

THE BEST  
IN ÉDIT

COMMENT TRANSFORMER  
VOTRE EXPERTISE CAPILLAIRE  
EN UN REVENU RÉCURRENT



## COIFFEUSES À DOMICILE



"LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE :  
COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ  
SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."



# "LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE : COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## SOMMAIRE

01

### 1. La Phase d'Éveil (Pages 1 - 5)

**Page 1 : Sommaire.**

**Page 2 - 3 : Introduction & Remerciements.** Pourquoi j'ai écrit ce guide.

**Page 4 : Le constat qui fâche.** Les chiffres du secteur (les 1 300€/mois) et pourquoi le modèle actuel est "physiquement dangereux".

**Page 5 : Le Test.** "Êtes-vous une coiffeuse ou une esclave de votre agenda ?" (Un petit quiz rapide).

### 2. La Méthode (Pages 6 -16)

**Page 6 : Les 3 piliers de la réussite.** (Technique + Relationnel + Revenus Passifs).

**Page 7 : Le Concept du Business Hybride.** Pourquoi vos mains ne doivent plus être votre seule source de revenus.

**Page 8 : L'Expertise Conseil.** Comment transformer une discussion de routine en acte de recommandation.

**Page 9 - 10: Pourquoi le digital est votre meilleur employé.** La puissance d'une boutique qui tourne 24h/24.

**Page 11 - 12 : Le choix du Partenaire.** Les critères d'une bonne marque (Zéro stock, Zéro frais, Qualité luxe).

**Page 13 - 14 : Le Concept Masstige .** La philosophie de la "Qualité Absolue".

**Page 15 - 16 : Le chiffre Magique.** Explication du taux de retour de 0,21% (La preuve de fiabilité).

### 3. La Mise en Pratique (Pages 17 - 17)

**Page 17 - 18 : Le Calcul de votre Liberté.** Simulation financière : "Si 10 de vos clientes commandent leur routine..."

**Page 19 - 20 : Les 5 Erreurs à éviter.** (Vouloir trop vendre, ne pas se former, choisir une marque avec du stock).

**Page 21 - 22 - 23 : Pourquoi devez vous créer une Franchise Personnelle ?** (La force du réseau).

**Page 24 - 25 : Votre Plan d'Action.** Les 4 étapes pour lancer votre Business Hybride.

### 4. La Conclusion & Passage à l'Action (Pages 18-20)

**Page 26 : Vos Questions, Mes Réponses** (FAQ)

**Page 27 : Le Mot de la Fin.** "Le meilleur moment pour changer, c'est aujourd'hui."

**Page 28 : L'Appel à l'Action.** Invitation à la Masterclass (Mast'Hair Life) ou lien Calendly pour un diagnostic gratuit de 15 min.

# "LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE : COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## BIENVENUE DANS VOTRE NOUVELLE ÈRE

### MERCI POUR VOTRE CONFIANCE (ET POUR VOTRE AMBITION)

"Si vous lisez ces lignes, c'est que vous avez déjà fait ce que 90 % des gens ne font jamais : vous avez choisi de vous arrêter un instant pour réfléchir à votre avenir.

Pour cela, je tiens à vous dire bravo.

Je sais ce que représente votre quotidien. Je connais le poids de la mallette, la fatigue dans les jambes après une journée de tournées, et ce petit stress au moment de faire les comptes à la fin du mois. En téléchargeant ce guide, vous m'avez ouvert la porte de votre univers professionnel, et je mesure la valeur de cette confiance.

Pourquoi j'ai écrit ce guide pour vous ?

Mon parcours de cadre commercial m'a appris une chose : le talent ne suffit pas sans un système solide. J'ai vu trop de femmes exceptionnelles s'épuiser par manque d'outils stratégiques. Ce guide est ma modeste contribution pour vous aider à reprendre le pouvoir sur votre temps et vos revenus.

Je remercie toutes les coiffeuses que j'ai déjà eu la chance d'accompagner. Vos retours, vos doutes et vos réussites sont l'essence même de ces pages.

***Merci d'être ici. Merci de croire qu'une autre voie est possible.  
Prête à changer de perspective ?***

*Fabrice G.*  
"Expert en Marketing Stratégique."



# "LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE : COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## POURQUOI CE GUIDE VA CHANGER VOTRE REGARD SUR LA COIFFURE ?



### BIENVENUE ! IL EST TEMPS DE VALORISER VOTRE TALENT À SA JUSTE VALEUR.

"Si vous tenez ce guide entre vos mains, c'est que vous ressentez probablement ce que j'appelle 'le plafond de verre de l'indépendante'.

Vous aimez votre métier, vous aimez vos clientes, mais vous commencez à réaliser que vos journées ne font que 24 heures et que vos mains, aussi expertes soient-elles, ont leurs limites physiques.

#### Qui suis-je pour vous accompagner ?

Mon nom est Fabrice. Après une carrière de cadre commercial, où j'ai appris à décortiquer les stratégies de croissance et la rentabilité des entreprises, j'ai décidé de mettre cette expertise au service des femmes de terrain.

Pourquoi la coiffure à domicile ? Parce que j'ai été frappée par le déséquilibre flagrant entre votre niveau de compétence et la fragilité de votre modèle économique actuel.

#### Ma mission à travers ces pages :

Je ne suis pas ici pour vous apprendre à couper les cheveux. Vous êtes l'experte pour cela. Je suis ici pour vous apprendre à devenir la chef d'entreprise que vous méritez d'être.

#### Dans les pages qui suivent, je vais vous montrer :

- Comment arrêter de vendre uniquement votre temps (qui est limité) ?
- Comment transformer votre conseil d'experte en un revenu automatique ?
- Comment sécuriser votre avenir, même les jours où vous ne pouvez pas vous déplacer ?

Ce guide n'est pas une collection de théories. C'est un plan d'action pragmatique, né de mon expérience commerciale et de ma passion pour l'entrepreneuriat.

**Prête à découvrir ce qui se cache derrière le 'Business Hybride' ? Tournez la page."**

# "LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE : COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## LE CONSTAT QUI FÂCHE (LA RÉALITÉ DU TERRAIN)

### LE SYNDROME DES "MAINS QUI VALENT DE L'OR" (MAIS UN COMPTE QUI RESTE EN PLOMB)

"Si vous avez ce guide entre les mains, c'est probablement parce que vous aimez votre métier. Mais l'amour ne paie pas les factures, et il ne répare pas votre dos.

#### Regardons les chiffres que personne n'ose dire tout haut :

1 300 € : C'est le revenu net moyen d'une coiffeuse à domicile après déduction des charges, du carburant et des produits.

60 % : C'est le temps passé en logistique (déplacements, installation, nettoyage) qui n'est jamais facturé à la cliente.

Zéro : C'est ce que vous gagnez si vous avez une grippe, si votre voiture tombe en panne ou si vous prenez trois semaines de vacances.

Le problème n'est pas votre talent. Le problème est votre modèle économique. Vous êtes dans ce qu'on appelle l'économie de la 'tâche'. Vos mains travaillent, l'argent rentre. Vos mains s'arrêtent, l'argent s'arrête.

Chaque jour, vous donnez des conseils d'experte gratuitement. Vous sauvez des cheveux abîmés, vous diagnostiquez des cuirs chevelus irrités... et vos clientes vous écoutent, vous remercient, puis achètent leur shampoing le lendemain en faisant leurs courses ou sur un site géant de e-commerce.

Le constat est piquant, mais vital : Aujourd'hui, vous travaillez pour vos clientes, et vous travaillez pour les grandes surfaces.

**" Il est temps de commencer à travailler pour vous."**

# "LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE : COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## TEST – ÊTES-VOUS UNE COIFFEUSE LIBRE OU UNE ESCLAVE DE VOTRE AGENDA ?

### DIAGNOSTIC :

#### VOTRE ENTREPRISE EST-ELLE AU SERVICE DE VOTRE VIE, OU EST-CE L'INVERSE ?

"Avant de plonger dans les solutions, posons les bases. Ce métier, vous l'avez choisi par passion pour la beauté et pour la liberté du domicile. Mais aujourd'hui, où en êtes-vous vraiment ?

Faites ce test rapide. Répondez honnêtement par OUI ou par NON :

**Le test des vacances :** Si vous vous arrêtez de travailler demain pendant 15 jours, votre revenu est-il de 0 € ? oui  non

**Le test de la recommandation :** Hier, avez-vous conseillé un produit à une cliente sans toucher la moindre commission sur son achat futur ? oui  non

**Le test de la fatigue :** Arrivez-vous à la fin de votre semaine avec une énergie qui vous permet de profiter de votre famille, ou êtes-vous simplement vidée ? oui  non

**Le test du plafond :** Votre chiffre d'affaires est-il bloqué parce que vous ne pouvez physiquement pas faire plus de clients dans une journée ? oui  non

**Le test de l'avenir :** Avez-vous un plan concret pour continuer à gagner votre vie si, demain, votre dos ou vos mains vous demandent d'arrêter ? oui  non

#### Votre bilan :

Vous avez une majorité de "NON" : Félicitations, vous avez déjà compris les rouages de l'entrepreneuriat ! Ce guide va vous aider à passer à la vitesse supérieure.

Vous avez au moins deux "OUI" : Attention, vous n'avez pas une entreprise, vous avez créé votre propre emploi salarié... mais sans les avantages du salariat. Vous portez tous les risques sans avoir les leviers de la croissance.

La bonne nouvelle ? Ce n'est pas une fatalité. La différence entre une coiffeuse qui s'épuise et une coiffeuse qui s'épanouit ne réside pas dans son talent technique (que vous avez déjà), mais dans sa stratégie de revenus.

**Dans les pages suivantes, nous allons voir comment briser ce plafond de verre une bonne fois pour toutes."**

# "LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE : COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## LES 3 PILIERS DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE

### LA MÉTHODE POUR NE PLUS JAMAIS AVOIR À CHOISIR ENTRE VOTRE TEMPS ET VOTRE ARGENT.

"Après avoir analysé des dizaines de profils de professionnelles de la beauté, j'ai identifié une constante. Celles qui s'en sortent le mieux — celles qui partent en vacances sereines et qui ont un compte en banque qui sourit — ne sont pas forcément les meilleures en technique de coupe.

Elles sont celles qui maîtrisent les 3 Piliers de la Réussite :

#### **Pilier 1 : L'Excellence Technique (Votre métier)**

C'est votre base. C'est ce qui fait que votre cliente vous fait confiance. Mais attention : la technique seule vous limite physiquement. On ne peut pas coiffer 24h/24. C'est votre pilier "Énergie".

#### **Pilier 2 : La Recommandation Stratégique (Votre levier)**

Chaque jour, vous donnez des conseils. 'Utilise tel soin pour tes pointes', 'Prends ce shampoing pour ton cuir chevelu irrité'. Aujourd'hui, ce conseil est gratuit pour vous, mais payant pour les grandes surfaces. Le Pilier 2 consiste à transformer votre parole en revenu. C'est votre pilier "Intelligence".

#### **Pilier 3 : Le Système Automatisé (Votre liberté)**

C'est la capacité à générer des revenus même quand vous ne travaillez pas. C'est avoir une boutique en ligne qui tourne pour vous, où vos clientes commandent en autonomie, et où la logistique (stock, livraison) est gérée par un partenaire solide. C'est votre pilier "Liberté".

#### **Pourquoi la plupart des coiffeuses échouent ?**

Parce qu'elles ne se reposent que sur le Pilier 1. Elles essaient de travailler plus vite, de faire plus de clientes, de finir plus tard. Elles oublient que les Piliers 2 et 3 sont les seuls capables de les porter sur le long terme.

Mon rôle de coach business est de vous aider à équilibrer ces 3 piliers pour que votre activité devienne enfin solide."

L'ÉNERGIE L'INTELLIGENCE LA LIBERTÉ



# "LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE : COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## LE BUSINESS HYBRIDE LE MEILLEUR DES DEUX MONDES

NE CHOISISSEZ PLUS ENTRE LE TERRAIN ET LE DIGITAL. FUSIONNEZ-LES.

"Pendant des années, on nous a fait croire qu'il fallait choisir : soit on était une coiffeuse de terrain (avec ses mains), soit on était une influenceuse ou une e-commerçante (derrière son écran).

**Le Business Hybride brise cette barrière.**

### Qu'est-ce que le Modèle Hybride ?

C'est la capacité de transformer une prestation physique unique en une relation commerciale numérique infinie.

Le Terrain (Votre force) : Vous rencontrez votre cliente. Vous créez un lien de confiance, vous touchez ses cheveux, vous comprenez ses besoins. C'est le moment où votre expertise est la plus forte.

Le Digital (Votre levier) : Au lieu de laisser votre cliente acheter son produit en grande surface après votre départ, vous lui ouvrez un accès privilégié à votre boutique en ligne partenaire.

### Le schéma du succès :

Avant : Vous coiffez 1h → Vous gagnez X€ → Fin de la transaction.

Après : Vous coiffez 1h → Vous gagnez X€ + Votre cliente commande ses produits en ligne tous les 2 mois → Vous touchez une commission à chaque fois, sans bouger de chez vous.

### Pourquoi c'est l'avenir de la coiffure à domicile ?

C'est sans effort : Vous ne transportez pas de flacons, vous n'encaissez pas l'argent des produits, vous ne gérez pas les colis. Le partenaire s'occupe de tout.

C'est exponentiel : Si vous avez 50 clientes régulières en hybride, vous n'avez plus besoin de trouver 50 nouvelles clientes chaque mois pour augmenter votre revenu. Vos clientes actuelles deviennent votre socle de sécurité.

**Le mot du coach :** > *"L'hybridation, c'est arrêter de repartir de zéro chaque lundi matin. C'est construire un patrimoine client qui vous rapporte de l'argent, que vous ayez vos ciseaux en main ou que vous soyez en train de prendre un café en terrasse."*

"Vous ne vendez plus un produit, vous ouvrez un accès."

"LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE :  
COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ  
SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## L'EXPERTISE CONSEIL – LA MAGIE DE LA RECOMMANDATION NATURELLE

NE VENDEZ PLUS, CONSEILLEZ. LA NUANCE QUI CHANGE TOUT.

"La plupart des coiffeuses se disent : 'Je ne suis pas une commerciale, je n'aime pas forcer les gens.' Et vous avez raison ! Personne n'aime qu'on lui force la main.

**Mais voici une vérité fondamentale :**

Vos clientes attendent que vous les guidiez. Quand une cliente vous confie sa tête, elle vous confie son image. Si vous voyez qu'elle a le cuir chevelu irrité ou les pointes cassantes et que vous ne lui proposez pas de solution, vous ne lui rendez pas service. Vous la laissez retourner acheter un produit inadapté en grande surface.

**La méthode du "Diagnostic Bienveillant" en 3 étapes :**

**1. L'Écoute Active** (Pendant le shampoing ou la coupe) Au lieu de parler de la pluie et du beau temps, posez une question ciblée :



*« Comment tu sens tes cheveux entre deux rendez-vous ? Est-ce qu'ils s'emmêlent vite ? »  
Laissez-la vous donner ses points de douleur.*

**2. Le Partage d'Expertise** (L'instant vérité) Une fois le problème identifié, apportez la solution comme une info privilégiée :



*« J'ai remarqué que ton cuir chevelu est un peu rouge en ce moment. J'ai découvert un soin à base de plantes fraîches (Neem et Arnica) qui fait des miracles sur cette sensibilité. Je l'utilise sur mes clientes qui ont le même souci que toi. »*

**3. L'Ouverture sans pression** (L'acte hybride) C'est ici que le modèle Atomy devient magique. Vous n'avez pas de stock dans votre voiture, donc pas de pression de vente immédiate.

**L'astuce de l'expert Business :** > "La recommandation, c'est simplement de l'amour pour votre métier et pour vos clientes. Si vous avez la solution à leur problème, le silence est un manque de service."

« Écoute, je ne vends pas les flacons directement parce que je ne veux pas m'encombrer, mais je peux t'ouvrir un accès à ma boutique partenaire. Tu recevras le soin directement chez toi et tu verras, le prix est incroyable pour cette qualité. Je t'envoie le lien ? »

**"À RETENIR" :**

**"Vous n'êtes pas une vendeuse de produits, vous êtes une prescriptrice de solutions."**

"LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE :  
COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ  
SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## LE DIGITAL, VOTRE SEUL EMPLOYÉ QUI TRAVAILLE 24H/24

### ET SI VOUS AVIEZ UNE BOUTIQUE OUVERTE PENDANT QUE VOUS DORMEZ ?

#### Et si vous aviez une boutique ouverte pendant que vous dormez ?

"Le plus grand défaut du modèle de coiffure classique, c'est qu'il est linéaire : si vous n'êtes pas physiquement devant une cliente avec vos ciseaux, vous ne gagnez rien. Votre revenu s'arrête dès que vous posez votre mallette.

Le digital change la donne. Votre boutique en ligne Atomy devient votre meilleur employé : il ne prend pas de vacances, ne tombe jamais malade et encaisse vos ventes même le dimanche.

#### Pourquoi c'est une révolution pour vous ?

**La fin des limites géographiques :** Votre cliente déménage à l'autre bout de la France ? Elle reste votre cliente. Elle continue de commander ses produits sur votre boutique, et vous continuez de percevoir vos commissions.

**Le réapprovisionnement automatique :** Une cliente satisfaite de son shampoing recommandera d'elle-même tous les deux mois. Ce n'est plus une vente que vous devez faire, c'est un revenu qui devient récurrent.

**Le 'Showrooming' intelligent :** Votre salon (ou votre voiture) n'est plus un lieu de stockage coûteux, c'est un showroom. Vous montrez le produit, vous donnez le conseil, et le digital s'occupe du reste (paiement, logistique, livraison).

"LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE :  
COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ  
SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## LE DIGITAL, VOTRE SEUL EMPLOYÉ QUI TRAVAILLE 24H/24

### UN SYSTÈME "GAGNANT-GAGNANT" :

**Pour votre cliente :** Elle commande en un clic depuis son canapé et reçoit ses produits de luxe à domicile.

**Pour vous :** Vous n'avez aucun colis à préparer, aucun chèque à encaisser, aucune avance de trésorerie à faire.

- Étape 1 : Conseil (Vous).
- Étape 2 : Commande en ligne (La cliente).
- Étape 3 : Livraison & Paiement (Le partenaire).
- Étape 4 : Commission (Votre compte bancaire).

**La vision de l'expert :** > *"Le digital ne remplace pas votre main de professionnelle, il la prolonge. C'est l'outil qui vous permet de passer du statut de 'travailleuse de force' à celui de 'propriétaire d'un système'."*

"PENDANT QUE VOUS COUPEZ, VOTRE BOUTIQUE VEND.  
PENDANT QUE VOUS DORMEZ, VOTRE BOUTIQUE ENCAISSE."



"LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE :  
COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ  
SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## POURQUOI ATOMY EST LE PARTENAIRE IDÉAL DE VOTRE RÉUSSITE

### LE CHOIX DE LA SOLIDITÉ : POURQUOI J'AI SÉLECTIONNÉ LE MODÈLE ATOMY POUR VOUS ?

"Dans ma carrière commerciale, j'ai appris qu'une bonne stratégie n'est rien sans un partenaire fiable. Pour vous, j'ai cherché une entreprise capable d'allier éthique, logistique de pointe et excellence produit.

Atomy n'est pas qu'une marque, c'est un géant mondial de la '**Beauté Totale**' qui a révolutionné la distribution.

#### 1. Une Puissance Mondiale (La sécurité)

Fondée en Corée du Sud (le leader mondial de la cosmétique haute performance), Atomy est aujourd'hui présente dans plus de 58 pays. Ce n'est pas une start-up fragile, mais un écosystème qui génère des milliards de dollars de chiffre d'affaires. Pour vous, c'est la garantie de toucher vos commissions chaque semaine, sans faute.

#### 2. Le concept de "L'Entreprise Plateforme"

Oubliez les anciens modèles de vente à domicile où vous deviez acheter du stock, faire vos livraisons ou gérer les retours. Atomy fonctionne comme Amazon, mais pour les professionnels :

- Ils gèrent le stock.
- Ils gèrent la livraison.
- Ils gèrent le service après-vente.
- Vous gérez uniquement la relation cliente.

"LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE :  
COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ  
SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## POURQUOI ATOMY EST LE PARTENAIRE IDÉAL DE VOTRE RÉUSSITE

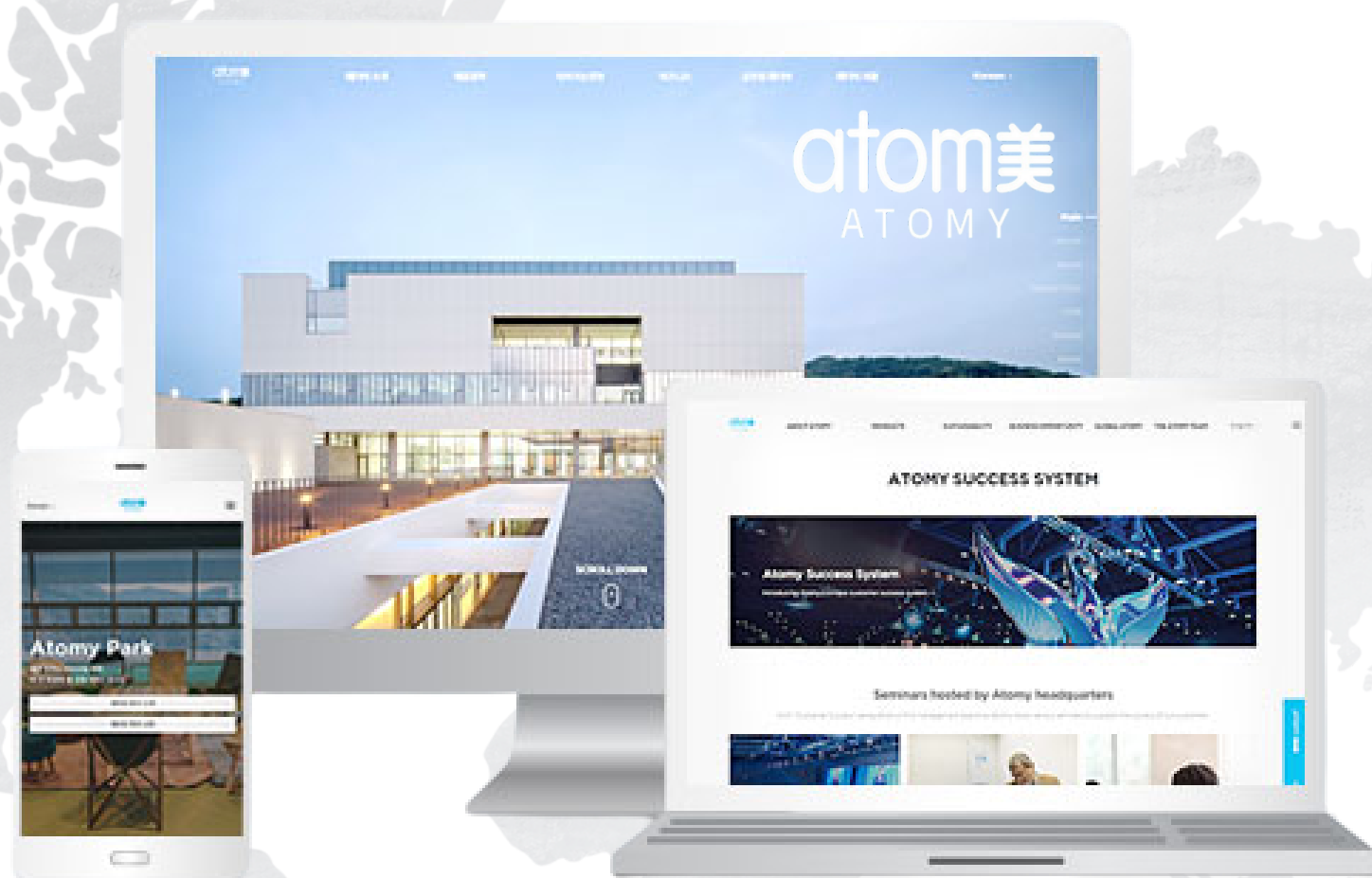
### 3. Une philosophie humaine (L'Éthique)

Ce qui m'a séduit, c'est leur devise : 'Chérir l'Esprit'. Atomy ne dépense pas un euro en publicité télévisée ou en égéries célèbres. Cet argent économisé est réinvesti dans deux domaines :

- **La recherche et développement : Pour garantir la 'Qualité Absolue'.**
- **Votre rémunération : Pour récompenser le conseil que vous apportez à vos clientes.**

### 4. L'accès Gratuit et sans Engagement

C'est le point de rupture avec tous les autres modèles : devenir partenaire Atomy ne vous coûte 0 €. Pas de kit de démarrage obligatoire, pas d'abonnement mensuel, pas de pression de quota. Vous êtes totalement libre, et c'est cette liberté qui garantit votre sincérité face à vos clientes.



**Inscription Gratuite**

"0 € d'Investissement, 100% de Potentiel."

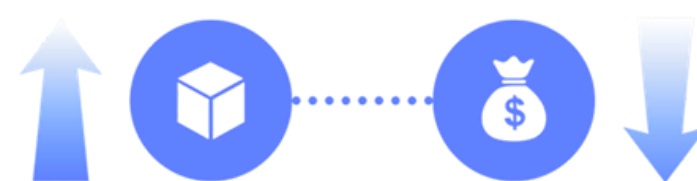
"LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE :  
COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ  
SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## QUALITÉ ABSOLUE, PRIX ABSOLU LE CONCEPT "MASSTIGE"

COMMENT PROPOSER DU LUXE À DES PRIX QUE TOUTES VOS CLIENTES PEUVENT S'OFFRIR.

"En tant qu'expert business, j'ai analysé des centaines de marques. Le problème est souvent le même : soit c'est du haut de gamme et c'est inabordable pour le commun des mortels, soit c'est abordable mais la composition est médiocre.

**Atomy a brisé ce code avec un concept unique :**  
"Le MASSTIGE" (Prestige pour les Masses).



### 1. La Qualité Absolue

Nous ne parlons pas de produits 'standards'. Nous parlons de technologies brevetées, de plantes médicinales fraîches et de standards de fabrication parmi les plus élevés au monde.

#### Pourquoi c'est important pour vous ?

Parce que votre réputation dépend du résultat sur les cheveux de vos clientes. Si le résultat est 'Wow', elles vous suivront aveuglément.

### 2. Le Prix Absolu

C'est ici que la magie opère. Grâce à une stratégie d'économie d'échelle mondiale et une logistique ultra-optimisée, Atomy propose ces produits de luxe à des prix défiant toute concurrence.

**La réalité du terrain :** Vos clientes achètent déjà du shampoing. Souvent en grande surface ou en pharmacie, pour un budget de 10 à 20 €.

**Votre force :** Vous allez leur proposer une qualité de salon pour le même prix (ou parfois moins cher !) que ce qu'elles paient déjà.



"LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE :  
COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ  
SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## QUALITÉ ABSOLUE, PRIX ABSOLU LE CONCEPT "MASSTIGE"

### Pourquoi ce modèle est "imbattable" ?

Il est facile de vendre un produit à 50 € une fois. Il est impossible de créer une rente récurrente si le prix est un frein. Avec le concept 'Prix Absolu', vos clientes n'ont pas l'impression de faire une dépense supplémentaire. Elles font simplement un meilleur choix pour le même budget.

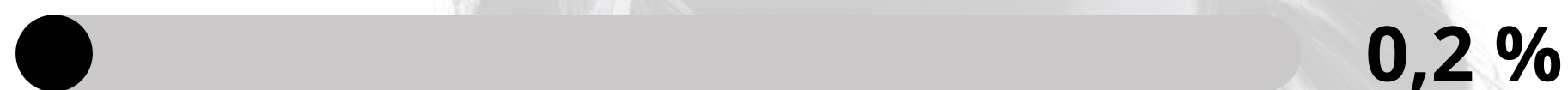
**Le conseil de l'expert :** > *'Le secret de la richesse n'est pas de vendre des produits chers à quelques personnes. C'est de proposer des produits indispensables, d'une qualité exceptionnelle, à un prix que tout le monde peut payer tous les mois.'*

**PRESTIGE + MASSE = LA CLÉ DE VOTRE REVENU RÉCURRENT.**

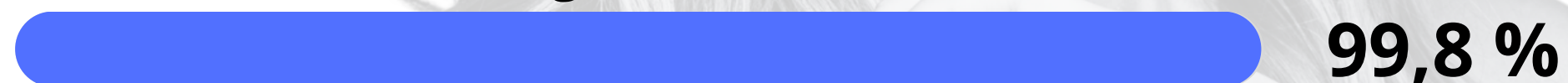


### La Preuve par les Chiffres, la Satisfaction Clients

Taux de retour



Taux de satisfaction global



"Moyenne du secteur : 3% à 5%"

"LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE :  
COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ  
SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## UNE GAMME D'EXCEPTION POUR DES RÉSULTATS VISIBLES

### VOS NOUVEAUX ALLIÉS : PLUS QUE DES PRODUITS, DES SOLUTIONS CAPILLAIRES.

"Pour que votre recommandation soit naturelle, les produits doivent parler d'eux-mêmes. J'ai sélectionné la gamme Atomy car elle couvre l'intégralité des besoins que vous rencontrez chaque jour chez vos clientes, du cuir chevelu sensible aux pointes les plus assoiffées.

#### La force de la Science et de la Nature

##### Ce qui fait la différence ?

L'utilisation de plantes fraîches (et non séchées) combinée à une technologie de purification de pointe. Résultat :

DES ACTIFS PLUS CONCENTRÉS QUI PÉNÈTRENT RÉELLEMENT LA FIBRE CAPILLAIRE.

#### Les 3 "Best-Sellers" de votre future boutique :

##### La Gamme Scalpcare (Soin du cuir chevelu) :

**Le problème** : Pellicules, démangeaisons, excès de sébum.

**Votre solution** : Un cocktail de neem, d'arnica et de shikakai. C'est le produit 'porte d'entrée' idéal pour celles qui ont tout essayé sans succès.

##### Le Soin Herbal (Nutrition & Réparation) :

**Le problème** : Cheveux cassants, ternes, abîmés par les colorations.

**Votre solution** : Une formule ancestrale qui redonne de la brillance instantanément. Vos clientes verront la différence dès le premier séchage.

##### L'Huile Essentielle Capillaire :

**Le geste "Signature"** : Une huile légère, non grasse, qui protège et parfume.

C'est le petit luxe accessible que vos clientes adoreront glisser dans leur sac à main.



"LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE :  
COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ  
SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## UNE GAMME D'EXCEPTION POUR DES RÉSULTATS VISIBLES

Au-delà du cheveu... la Beauté Globale

L'avantage du modèle Atomy ?

Si votre cliente est ravie de son shampoing, elle jettera forcément un œil à la gamme de soins du visage ou au maquillage. Résultat :

**VOUS TOUCHEZ DES COMMISSIONS SUR L'ENSEMBLE DE SES BESOINS BIEN-ÊTRE, SANS MÊME AVOIR À LUI EN PARLER. C'EST LA FORCE DE L'ÉCOSYSTÈME.**

**L'avis du coach :** > "Ne devenez pas une encyclopédie technique. Devenez celle qui apporte la solution. Quand vous dites à une cliente : 'J'ai trouvé ce qui va enfin apaiser ton cuir chevelu', vous n'êtes pas en train de vendre, vous êtes en train d'aider."



# "LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE : COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## LA VÉRITÉ MATHÉMATIQUE DE VOTRE ENTREPRISE

### POURQUOI "TRAVAILLER PLUS" EST UNE IMPASSE (LE CALCUL QUE VOTRE COMPTABLE NE VOUS FAIT PAS)

"Beaucoup de coiffeuses pensent que pour gagner 500 € de plus, il suffit de prendre 10 clientes supplémentaires. C'est une erreur de calcul fatale qui mène tout droit au burn-out.

#### Regardons la réalité de votre rentabilité sur une prestation moyenne de 50 € :

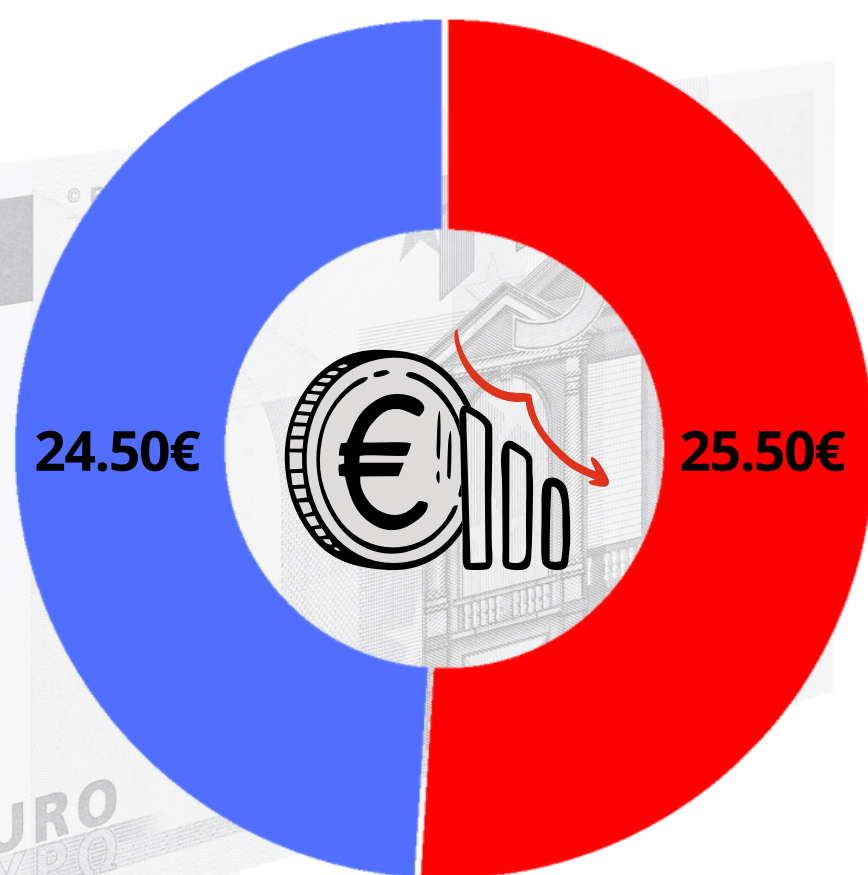
L'anatomie d'un billet de 50 € :

- 11 € partent immédiatement à l'URSSAF (22% Cotisations sociales).
- 7,50 € partent dans vos produits techniques (15% Couleurs, oxydants, shampoings bac).
- 5 € partent dans votre réservoir d'essence et l'entretien de votre véhicule 10%.
- 2 € partent dans vos frais fixes (4% Assurance, banque, téléphone).
- **Reste 49 % soit 24,50 € pour vous.**

Mais attendez... Ce montant ne prend pas en compte les 30 minutes de trajet aller-retour, ni les 15 minutes d'installation/nettoyage.

**Votre taux horaire réel est souvent proche du SMIC.**

(60 Prestations dans le mois X 50€ moyenne = 3000€ X 51% de charges = Reste 1470€ Net).



"PASSEZ DE L'EFFORT PHYSIQUE  
AU LEVIER NUMÉRIQUE."

"LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE :  
COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ  
SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## LA VÉRITÉ MATHÉMATIQUE DE VOTRE ENTREPRISE

### Le levier Atomy : La règle des "0 Charges"

Maintenant, comparons avec 50 € de chiffre d'affaires générés sur votre boutique en ligne :

- 0 € d'essence (La cliente est livrée chez elle).
- 0 € de temps de trajet (La commande se fait pendant que vous dormez).
- 0 € de stock (Le partenaire gère tout).
- Commission nette : Elle tombe directement dans votre poche.

### Le comparatif de l'expert :

Pour gagner 300 € de bénéfice net supplémentaire par mois :

- **Modèle Classique** : Vous devez trouver et coiffer environ 12 nouvelles clientes (soit +18 heures de travail et de route par mois).
- **Modèle Hybride** : Vous devez simplement accompagner 10 clientes existantes à commander leur routine complète (Shampooing + Après-Shampooing + Soins + Essence) sur votre boutique (soit +0 heure de travail supplémentaire une fois le conseil donné).

**Action** : Vous les avez conseillées une seule fois.

**Résultat** : Dès qu'elles recommandent (tous les 2 mois), vous générez environ 15€ à 45€ de commissions (selon les Points Volume "PV" cumulés).

**La conclusion est mathématique** : > Dans le modèle classique, vous saturez votre agenda. Dans le modèle hybride, vous démultipliez vos revenus sans toucher à votre emploi du temps."



"NE SOYEZ PLUS UNE LIVREUSE DE TEMPS,  
DEVENEZ UNE ARCHITECTE DE REVENUS."

"LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE :  
COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ  
SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## LES 5 ERREURS FATALES QUI BLOQUENT VOTRE CROISSANCE

### NE TOMBEZ PAS DANS CES PIÈGES (QUE 90% DES COIFFEUSES COMMETTENT)

"Passer d'une activité 100% manuelle à un modèle hybride demande un changement de posture. Voici les erreurs que j'ai observées et que vous devez absolument éviter pour ne pas vous épuiser inutilement :

#### 1. Transformer sa voiture en entrepôt

L'erreur classique ? Acheter du stock pour espérer le revendre.

Résultat : votre trésorerie est immobilisée dans le coffre de votre voiture et vous stressez de ne pas 'écouler' vos produits.

**La solution :** Le modèle 'Zéro Stock'. Vos clientes commandent en ligne, elles sont livrées chez elles. Vous restez une experte, pas une livreuse.

#### 2. Vouloir "vendre" à tout prix

Rien n'est plus désagréable pour une cliente que de sentir que sa coiffeuse essaie de lui 'fourguer' un produit pour arrondir ses fins de mois. Cela casse la confiance.

**La solution :** La recommandation sincère. On ne vend pas un produit, on propose une solution à un problème (chute de cheveux, manque de brillance). Si le produit est bon et au juste prix, il se vend tout seul.

#### 3. Choisir une marque aux prix "Luxe"

Vendre un shampoing à 45 € à une clientèle qui a déjà un budget serré est un combat perdu d'avance. Vous ferez une vente par mois, au mieux.

**La solution :** Le concept 'Masstige'. Proposer une qualité de salon au prix du supermarché. C'est le seul moyen de générer du volume et de la récurrence.

"LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE :  
COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ  
SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## LES 5 ERREURS FATALES QUI BLOQUENT VOTRE CROISSANCE

### 4. Négliger le suivi (L'effet "One Shot")

Beaucoup conseillent un produit une fois, puis oublient d'en reparler.

**La solution :** Le digital. En ouvrant un accès boutique à votre cliente, vous automatisez le renouvellement. Le système travaille pour vous rappeler qu'elle n'a bientôt plus de shampoing.

### 5. Rester seule dans son coin

Penser qu'on peut tout gérer  
— la technique, la compta, le marketing et la stratégie digitale —  
est le chemin le plus court vers le burn-out.

**La solution :** L'équipe. Rejoindre une structure où vous êtes formée et accompagnée par quelqu'un qui a une vision business (c'est mon rôle auprès de vous)."



# "LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE : COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## POURQUOI DEVEZ VOUS CRÉER UNE FRANCHISE PERSONNELLE ?

"NE TRAVAILLEZ PLUS SEULE : DEVENEZ MENTOR ET MULTIPLIEZ VOS GAINS."

**Le Concept :** "En les aidant à mettre en place ce système, Atomy vous remercie pour votre rôle de Mentor."

**La Puissance :** "Vous ne gagnez plus seulement sur vos propres recommandations, mais sur une partie du volume d'affaires de tout votre réseau."

**La Sécurité :** "Si vous vous arrêtez, votre réseau continue de tourner. C'est votre véritable assurance retraite."

**La Tranquillité :** "Travaillez plus sereinement sans pression financière."

### POURQUOI MAINTENANT ? (LE MOMENTUM)

Les 3 raisons du succès :

- 01. L'essor du domicile :** Les clientes ne veulent plus perdre 3h en salon. Elles cherchent l'expertise à la maison.
- 02. La montée de la "Consomm'action" :** Les clientes veulent des produits sains et technologiques et elles font plus confiance à leur coiffeuse qu'à une publicité TV.
- 03. L'avantage du "Premier arrivé" :** Le réseau Atomy est en pleine expansion. Il vaut mieux être celle qui propose la gamme à ses clientes avant qu'une consœur ne le fasse.



"JE RÉSERVE MON DIAGNOSTIC"

[CLIQUEZ ICI](#)



"LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE :  
COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ  
SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## POURQUOI DEVEZ VOUS CRÉER UNE FRANCHISE PERSONNELLE ?

### DÉVELOPPEZ VOTRE FRANCHISE PERSONNELLE

Qu'est-ce que cela signifie concrètement pour votre activité de coiffeuse ?

- **L'Avantage 1 :** "C'est comme si vous ouvriez une succursale de votre salon, mais sans les murs, sans le loyer et sans les charges sociales des employés."
- **L'Avantage 2 :** Vous avez votre propre business en permanence dans votre poche. Après avoir partagé le concept Atomy, à vos amies coiffeuses ou à vos clientes, vous les invitez à devenir vos partenaires.
- **L'Avantage 3 :** En démultipliant vos propres efforts et votre temps de travail, vous gagnerez plus financièrement.

"VOUS CONNAISSEZ SÛREMENT 2 OU 3 CONSÉURS QUI ONT LES MÊMES PROBLÈMES  
QUE VOUS (FATIGUE, REVENUS PLAFONNÉS)."

Partagez le concept Atomy à vos clientes et vos amies coiffeuses qui elles-mêmes partageront à leurs clientes...

"GAGNEZ SUR L'ENSEMBLE DE VOTRE RÉSEAU PARTENAIRE."

"JE RÉSERVE MON DIAGNOSTIC"

[CLIQUEZ ICI](#)

**MAST'HAIR**  
*Style*  
Coiffeuse à domicile

"LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE :  
COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ  
SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## POURQUOI DEVEZ VOUS CRÉER UNE FRANCHISE PERSONNELLE ?

ATOMY : "LANCEZ VOTRE ACTIVITÉ HYBRIDE SANS AUCUN RISQUE."

Les 4 piliers de l'offre :

- 01. Inscription 100% Gratuite** : Pas de kit de démarrage obligatoire, pas de licence annuelle, pas de frais cachés.
- 02. Votre Boutique Clé en Main** : Une application personnalisée pour vous et vos clientes.
- 03. Mon Coaching Business (Bonus)** : Formation réseaux sociaux, scripts de recommandation et aide au démarrage.
- 04. Accès à la Communauté** : Un groupe d'entraide entre professionnelles.

"JE RÉSERVE MON DIAGNOSTIC"

[CLIQUEZ ICI](#)





"LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE :  
COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ  
SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## VOTRE PLAN D'ACTION 4 ÉTAPES POUR LANCER VOTRE BUSINESS HYBRIDE

25

### ● L'ERREUR À NE PAS COMMETTRE :

N'attendez pas de "tout maîtriser" ou de connaître les 600 références du catalogue pour commencer. La perfection est l'ennemie du profit. Commencez avec une seule gamme que vous maîtrisez, et le reste suivra naturellement.

**Le mot de votre coach :** > "Le meilleur moment pour planter un arbre, c'était il y a 20 ans. Le deuxième meilleur moment, c'est maintenant. En 30 jours, vous pourriez déjà avoir une entreprise qui travaille pour vous pendant que vous dormez."

"JE RÉSERVE MON DIAGNOSTIC 15 min"

[CLIQUEZ ICI](#)

Choisissez un jour

< juin 2024 >

LUN.	MAR.	MER.	JEU.	VEN.	SAM.	DIM.
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30

Fuseau horaire

🌐 Heure d'Europe centrale (00:32) 📞



**MAST'HAIR**  
Coiffeuse à domicile

# "LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE : COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## VOS QUESTIONS, MES RÉPONSES (FAQ)

### ON LÈVE LES DERNIERS DOUTES POUR AVANCER SEREINEMENT.

"Il est normal d'avoir des interrogations quand on s'apprête à faire évoluer son modèle économique. Voici les réponses aux questions que les coiffeuses me posent le plus souvent."

#### ? "Dois-je payer des frais d'entrée ou un abonnement ?"

Non. C'est la force d'Atomy. L'inscription est gratuite, il n'y a pas de licence à payer, pas de kit de démarrage obligatoire, et aucun abonnement mensuel. Vous gardez votre liberté totale.

#### ? "Je ne suis pas très douée avec l'informatique, est-ce pour moi ?"

Oui. Si vous savez envoyer un message WhatsApp ou commander sur Amazon, vous savez utiliser votre boutique hybride. Tout est pensé pour être intuitif sur smartphone, et je suis là pour vous montrer les bases lors de notre premier appel.

#### ? "Mes clientes ne sont-elles pas trop 'petits budgets' pour du luxe ?"

C'est tout l'intérêt du concept Maststige (Page 10). Nous ne vendons pas des produits inaccessibles. Nous vendons des produits de haute performance au prix de la pharmacie ou des grandes surfaces. Vos clientes vont en fait faire des économies en utilisant des produits plus concentrés qui durent plus longtemps.

#### ? "Est-ce que cela va prendre beaucoup de temps sur ma journée ?"

Au contraire. L'idée est d'optimiser le temps que vous passez déjà avec vos clientes. Au lieu de parler de sujets banals, vous valorisez votre expertise. Le reste (paiement, livraison) est géré par la plateforme. C'est du temps investi une fois pour un revenu qui tombe plusieurs fois.

#### ? "Et si je décide d'arrêter ?"

Vous êtes libre. Il n'y a aucun contrat de durée, aucune pénalité. Votre boutique reste ouverte tant que vous le souhaitez. Vous restez maître de votre entreprise à 100%.

**Le conseil de l'expert :** > "La question n'est pas de savoir si ce modèle fonctionne (des milliers de professionnelles l'utilisent déjà), mais si vous êtes prête à vous offrir ce filet de sécurité. Le risque zéro existe : c'est celui de ne rien changer."



"JE RÉSERVE MON DIAGNOSTIC"

[CLIQUEZ ICI](#)

"UNE AUTRE QUESTION ? ON EN PARLE DE VIVE VOIX LORS DE VOTRE DIAGNOSTIC DE 15 MIN."

# "LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE : COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## UN DERNIER MOT... ET MERCI

### PARCE QU'ON NE RÉUSSIT JAMAIS SEULE.

"Arrivée à la fin de ce guide, je tenais à prendre un instant pour vous remercier de votre confiance et de votre temps. Je sais à quel point vos journées sont chargées, et le fait que vous ayez choisi d'investir ces quelques minutes dans votre réflexion business est déjà le signe que vous faites partie des 10 % qui vont vraiment transformer leur vie.

**À vous, les professionnelles du cheveu :** Merci pour ce que vous faites. Vous ne vous contentez pas de couper des cheveux, vous redonnez confiance, vous écoutez, vous soignez. Mon ambition est simplement de vous redonner la place — et les revenus — que vous méritez.

**À mes mentors et partenaires :** Un immense merci à l'équipe qui m'accompagne. Ma transition du monde de l'entreprise vers l'accompagnement des indépendantes n'aurait pas été possible sans le modèle visionnaire d'Atomy et l'énergie du réseau qui m'entoure.

**À ma famille :** Qui est ma motivation première. C'est pour avoir plus de temps avec eux que j'ai cherché (et trouvé) ces solutions de revenus alternatifs. C'est ce que je vous souhaite de plus cher : que votre travail ne soit plus un obstacle à votre vie personnelle, mais son moteur.

### VOUS N'ÊTES PLUS QU'À UN CLIC DU CHANGEMENT.

Ce guide est un premier pas, mais la suite s'écrit ensemble. Mon rôle est de vous éviter les erreurs de débutante et de vous faire gagner des mois, voire des années, de tâtonnements.

Si ce que vous avez lu résonne en vous, ne laissez pas ce PDF dormir dans vos téléchargements. **Passez à l'action.**

Avec toute ma bienveillance et ma détermination,  
Fabrice, Celui qui croit en votre potentiel business."

*Fabrice G.*

"Expert en Marketing Stratégique."



"RESTONS CONNECTÉES SUR WHATSAPP"

"JE RÉSERVE MON DIAGNOSTIC"

CLIQUEZ ICI

"LE GUIDE DE LA COIFFEUSE ÉPANOUIE :  
COMMENT DOUBLER VOTRE RENTABILITÉ  
SANS TRAVAILLER UNE HEURE DE PLUS."

## L'APPEL À L'ACTION INVITATION À LA MASTERCLASS (MAST'HAIR LIFE)

VOTRE NOUVELLE VIE DE COIFFEUSE COMMENCE ICI.

Ne laissez pas ce guide être une simple lecture. Faites-en le point de départ de votre liberté. "15 minutes au téléphone, 0 engagement, 100% de clarté."

**Le mot de votre coach :** > "Parce que vous êtes bien plus qu'une coiffeuse, vous êtes une créatrice de valeur. J'ai hâte de vous aider à transformer votre quotidien en une aventure sereine et rentable." A tout de suite au téléphone ou sur la Mast'Hair Life !

"JE RÉSERVE MON DIAGNOSTIC 15 min"

[CLIQUEZ ICI](#)

"JE PARTICIPE A LA MAST'HAIR LIFE"

[CLIQUEZ ICI](#)

Choisissez un jour



Fuseau horaire

Heure d'Europe centrale (00:32)



**MAST'HAIR**  
Life  
Coiffeuse à domicile



Clic ou Scan

RENDEZ-VOUS



BOUTIQUE EN LIGNE



WHATSAPP



Document Ebook PDF protégé. Réalisé par Fabrice Guenivet.  
Les copies et la duplication sont strictement non autorisées sans l'accord de l'auteur.  
- fab.guenivet@gmail.com --