

IAgency

PROGRAMA COMPLETO

Sistema de Agencia Creativa con IA

"La IA es tu espejo hacia la excelencia"

IA by Mel

¿Qué es IA Agency?

IA Agency es el programa high ticket de IA by Mel diseñado para personas que ya saben que la inteligencia artificial es una oportunidad real — y quieren convertirla en un negocio propio.

Acá no aprendés tecnología por aprender. Aprendés a construir una agencia creativa con IA desde cero: definís tu nicho, producís contenido de nivel profesional con las herramientas más potentes del mercado, montás un portafolio que vende solo, aprendés a conseguir clientes con sistema — y cerrás el programa con tu primer cliente real o en camino de serlo.

Es un programa de 5 fases con acompañamiento directo de Mel, entregables concretos en cada módulo y una promesa clara: al terminar, tenés un negocio — no solo un curso.

LA PROMESA DEL PROGRAMA

Entrás sin saber exactamente qué vas a vender, sin un portafolio y posiblemente con mucho miedo de que esto no era para vos.

Salís con un nicho claro, un portafolio que vende, un sistema de prospección, herramientas para producir contenido profesional con IA — y tu primer cliente real.

Las 5 fases del programa

01

Estrategia y base de negocio

Definís tu nicho, tu cliente ideal y tu propuesta de valor con IA.

02

Producción de contenido con IA

Dominás las herramientas para crear imagen, video y música profesional.

03

Portafolio

Montás tu web app, Behance e Instagram como vitrina de tu agencia.

04

Salida al mercado

Aprendés el sistema completo para conseguir clientes con confianza.

05

Tu primer cliente real

Ejecución pura: cerrás tu primer cliente y construís tu plan de 90 días.

FASE 1

ESTRATEGIA Y BASE DE NEGOCIO

Antes de crear, pensás. Antes de vender, sabés exactamente a quién.

Antes de usar cualquier herramienta de IA, necesitás claridad sobre qué vas a vender, a quién se lo vas a vender y por qué alguien te elegiría a vos. Esta fase construye esa base estratégica para que la IA trabaje con dirección y genere resultados reales. Aprendés los fundamentos de la investigación de mercados, cómo identificar oportunidades, analizar competidores y descubrir necesidades reales — todo acelerado por IA.

Fundamentos de Investigación de Mercado

Entendés cómo la investigación reduce errores y revela oportunidades reales. Aprendés qué datos necesitás antes de lanzar cualquier servicio — cliente, competencia, necesidades, tendencias y comportamiento de compra — y los errores más comunes de quienes emprenden sin validar.

Definición de Cliente Ideal y Nicho Rentable

Identificás a quién le vas a vender, por qué especializarte acelera tus ventas y posicionamiento, y usás IA para descubrir segmentos de mercado con demanda real.

Análisis de Competencia y Posicionamiento

Aprendés a investigar a tus competidores mirando sus precios, mensajes y debilidades. Encontrás los espacios libres donde podés destacar y definís cómo querés que el mercado te perciba.

Tendencias y Prospectiva de Mercado

Diferenciás las modas pasajeras de las oportunidades sostenibles, anticipás cambios del mercado y usás herramientas de IA para identificar señales y escenarios futuros.

Propuesta de Valor Clara y Diferenciadora

Aprendés a responder claramente por qué deben elegirte, a vender transformación en lugar de solo servicios, y usás IA para construir y afinar tu mensaje diferenciador.

Propósito, Valores y Esencia de Marca

Descubris qué mueve tu marca más allá del dinero, cómo atraer personas alineadas con vos, y definís la personalidad, tono y percepción que querés generar en tu mercado.

Base de Modelo de Negocio

Entendés cómo funciona realmente un negocio — ingresos, costos, oferta y entrega — y construí una estructura clara para operar y crecer desde el primer día.

Cómo usar IA para investigar más rápido y mejor

Aprenderás los prompts correctos para investigación estratégica, cómo transformar información en decisiones reales y cómo crear una rutina de investigación continua con agentes de IA.

Resultado de la Fase 1

- ✓ Claridad total sobre qué vender y a quién
- ✓ Nicho rentable definido con investigación real
- ✓ Propuesta de valor diferenciadora construida
- ✓ Base sólida de modelo de negocio lista para operar
- ✓ Sistema de investigación con IA para mantener tu negocio actualizado

FASE 2

PRODUCÍS CONTENIDO PROFESIONAL CON IA

Sin ser diseñadora. Sin años de experiencia. Solo con las herramientas correctas.

Con la base estratégica de la Fase 1 — tu nicho, tu cliente ideal y tus servicios — ahora aprendés exactamente las herramientas que necesitás para producir ese contenido. No aprendés tecnología por aprender: aprendés lo que tu negocio necesita para funcionar. Cada módulo tiene práctica real, para que cuando termines tengas piezas concretas listas para tu portafolio.

Imagen profesional con Midjourney

Midjourney es tu estudio de fotografía, tu agencia de diseño y tu banco de imágenes — todo en uno. Aprendés a generar imágenes de nivel profesional para marcas, campañas y portafolios, manejando la estructura de prompts, los parámetros clave y la iteración hasta llegar exactamente al resultado que necesitás. Entregable: 3 piezas visuales de alta calidad en el estilo de tu nicho.

Imágenes con ChatGPT

ChatGPT no es solo texto. Aprendés a crear visuales potentes directamente desde la misma herramienta que usás para estrategia y copy — sin cambiar de plataforma. Dominás el flujo texto + imagen en una sola plataforma para entregar resultados en tiempo real. Entregable: 2 piezas visuales integradas con su copy de marca.

Imágenes con Nano Bana

Nano Bana tiene un enfoque visual distinto, con resultados únicos para ciertos estilos y nichos. Explorás sus capacidades y aprendés a sacarle provecho dentro de tu stack creativo, combinándola con otras herramientas según el proyecto. Entregable: 1 set de imágenes en el estilo de tu nicho.

Video con IA: Krea AI + Kling AI

El video es el formato que más pagan los clientes premium — y ahora podés producirlo sin cámara ni equipo. Dominás Krea AI para edición y animación de imágenes, y Kling AI para producción de video orientada a marcas: reels, campañas y contenido premium. Entregable: 1 video de 15–30 segundos de nivel profesional.

Música con IA: Suno + Lyria

Música original, generada en segundos, adaptada a cualquier estilo o emoción. Aprendés a crear canciones completas desde un prompt con Suno y música generativa de alta calidad con Lyria (Google). Entendés cómo posicionar la producción musical como un servicio cobrable. Entregable: 1 pieza musical original para el nicho de tu agencia.

Tu ruta personalizada

Con el stack base dominado, profundizás en las herramientas específicas que tu nicho necesita. Mel revisa tu portafolio objetivo de la Fase 1 y juntas definen qué herramientas profundizar y en qué orden, con recursos adicionales y una sesión de revisión de avance.

Resultado de la Fase 2

- ✓ Dominás el stack completo de herramientas creativas con IA
- ✓ Tenés piezas reales producidas en el estilo de tu nicho
- ✓ Sabés combinar imagen, video y música en entregables profesionales
- ✓ Tu portafolio tiene contenido concreto para mostrar a clientes
- ✓ Confianza real para cobrar por lo que producís

FASE 3

MONTÁS TU PORTAFOLIO

Con el contenido producido, lo convertimos en un portafolio que vende solo.

Ya tenés el contenido. Ya sabés lo que podés producir. Ahora lo ponemos en el lugar correcto, de la manera correcta, para que tu cliente ideal lo vea — y diga que sí. Esta es la fase donde Mel entra más de cerca. Revisión de qué piezas van, cómo se organizan, y que todo comunique exactamente lo que tu cliente necesita ver para confiar en vos antes de conocerte.

Web app con IA: tu portafolio principal

Creás tu carta de presentación profesional disponible 24/7, con tu dominio y tu identidad — sin código. Aprendés a estructurar qué piezas van primero, cómo escribir los textos de cada proyecto y cómo guiar al cliente hacia el contacto. Además, la creación de web apps con IA queda como un servicio adicional que podés cobrar. Entregable: tu web app de portafolio publicada y lista para compartir.

Behance: presencia en la plataforma de los creativos

Behance es donde los clientes y marcas van a buscar talento. Aprendés a estructurar proyectos que impresionen — portada, proceso, resultado final y textos que dan contexto — y a optimizar tu perfil para ser encontrada con bio, tags y configuración de disponibilidad. Entregable: perfil publicado con al menos 2 proyectos montados.

Instagram y redes: tu portafolio en movimiento

Las redes no son solo para conseguir seguidores — son para que tu trabajo llegue a quien tiene que llegar. Aprendés a usar Instagram como vitrina de tu agencia, qué publicar en cada formato y una estrategia de contenido mínima viable para atraer al cliente correcto sin publicar todos los días. Entregable: feed configurado + 3 publicaciones de tu trabajo subidas.

Revisión con Mel: listo para salir al mercado

Antes de pasar a la Fase 4, Mel revisa tu portafolio completo — web app, Behance y redes. No es una revisión de forma: es una revisión de impacto. ¿Esto convence a tu cliente ideal? ¿Comunica exactamente lo que necesita ver para decir que sí? Recibís feedback en vivo y un resumen escrito con los ajustes concretos a hacer. Entregable: portafolio revisado, ajustado y aprobado.

Resultado de la Fase 3

- ✓ Tu web app de portafolio publicada y profesional
- ✓ Perfil de Behance activo con proyectos montados
- ✓ Instagram configurado como vitrina de tu agencia
- ✓ Contenido real organizado y publicado en tus redes
- ✓ Portafolio revisado y aprobado por Mel
- ✓ Confianza total para mostrar tu trabajo a cualquier cliente

FASE 4

SALÍS AL MERCADO CON CONFIANZA

El bloqueo más grande no es no saber vender. Es creer que vender no es para vos.

Tenés portafolio. Tenés herramientas. Tenés claridad sobre lo que ofrecés y a quién. Ahora es el momento de salir — con estrategia, con sistema y con la mentalidad correcta para que el primer contacto no se sienta como una súplica sino como una propuesta de valor real. Esta fase cubre el flujo completo: desde encontrar a tu cliente ideal hasta convertir una conversación en un contrato.

Mentalidad: vender no es para todas... hasta que lo es

La mayoría de las personas que no consiguen clientes no tienen un problema de estrategia — tienen un problema de creencia. Desmontás de dónde viene el bloqueo, cómo cambiás el frame de 'pedir trabajo' a 'ofrecer soluciones', y construís rutinas mentales y preparación práctica para acercarte a cada cliente con seguridad. Entregable: tus 3 creencias limitantes sobre vender + reframe personalizado para cada una.

Búsqueda con IA: identificá marcas que necesitan lo que ofrecés

No se trata de mandarle mensajes a todo el mundo. Aprendés a usar IA para encontrar exactamente las marcas que ya necesitan lo que ofrecés, detectar señales en sus perfiles de que están listas para contratar, adaptar la búsqueda a tu nicho específico y organizar tu lista de prospectos para no perder ninguno. Entregable: 10 prospectos calificados con señal detectada y momento de acercamiento definido.

El sistema de venta: del primer mensaje al cierre

El sistema completo, sin improvisar nada. Desde el primer mensaje que rompe el hielo sin sonar a plantilla, la propuesta construida sobre el dolor concreto de esa marca, el guión para manejar la conversación y responder objeciones, hasta las palabras exactas para cerrar de forma natural. Entregable: propuesta de servicio redactada + guión de venta personalizado para tu nicho.

Seguimiento: convertí el 'lo pienso' en un sí

La mayoría de las ventas no se cierran en el primer mensaje. Aprendés a mantener la relación activa sin parecer desesperada, cuándo y con qué frecuencia hacer seguimiento según la etapa de la conversación, y cómo manejar el silencio, el 'lo pienso' y el 'está caro' sin bajar el precio. Entregable: secuencia de 3 mensajes de seguimiento para los escenarios más frecuentes de tu nicho.

Resultado de la Fase 4

- ✓ Mentalidad alineada para vender con confianza y sin miedo
- ✓ Lista de 10 prospectos calificados según tu nicho
- ✓ Sistema de búsqueda con IA que podés repetir cada mes
- ✓ Propuesta de servicios redactada y lista para enviar
- ✓ Guión de venta personalizado para tu forma de comunicarte
- ✓ Secuencia de seguimiento completa para los escenarios más frecuentes
- ✓ Al menos un prospecto real en conversación activa

FASE 5

TU PRIMER CLIENTE REAL

El programa termina. Tu negocio apenas empieza.

Para cuando llegás acá ya tenés portafolio, ya sabés vender y ya tenés prospectos en conversación. Esta fase no es teoría — es ejecución pura. Trabajamos caso por caso, con la realidad de cada estudiante, para que el cierre de este programa sea el arranque real de tu agencia.

Tu caso en vivo: sesión grupal con Mel

En la sesión grupal analizamos juntas cada caso con estrategia personalizada para la situación real de cada una. Si tenés un prospecto en conversación, definimos cómo presentar tu propuesta para que sea irresistible. Si ya tenés un cliente confirmado, diseñamos la estrategia de entrega para que esa primera experiencia sea memorable. Después de la sesión grupal, cada estudiante recibe una revisión individual escrita con los pasos concretos. Entregable: tus próximos 3 movimientos concretos documentados.

Estrategia de entrega: que tu primer cliente vuelva y recomiende

Conseguir el primer cliente es el logro. Que ese cliente vuelva y te recomiende es el negocio. Aprendés a estructurar la entrega de tu primer proyecto, cómo comunicarte con el cliente durante el proceso, el momento exacto para pedir feedback y recomendaciones, y cómo convertir un proyecto único en una relación de largo plazo. Entregable: protocolo de entrega documentado para ejecutar desde el primer día.

Tu plan de 90 días: el programa termina, tu negocio empieza

Los próximos 90 días son los más importantes de tu agencia. Construí tu hoja de ruta: metas realistas y ambiciosas al mismo tiempo, tu sistema de operación semanal como agencia, y cómo escalar de 1 cliente a 3 sin perder calidad. El Mes 1 es de entrega y reputación. El Mes 2 de prospección activa. El Mes 3 de escala y estructura. No terminás con un diploma — terminás con un plan. Entregable: plan de 90 días con objetivos, acciones semanales y métricas de seguimiento.

Resultado de la Fase 5

- ✓ Estrategia personalizada para cerrar tu primer cliente — caso por caso
- ✓ Protocolo de entrega documentado para que tu primer proyecto sea impecable
- ✓ Sistema para convertir ese primer cliente en referidos y repetición
- ✓ Plan de 90 días con objetivos, acciones y métricas concretas
- ✓ Claridad total sobre cómo escalar de 1 a 3 clientes sin quemarte
- ✓ Tu negocio de agencia creativa con IA — en funcionamiento real

La IA es tu espejo hacia la excelencia. 

IA by Mel · IAgency