

BIENVENUE — TU AS PASSÉ LA PREMIÈRE ÉTAPE.

CLOSER — ÉLITE LONGÉVITÉ®

Tu as complété le questionnaire. On sait que tu es potentiellement intéressé. Voici tout ce qu'il faut savoir sur le poste, le fonctionnement et ce qu'on attend de toi.

| | | | |
|-------------------------------------|-----------------------------------|-------------------------------|----------------------------------|
| 100+ Leads/mois qualifiés | 12% Commission HT/vente | 4 500€ Panier moyen | 5 000€+ Potentiel/mois |
|-------------------------------------|-----------------------------------|-------------------------------|----------------------------------|

CE QU'ON VEND — LA CIBLE

Des accompagnements longévité & performance physique sur 6 mois, fondés par Benjamin Sant, officier de Saint-Cyr et fondateur d'Élite Longévité®.

Notre cible : CEO, PDG, cadres dirigeants 40-55 ans. Des dirigeants qui pilotent des entreprises de 20 à 200 personnes depuis des années, mais dont le corps envoie des signaux d'alarme — fatigue chronique, prise de poids, énergie en chute libre après 40 ans. Ils ont les moyens d'investir. Ce qu'il faut, c'est leur parler à leur niveau, avec autorité et crédibilité.

97% de réussite · 43% de renouvellement · +250 dirigeants accompagnés · Note Trustpilot 4,8/5

LES OFFRES

| | | |
|--|---|--|
| ÉLITE LONGÉVITÉ ESSENTIAL 2 200€ HT · 6 mois Coaching sport & nutrition. App + suivi WhatsApp coach attitré. | ÉLITE LONGÉVITÉ PLUS 4 500€ HT · 6 mois Protocole complet, équipe full 7 experts, analyses biologiques, suivi 6j/7. | ÉLITE LONGÉVITÉ PREMIUM 8 500€ HT · 6 mois Tout le Plus + journée immersive avec Benjamin + WhatsApp direct + audit complet. |
|--|---|--|

HORAIRES & FONCTIONNEMENT — FREELANCE 100% REMOTE

| | |
|----------------|---|
| 14H–17H | Tu ouvres le CRM. Leads disponibles. Tu appelles, tu qualifies, tu closes ou tu planifies une relance. |
| 17H–20H | Deuxième session. Les dirigeants rentrent du bureau. C'est le créneau le plus chaud — priorité absolue. |
| 20H–22H | Relances finales. Mise à jour CRM obligatoire. Chaque lead est tracké avec précision. |

Les appels sont bookés à l'avance, jusqu'à la veille. Tu reçois ton planning, tu t'organises. Pas d'improvisation.

NOTRE ÉQUIPE — 7 EXPERTS À DISPOSITION DU CLIENT

N O T R E É Q U I P E :



BENJAMIN
FONDATEUR
COACH LONGÉVITÉ



VALENTIN
COACH SPORT
NUTRITION



SONIA
PRÉPARATRICE
MENTALE



VINCENT
MÉDECIN
LABORATOIRE LIMS



PAULINE
DOCTEUR EN
PHARMACIE



JÉRÉMY
DIÉTÉTIICIEN
MICRONUTRITION



ADRIEN
PRÉPARATEUR
MENTAL


ELITE
LONGÉVITÉ®

Ce que reçoit concrètement le client

- ✓ Protocole personnalisé Élite Longévité
- ✓ App mobile exclusive + séances programmées
- ✓ Analyses santé, longévité & performance
- ✓ Suivi 1-1 coach attiré dispo 6j/7
- ✓ Suivi 1-1 préparateur mental
- ✓ Appels d'optimisation avec Benjamin
- ✓ Appel diététicien micronutrition
- ✓ Conseils nutrition & énergie personnalisés
- ✓ Accès communauté EliteFitClub
- ✓ BONUS : Running Starter + Alimentation

Les résultats de nos clients

Ce sont les résultats que tu vas vendre. Tu dois les connaître par cœur et les utiliser en appel pour projeter le prospect dans son futur.

| Court terme (1-4 sem.) | Moyen terme (2-4 mois) | Long terme (6 mois+) |
|--|--|--|
| <ul style="list-style-type: none">✓ Meilleur sommeil✓ Énergie dès le réveil✓ Moins de fatigue à 15h✓ Clarté mentale retrouvée | <ul style="list-style-type: none">✓ Perte de masse grasse visible✓ Masse musculaire retrouvée✓ Meilleure productivité✓ Hormones rééquilibrées | <ul style="list-style-type: none">✓ Âge biologique réduit de 5 à 10 ans✓ Physique athlétique maintenu✓ Longévité & prévention optimisées✓ 43% renouvellent l'accompagnement |

RÉMUNÉRATION

| Commission | Primes | Paiement |
|--|---|----------------------------------|
| 12% HT par vente encaissée dès la 1ère vente | +500€ dès 10 ventes/mois +1 000€ dès 20 ventes/mois | Facturation au 1er Virement au 5 |

CE QU'ON TE FOURNIT

Les outils

- ✓ Numéro de téléphone professionnel fourni
- ✓ CRM bien tenu à jour — leads, statuts, historique
- ✓ Agenda avec appels bookés jusqu'à la veille
- ✓ Formation complète — scripts, méthode, psychologie client
- ✓ Leads qualifiés — questionnaire + vidéo de présentation vus
- ✓ Réunion hebdomadaire + feedback régulier

Comment se passe un appel visio

Chaque prospect a rempli un questionnaire et regardé une vidéo de présentation avant l'appel. Il est qualifié et attend ton contact. Voici le déroulé type d'un appel :

| Durée | Étape | Ce que tu fais |
|-----------|-----------------------|--|
| 2-3 min | Connexion & cadre | Tu te connectes sur le lien visio, tu poses le cadre de l'appel, tu valides que le prospect a 1h devant lui et est bien installé. |
| 25 min | Qualification | Tu explores sa situation actuelle, sa douleur, son objectif, ses blocages. Tu poses, tu observes. Jamais de conseils gratuits ici. |
| 10-15 min | Impact & urgence | Tu amplifies la prise de conscience. Sur 10, à combien c'est urgent pour toi d'agir ? Tu valides l'envie de changer maintenant. |
| 10 min | Présentation | Partage d'écran. Tu montres le programme, l'équipe, les résultats. Tu immerges le prospect dans l'accompagnement. |
| 10-30 min | Closing & inscription | Tu proposes l'offre adaptée, tu gères les objections avec la méthode 4C, tu procèdes à l'inscription et au paiement pendant l'appel. |

PROFIL RECHERCHÉ

C'est toi si...

- ✓ Minimum 50 appels de vente réels déjà effectués
- ✓ Dispo 14h–22h lun–ven, sans exception
- ✓ Tu te bats pour avoir les gens au téléphone
- ✓ CRM mis à jour sans qu'on te le demande
- ✓ Tu t'engages 3 mois et tu honores ta parole
- ✓ Tu veux des résultats, pas des excuses

Ce n'est pas pour toi si...

- ✗ "Les gens répondent pas" est une raison pour toi
- ✗ Tu as besoin d'être relancé pour faire ton travail
- ✗ Tu négocies les règles avant d'avoir commencé
- ✗ Tu n'es pas dispo sur les créneaux demandés
- ✗ Tu cherches un job sans pression
- ✗ Tu veux essayer sans vraiment t'impliquer

PROCESSUS DE SÉLECTION

Si ton profil est retenu après le formulaire, tu recevras une invitation à un entretien en deux parties. Tous les éléments nécessaires te seront envoyés en amont. Les candidats qui arrivent préparés le montrent immédiatement.

PARTIE 1 — Roleplay (mise en situation réelle)

Benjamin joue le rôle du prospect. Toi, tu closes. Ce n'est pas un exercice théorique — c'est un vrai test de niveau réel. On attend que tu aies pris le temps d'étudier l'offre, le positionnement d'Élite Longévité, le profil de Benjamin et son parcours. Tu dois connaître les programmes, les prix et être capable de gérer les objections les plus fréquentes.

On ne cherche pas quelqu'un à 80%. Si tu arrives sans avoir préparé — ce n'est pas la peine.

PARTIE 2 — Entretien de recrutement

On évalue ta stabilité, ta rigueur, ta motivation réelle. On veut comprendre comment tu fonctionnes au quotidien, comment tu gères la pression, comment tu te remets en question après un appel raté. On cherche quelqu'un qui peut s'intégrer dans une équipe qui performe et qui a la mentalité d'un commercial qui s'améliore chaque semaine.

| | | | | |
|------------------------------------|--|---|----------------------------------|---------------------------------------|
| 1 Formulaire Complété | 2 Invitation Sous 5 jours | 3 Entretien + Roleplay 45–60 min | 4 Décision Sous 48h | 5 Intégration 2 semaines |
|------------------------------------|--|---|----------------------------------|---------------------------------------|

Si tu es prêt à 100% — réponds avec tes disponibilités pour un entretien en visio. Prévois un créneau dans 3 jours minimum.