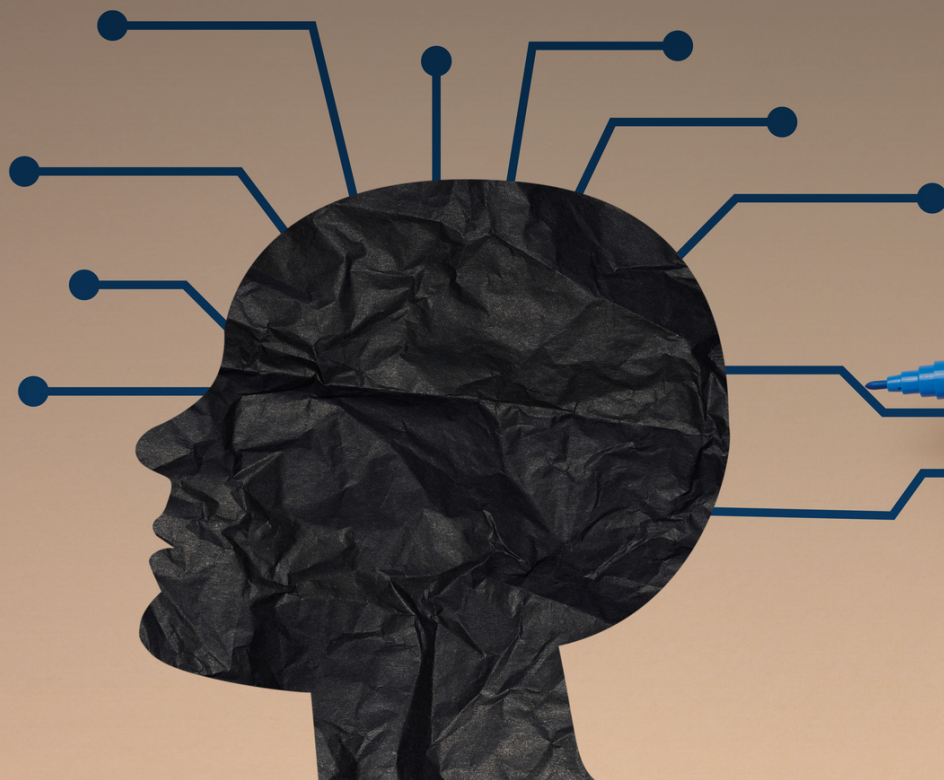




Ebook
GRATUIT !

TRAVAILLER N'IMPORTE OÙ

Ce que tu sais vaut **DE L'OR**

VENDEZ VOS CONNAISSANCES EN LIGNE

CE.MULTI



LE DÉCLIC QUI A TOUT CHANGÉ

Je m'appelle Celia, et avant, j'étais intégratrice web.

Créer des sites, organiser des pages, structurer le contenu pour qu'il soit clair et fluide, c'était mon quotidien.

Pour moi, c'était normal.

Et puis un jour, des amis, des connaissances, des abonnés m'ont demandé :

“Tu peux m'aider à faire un site ?”

“Tu utilises quoi pour créer tes pages ?”

À ce moment-là, j'ai compris un truc simple, mais puissant :

Ce qui me semblait basique était complètement flou pour d'autres.

Et pourtant, c'était une vraie compétence, avec une vraie valeur.

C'est comme ça que j'ai compris que **nos savoirs ont une valeur marchande**.

Il suffit de savoir comment les structurer, les rendre accessibles, et les proposer aux bonnes personnes.

ON Y VA !



ÉTAPES CRÉATION BUSINESS

01

IDENTIFIE CE QUE TU SAIS FAIRE

Fais une liste de toutes tes compétences. Même les plus simples. Ce qu'on te demande souvent, ce que tu fais naturellement, ce que tu a appris et autre.

02

DÉFINIS TON PUBLIC CIBLE

Identifie tes clients idéaux et comprends leurs besoins, intérêts et problématiques pour adapter ton contenu et tes offres (tu peux faire des sondages dans ta story).

03

CHOISIS ET CRÉE TON PRODUIT DIGITAL

Sélectionne un sujet et crée ensuite ton produit engageant et instructif, reflétant ta passion et ton expertise. Pas besoin de créer un truc énorme. Vise l'efficacité et la clarté. Ebook, coaching, formation, fiche...

04

CRÉE TA BOUTIQUE EN LIGNE SIMPLEMENT

Le moyen plus facile pour créer ta boutique en ligne c'est avec la plateforme Systeme.io.

05

LANCE TON PRODUIT !

Pendant que tu prépares ton produit et ta boutique, commence à créer un compte à rebours sur ton profil et dans tes stories en mentionnant que tu es en train de préparer quelque chose d'excitant ! Propose un rabais pour les premiers clients en demandant des retours que tu partageras.

06

CRÉE DU CONTENU

Idéalement, poste 6-8 stories par jour (en mentionnant une fois par jour ton offre, toujours de manière différente) et 1-3 REELS par jour. Propose un mélange entre des appels à l'action, parle des problèmes que ton produit résout et offre du contenu de valeur / conseils.



1 - TON EXPÉRIENCE EST UNE RICHESSE

On a souvent l'impression qu'il faut être "expert" pour vendre un produit ou enseigner quelque chose.
C'est faux.

Il suffit d'être une ou deux étapes en avance sur quelqu'un d'autre.

Tu sais faire :

- des sites internet ?
- des montages vidéos ?
- organiser un compte Instagram ?
- planifier un contenu ?
- cuisiner simplement et sainement ?
- aider à mieux gérer son temps ?
- parler à la caméra ?
- gérer un budget ?
- apprendre une langue ?

Tout ça se vend. Et surtout, tout ça s'enseigne.

Tu n'as peut-être pas un diplôme dans ce que tu sais faire, mais :

- tu as pratiqué
- tu as appris par toi-même
- tu as testé, tu as vu ce qui fonctionne et ce qui ne fonctionne pas
- tu as progressé

Et ça, c'est ce que beaucoup recherchent : **du concret.**

Les gens veulent gagner du temps, éviter les erreurs, et apprendre auprès de quelqu'un qui a déjà fait le chemin.



2 - COMPRENDRE À QUI TU PARLES

L'une des erreurs les plus fréquentes quand on se lance, c'est de vouloir parler à tout le monde. Résultat : on ne touche personne.

Avant de vendre quoi que ce soit, tu dois savoir à qui tu t'adresses. Pour vendre efficacement et créer du contenu percutant, tu dois identifier **ton client idéal**. C'est la personne qui a un besoin concret que tu peux résoudre avec ton produit, ton service ou ton savoir-faire. Il est prêt à investir, et il se reconnaît dans ton univers.

Pour le trouver, pose-toi les bonnes questions :

Qui pourrait être intéressé par ce que je propose ? Quels sont ses besoins, ses freins, ses envies ? Quelles sont ses habitudes, ses réseaux sociaux préférés, son style de vie ?

Observe, écoute, et surtout : interroge.

Utilise les sondages en story, les boîtes à questions ou les commentaires, ce sont des outils puissants pour mieux comprendre ta communauté.

Plus tu connais ta cible, plus tu comprends ses problématiques. Et donc plus tu peux lui parler avec les bons mots, et répondre avec du contenu pertinent et des offres sur-mesure.

Proposer ce dont elle a réellement besoin, et créer une vraie connexion.

Ton objectif : créer pour les bonnes personnes, au bon moment, avec le bon message. Parce qu'on ne parle pas de la même façon à une maman débordée qu'à un étudiant en reconversion.

C'est en comprenant pour qui tu crées que tu deviens vraiment impactant.



3 - PRODUIT NUMÉRIQUE

Les produits numériques sont des contenus immatériels accessibles uniquement via un support digital. On les reçoit par téléchargement, par email ou via une plateforme en ligne. Contrairement aux produits physiques, ils ne nécessitent ni fabrication ni expédition.

Ils peuvent se présenter sous de nombreuses formes :

- ebooks à lire ou imprimer
- templates prêts à l'emploi
- formations en ligne ou webinaires à suivre à son rythme
- audios, vidéos, ou encore kits numériques à thème

Ces produits sont idéaux pour monétiser ses connaissances ou automatiser ses revenus, car une fois créés, ils peuvent être vendus de façon **illimitée, sans stock ni logistique**.

Crois-moi, les produits numériques peuvent transformer ta manière de travailler. Tu les conçois une fois, puis tu peux les vendre à l'infini, sans avoir à recommencer.

Fini le modèle classique où tu dois être présent à chaque vente ou prestation. Ici, c'est ton contenu qui travaille pour toi, même pendant que tu dors. Une fois ton système en place et automatisé, tes revenus deviennent récurrents et libèrent ton temps pour d'autres projets ou simplement pour profiter de la vie.

6 Applications À TÉLÉCHARGER !

01

INSTAGRAM

C'est la plateforme idéale pour vendre : son public est jeune, engagé et prêt à interagir. Elle permet de créer un vrai lien avec ta communauté.

02

TIK TOK

Parfait pour booster ta visibilité ! Les vidéos ont un fort potentiel de diffusion et peuvent rapidement toucher un large public.

03

CANVA

Ton allié créatif pour concevoir facilement des visuels pro, des ebooks ou des publications, grâce à ses modèles variés et ses ressources intégrées.

04

CHATGPT

Un assistant intelligent capable de t'aider à rédiger, planifier et optimiser ton contenu, tant que tu lui donnes des consignes claires.

05

SYSTEME.IO

Une solution tout-en-un pour mettre en ligne et vendre tes produits digitaux. Pratique, intuitive et complète pour gérer ton activité.

06

STRIPE

La solution de paiement intégrée à Systeme.io : fiable, sécurisée et simple à activer avec ton RIB pour encaisser tes ventes.

RACCOURCI VERS TON SUCCÈS

“**Monétise ton savoir**” est un programme pensé spécifiquement pour toute personne motivée, désireuse de créer et d’automatiser un business en ligne. L’objectif est que tu disposes de toutes les ressources nécessaires pour réussir en ligne, sans avoir besoin d’investir dans plusieurs formations externes. Tu vas économiser un temps précieux. Fini les années à chercher des infos ici et là.

01

DEVELOPPEMENT PERSONNEL

L’art de mieux se connaître, d’évoluer en conscience et de créer une vie alignée avec ses valeurs, ses ambitions et son bien-être

02

BASES DU MARKETING

Les stratégies de la vente en ligne, la définition de ton offre et l’identification de ton marché.

03

TA MARQUE PERSONNELLE

Perception que les gens ont de ton entreprise : c’est ce qui te rend unique et mémorable aux yeux de ton audience

04

PRODUITS NUMÉRIQUE

Tu sauras quel produit digital (ebook, formation, templates) te convient le mieux pour générer des revenus passifs.

05

TUNNELS DE VENTE AUTOMATISÉS

Savoir quoi utiliser pour automatiser ses ventes (page de capture, email, page de vente, etc.). Tout est expliqué simplement avec des exemples sur Systeme.io.

06

COPYWRITING

Tu apprendras à rédiger des textes percutants pour captiver ton audience et la convertir en clients, avec l’aide de l’IA si besoin.

07

EMAIL MARKETING

L’email reste un canal clé pour convertir des prospects. Apprend à bâtir une liste et à créer des séquences de vente efficaces sans être intrusif.

C’est un véritable plan d’action, étape par étape. C’est un **raccourci vers la liberté financière**.

RACCOURCI VERS TA VISIBILITÉ

“**Rayonner sur les réseaux sociaux**” est un programme complet conçu pour t’aider à construire une présence forte, stratégique et durable en ligne.

Tu n’apprends pas seulement à publier... tu apprends à te positionner, structurer ton compte, créer du contenu impactant et développer une communauté engagée.

Tout est pensé pour t’accompagner étape par étape : de la stratégie jusqu’à la croissance. Fini de poster au hasard, de manquer d’idées ou de douter de ta stratégie.

Tu avances avec une méthode claire, concrète et actionnable.



C’est un véritable plan d’action pour : **Rayonner pleinement sur les réseaux sociaux.**



ET APRÈS ?

Ce que tu sais aujourd'hui peut devenir une source de revenus prochainement. Tu dois juste reconnaître la valeur de ton savoir, et commencer à le partager. Tu n'as pas besoin d'attendre. Tu es déjà prêt. Et ce guide, c'est juste le début.

Si tu te reconnais dans ces objectifs :

- Être **payé** à ta juste valeur
- **Vivre ta vie** comme tu l'entends
- **Avoir du temps** pour les personnes que tu aimes
- Avoir une **liberté géographique** totale
- Créer ton **business** ou/et te lancer dans le digital
- Tu es prêt à investir, surtout sur **toi-même**

Alors ce qui arrive maintenant pourrait tout changer pour toi.

»» OUVERTURE DU LANCEMENT BETA

Mes programmes "**Monétise ton savoir**" et "**Rayonner sur les réseaux sociaux**" sont actuellement disponible en version bêta à tarif réduit.

Un accès anticipé. Un prix spécial réservé aux premiers. L'opportunité de commencer ton projet dès le départ.

Pourquoi tu vas adorer ?

Accessible mais ultra concret – toutes les bases pour créer et vendre ton savoir.

Zéro blabla, 100 % action – pour avancer rapidement.

Créer un produit digital rentable – 24h/24, sans stock, sans stress.

Accès à vie – avance à ton rythme, où tu veux, quand tu veux.

Aujourd'hui, tu as deux choix :

- Tu refermes ce guide et tu continues à rêver, en espérant que "quelque chose" change un jour.
- Commencer à te préparer à transformer ton savoir en revenus, et profiter dès l'ouverture du pré-lancement d'un tarif exceptionnel.

ACCÈDER AUX PROGRAMMES