
LE GUIDE ULTIME

*Spécial
débutants*

**ARRÊTE DE SUBIR TON TRAVAIL.
APPRENDS À CRÉER LE TIEN, EN LIGNE.**

Reprends le contrôle de ton quotidien et vis
selon tes choix grâce au marketing digital.

PAR FREEDMOM

SOMMAIRE

01. Mon histoire

02. La raison

03. Un produit digital

04. Les revenus passifs

05. Gagner de l'argent

06. Exemples de revenus

07. Le commencement

08. Top 5

09. Vers l'indépendance



Hello, moi c'est

Emma

Aujourd'hui, je suis maman... et indépendante.

Mais avant d'en arriver là, j'ai testé, cherché, douté... et souvent eu l'impression de ne pas être à ma place.



Dans ce guide, je t'ouvre une porte sur mon
parcours.

Je te partage mon histoire, ce moment
charnière où tout a basculé et le chemin qui
m'a menée vers le digital.

Tu vas découvrir une autre façon de voir les
choses, de travailler, de créer... et de générer
des revenus autrement.

Prends ce temps pour toi.

Installe-toi confortablement, laisse-toi porter,
et note ce qui résonne en toi.

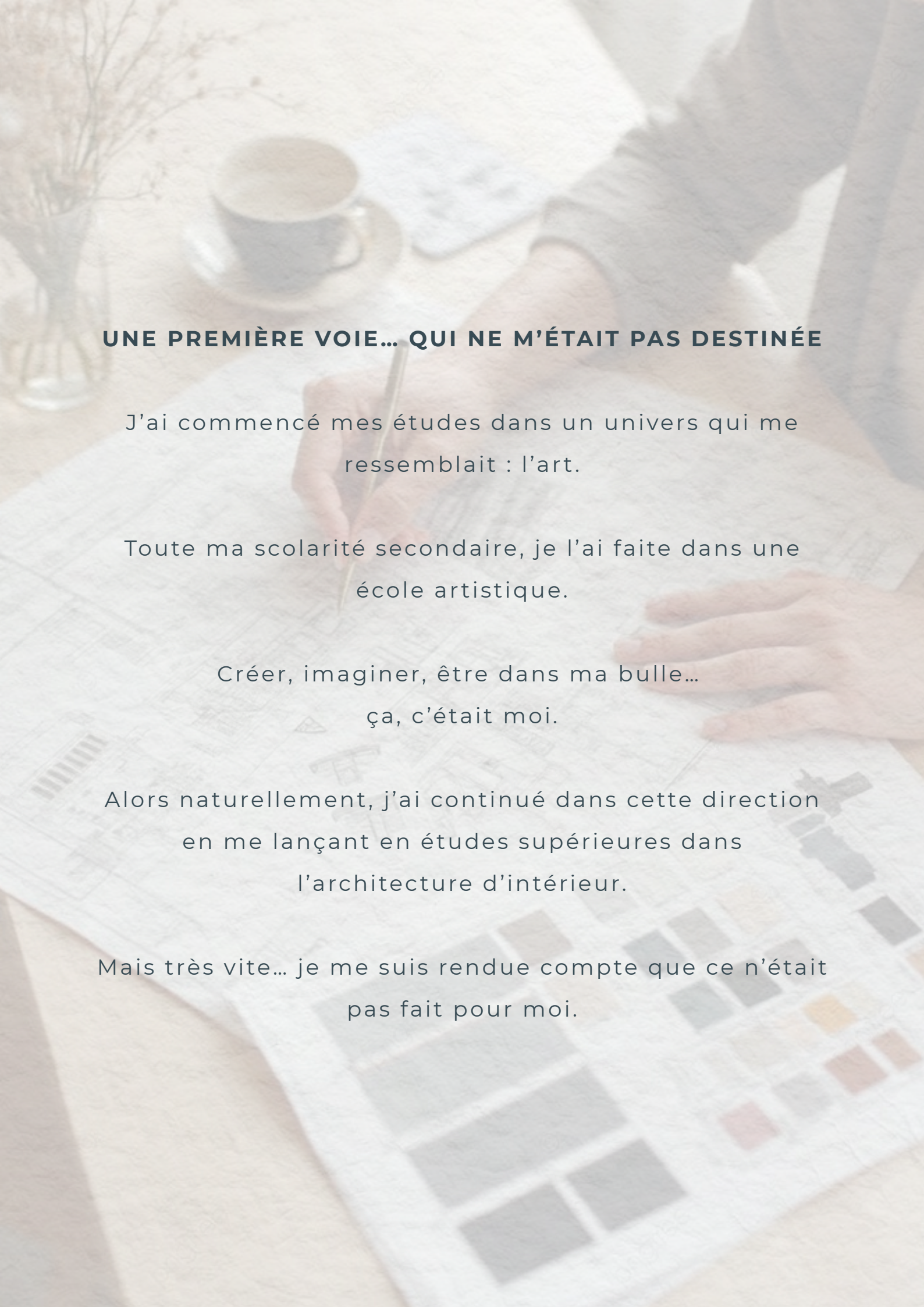
Bonne lecture !

01



Mon histoire

01



UNE PREMIÈRE VOIE... QUI NE M'ÉTAIT PAS DESTINÉE

J'ai commencé mes études dans un univers qui me ressemblait : l'art.

Toute ma scolarité secondaire, je l'ai faite dans une école artistique.

Créer, imaginer, être dans ma bulle...
ça, c'était moi.

Alors naturellement, j'ai continué dans cette direction en me lançant en études supérieures dans l'architecture d'intérieur.

Mais très vite... je me suis rendue compte que ce n'était pas fait pour moi.

UNE NOUVELLE TENTATIVE

J'ai décidé de me
réorienter dans
l'esthétique.

Deux ans d'études.
Un nouveau départ.
L'envie de trouver ma voie.

J'ai commencé à travailler
en institut.

Et très vite...
Une autre évidence.

Je ne voulais pas travailler
pour quelqu'un.



A top-down view of a desk with a light-colored, textured surface. In the top right corner, a pair of gold-rimmed glasses is partially visible. On the left side, a portion of a silver laptop keyboard is shown, including a 'shift' key and a directional arrow key. Below the keyboard, a gold-colored pen lies diagonally. In the bottom left corner, the tip of another gold-colored pen is visible. In the bottom right corner, a notebook with a light orange cover and lined pages is partially open.

MON PREMIER SAUT DANS L'INDÉPENDANCE

Alors j'ai pris une décision.

Je me suis lancée.

J'ai fait toutes les démarches.
Et quelques mois plus tard...

Mon institut ouvrait.

Pendant 2 ans, j'ai travaillé pour moi.
Et sur le papier, tout allait bien.

J'avais des clientes.
Ça fonctionnait.
Je gagnais très bien ma vie.

Mais à l'intérieur...

Quelque chose sonnait faux.



UNE VÉRITÉ DIFFICILE À ACCEPTER

Le problème n'était pas mon activité.

C'était moi.

Je suis quelqu'un d'assez solitaire.
J'aime travailler dans ma bulle, à mon rythme.

Et ce métier, demandait un contact humain constant.
Toute la journée.
Tous les jours.

Même avec du succès...

Je me sentais épuisée.
Pas alignée.

UNE DÉCISION

En octobre 2024, j'ai décidé d'arrêter.

Pas parce que ça ne marchait pas.
Mais parce que ça ne me correspondait pas.

Et ça... c'était une décision difficile à prendre.

RETOUR AU SALARIAT

Je suis donc retournée dans le salariat.

Pas par envie profonde. Mais :

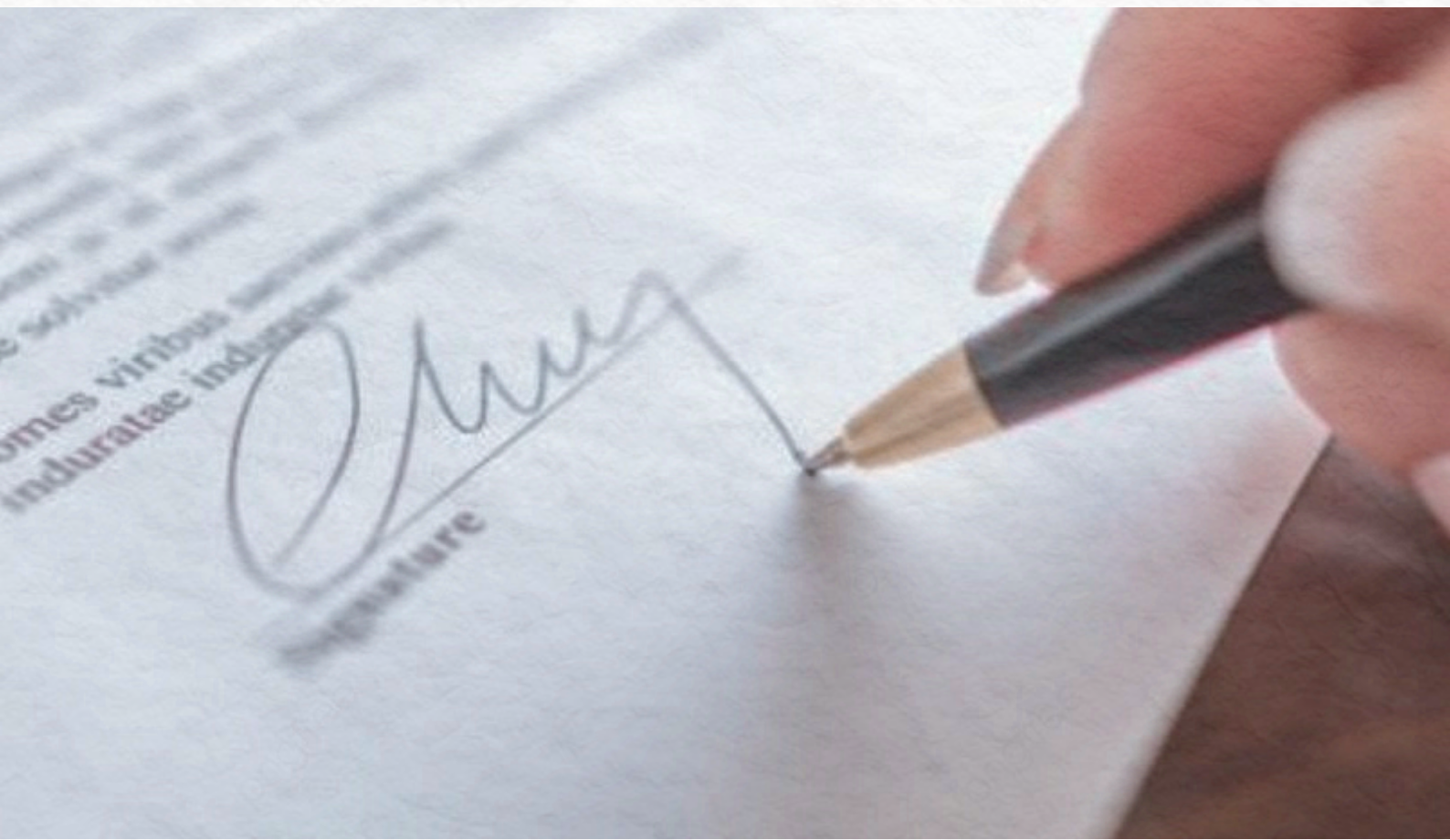
Pour me poser.

Réfléchir.

Me laisser du temps.

Au fond, je savais déjà une chose :

Un jour, je retournerais dans l'indépendance.
Mais je ne savais pas encore quand ni dans quel
domaine.





UNE VIE “STABLE” EN APPARENCE

J'ai commencé un travail
dans une petite boutique
en ligne de prêt-à-porter
féminin.

Je faisais :

De la préparation de
commandes.

Du service client.

Un peu d'administratif.

Et pour la première fois
depuis un moment...

Je me sentais bien.

Je travaillais seule dans
l'entrepôt.

Mes patrons étaient
contents de moi.

Tout se passait pour le
mieux !



ALORS ON A DÉCIDÉ DE CONSTRUIRE NOTRE FAMILLE

Avec mon compagnon, après 9 ans d'amour...

On s'est dit que c'était le bon moment.

On avait une vie stable.

Des repères.

Un équilibre.

Je n'avais aucun doute sur la suite.

Pour moi, mon contrat allait être renouvelé.

Tout allait dans ce sens.

Et puis... tout a basculé.

Je suis tombée enceinte.

Un moment rempli d'émotions.

J'ai fait le choix d'être honnête avec mes employeurs.

Je les ai prévenus en avance.

Par respect.

Par transparence.

Je pensais bien faire.

LA CLAQUE

Quelques semaines plus tard...

Mon contrat n'a pas été
renouvelé.

Mais pas seulement.

Les conditions dans
lesquelles ça s'est passé ont
été brutales.

Du jour au lendemain, on me
trouvait des défauts.

Des choses qui n'avaient
jamais été évoquées avant.

Et j'ai appris la décision, le
dernier jour de mon contrat.

Sans pouvoir anticiper.
Sans pouvoir me préparer.



CE MOMENT-LÀ À TOUT CHANGÉ

J'étais enceinte de 3 mois.

Et d'un coup...

Plus de travail.

Plus de stabilité.

Plus de contrôle.

C'était violent, stressant et injuste.





MAIS AVEC LE RECUL...

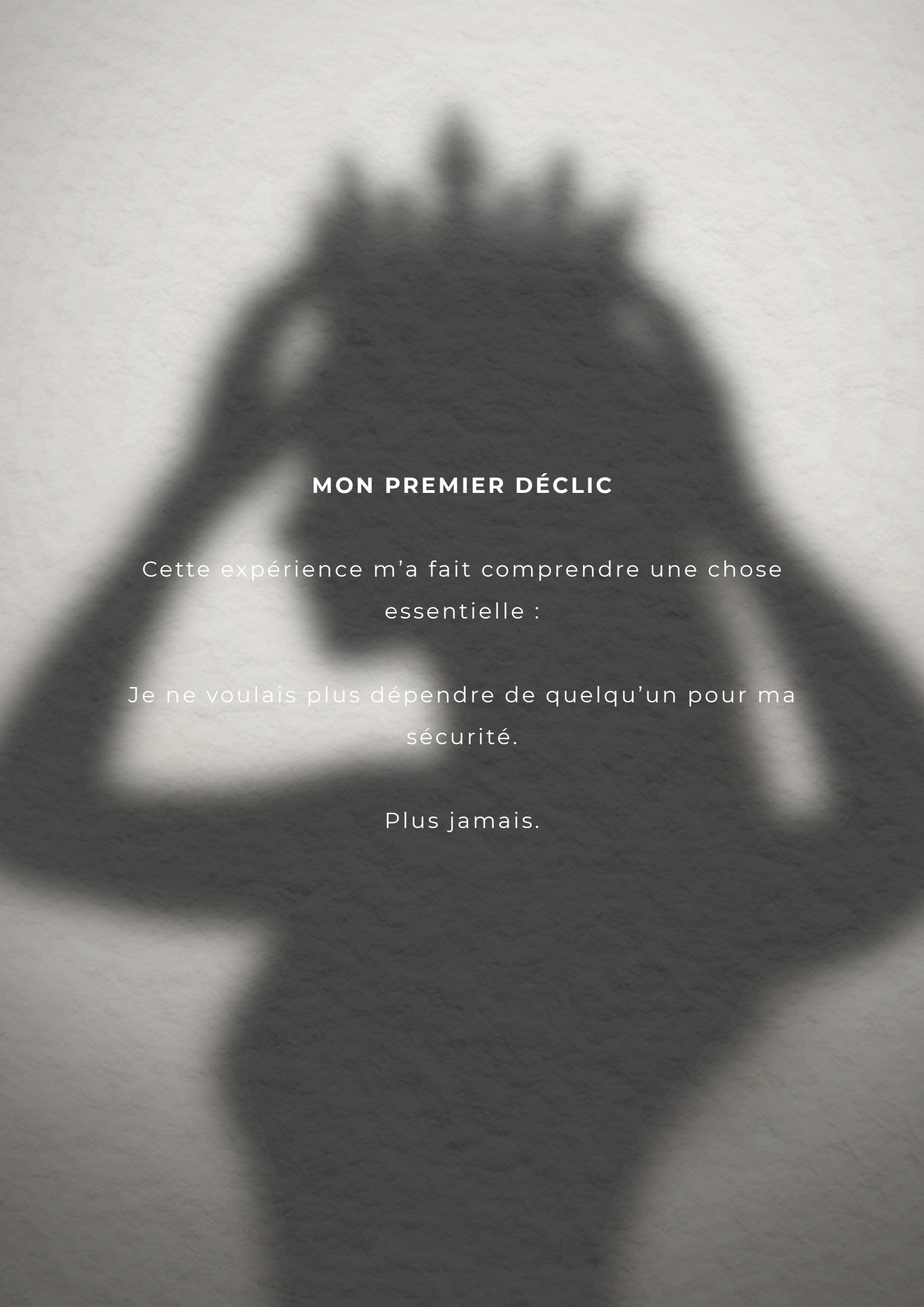
C'est devenu une chance.
Une vraie.

Parce que j'ai pu :

Vivre ma grossesse à mon rythme.
Ecouter mon corps.
Ralentir.
Profiter.

Et surtout...

Réfléchir vraiment à ce que je voulais.



MON PREMIER DÉCLIC

Cette expérience m'a fait comprendre une chose
essentielle :

Je ne voulais plus dépendre de quelqu'un pour ma
sécurité.

Plus jamais.

LE DEUXIÈME DÉCLIC (LE PLUS FORT)

Il est arrivé pendant mon
congé maternité.

Quand j'ai commencé à me
projeter...

Et que j'ai réalisé quelque
chose.



Si je ne trouvais pas d'activité,
je devrais laisser mon bébé de
3 mois...

Pour retourner dans un travail
qui ne me correspondrait
probablement pas.

Et ça...

Ça m'a brisé le cœur.

LA DÉCOUVERTE DU DIGITAL

Un peu par hasard,
je suis tombée sur un contenu qui parlait du digital.

Comme beaucoup, au début...

Je regardais de loin.

Je doutais.

Je pensais que ce n'était "pas pour moi".

Je voyais des femmes réussir en ligne, créer des
revenus, travailler depuis chez elles...

Et honnêtement ?

J'avais du mal à y croire.

Je me disais :

"C'est trop beau pour être vrai."



ET PUIS UN JOUR...

Je me suis dit :

Et pourquoi pas moi ?

Qu'est-ce que j'avais à perdre ?

Rien.

Mais absolument rien.

Par contre,
j'avais tout à gagner :

Du temps.

De la liberté.

Une vie plus alignée.
Un avenir que je choisis.

Je me suis intéressée...
Sans vraiment y croire au
début.

Puis j'ai creusé.

Et là...

Tout a commencé à faire sens.

UNE ÉVIDENCE

Je me suis rendue compte que ça cochant toutes les cases :

Travailler pour moi et de n'importe où.

Travailler seule.

Être libre de mon temps.

Pouvoir être présente pour mon bébé.

Tout ce que j'avais toujours cherché...

Sans jamais réussir à le trouver.

Et je me suis dit...

Et si c'était ça, finalement ?

Et si c'était MA voie ?

02



La raison

02

POURQUOI JE TE RACONTE TOUT ÇA

Parce que peut-être que toi aussi...

Tu te cherches.

Tu n'es pas alignée.

Tu ressens que quelque chose doit changer.

Et surtout...

Tu veux une autre vie...

Mais tu ne sais pas encore comment faire.

Et si c'était enfin ton moment ?

CE QUE ÇA A CHANGÉ POUR MOI

Aujourd'hui, je ne vais pas te
vendre du rêve.

Mais je peux te dire une
chose avec sincérité :

C'est l'une des meilleures
décisions que j'ai prises.

Parce que j'ai gagné :

Du confort mental.

Du temps avec mon enfant.

Une vraie liberté
d'organisation.

Des revenus qui ne
dépendent plus d'un patron.

Et surtout...

J'ai repris le pouvoir
sur ma vie.



POURQUOI JE T'OFFRE CE GUIDE

Si tu es ici, ce n'est pas un hasard.

Peut-être que toi aussi :

Tu te sens à l'étroit dans ton travail.

Tu manques de temps pour ce qui compte vraiment.

Tu ressens que tu es capable de plus.

Mais tu ne sais pas par où commencer.

Alors ce guide est là pour toi !

Pour t'ouvrir les yeux.

Pour te rassurer.

Et pour te montrer que c'est possible.



ET SI JE TE DISAIS

Que créer des revenus en ligne est accessible :

Même sans expérience.

Même sans audience.

Même en étant maman.

C'est ce qui a changé ma vie.

Pas parce que c'est "facile"...

Mais parce que :

C'est simple à comprendre.

Et adaptable à ton rythme de vie.

AVANT DE PARLER ARGENT, STRATÉGIE OU DIGITAL...

Il y a une question que tu dois te poser :

Pourquoi ?

Pourquoi tu veux te lancer ?

Pourquoi maintenant ?

Et surtout... pour qui ?

Ton "pourquoi", c'est ta boussole.

C'est lui qui va te tenir quand tu doutes.

C'est lui qui te rappelle pourquoi tu as commencé.

Certaines femmes veulent :

Plus de temps pour elles, sans culpabiliser.

Être là pour les premiers pas, les premiers mots, les câlins.

Sortir du cadre métro-boulot-dodo qui les épuise.

Retrouver une forme de liberté, de créativité, de sens.

Et toi ? Prends un moment pour y réfléchir.

Ferme les yeux et imagine-toi dans 6 mois, 1 an.

Que veux-tu avoir créé ? Pour toi ? Pour ta famille ?

Pour ton avenir ?

MON "POURQUOI" À MOI

Je me suis lancée parce que je ne voulais plus subir.
Je ne voulais plus dépendre d'un système capable de
décider pour moi.

Je ne voulais plus choisir entre :

Être une maman présente ou avoir une vie
professionnelle.

Je voulais les deux.

Je voulais :

Travailler à mon rythme.

Être libre.

Construire quelque chose qui m'appartient.

Et surtout...

Être présente pour mon enfant.

Aujourd'hui, je suis en train de créer cette vie.

DANS LA SUITE DE CE GUIDE

Je vais te montrer :

Ce qu'est vraiment le digital.

Pourquoi il est accessible.

Et comment toi aussi, tu peux commencer.

Même si aujourd'hui...

Tu pars de zéro.



03



Un produit digital

03

UN PRODUIT DIGITAL, C'EST QUOI ?

C'est un contenu que tu crées une seule fois (par exemple avec Canva), et que tu peux vendre autant de fois que tu le souhaites.

Il peut prendre différentes formes : ebook, fichiers imprimables, templates, fiches pratiques, formations en ligne, etc.

Tu as la possibilité de proposer ces produits à des prix accessibles ou plus élevés. On parle souvent de produits "low ticket" (bas prix) et "high ticket" (haut prix).

À la fin de ce guide, tu trouveras plusieurs exemples de produits digitaux. Prépare-toi à plonger dans l'univers des produits numériques, un domaine à la fois passionnant et pleins d'opportunités. Je suis ravie de pouvoir t'accompagner dans cette aventure.

Peu importe ton niveau actuel, que tu sois déjà active sur les réseaux, salariée ou maman à temps plein, tu peux dégager quelques heures par semaine pour créer une source de revenus et améliorer ton quotidien.

Si c'est exactement ce que tu cherches, alors tu es au bon endroit !

ENTRONS DANS LE VIF DU SUJET

LA CLÉ POUR RENDRE TON PRODUIT DIGITAL RENTABLE, C'EST D'OFFRIR UN RÉSULTAT CLAIR ET CONCRET.

Les produits trop flous ou imprécis ont du mal à convaincre et se vendent rarement bien.
Ton produit digital doit apporter une solution précise à un problème réel de ton client.

EST-CE QUE C'EST VRAIMENT POSSIBLE ?

Est-ce que des personnes “comme tout le monde” arrivent réellement à générer des revenus en vendant des produits digitaux à 47€, 99€ ou même 500€ sur les réseaux sociaux ?

Si tu te poses la question, c'est normal. Moi aussi, au début, j'avais du mal à comprendre comment ça pouvait fonctionner aussi bien.

ALORS, POURQUOI ÇA MARCHE ?

Tout simplement parce qu'aujourd'hui, notre quotidien est entièrement tourné vers le digital.

Que ce soit toi, moi ou n'importe qui, on est constamment connectés. On fait nos achats en ligne, on regarde des tutoriels sur YouTube, on cherche des réponses sur Google, on apprend via Instagram ou des ebooks... Le numérique est devenu un réflexe.

C'est précisément pour ça que les produits digitaux ont autant d'impact.

En proposant quelque chose de clair, simple et bien structuré, tu réponds directement aux attentes des gens : gagner du temps, obtenir une réponse rapide et avancer concrètement sans passer des heures à chercher.

La réalité, c'est que la plupart des gens ne veulent plus s'éparpiller pour trouver l'information.

Ils recherchent des solutions rapides, organisées et faciles à consommer. Et c'est exactement ce qu'un produit digital peut leur apporter.

Quand tu crées un produit qui répond à un besoin précis, tu ne proposes pas juste du contenu.

Tu apportes de la clarté, tu simplifies la vie, tu soulages un problème. Et c'est pour ça que ça fonctionne.

04



04

Un revenu passif, c'est un revenu que tu continues à générer même quand tu ne travailles pas activement.

Contrairement à un emploi classique, où tu échanges ton temps contre de l'argent (un mois de travail = un salaire), le principe du revenu passif est différent.

Ici, tu fournis un effort au départ : tu crées un produit et mets en place un système. Ensuite, ce travail peut te générer des revenus de manière automatique, parfois pendant des mois, voire des années.

C'est ce type de revenu qui continue à tomber pendant que :

- Tu dors (ou que ton enfant dort),
- Tu passes du temps avec ton enfant,
- Tu es en vacances,
- Ou simplement occupée à autre chose.

VOICI UN EXEMPLE :

Tu crées un ebook destiné à aider des mamans à améliorer le sommeil de leur bébé grâce à une routine simple et des conseils concrets que tu as toi-même testés.

Tu prends quelques jours pour l'écrire, l'organiser et le mettre en page, puis tu le proposes à la vente.

Une fois disponible sur une plateforme ou via ton compte Instagram, il peut être acheté à tout moment, sans que tu aies besoin d'intervenir.

Tu n'as pas besoin d'être connectée pour chaque vente. Le guide est prêt, envoyé automatiquement après l'achat, et les revenus continuent d'arriver pendant que tu poursuis ta journée, que tu t'occupes de ton enfant ou que tu prends du temps pour toi.

05



05

Créer un produit digital, c'est une première étape.

Mais savoir le vendre de manière stratégique pour qu'il génère réellement des revenus, c'est là que tout devient intéressant... et surtout efficace.

Voici les étapes essentielles pour commencer à gagner de l'argent avec un produit numérique :

1. Concevoir un produit utile

Repère un problème que rencontre ton audience et propose une solution claire, simple et concrète.

2. Opter pour un format accessible

Ebook, checklist, vidéos... choisis un format facile à consommer, rapide à créer et adapté à un quotidien chargé.

3. Mettre en place une vente simple

Inutile de créer un site complexe : privilégie une plateforme facile à utiliser qui permet de vendre et livrer automatiquement ton produit.

4. Communiquer avec sincérité

Partage du contenu qui met en avant la valeur de ton offre tout en créant une vraie connexion avec ton audience.

5. Automatiser pour plus de liberté

Une fois ton système en place, les ventes peuvent se faire sans ta présence constante. C'est là que le revenu passif commence.

Petit rappel : tout ça s'apprend, et c'est souvent bien plus simple que ce qu'on imagine au départ !

ET SI TU NE VEUX PAS CRÉER TON PROPRE PRODUIT TOUT DE SUITE ?

Pas d'inquiétude : tu peux aussi revendre des produits digitaux déjà créés grâce aux MRR ou PLR (avec droits de revente) ou faire de l'affiliation.

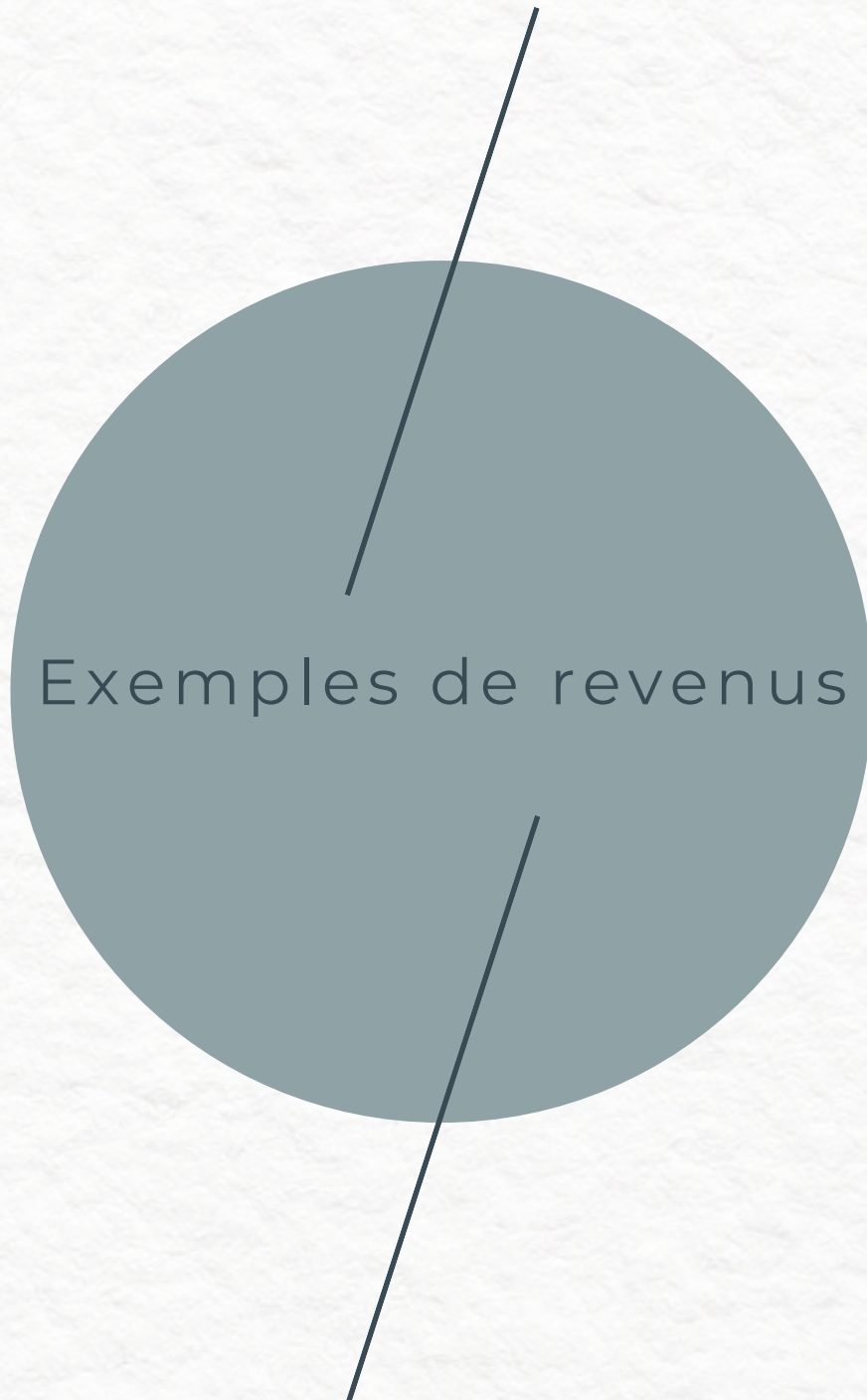
Tu achètes un produit avec une licence, tu peux le revendre autant de fois que tu veux et garder 100 % des gains ou toucher une commission.

Exemples : ebook, formation, guide ou pack déjà prêts.

C'est idéal pour débiter si tu manques de temps ou d'idées, car tu te concentres uniquement sur la vente et la communication.

Pas besoin de montrer ton visage ni d'avoir une grosse audience : choisis un produit utile et parle-en simplement.

06



06

EXEMPLE AVEC UN PRODUIT DIGITAL À 47 €

Si tu vends ton produit à 47 €, voici ce que tu peux gagner :

Avec 10 ventes par mois, tu gagnes 470 €

Avec 20 ventes par mois, tu gagnes 940 €

Avec 50 ventes par mois, tu gagnes 2 350 €

Avec 100 ventes par mois, tu gagnes 4 700 €

Rien qu'en faisant 1 vente par jour, tu peux déjà atteindre environ 1500 € par mois.

EXEMPLE AVEC UN PRODUIT DIGITAL À 97 €

Si tu vends ton produit à 97 €, voici les revenus possibles :

Avec 5 ventes par mois, tu gagnes 485 €

Avec 10 ventes par mois, tu gagnes 970 €

Avec 20 ventes par mois, tu gagnes 1 940 €

Avec 50 ventes par mois, tu gagnes 4 850 €

Avec seulement 2 à 3 ventes par semaine, tu peux dépasser les 1000€ mensuels.

PEUT-ÊTRE QUE TU TE DIS :

“Mais comment je vais réussir à vendre tout ça ?”

C'est une question normale... et la bonne nouvelle, c'est que tu n'as pas besoin d'être influenceuse ni d'avoir un site compliqué pour commencer.

Aujourd'hui, des plateformes simples comme Systeme.io, Etsy, etc... permettent de vendre et livrer tes produits automatiquement.

Et sur les réseaux sociaux, inutile d'avoir une grosse audience, de te filmer ou de parler en vidéo.

Ce qui fait la différence, ce n'est pas le nombre d'abonnés, mais la clarté de ton message et la pertinence de ton offre.

Si tu t'adresses à la bonne personne avec une vraie solution, les ventes peuvent arriver plus vite que tu ne l'imagines.

Et bien sûr, tout ça s'apprend !

07



Le commencement

07

PAR OÙ COMMENCER ?

1. Choisis ta niche

C'est la première étape : définir un domaine précis dans lequel tu vas te positionner.

Opte pour un sujet que tu connais ou qui t'intéresse, et pour lequel tu peux apporter une solution simple.

Exemples de niches : bien-être, relations, voyage, beauté, cuisine, développement personnel, Instagram, immobilier...

Une niche claire te permet de toucher les bonnes personnes et de faciliter tes ventes.

2. Crée un compte Instagram dédié

Même si tu as déjà un compte personnel, mieux vaut créer un compte dédié à ton projet pour garder une communication cohérente.

Pour bien démarrer :

- Choisis un nom simple et en lien avec ta thématique
- Ajoute une photo de profil nette (toi ou ton logo)
- Écris une bio claire qui explique ce que tu proposes en une phrase

3. Crée (ou choisis) ton produit digital

Tu as deux possibilités pour te lancer :

Option 1 : créer ton propre produit

Tu t'appuies sur ton expérience ou sur un besoin précis pour proposer un ebook, un guide, un template ou une mini-formation.

Pas besoin de faire compliqué : un contenu simple, clair et utile peut largement suffire.

Option 2 : revendre un produit existant (PLR / MRR/ Affiliation)

Tu peux aussi gagner du temps en utilisant un produit déjà prêt.

- PLR : tu peux le modifier et l'adapter à ton image. Tu gagnes 100% des gains sur chaque vente.
- MRR : tu le revends tel quel, sans modification. Tu gagnes 100% des gains sur chaque vente.
- Affiliation : tu le revends tel quel, sans modification. Tu touches une commission sur chaque vente.

C'est une excellente option pour démarrer rapidement, tester ton marché et faire tes premières ventes sans créer de contenu dès le début !

Il existe également d'autres options pour générer des revenus en ligne, comme : l'UGC (créer du contenu pour les marques) ou l'E-commerce (vendre un produit physique en ligne). Mais elles sont moins accessibles lorsqu'on débute.

Je sais que tout ça peut paraître impressionnant, et c'est totalement normal.

Mais en réalité, c'est bien plus simple que ça en a l'air. L'essentiel, c'est d'avancer étape par étape, sans vouloir tout faire d'un coup.

Prends le temps d'appliquer progressivement, à ton rythme, et sois indulgente avec toi-même.

Chaque petite avancée compte, et avec de la régularité, tout deviendra de plus en plus clair.

C'est le business model le plus rentable car tu crées (ou pas) un produit une seule fois et tu peux le vendre à l'infini, sans stock, sans logistique et avec très peu de frais. C'est simple, flexible et parfaitement adapté à un quotidien de maman.

Il te faut juste avec une connexion internet, une idée claire, et l'envie de faire les choses autrement.

Tu n'es pas seule dans ce parcours : je suis là pour t'accompagner autant que nécessaire !

Quand je me suis lancée en tant qu'indépendante, j'avais besoin d'un commerce physique pour exercer mon métier.

J'ai acheté une maison.

J'ai enchaîné les travaux pour créer un institut à mon image.

J'ai investi dans le mobilier, le matériel esthétique, les produits cosmétiques.

J'y ai mis du temps, de l'énergie... et énormément d'argent !

Avant même d'avoir mes premières clientes, tout reposait déjà sur mes épaules.

Le stress des charges.

La peur de ne pas rentabiliser.

La pression de devoir faire fonctionner coûte que coûte.

Parce que dans le physique, tu n'as pas vraiment le droit à l'erreur !

Avec le digital, c'est complètement différent.

Pas besoin de local.

Pas de stock.

Pas de matériel coûteux.

Pas de gestion logistique.

Juste une idée, un ordinateur... et l'envie de créer quelque chose d'utile.

Le risque est presque inexistant.

Mais les possibilités, elles, sont immenses.

Tu peux commencer petit. Tester. Ajuster.

Sans pression, sans tout miser dès le départ.

C'est une autre façon de travailler, plus flexible, plus légère... et surtout beaucoup plus accessible !

Alors si tu te demandes si c'est possible pour toi aussi :

OUI. Mille fois OUI.

Mais il faut oser commencer. Juste commence.

Car c'est souvent le premier pas qui change tout !

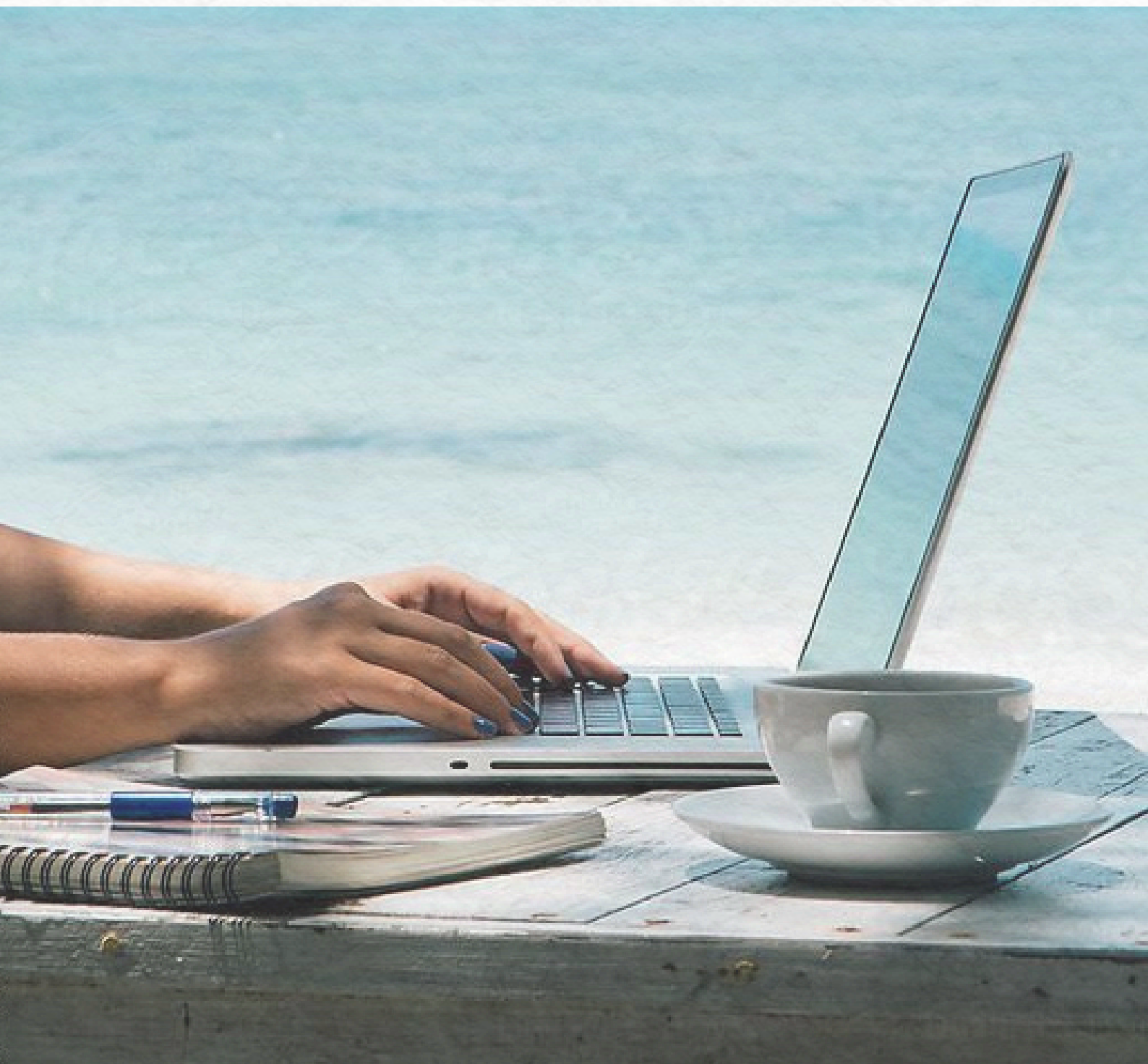
08



08

TOP 5 DES PRODUITS DIGITAUX LES PLUS VENDUS

C'est parti !



1 - L'EBOOK

Tu as forcément une compétence, une expérience ou une passion que tu peux partager.

L'idée, c'est de la transformer en un guide simple et utile, qui répond à un besoin réel.

Quelques idées :

- Retrouver confiance en soi pas à pas
- Organiser sa vie quand on est maman débordée
- Gérer son stress et ses émotions au quotidien
- Mieux gérer son budget
- Préparer l'arrivée de bébé sereinement
- Construire une routine bien-être réaliste
- Développer une mentalité positive



2 - LES IMPRIMABLES

Les imprimables sont une excellente option pour débiter.

Ils sont généralement courts (souvent une seule page), rapides à créer et ne demandent pas beaucoup de contenu.

Quelques idées :

- Tableaux de tâches pour enfants
- Coloriages (pour enfants ou adultes)
- Invitations à imprimer (anniversaire, événements...)
- Listes de courses prêtes à l'emploi
- Affiches décoratives à imprimer
- Pages d'organisation quotidienne
- Jeux imprimables (bingo, mots mêlés, mots croisés...)



3 - LES FEUILLES DE TRAVAIL

Les feuilles de travail sont très puissantes, car elles permettent d'accompagner quelqu'un pas à pas. Elles aident à comprendre un concept, mais surtout à le mettre en pratique pour obtenir de vrais résultats.

Quelques idées :

- Définir et organiser ses objectifs
- Planifier son quotidien
- Préparer un voyage
- Améliorer sa productivité
- Mettre en place une routine bien-être
- Organiser ses repas
- Planifier sa remise en forme

Weekly MEAL PLAN

FROM: _____

TO: _____

BREAKFAST	LUNCH	DINNER	SNACKS	SHOPPING LIST
				

4 - LES TEMPLATES (MODÈLES DIGITAUX)

Les templates sont adaptés à presque toutes les niches. Ils simplifient la vie de l'acheteur en lui faisant gagner du temps, ce qui les rend particulièrement faciles à vendre.

Quelques idées :

- Modèles de budget (Excel ou Google Sheets)
- Templates de CV
- Modèles de posts pour les réseaux sociaux
- Scripts de vente prêts à l'emploi
- Modèles d'emails ou de newsletters
- Fiches de recettes à compléter



5 - LES FORMATIONS EN LIGNE

Les formations en ligne et les cours vidéo sont très recherchés, car ils permettent d'apprendre des compétences précises à son rythme : marketing digital, programmation, développement personnel, fitness, et bien d'autres.

Si tu es à l'aise pour te montrer à l'écran et que tu maîtrises un domaine en particulier, ce format peut être une excellente option pour toi.



Tu viens de découvrir tout le potentiel des produits numériques et comment ils peuvent transformer ta vie.

Mais soyons honnêtes : avoir les infos, c'est bien... savoir quoi faire, dans quel ordre, avec les bons outils et les bonnes stratégies, c'est ce qui fait toute la différence.

C'est exactement pour ça que je t'encourage à te former.

Aujourd'hui, tu as deux façons de te lancer dans le marketing digital :

- Soit tu testes seule, tu t'éparpilles, tu doutes...
- Soit tu t'appuies sur une méthode structurée et qui a déjà fait ses preuves !

Et clairement, ça change tout. C'est exactement ce qui m'a permis de passer à l'action.

Je vais te parler d'une formation que j'ai choisie et qui est aujourd'hui au cœur de ce que je fais.

09



Vers l'indépendance

09

MA MÉTHODE VERS L'INDÉPENDANCE

CODE LIBERTÉ



CODE LIBERTÉ

La formation la plus complète & simple pour gagner de l'argent en ligne avec le marketing digital.

Tu vas comprendre en profondeur comment le digital fonctionne et comment il peut devenir une vraie source de revenus pour toi. Avec un accès à une communauté bienveillante, des lives réguliers, des outils concrets, un business clé en main et l'accompagnement le plus généreux du marché du e-learning.

Idéale si tu veux revendre directement des produits déjà prêts, tout en profitant d'un écosystème complet pour accélérer ton lancement.

Un vrai coup de boost !

En résumé :

Code Liberté, c'est une formation accessible aux débutants. Tu peux clairement commencer de zéro.

Tu vas apprendre :

- ✓ Le marketing digital en profondeur
- ✓ À créer un système qui génère des revenus ++
- ✓ Comment développer quelque chose sur le long terme

Mais surtout... tu entres dans un écosystème avec :

- Une communauté de +9000 personnes
- Du soutien
- Un mentorat
- Un environnement qui te tire vers le haut

JE DÉCOUVRE ICI



ET MAINTENANT ?

Tu n'as pas besoin de tout comprendre aujourd'hui.

Tu as juste besoin de faire un choix.

Tu ne commences pas un business parce que tu peux
te le permettre.

Tu commences un business parce que tu ne peux pas
te permettre de continuer de vivre de la même
manière.

**Ne sous-estime jamais le pouvoir que tu as de
transformer ta vie !**

MERCI D'ÊTRE ARRIVÉE JUSQU'ICI

J'espère sincèrement que ce guide t'aura aidée.

Et surtout, n'oublie pas : je suis là pour toi.

Tu peux m'écrire à tout moment, que ce soit pour poser tes questions ou me partager ton évolution.

J'ai vraiment envie de suivre ton parcours... et surtout de célébrer tes réussites avec toi !

Au plaisir de te lire,

Emma





FREEDMOM

Business digital