

VORABINFORMATION ZUM ANGEBOT

Strategie-Sprint mit möglicher BAFA-Förderung

Für Interessenten, die vor einer Bestellung verstehen möchten, welche Konditionen gelten und was sie erwartet

Kurzüberblick

Der Strategie-Sprint ist als kompaktes Analyse- und Konzeptionsformat angelegt.

Das Pauschalhonorar beträgt 1.990 € netto zuzüglich Umsatzsteuer.

Je nach Region kann der Zuschuss auf diesen Nettobetrag 995 € oder 1.592 € betragen.

Der Strategie-Sprint startet bei Förderfällen erst nach der förderrechtlichen Startfreigabe.

Nach dem Informationsschreiben und Vertragsabschluss wird die Zahlung vor Beratungsbeginn als Vorkasse ausgelöst.

Wichtiger Hinweis: Die nachfolgenden Angaben beschreiben das übliche Modell. Ob Ihr Unternehmen und Ihr Anliegen tatsächlich förderfähig sind, wird immer im Einzelfall geprüft. Eine Förderzusage kann im Vorfeld nicht abgegeben werden.

1. Was ist der Strategie-Sprint?

Der Strategie-Sprint ist ein kompaktes Beratungsformat für Unternehmen, die ihre Situation zunächst strukturiert klären und daraus einen tragfähigen Maßnahmenrahmen ableiten möchten – bevor größere Umsetzungsaufträge gestartet werden.

- fokussierte Analyse des vereinbarten Themenfelds
- Herausarbeitung von Schwachstellen, Ursachen und Hebeln
- betriebsindividuelle Handlungsempfehlungen
- priorisierter Maßnahmenplan mit konkreten nächsten Schritten

Das Format ist bewusst kompakt gehalten. Es soll Klarheit schaffen, die Lage sortieren und eine solide Entscheidungsgrundlage liefern.

2. Welche Leistung ist enthalten?

Der Strategie-Sprint ist als in sich abgeschlossene konzeptionelle Beratung aufgebaut. Typischerweise umfasst er bis zu 8 förderfähige Beratungsstunden, verteilt auf mehrere Schritte:

Erstanalyse	Sichtung des vorab ausgefüllten Analyse-Fragebogens und erste Strukturierung des Themas
1. Gespräch	Analyse- und Klärungsgespräch zur Ausgangssituation
Auswertung	Verdichtung relevanter Unterlagen und Beobachtungen
Konzeptarbeit	Entwicklung der Lösungslogik und des Maßnahmenplans
2. Gespräch	Spiegelung, Schärfung und Priorisierung der Empfehlungen
Konkretisierung	Finalisierung der Umsetzungshinweise

Operative Umsetzung ist nicht zwingender Bestandteil des Strategie-Sprints. Er schafft vor allem die Grundlage, auf der anschließend gezielt entschieden und umgesetzt werden kann.

3. Mit welcher Förderung können Sie rechnen?

Pauschalhonorar	1.990 € netto zzgl. Umsatzsteuer
Möglicher Zuschuss bei 50 % Förderquote	995 €
Möglicher Zuschuss bei 80 % Förderquote	1.592 €
Netto-Eigenanteil bei 50 % Förderquote	995 €
Netto-Eigenanteil bei 80 % Förderquote	398 €
Wichtig	Umsatzsteuer ist nicht förderfähig und bleibt zusätzlich zu tragen

Ob die 50%- oder 80%-Quote gilt, hängt vom Standort der beratenen Betriebsstätte ab. Die konkrete Förderfähigkeit wird vorab geprüft.

4. Was erwartet Sie vor einer Beauftragung?

Vor einer Bestellung oder Beauftragung sollten Sie vor allem wissen, dass Förderfälle einen klaren Ablauf haben. Der formale Start der Beratung liegt nicht schon im ersten Gespräch, sondern erst nach der förderrechtlichen Startfreigabe. Nach dem Informationsschreiben und dem anschließenden Vertragsabschluss wird die Zahlung vor Beratungsbeginn als Vorkasse ausgelöst.

- unverbindliches Erstgespräch und kurze Einordnung Ihres Anliegens
- Prüfung, ob der Strategie-Sprint fachlich und förderlogisch passt
- Sammlung der nötigen Unternehmensdaten
- falls gewünscht, Erteilung einer Vollmacht zur Abwicklung der BAFA-Formalitäten
- Antragstellung vor Beratungsbeginn
- verbindlicher Start des Strategie-Sprints erst nach dem Informationsschreiben
- Zahlung vor Beratungsbeginn als Vorkasse nach Vertragsabschluss

Für Förderfälle bedeutet das praktisch: Erst nach dem Informationsschreiben schließen wir den verbindlichen Vertrag. Anschließend erhalten Sie die Zahlungsinformationen bzw. Rechnung. Der Strategie-Sprint startet nach Zahlungseingang als Vorkasse.

5. Was Sie als Kunde konkret davon haben

- Sie erhalten schnell ein klares Bild Ihrer Lage und Ihrer Handlungsoptionen.
- Sie müssen nicht sofort ein großes Folgeprojekt beauftragen, um erste Klarheit zu gewinnen.
- Sie können den formalen Teil weitgehend an mich delegieren, wenn Sie das möchten.
- Sie wissen nach dem Sprint besser, welche Maßnahmen Priorität haben und welche nicht.

6. Für wen ist der Strategie-Sprint besonders sinnvoll?

Besonders sinnvoll ist der Strategie-Sprint für Unternehmen, die spüren, dass etwas strukturell oder prozessual nicht sauber läuft, den eigentlichen Kern aber zuerst systematisch klären wollen.

Typische Themen sind zum Beispiel:

- unklare Rollen
- stockende Entscheidungen
- Reibung an Schnittstellen
- unübersichtliche Prioritäten oder
- ein fehlender Maßnahmenrahmen.

7. Nächster sinnvoller Schritt

Wenn Sie vor einer Bestellung einschätzen möchten, ob der Strategie-Sprint für Ihr Anliegen und eine mögliche Förderung passt, ist der beste Einstieg ein kurzes Orientierungs- und Klärungsgespräch. Danach lässt sich sauber klären, ob der Strategie-Sprint der richtige Start ist, mit welcher Förderlogik Sie realistischerweise rechnen können und wie der Ablauf bis zu Vertrag, Vorkasse und Beratungsbeginn aussieht.