifiera-t-il rien pour vous ? Si quelqu'un vous

offrait de l'eau et un hélicoptère pour vous sortir de là, vous échangeriez tout votre argent en une fraction de seconde. L'argent n'est donc pas une mesure précise du pouvoir - il dépend fortement de la manière dont vous l'utilisez et de votre sagesse (astuce !).

Beaucoup croient qu'il est la racine de tous les maux... et plusieurs autres adoptent cette croyance sans trop se poser de questions.

L'argent n'est PAS la racine du mal (sinon, pourquoi pensez-vous que les églises acceptent encore les dons en argent et les œuvres de charité ?) L'amour de l'argent est la racine de tous les maux. Rappelez-vous, l'argent est un excellent serviteur mais un terrible maître. Si vous échangez votre vie contre un dollar, l'argent a alors un pouvoir sur votre temps et votre vie.

Et à moins que vous ne disposiez d'une intelligence financière appropriée, le manque d'argent peut engendrer beaucoup de mauvaises pensées et d'états d'esprit négatifs, comme on peut l'observer principalement chez les tricheurs, les voleurs, les criminels, les casseurs, les pique-assiette, les radins et bien d'autres encore.

Mais qu'est-ce que l'argent, en réalité ?

L'argent est une idée, soutenue par la confiance.

Si l'argent a naturellement été développé par les marchands dans les temps anciens pour remplacer le système de troc douteux, l'argent d'aujourd'hui est littéralement inventé par les riches et les nantis.

Les entrepreneurs sont prêts à se séparer de leur argent pour acheter le temps des autres. Le temps des autres, c'est-à-dire des salariés et des indépendants, devient un actif pour leur employeur, qui dispose ainsi d'une ressource inestimable pour créer davantage de richesses pour lui-même.

Et voici le problème : tant que vous travaillez pour l'argent, vous en êtes esclave ! De nos jours, 80 à 90 % des populations sont asservies involontairement.

Ce que nous ne réalisons pas, c'est qu'il y a une partie de notre âme qui ne peut être achetée à quelque prix que ce soit. Vous couperiez-vous le petit doigt si votre patron vous offrait immédiatement 24 mois de votre salaire ? Vous et moi savons que nous valons plus que cela. Mais quand on entend parler de cas de personnes qui vendent des parties de leur corps pour de l'argent dans certains pays, on peut avoir les yeux qui sortent des orbites.

D'un autre côté, il nous arrive de vendre une partie de nous-mêmes pour de l'argent, comme un âne ou une carotte.

La prise de conscience avant le changement

Ne vous méprenez pas : je ne suis pas en train de critiquer le fait de travailler (j'ai travaillé avant de devenir un entrepreneur Internet).

Mais regardons les choses en face : nos besoins actuels augmentent plus que jamais à n'importe quelle période de l'histoire. Les prix augmentent, mais pas les salaires. Les baby-boomers sont plus nombreux que jamais et n'ont que très peu de retraite pour récompenser leurs dizaines d'années d'efforts.

Et il est impossible de deviner combien de personnes détestent vraiment, vraiment, le mode de vie malsain et trépidant qui consiste à se lever tôt, à faire face au stress pendant la majeure partie de la journée, à rejoindre les embouteillages, à dépenser plus d'argent et de temps en déplacements, à profiter de très peu de repos, et à répéter le cycle visqueux.

Ce n'est certainement pas une bonne image en termes de finances et de style de vie, n'est-ce pas ?

La première étape du changement consiste à prendre conscience du problème. La prise de conscience avant le changement (ou ABC en abrégé) est nécessaire si vous voulez faire des changements dans votre vie pour commencer à prendre le contrôle de votre vie financière et sortir de la rat race.

Nous devons prendre conscience de l'état dans lequel nous nous trouvons pour savoir où nous allons. Pour commencer, permettez-moi de faire un exercice rapide, car nous allons bientôt quitter ce chapitre :

Le temps et l'argent

Il y a généralement 4 types de personnes dans le monde :

(1) Pas de temps, et pas d'argent.

La plupart des employés entrent dans cette catégorie. Vous ne pouvez pas aller faire du shopping un mardi après-midi ou virer votre patron quand vous le souhaitez. La plupart des employés ne peuvent même pas économiser de l'argent dans leur pension pour tenir 3 ans !

(2) Pas de temps, beaucoup d'argent.

Les travailleurs indépendants, les professions libérales et les propriétaires de petites entreprises font partie de cette catégorie. Ils sont légèrement mieux lotis que les salariés parce qu'ils gagnent plus, mais ils doivent travailler encore plus dur que les salariés pour faire face à la diminution des marges bénéficiaires, à la concurrence et au service de leurs clients.

(3) Vous avez du temps, mais pas d'argent.

Beaucoup d'agriculteurs, de villageois, d'étudiants ayant abandonné leurs études ou de clochards ont beaucoup de temps mais pas d'argent. Peut-être que l'ignorance est le bonheur, mais sans une source de revenu stable, combien de temps pouvez-vous tenir de nombreux jours devant vous ?

(4) Vous avez du temps, et beaucoup d'argent.

C'est la catégorie dans laquelle se trouvent les propriétaires de grandes entreprises, les propriétaires fonciers, les investisseurs. Imaginez, ne pas avoir à travailler pour de l'argent, mais avoir de l'argent qui travaille pour vous en l'investissant et en gagnant des bénéfices en utilisant votre argent pour faire de l'argent.

Petit questionnaire

1. Dans laquelle des quatre catégories vous vous trouvez actuellement ?
2. Dans quelle catégorie souhaitez-vous être demain ?

Chapitre 2 : Les moyens de s'enrichir

2 Modèles de construction de la richesse

Tout le monde veut gagner plus d'argent, mais les gens sont généralement divisés en deux catégories :

Ceux qui apportent des résultats après qu'on leur ait promis la richesse en premier lieu.

Ou

Ceux qui apportent d'abord les résultats, puis sont récompensés par d'autres ensuite.

Explorons ces deux groupes en profondeur.

Ceux qui ne se bougent les fesses qu'après avoir reçu la promesse d'un gros chèque de paie sont plutôt des employés, des débutants ou des mercenaires.

Il n'y a ni bien ni mal dans ce genre de raisonnement, mais réfléchissez : vous échangez une fois de plus votre temps précieux contre de l'argent. Au lieu d'investir votre temps dans un actif qui génère de l'argent, vous passez votre temps à travailler sur quelque chose qui est à court terme, une richesse limitée, et qui ne vous donne pas de revenu longtemps après que vous ayez cessé de travailler.

Considérez également que ce type de vision à court terme ne produira au mieux que des résultats limités ou temporaires. Avez-vous déjà vu un agent de sécurité endormi au travail lorsque le patron n'est pas là ?

En outre, c'est lorsque nous laissons nos émotions prendre le dessus que nous laissons notre vie être dirigée par la chasse au dollar. Il est évident que chaque fois qu'un employé se voit offrir un salaire plus élevé, davantage d'avantages médicaux et des vacances plus longues, son cœur se met à battre plus vite.

Un salaire plus élevé ne signifie pas moins de problèmes financiers. Au contraire, lorsque vos revenus augmentent, vos engagements, votre tranche d'imposition et votre temps passé dans l'entreprise augmentent. Plus votre salaire est élevé, plus votre position est faible, car si votre patron vous verse un revenu à 5 chiffres et vous appelle pour une réunion d'urgence, vous avez intérêt à vous précipiter au bureau même si vous êtes à mi-chemin en train de faire l'amour à votre femme !

Je pense que la meilleure définition d'une relation employé/patron peut être résumée ainsi .

Un employé ne fera que le strict minimum pour empêcher son patron de le renvoyer et un patron ne paiera que le strict minimum pour empêcher un employé de partir.

Explorons maintenant l'autre groupe.

De nombreux créatifs, inventeurs, entrepreneurs et chefs d'entreprise entrent dans cette catégorie.

Un entrepreneur est une personne qui a toujours de bonnes idées.

Le premier obstacle que nous devons surmonter si nous voulons réussir dans le deuxième groupe est d'arrêter de travailler pour l'argent. Qu'est-ce que cela signifie ? Gagner de l'argent ne fait-il pas partie intégrante d'un bon QI financier ?

Ce que j'entends par "arrêter de travailler pour l'argent", ce n'est pas travailler gratuitement. Il s'agit plutôt de travailler de manière à acquérir les compétences nécessaires pour devenir un entrepreneur (ou un inventeur, un investisseur) prospère. Permettez-moi d'illustrer mon propos :

Si vous manquez de contacts pour gérer une entreprise, quel serait le meilleur endroit pour en chercher ? Bien sûr, les clients de votre concurrent.

Et la connaissance des produits ? Travaillez alors avec une entreprise qui vous apprendra tous les tenants et aboutissants des astuces du métier.

Vous ne connaissez pas la chaîne de production d'une usine ? Travaillez dans une usine ! Apprenez les ficelles du métier ou dirigez les ouvriers de l'usine.

Vous avez peur de parler aux gens ? Trouvez un emploi de vendeur où vous serez obligé de parler à beaucoup de gens. C'est aussi un excellent moyen de développer la persévérance !

Ne savez-vous pas que la meilleure éducation que vous pouvez recevoir est dans la vie réelle ! Pas dans un amphithéâtre. La conclusion est la suivante : tout le monde n'a pas ce qu'il faut pour réussir en tant qu'entrepreneur !

Ce n'est pas si facile. Beaucoup n'ont pas la persévérance, l'esprit créatif, les capacités financières ou les personnes nécessaires pour faire le travail et abandonnent généralement trop tôt avant que les résultats ne soient

résultats ! Le moyen le plus rapide d'acquérir ces compétences est de les apprendre par la pratique, et vous serez même payé pour cela ! Ne vous laissez pas absorber par le montant de votre rémunération.

Lorsque Donald Trump sélectionnait les candidats dans The Apprentice, leur première tâche était d'aller vendre de la limonade dans la rue ! Beaucoup trouveraient cette tâche dégradante. Mais pour le Donald, elle était très importante : si vous ne pouvez même pas faire quelque chose d'aussi simple que vendre de la limonade, comment diable pouvez-vous assumer une tâche aussi ardue que de diriger l'empire Trump ?

Encore une fois, laissez-moi insister :

Échangeriez-vous du temps contre de l'argent à court terme ? (L'argent cesse d'arriver lorsque vous vous arrêtez) ou bien ?

Échangeriez-vous du temps et de l'argent contre un actif à long terme qui vous génère des revenus ? (Même longtemps après que vous ayez arrêté)

Dieu nous a créés avec un cerveau. Tout ce que nous avons à faire est de regarder autour de nous et d'observer les problèmes à surmonter, car chaque problème est une opportunité déguisée.

Tout dépend de vous. Vous pouvez voir ou non les résultats à court terme, mais en utilisant notre cerveau et les ressources qui nous entourent, nous pouvons créer une véritable valeur que les autres sont prêts à payer pour ce que nous avons à offrir.

3 façons de gagner de l'argent

Permettez-moi de résumer les 3 façons de gagner de l'argent

- Échanger du temps contre de l'argent - salariés, indépendants
- Manifester et utiliser des idées créatives - inventeurs, artistes, programmeurs
- Tirer parti des ressources et des autres - hommes d'affaires, dirigeants.

Si vous êtes un professionnel, avez-vous déjà envisagé d'écrire un livre électronique sur votre domaine d'expertise ? S'il est bien écrit, il pourrait constituer une nouvelle source de revenus, au lieu de vous épuiser à servir vos clients.

Que diriez-vous d'un programmeur informatique ? Vous pouvez créer votre propre produit révolutionnaire au lieu de vendre vos idées à l'entreprise pour laquelle vous travaillez.

Dans le domaine de l'immobilier, au lieu de vendre des maisons, vous pouvez mettre en commun des sources financières pour acheter des maisons à bas prix, augmenter leur valeur et les revendre à un prix plus élevé. Il suffit d'un peu de temps et de recherche pour trouver de bonnes idées.

L'argent est un problème ? Recherchez des prêts si vous pouvez prendre le risque. Mettez en commun l'argent de plusieurs investisseurs ou cherchez à obtenir une subvention. Il n'y a pas de limite lorsqu'il s'agit de gagner de l'argent.

Encore une fois, de quelle manière voulez-vous atteindre la richesse ? Réponse : c'est vous qui décidez.

Chapitre 3 : La règle la plus importante en matière d'investissement

Que signifie l'investissement pour les gens ?

Qu'est-ce qui vous vient à l'esprit lorsque vous mentionnez le mot "investissement" ?

Est-ce que cela signifie placer son argent dans des assurances, des fonds communs de placement, le marché boursier ou même des investissements à haut rendement ?

D'autres personnes ne pensent à investir que lorsqu'elles sont sur le point de mourir et qu'elles n'ont rien laissé à leur progéniture.

Certains frissonnent même en entendant ce mot, prétendant souvent qu'ils n'ont pas d'argent à investir ou estimant que c'est un sujet trop compliqué pour en discuter.

De nombreuses personnes investissent même massivement dans des compléments alimentaires, des entraîneurs personnels et des esthéticiennes pour vivre plus longtemps, être en meilleure santé ou même paraître plus jeunes ! Imaginez le budget publicitaire des entreprises de produits de beauté de nos jours.

Toutes ces préoccupations sont légitimes lorsqu'il s'agit d'investir, mais je parle ici de l'investissement le plus important qu'une personne puisse faire dans sa vie.

Investissez dans votre personne

La règle la plus importante et la plus importante est "Investissez dans vous-même" - si vous ne le faites pas, qui d'autre le fera ?

Vos parents n'investiront dans votre éducation que jusqu'à ce que vous quittiez l'université. Mais il ne s'agit là que des besoins de base fournis et cela ne vous apprend pas les leçons importantes en matière d'éducation financière.

Compteriez-vous sur les collèges ou les universités pour vous apprendre à gagner de l'argent ? La plupart des collèges ne vous enseignent que des compétences pour que vous puissiez gagner de l'argent en travaillant pour d'autres personnes. Que diriez-vous d'une école de commerce ?

de commerce ? Honnêtement, si les professeurs de commerce sont de tels experts en affaires, pourquoi y enseignent-ils encore au lieu de faire fortune dans des entreprises commerciales ?

Votre patron vous apprendrait-il comment réussir dans les affaires pour qu'un jour, vous soyez à sa place ?

Vous, et vous seul, devez être suffisamment proactif pour prendre cette responsabilité.

Vous voyez, lorsque vous investissez en vous-même, cela signifie que vous devez vous éduquer. Pas au sens académique ou technique du terme, même si ce sont des compétences nécessaires à développer dans la vie. Notre éducation ne s'arrête pas à l'université.

Pour la plupart des adultes qui travaillent, leur éducation entre dans une phase de retardement après avoir quitté l'université. Ils cessent d'apprendre et donc de grandir. Ils ne grandissent que latéralement en mangeant trop de pizzas ou de plats à emporter pendant leurs pauses déjeuner.

Nous savons que le QI est important, n'est-ce pas ? Mais pourquoi les personnes les plus intelligentes du monde ne sont-elles pas les plus riches ? Il y a beaucoup de comptables et de planificateurs financiers qui se précipitent vers leur voiture chaque soir en essayant d'éviter les embouteillages après le travail ! Ils ne sont pas riches !

Qu'en est-il du QE ou quotient émotionnel ? Est-ce que le fait de travailler dur, d'avoir une bonne attitude et un état d'esprit positif résout notre situation financière ? Ces éléments sont importants pour la gestion d'une entreprise, mais laissez-moi vous donner un exemple :

Si vous conduisez de Boston à New York en utilisant la mauvaise carte routière, vous n'arriverez pas à destination, quelle que soit la vitesse à laquelle vous conduisez votre voiture (en travaillant dur) ! Vous pouvez travailler plus dur, mais vous n'arriverez que plus vite à la mauvaise destination ! Vous pouvez avoir la meilleure attitude du monde ou l'état d'esprit le plus positif, mais vous n'arriverez toujours pas à New York (même si le voyage ne vous dérange pas puisque vous êtes positif).

L'importance de l'éducation financière

Vous devez d'abord investir dans votre QI financier.

Avoir un bon QI financier ne consiste pas à économiser des tonnes d'argent ou à les placer dans des fonds communs de placement. Il s'agit de développer une relation saine avec l'argent et de se constituer un patrimoine qui vous rapportera de l'argent.

Que faut-il faire pour développer son QI financier ?

La gratification différée est l'un des aspects les plus importants du développement de votre QI financier. Prenons un exemple hypothétique.

Payeriez-vous pour une pinte de lait ou pour une vache ?

Si vous achetez du lait, il est consommé et c'est fini. Vous devrez acheter du lait encore et encore quand il sera fini. Même si le lait coûte moins cher qu'une vache, à long terme, vous devrez quand même acheter du lait encore et encore.

Maintenant, si une vache coûtait 50 fois plus cher que le lait, vous pourriez payer le prix fort en achetant la vache, mais après avoir consommé 50 pintes de lait de la vache, vous rentabiliserez votre investissement et économiserez plus d'argent à l'avenir. En fait, la vache pourrait donner naissance à deux veaux ou plus et vous pourriez vendre l'un d'eux à profit !

Vous saisissez l'idée ?

TOUT LE MONDE est capable de créer de la richesse. Lorsque vous prenez une vieille voiture déglinguée et que vous la remettez en état, que vous lui appliquez une nouvelle couche de peinture et que vous changez quelques pièces supplémentaires pour la faire fonctionner à nouveau, vous pouvez vendre cette voiture plus cher que si elle n'était qu'une vieille voiture déglinguée. Vous auriez créé de la richesse par la même occasion !

Et pourquoi pas une ferme ? Si vous transformez une ferme en une maison de campagne, la valeur de la terre agricole ne sera-t-elle pas multipliée ?

C'est le même principe pour les chefs, les programmeurs informatiques et les artisans. La somme du tout est supérieure aux parties. Nous sommes tous capables de créer de la richesse, même à partir de rien, et c'est la première étape pour faire jaillir notre créativité.

La valeur de toute chose est définie par l'offre et la demande.

Il n'est pas nécessaire d'être diplômé en économie pour comprendre cela. L'argent n'est qu'une idée. Vous vous souvenez de l'exemple de l'île déserte ? La véritable mesure de l'argent n'est pas les cents ou les dollars qu'il représente.

Si vous avez développé un produit que les gens veulent, vous paieraient-ils plus que d'habitude ? Appliqueriez-vous vos compétences à la création de bons actifs ?

Le résultat final est le suivant :

Investissez dans des actifs qui apportent une valeur à long terme. Tout ce qui vous apporte un revenu supplémentaire est un actif. N'investissez pas trop dans des éléments de passif comme des voitures ou des bateaux.

Même les maisons ne sont pas considérées comme des actifs tant qu'elles ne sont pas entièrement remboursées (si vous perdez votre emploi demain et que vous ne pouvez pas payer votre maison, celle-ci est-elle un actif ou un passif ?)

Êtes-vous prêt à sortir de votre zone de confort et à payer le prix du QI financier ou à ignorer les signes du temps et à attendre que votre patron, le gouvernement et la banque prennent soin de vous financièrement pour le reste de votre vie, en vivant en dessous de vos moyens et en ne prenant jamais de risques pour améliorer l'avenir de votre famille ?

Chapitre 4 : Comment se sortir d'un gâchis financier

Il y a deux méthodes que je peux recommander pour se sortir d'un gâchis financier.

Stratégies défensives

La première est défensive :

Réduisez ce que vous dépensez déjà. Vous ne pouvez pas démarrer une entreprise en étant dans un gâchis financier. Le cash-flow est plus important que les revenus. Et vous devez avoir beaucoup de liquidités qui sortent de vos poches si vous voulez réussir.

Voici quelques éléments que vous pouvez réduire

- Fumer - si vous ne pouvez pas arrêter, réduisez simplement votre consommation de cigarettes.
- L'alcool - l'alcool peut drainer vos finances plus rapidement qu'un robinet qui coule.
- Sorties nocturnes - passez quelques nuits chez vous à penser à gagner plus d'argent.
- Jeux d'argent - si vous avez l'intention de jouer, il est préférable de le faire dans une entreprise.
- Clubs de vacances et country clubs - vous ne mourrez pas sans quelques adhésions
- Alimentation - mangez sainement et vous pourrez même penser plus clairement
- Paresse - La plus grande chose qui vous retiendra !

Et surtout, n'achetez rien qui constitue un passif. Un passif, c'est tout ce qui vous coûte de l'argent, quelle que soit sa valeur dans le futur. Pensez en termes de flux de trésorerie. Dans quoi puis-je investir aujourd'hui qui me donnera des fonds demain ?

Passons maintenant aux stratégies offensives :

Stratégies offensives

L'un des meilleurs moyens, à faible coût, d'investir dans vos compétences professionnelles est de rejoindre une société de marketing de réseau. Il existe de nombreuses autres options telles que la création d'une entreprise traditionnelle ou peut-être même d'une entreprise en ligne.

Mais si vous voulez vous garantir quelque chose de concret en matière de compétences commerciales, je penche pour le marketing de réseau.

Indépendamment de ce que vous avez entendu à propos de cette industrie ou de l'argent que les gens y ont perdu, la principale raison pour laquelle je recommande à tout le monde d'investir dans une société de marketing de réseau est ce que vous pouvez y apprendre, et non pas l'argent que vous pouvez gagner (bien que ce serait fantastique si vous pouviez en vivre).

Vous voyez, les sociétés de marketing de réseau sont le seul endroit où les gens partagent GRATUITEMENT leurs secrets professionnels. C'est logique, car si vous voulez que votre ligne ascendante réussisse, elle voudra que vous réussissiez aussi ! Par conséquent, ils ne se gêneront pas pour vous enseigner les compétences d'un homme d'affaires.

En outre, le coût relativement faible de l'investissement dans une société de marketing de réseau vous étonnera par ce que vous pouvez apprendre pour le prix que vous payez (quelques bouteilles de vitamines et un kit d'affaires pour l'expérience d'une vie !) Ils vous formeront patiemment aux attitudes et aux compétences commerciales dont vous avez besoin pour réussir dans cette industrie.

Fondamentalement, vous ne pouvez pas réussir dans le marketing de réseau avec un état d'esprit d'employé. Une société de marketing de réseau vous formera à la vente, à la communication, au travail d'équipe, au leadership, à la pensée positive, à l'auto-amélioration, à l'investissement en temps et en argent, ainsi qu'au soutien de votre ligne ascendante en tant que coach et mentor personnel. J'ose dire que même si vous n'avez pas gagné un centime, mais que vous avez suivi leur programme avec assiduité, les compétences que vous aurez acquises dureront toute une vie.

Vous pouvez également développer des compétences en vous attachant à une agence d'assurance. Le travail peut être difficile, mais ces entreprises vous enseigneront les mêmes compétences que ci-dessus et peut-être même quelques conseils sur la planification financière également.

Que diriez-vous d'une entreprise sur Internet ? Si vous avez des aptitudes pour l'informatique, les entreprises Internet offrent une activité à faible coût et à forte marge bénéficiaire qui peut rapporter beaucoup d'argent et exploiter un marché mondial.

Les cours de planification financière, les cours d'investissement immobilier, les cours de gestion du temps et bien d'autres encore vous permettront d'acquérir des compétences commerciales.

Tous les moyens que je vous ai suggérés sont les plus sûrs pour démarrer une nouvelle activité. Vous ne dépensez que quelques centaines ou milliers de dollars pour le démarrage et la formation. Une entreprise traditionnelle peut être trop risquée pour une personne sans expérience commerciale. Vous investissez des dizaines de milliers de dollars et vous pouvez avoir du mal à atteindre le seuil de rentabilité. Mais une fois que vous aurez développé les compétences ci-dessus, vous aurez plus de chances de réussir.

La chose la plus importante, outre une bonne attitude d'apprentissage, ce sont les personnes que vous côtoyez.

On l'a déjà dit : vous êtes la somme des cinq personnes avec lesquelles vous passez le plus de temps !

C'est très difficile à avaler, mais imaginez que vous disiez à vos cinq copains de poker buveurs de bière que vous voulez vous mettre à votre compte et faire fortune, que vous diraient-ils ? Ils riraient à gorge déployée avant de réduire votre ego en mille morceaux !

La jalousie est au cœur de l'homme. Ils ne veulent pas voir les gens qui les entourent réussir. Si vous réussissez, cela leur donne une mauvaise image. Ils savent au fond d'eux-mêmes qu'ils ne vont nulle part, mais ils adoptent ce style de vie et vous entraînent dans leur chute. Ils vous voleront votre rêve et vous priveront de votre liberté financière si vous ne faites pas attention !

Le point clé à retenir est le suivant : Ne vous mélangez qu'avec des personnes qui pensent positivement !

La pensée positive n'est pas un vœu pieux. Un rêveur est un rêveur qui ne passe pas à l'action. La pensée positive est soutenue par l'action et vous ressentirez l'énergie des personnes qui croient en vous et soutiennent vos rêves.

Si vous fréquentez des canards, vous ferez coin-coin... mais si vous fréquentez des aigles, vous vous envolerez !

Commencez donc à chercher des personnes qui suivront votre vision ou qui sont prêtes à grandir avec vous.

Enfin, vous devez croire en vous !

La tâche de sortir de votre zone de confort peut sembler terrifiante et beaucoup ne soutiendront pas votre rêve. Ils peuvent même passer à l'offensive même si vous ne partagez pas votre rêve. Cette personne peut même être vos parents ou votre conjoint.

Vous serez alors confronté à la question suivante : ma liberté financière vaut-elle le prix que je paie maintenant ? Puis-je vivre un autre jour avec la même routine, le même travail, le même salaire ou la même corvée ? Si la réponse est non, alors agissez MAINTENANT. Ce n'est pas demain que vous vous réveillerez et que vous oublierez votre rêve.

Notez votre désir sur une feuille de papier et accrochez-vous-y tous les jours. Partagez-le avec quelqu'un de positif et faites le premier pas.

Vous ne le regretterez pas.