

CÓMO MONTAR UN ALMACÉN DE REPUESTOS SIN MORIR EN EL INTENTO



MOTOCICLETA
EMPRENDIMIENTO
CONOCIMIENTO



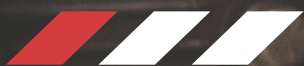
+57 3122601250



Tecnomotos WC



Tecnomotos07



GUIA RÁPIDA PARA EMPRENDER CON ÉXITO Y
AUMENTAR TUS GANANCIAS SIN GASTOS
INNECESARIOS



INDICE



1

¿POR QUÉ TENER UN ALMACÉN DE
REPUESTOS EN TU TALLER?

2

¿CUÁNTO DINERO NECESITAS
REALMENTE PARA EMPEZAR?

3

¿QUÉ REPUESTOS COMPRAR PRIMERO
PARA QUE EL NEGOCIO SE MUEVA
RÁPIDO?

4

CÓMO TRABAJAR CON
PROVEEDORES SIN MIEDO A
PERDER DINERO

5

CÓMO HACER QUE LOS CLIENTES
CONFIEN EN TUS REPUESTOS

6

ESTRATEGIAS PARA AUMENTAR
TUS VENTAS SIN BAJAR PRECIOS

7

CONCLUSIÓN Y PRÓXIMOS PASOS

1. ¿POR QUÉ TENER UN ALMACÉN DE REPUESTOS EN TU TALLER?

MUCHOS DUEÑOS DE TALLERES DEPENDEN DE TERCEROS PARA CONSEGUIR REPUESTOS, LO QUE GENERA RETRASOS, INCOMODIDAD PARA LOS CLIENTES Y PÉRDIDA DE DINERO. TENER UN ALMACÉN DE REPUESTOS TE PERMITE:

- ✓ AUMENTAR TUS INGRESOS AL VENDER REPUESTOS DIRECTAMENTE.**
- ✓ DAR UN SERVICIO MÁS RÁPIDO Y COMPLETO A TUS CLIENTES.**
- ✓ DIFERENCIARTE DE OTROS TALLERES Y FIDELIZAR CLIENTES.**

PERO OJO, NO SE TRATA DE COMPRAR REPUESTOS SIN CONTROL. EN ESTA GUÍA TE ENSEÑAMOS CÓMO HACERLO ¡SIN RIESGOS.!

2. ¿CUANTO DINERO NECESITAS REALMENTE PARA EMPEZAR?



Muchos creen que necesitan millones para abrir un almacén, pero la clave está en empezar con un inventario estratégico.

- ✓ Puedes comenzar con \$X cantidad (ejemplo: \$1 millón de pesos colombianos) si eliges bien los productos.

En lugar de llenar estantes con repuestos que nadie pide, ✓ enfócate en lo que más se vende (lo veremos en el próximo punto).

- ✓ Si no tienes mucho capital, puedes comenzar vendiendo bajo pedido y luego invertir en inventario propio.

TIP: TECNOMOTOS TE PUEDE GUIAR SOBRE QUÉ PRODUCTOS COMPRAR PRIMERO PARA QUE TU INVERSIÓN RINDA MÁS.



3. ¿QUÉ REPUESTOS COMPRAR PRIMERO PARA QUE EL NEGOCIO SE MUEVA RÁPIDO?

Para no quedarte con inventario acumulado, empieza con los repuestos de alta rotación:



Bujías



Filtros



Pastillas y
bandas de freno



Kit de arrastre



Llantas



Baterías

4. ¿CÓMO TRABAJAR CON PROVEEDORES SIN MIEDO A PERDER DINERO ?



Elige proveedores confiables con buena reputación

Verifica las condiciones de compra (**plazos de entrega, garantías, devoluciones**).

Empieza con pedidos pequeños para probar y generar confianza.

Pregunta por métodos de pago y envío.

5. CÓMO HACER QUE LOS CLIENTES CONFÍEN EN TUS REPUESTOS

- ✓ Ofrece repuestos de calidad y explica sus ventajas.
- ✓ Dales garantía en ciertos productos para que se sientan seguros.
- ✓ Dales garantía en ciertos productos para que se sientan seguros.
- ✓ Usa redes sociales para mostrar tus productos y atraer más clientes.



TIP: LA CLAVE NO ES VENDER BARATO, SINO VENDER VALOR. UN CLIENTE SATISFECHO VUELVE Y RECOMIENDA TU NEGOCIO.

6. ESTRATEGIAS PARA AUMENTAR TUS VENTAS SIN BAJAR PRECIOS



✓ Ofrece combos:
Ejemplo: cambio de
aceite + filtro con
descuento.



✓ Premia la lealtad: Un cliente
recurrente vale más. Ofrécele
descuentos o promociones
para que vuelva.



💡 TIP: Un taller rentable se
enfoca en servicio rápido,
confianza y repuestos
disponibles.

***Los clientes pagan más por
soluciones sin demoras. 🚀***

CONCLUSIONES



Define cuánto puedes invertir (aunque sea poco).



Trabaja con proveedores confiables



Gana la confianza de tus clientes con productos de calidad.



Compra solo los repuestos de alta rotación.



Usa estrategias inteligentes para vender más sin bajar precios

TEST RAPIDO

ESTAS LISTO PARA TENER TÚ PROPIO TALLER Y VENDER REPUESTOS DE MOTOS

RESPONDE "SÍ" O "NO" A CADA PREGUNTA:

¿Tienes un taller o un espacio donde puedas vender repuestos?

¿Sabes qué repuestos se venden más en tu zona?

¿Tienes proveedores confiables para comprar repuestos?

¿Sabes cómo calcular el precio de venta de cada repuesto?

¿Tienes clientes o conocidos que podrían comprarte repuestos?

Si ya eres mecánico, ¿estás listo para aumentar tus ingresos ofreciendo repuestos además de reparaciones?

¿Tienes una cuenta bancaria o método de pago para recibir dinero?

¿Te sientes seguro de invertir en repuestos o aún tienes dudas?

RESULTADOS

**SI RESPONDISTE
"SÍ" A 6 O MÁS
PREGUNTAS:**

**¡Felicidades! Estás
listo para iniciar tu
negocio de repuestos
y convertir tu taller en
un negocio más
rentable. Solo
necesitas afinar
detalles y empezar.**

APPROVED



Estás en camino, pero aún necesitas mejorar algunos aspectos clave. ¡No te preocupes! En Tecnomotos te ayudamos con asesoría y los repuestos adecuados para arrancar.

**SI RESPONDISTE "SÍ" A
6 O MÁS PREGUNTAS:**



Quizás aún no estás listo, pero eso no significa que no puedas lograrlo. Te recomendamos capacitarte más sobre el negocio antes de invertir. ¡Nuestro ebook te guiará en el proceso!

**SI RESPONDISTE "SÍ" A
6 O MÁS PREGUNTAS:**



¿Listo para llevar tu negocio al siguiente nivel?

Este ebook fue solo el inicio de tu camino como empresario motero.

Si ya entendiste los fundamentos, el siguiente paso es hacerlo rentable con estrategia.



En la versión completa del ebook premium encontrarás:

- ✓ Fórmulas automáticas para calcular precios y ganancias.**
- ✓ Plantillas de control financiero en Excel.**
- ✓ Checklists descargables para proveedores y stock.**
- ✓ Guía de contenido y respuestas rápidas para vender por WhatsApp e Instagram.**
- ✓ Acceso a la comunidad exclusiva de Tecnomotos, donde compartimos tips, proveedores y oportunidades reales.**