



# Auto Diagnóstico

*No sabes en que puedes mejorar, sino sabes en que estas fallando*

## Instrucciones

- Este autodiagnóstico está diseñado para mujeres que quieren transformar su negocio y sus ventas.
- No hay respuestas correctas o incorrectas, buenas o malas, siéntete en la libertad de responder desde la honestidad, esto es por y para ti, es una brújula para que empieces a darle sentido a las cosas que haces en tu negocio, (o que quieres hacer si estas empezando).
- Lee cada pregunta con honestidad. Responde SÍ o NO.
- Si tienes **más de 6 respuestas NO**, estás vendiendo desde la intuición, no desde una estrategia. Y eso tiene solución.
- Para vender de forma ligera, natural y sin rogar, necesitas tener fortalecidos diversos pilares, si alguno no está funcionando correctamente, la venta será forzada, angustiante y tediosa.

## COMUNICACIÓN

- ¿Te paralizas cuándo alguien te pregunta cuánto cuesta lo que vendes?
- ¿Hablas mucho pero vendes poco?
- ¿Puedes explicar claramente qué ofreces, para quién es y por qué es valioso?
- ¿Te sientes cómoda hablando de lo que haces sin sonar forzada o insegura?
- ¿Comunicas tus precios con seguridad y sin justificarte?
- ¿Tienes un mensaje claro y coherente en conversaciones, presentaciones y redes?
- ¿Sabes adaptar tu forma de hablar según el tipo de cliente?

## MARKETING

- ¿Sabes exactamente dónde y cómo atraer a tu cliente ideal?
- ¿Tienes una presencia activa y coherente en diversos canales digitales o presenciales?
- ¿Tienes un mensaje que informa, conecta y genera confianza?
- ¿Usas llamados a la acción claros para convertir interesados en clientes?
- ¿Sabes medir qué acciones de marketing realmente te traen resultados?

## VENTAS

- ¿Sabes cuál debe ser tu meta de ventas para mantener tu comodidad personal?
- ¿Atraes suficientes potenciales clientes de calidad para respaldar las ventas que necesitas?
- ¿Del total de potenciales clientes que se interesan en tus productos o servicios, tienes claridad del porcentaje que concreta la venta?
- ¿Tienes un sistema de ventas claro y definido o vendes solo cuando alguien aparece?
- ¿Tienes una estrategia de seguimiento a las personas que manifestaron interés en algún momento? o ¿no les haces seguimiento porque sientes que molestan?
- ¿La mayoría de las personas que se interesan por tus productos o servicios dudan, dicen que lo piensan... y nunca compran?
- ¿Sabes guiar a un interesado desde el primer contacto hasta la venta?
- ¿Dedicas tiempo cada semana a vender de forma activa?
- ¿Tienes una rutina comercial clara y medible (acciones, indicadores, objetivos)?
- ¿Cuando alguien manifiesta objeciones acerca de tu producto o servicio, sabes responderle con claridad y cómo revertirlas?

## PRODUCTO / SERVICIO

- ¿Estas segura de que lo que vendes es suficiente para cobrarlo.?
- ¿Piensas que hay muchas personas haciendo lo mismo, y sientes que no estas destacando?.
- ¿Te cuesta mostrar el valor real de lo que ofreces?
- ¿Tu oferta resuelve un problema real de tu cliente ideal?
- ¿Sabes diferenciar tu producto o servicio de otros similares en el mercado?
- ¿Tienes una propuesta de valor clara y atractiva?
- ¿Has validado que tu precio esté alineado con el valor que entregas?
- ¿Puedes entregar con confianza lo que prometes en tu oferta?

## MENTALIDAD

- ¿Te sientes culpable por cobrar?
- ¿Tienes miedo al rechazo, por eso evitas vender?
- ¿Te sabotearas cuando estas por avanzar?
- ¿Te preocupa demasiado el qué dirán si fallas o si te expones?
- ¿Tienes miedo a fracasar y no estar a la altura?
- ¿Confías en tu capacidad de vender sin sentir que estas molestando?
- ¿Tienes metas claras de ventas que te motiven?
- ¿Tomas decisiones estratégicas o te dejas llevar por el impulso?
- ¿Te comparas o sabotearas constantemente al ver a otras emprendedoras y te frustas?

### Si respondiste NO a más de 6 preguntas...

Estás improvisando más de lo que deberías. Y eso no significa que no seas buena. Significa que necesitas una estructura, una estrategia y un acompañamiento.

Este autodiagnóstico es el primer paso. El siguiente es construir un sistema de ventas que funcione para ti, que disfrutes y que sea sostenible.

***Tú sabes hacer lo que haces. Yo te enseño a venderlo.***

Aplica a mi mentoría haciendo click en el link y trabajemos juntas.



**Mariana casique**