

Problema

- Secondo un rapporto dell'European Federation of Periodontology (EFP), le cure odontoiatriche rappresentano il 5% delle spese sanitarie globali. Le misure di prevenzione potrebbero far risparmiare **544 miliardi di dollari a livello mondiale**. In Italia, il costo medio pro capite nel lungo termine per la cura di carie o malattie parodontali evitabili è di oltre 18.000 euro. Inoltre, la Società Italiana di Parodontologia e Implantologia (SIdP) ha evidenziato che una corretta prevenzione dentale potrebbe far risparmiare oltre **9 miliardi di euro in Italia**.
- In Italia, l'85% delle persone trascura l'igiene orale interdentale: Un comportamento che contribuisce a carie, gengiviti, alito cattivo e spese mediche ingenti.
- Prodotti obsoleti e inefficaci: Il mercato offre strumenti scomodi, poco efficaci e incapaci di adattarsi alle esigenze di tutti.



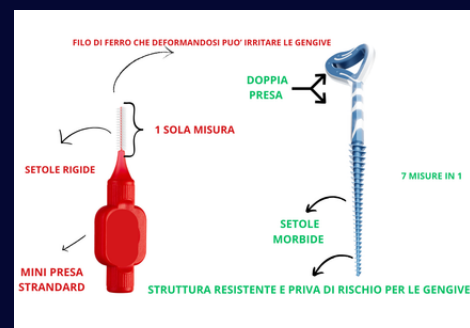
\$544 miliardi all'anno



Soluzione con 3 brevetti

TriUniq non è solo uno scovolino, è il nuovo standard nell'igiene interdentale premium.

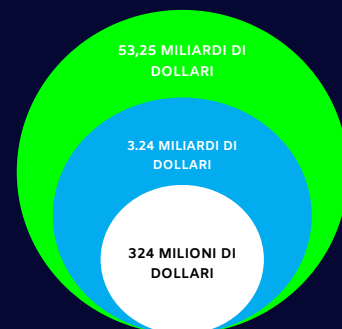
- **Adattabilità universale:** Un unico scovolino multi-taglia per le dimensioni ISO (1-7).
- **Comfort e precisione:** Design brevettato con doppia impugnatura ergonomica per un'esperienza d'uso superiore.
- **Setole elicoidali:** Rimozione efficace di placca e residui senza irritazioni.



Perché Investire Ora?

TriUniq è la chiave per capitalizzare un problema globale trasformandolo in opportunità.

1. Un mercato composto dalle **MALATTIE ORALI** che rappresentano la patologia più diffusa al mondo, con un costo annuo di **\$710 MILIARDI**.
2. Una strategia validata: dentisti e igienisti già sostengono il prodotto, con proiezioni di **40.000 clienti** e **€1.079.957** di fatturato nel primo anno.
3. IPRE è l'esempio perfetto di ciò che il mercato oggi richiede: innovazione concreta, ambizione globale e capacità di migliorare la vita delle persone. TriUniq è solo l'inizio di un progetto che punta a diventare un riferimento mondiale.



Per costruire questa visione insieme, richiediamo un investimento di **€300.000**, suddiviso come segue:

- **25% Marketing e vendite:** per creare un brand premium riconosciuto a livello globale.
- **19% Operazioni:** per garantire la scalabilità necessaria a soddisfare la domanda.
- **14,6% Produzione:** per assicurare qualità e innovazione fin dall'inizio.
- **39% Risorse umane:** per attrarre talenti chiave e rafforzare il team.

Grazie a strumenti di finanza agevolata, disponiamo inoltre di un cash flow aggiuntivo per sostenere la crescita.

Richiesta di Investimento

TriUniq rappresenta il tipo di opportunità che definisce scelte intelligenti e lungimiranti. Investire in IPRE significa trasformare un problema globale in una crescita sostenibile, offrendo soluzioni premium che migliorano vite e generano valore. Questa è una scelta degna di essere approfondita.







Simone Picci - CEO

INVESTIMENTO\ ESEMPIO QUOTA	3.000 € 0,14%	3.150 € 0,15%	100.000 4,76%	420.000 € 20%
DIVIDENDI 2028\ €	931,63 €	998,17 €	31.675,28 €	133.089,42 €
DIVIDENDI 2029\ €	1.908,18 €	2.044,47 €	64.877,95 €	272.596,44 €
DIVIDENDI 2030\ €	2.862,71 €	3.067,19 €	97.332,25 €	408.959,04 €
DIVIDENDI TOTALI\ €	5.702,52 €	6.109,83	193.885,48	814.644,90€
VALORE QUOTA 2030\ €	€ 9.520	10.200 €	€ 323.680 €	1.360.000 €
ROI 2028 (%) <small>(includendo dividendi e crescita delle quote)</small>	± 130%	± 130%	± 130%	± 130%
ROI 2030 <small>(includendo dividendi e crescita delle quote)</small>	± >310%	± >310%	± >310%	± >310%
ROI <small>basato solo sulla crescita delle quote (senza dividendi)</small>	± > 215%	± > 215%	± > 215%	± > 215%
CAPITAL GAIN\ €	6.520 €	7.050 €	223.680 €	940.000 €
AGEVOLAZIONE IRPEF 65%\ € (da detrarre)	1.950 €	2.047,50 €	65.000 €	273.000 €
AGEVOLAZIONE IRPEF 40%\ € (da detrarre)	1.200 €	1.260 €	40.000 €	168.000 €
AGEVOLAZIONE IRES 30%\ € (da detrarre)	900,00 €	945,00 €	30.000,00 €	126.000,00 €
PLUSVALENZA\ € (esentasse perle società)	6.520 €	7.050 €	223.680 €	940.000 €

ATTENZIONE:

I dati riportati nella tabella sono puramente indicativi e hanno uno scopo informativo, possono variare in base a molteplici fattori. Non costituiscono una garanzia di rendimento. Ogni investimento comporta rischi sui risultati.

Parametro	Competitor tradizionali	TriUniq 
Numero di scovolini per 2 mesi	60 (3 misure x 20 pz/cad.)	8 (1 unico prodotto)
Costo bimestrale	€35,49 (€11,83 x 3 confezioni)	€65 a listino
Tempo medio di utilizzo per sessione	2 min 10 sec	31 sec
Tempo totale per 2 mesi	390 minuti	93 minuti
Tempo risparmiato	297 minuti (5 ore e 35 min)	- www.triuniq.it

Parametro	Scovolini tradizionali / Piks	TriUniq 
 Tempo di utilizzo	2:10 minuti	31 secondi
 Numero di misure necessarie	3-4	1 (adattabile ISO 1-7)
 Cambi di scovolino a settimana	5-7	1 (riutilizzabile per 7 giorni)
 Facilità d'uso	Complessa	Intuitiva e immediata
 Percentuale di placca rimossa	Variabile	Oltre il 95%



- **Presca ergonomica brevettata**
- **Anima senza fil di ferro**
- **Setole avanzate brevettate**
- **Setole ultra morbide**
- **Misura Multi-taglia da 1 a 7 brevettata**
- **Materiale antibatterico**

>95% Rimozione
placca orale

+75% Routine più veloce
30 sec VS 2 min

100% Ripetibilità dei
risultati

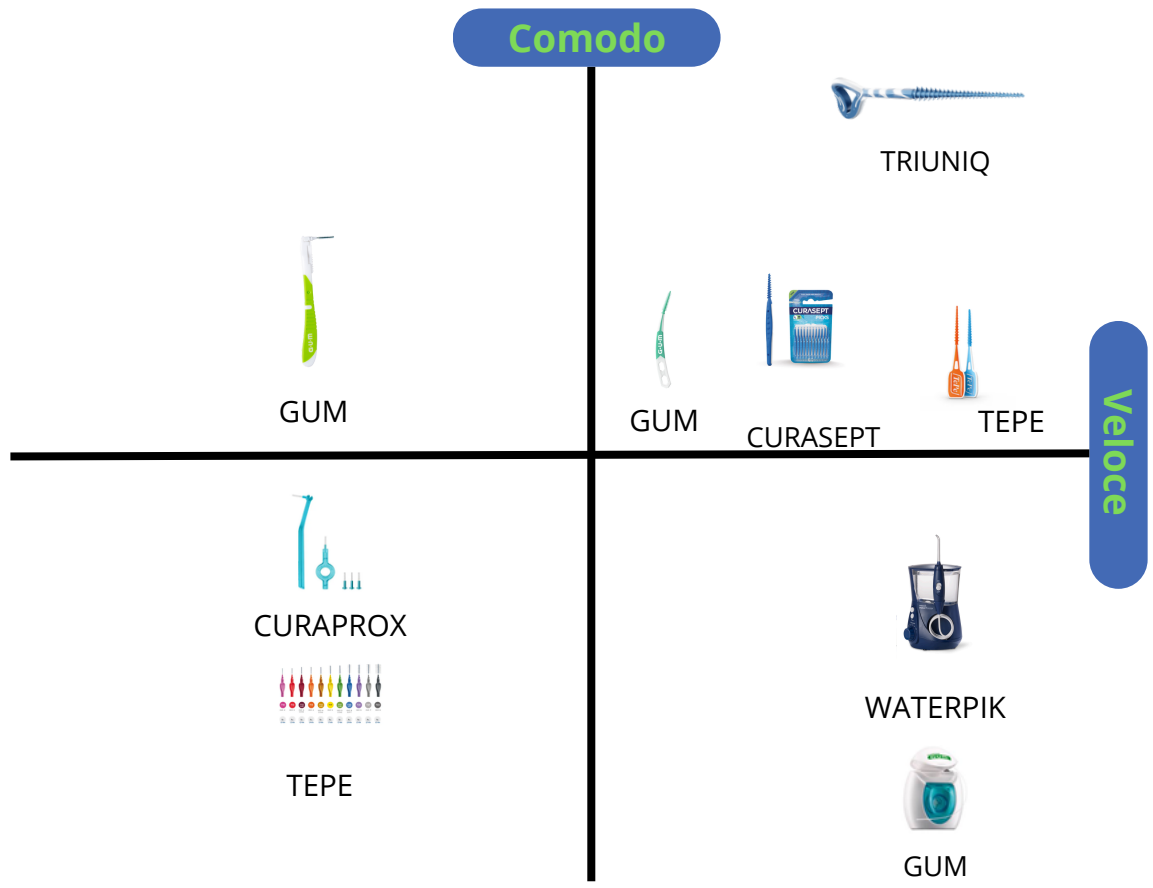
Triuniq ha completato i cicli di test e le prime consegne sono previste già nel 2025.

COMPETIZIONE

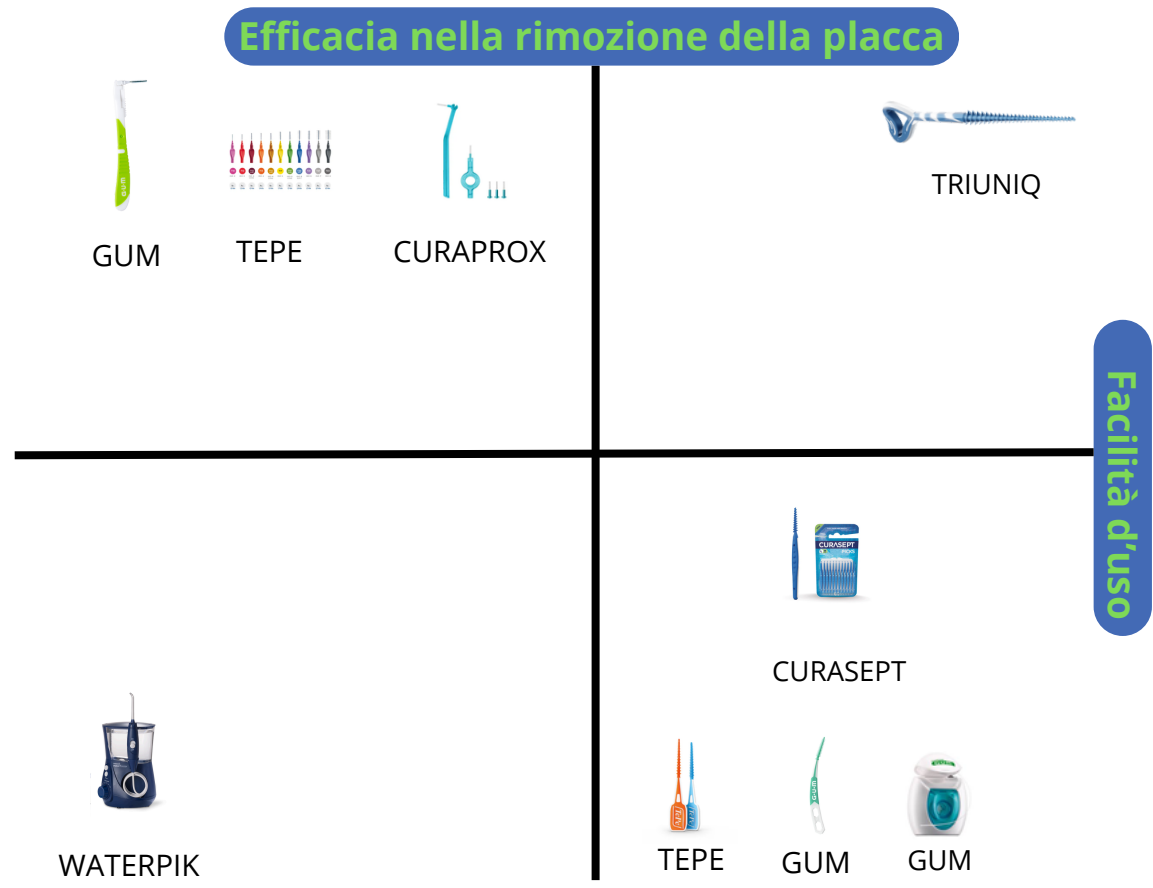
- **Design a taglia unica: 7 misure in un solo scovolino dentale anzichè dalle 2 alle 4 confezioni con una durata di 546 volte in meno**
- **Fusione tra piks e scovolino dentale: se sono piks (stuzzicadenti) rimuovono solo il cibo, se sono scovolini dentali non sono gentili con le gengive**
- **Tempo: circa 2 minuti VS 30 secondi**



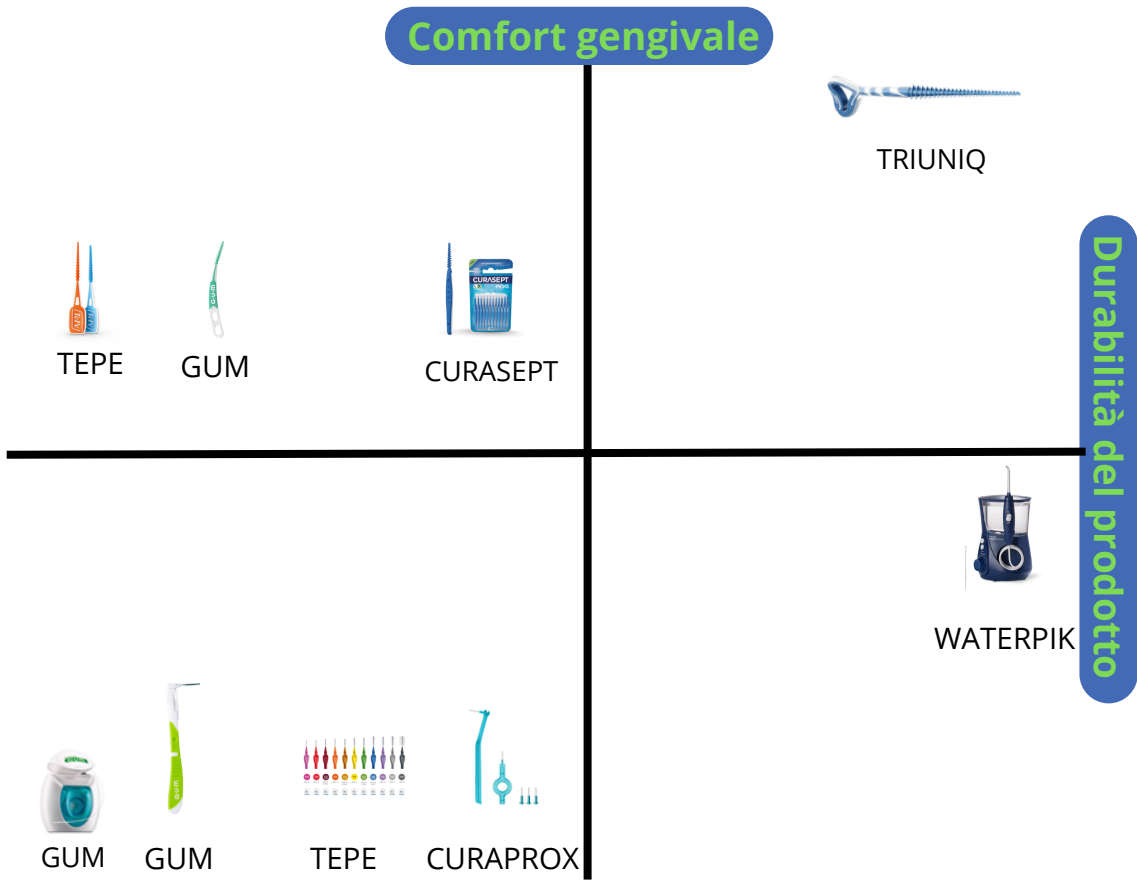
QUAL È IL VANTAGGIO COMPETITIVO DI TRIUNIQ?



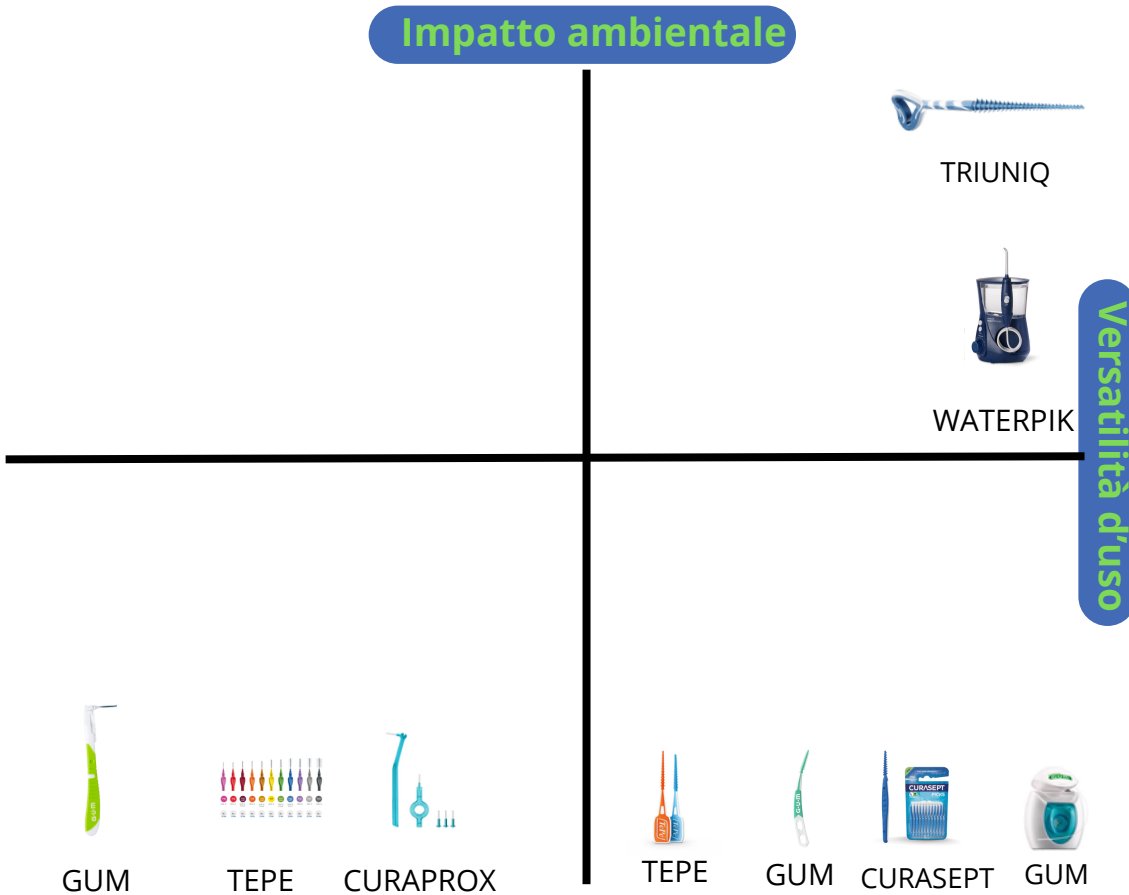
QUAL È IL VANTAGGIO COMPETITIVO DI TRIUNIQ?



QUAL È IL VANTAGGIO COMPETITIVO DI TRIUNIQ?



QUAL È IL VANTAGGIO COMPETITIVO DI TRIUNIQ?



Il mercato dell'oral care premium è in piena espansione e noi siamo pronti a dominarlo con un prodotto unico, supportato da 3 brevetti e una strategia solida, già in esecuzione.

Questo è l'unico round di finanziamento: grazie a partnership strategiche già attive e margini elevati, assicuriamo un ROAS >4 e una crescita sostenibile, senza bisogno di ulteriori capitali esterni.

In più, lo Stato Italiano sta spingendo forte sugli investimenti nelle startup innovative. In pratica, le tasse le devi pagare comunque. Ma se investi adesso, puoi trasformarle in qualcosa che lavora per te: diventano capitale sociale in un progetto ad altissimo potenziale, e in futuro si traducono in bonifici trimestrali (dividendi).

Per le persone fisiche

Detrazione IRPEF del 65%:

- **Applicabile solo se l'investimento rientra nei limiti del regime de minimis.**
- **Gli investitori possono detrarre al massimo 65.000€ per anno (per un investimento agevolabile di 100.000€ annui e per massimo 3 anni).**
- **La detrazione non utilizzata per capienza IRPEF può essere riportata nei 3 anni successivi.**
- **Se il limite de minimis è superato:**

Si applica la detrazione ordinaria del 40%, con limite massimo di investimento agevolabile 1.000.000€ per anno.

Per le società

Deduzione IRES del 30%

- **Applicabile: Sia per investimenti diretti che indiretti (es. tramite fondi).**
- **Massimo deducibile: 30% dell'investimento.**
- **Investimento massimo agevolabile: 1.800.000€ per anno fiscale.**
- **Deduzione massima sull'IRES: 540.000€ (30% di 1.800.000€).**
- **Ripporto: La parte di deduzione non utilizzata può essere riportata nei 3 anni successivi.**

Esenzione dalle imposte sulle plusvalenze:

- **Le plusvalenze derivanti dalla vendita di partecipazioni in startup innovative sono esenti da imposte, a condizione che le quote siano detenute per almeno tre anni e siano acquisite entro il 31 dicembre 2025.**