



Warum 90 % der Coaches scheitern – und wie DU JETZT anders durchstartest!

Angelika Steiger-Cöslin

Die bittere Wahrheit im Coaching-Markt

Der Coaching-Markt boomt – doch hinter den glänzenden Fassaden verbirgt sich eine erschreckende Realität. Während immer mehr Menschen den Traum vom erfolgreichen Coach-Business leben wollen, scheitern die meisten kläglich. Es ist Zeit, diese unbequeme Wahrheit auszusprechen und zu verstehen, warum so viele talentierte Coaches niemals ihr volles Potenzial erreichen.

In diesem Teil decken wir die erschreckenden Statistiken auf und analysieren, was wirklich hinter den Kulissen passiert.





90 % der Coaches erzielen keine echten Ergebnisse – und verdienen kaum Geld



90 % Scheitern

Coaches ohne nachhaltige Ergebnisse



10 % Erfolg

Coaches mit profitabilem Business

Die Zahlen lügen nicht: Aktuelle Studien und Marktanalysen zeigen ein ernüchterndes Bild der Coaching-Branche. Nur etwa 10 % aller Coaches schaffen es, nachhaltigen Erfolg aufzubauen – sowohl bei ihren Kunden als auch finanziell.

Die harte Realität: Die überwiegende Mehrheit kämpft täglich mit denselben Herausforderungen: mangelnde Kundenbindung, ausbleibende Transformationsergebnisse und ein Umsatz, der kaum die Kosten deckt. Viele geben nach 1-2 Jahren frustriert auf.

Was unterscheidet die erfolgreichen 10 % von den anderen? Diese Frage werde ich dir beantworten – und dein Leben als Coach für immer verändern.

Der unsichtbare Kampf der meisten Coaches

Hinter verschlossenen Türen kämpfen Tausende von Coaches mit Selbstzweifeln, leeren Terminkalendern und der nagenden Frage: "Bin ich gut genug?" Diese stille Verzweiflung ist real – aber sie muss nicht dein Schicksal sein.



Die 3 Hauptgründe für das Scheitern der meisten Coaches



1. Fehlende Positionierung

Ohne klare Nische und Zielgruppenfokus bist du unsichtbar im Markt. "Coach für alles und jeden" funktioniert nicht mehr – du brauchst eine kristallklare Spezialisierung, die dich unverwechselbar macht. und ein starkes Signature Programm.



2. Schwache Techniken

Oberflächliche Methoden führen zu oberflächlichen Ergebnissen. Mangel an wirkungsvollen, bewährten Coaching-Techniken bedeutet: Deine Kunden erleben keine echte Transformation – und bleiben nicht.



3. Business-Blindheit

Großartige Coaching-Skills reichen nicht. Schwaches Business- und Marketingverständnis bedeutet: Niemand findet dich, niemand kauft von dir, niemand empfiehlt dich weiter.

Diese drei Faktoren wirken wie Gift für dein Coach-Business. Die gute Nachricht? Jeder einzelne davon ist lösbar – wenn du bereit bist, anders zu handeln als die 90 %.

Warum reine Motivation nicht reicht



Leidenschaft ohne Strategie

Viele Coaches starten mit brennender Begeisterung und großen Träumen. Doch ohne klare Strategie, bewährte Systeme und professionelle Werkzeuge verpufft diese Energie schnell ins Nichts.



Emotionale Erschöpfung

Wenn die Ergebnisse ausbleiben, folgt die Frustration. Die ständige Enttäuschung führt zu emotionaler Erschöpfung, Selbstzweifeln und schließlich zum Aufgeben des Traums.



Kunden erwarten Resultate

Moderne Kunden sind anspruchsvoll und informiert. Sie erwarten messbare Transformation, keine leeren Versprechen. Wer nicht liefert, verliert Kunden und Reputation.

"Motivation bringt dich ins Spiel – aber nur Methodik hält dich drin und lässt dich gewinnen."



Was erfolgreiche Coaches anders machen

Jetzt wird es spannend: Was ist das Geheimnis der Top 10 %? Welche unsichtbaren Unterschiede machen den Unterschied zwischen Scheitern und Durchbruch? Die Antworten sind einfacher – und gleichzeitig tiefgreifender – als du denkst.

Der entscheidende Unterschied: Systematisches Business-Coaching mit Tiefgang und strategisches Marketing

01

Klare Nische und unwiderstehliches Angebot

Top-Coaches wissen genau, für wen sie arbeiten und welches spezifische Problem sie lösen. Sie haben ein Angebot, das so klar und attraktiv ist, dass Kunden fast automatisch "Ja" sagen.

02

Hochwirksame Coaching-Techniken

Sie setzen auf bewährte, tiefgreifende Methoden, die echte Veränderung bewirken. Keine Spielereien, sondern Techniken, die auf Neurowissenschaft, Psychologie und jahrzehntelanger Praxis basieren.

03

Professionelles Marketing mit Psychologie

Erfolgreiches Marketing ist kein Zufall. Es basiert auf psychologischem Feingefühl, strategischer Positionierung und authentischer Kommunikation, die Menschen wirklich berührt.

❏ **Wichtig:** Es geht nicht darum, "härter" zu arbeiten – sondern **intelligenter und systematischer**. Die richtigen Tools und Strategien multiplizieren deinen Erfolg exponentiell.

Dein Signature-Programm: Das Herzstück deines Coach-Business

Ein Signature-Programm ist dein Kernangebot als Coach – ein einzigartiges, umfassendes und hochwirksames Programm, für das du bekannt wirst. Es ist nicht nur ein Produkt, sondern die Verkörperung deiner Expertise, deiner Methode und deines Transformationsversprechens. Es hilft dir, dich klar zu positionieren und von anderen Coaches abzuheben.

Was macht ein Signature-Programm aus?



Klare Positionierung

Es löst EIN spezifisches Problem für eine klar definierte Zielgruppe. Ein einprägsamer Name macht es unverwechselbar und hebt dich von der Masse ab.



Strukturierte Transformation

Es bietet einen klaren, schrittweisen Prozess (oft 3-6 Monate lang) mit messbaren Ergebnissen. Es basiert auf erprobten Methoden, die echte Veränderungen bewirken.



Premium-Positionierung

Signature-Programme haben einen höheren Wert und Preis (typischerweise ab 3.000€ bis 15.000€+), da sie intensive Unterstützung, Exklusivität und tiefgreifende Ergebnisse bieten.



Skalierbarkeit

Dein Programm ist wiederholbar, effizient und kann sowohl individuelle als auch Gruppen-Elemente kombinieren, um deine Reichweite und deinen Umsatz zu optimieren.

Beispiele für Signature-Programme

Signature-Programme können sehr vielfältig sein, fokussieren sich aber immer auf ein spezifisches Ergebnis. Beispiele sind:

- "Vom Angestellten zum erfolgreichen Online-Coach in 90 Tagen"
- "Das 6-Monats-Programm für innere Stärke und Resilienz"
- "Mastery-Programm: Verdopple deinen Umsatz mit strategischem Marketing"

Der Unterschied: Statt viele verschiedene Einzelcoachings anzubieten, fokussierst du dich auf DIESES eine transformative Programm – das macht dich zur Expertin und dein Marketing viel einfacher.

Mein persönlicher Weg: Tony Robbins Ausbildung als Gamechanger



Mein Leben als ehemalige Top Managerin und Unternehmensberaterin veränderte sich radikal, als ich die intensive Ausbildung zum CORE100 Coach bei **Tony Robbins** absolvierte – einem der weltweit renommiertesten Experten für persönliche Entwicklung und Business-Transformation.

Diese Ausbildung war kein gewöhnliches Seminar. Es war ein **tiefgreifendes Eintauchen** in Weltklasse-Methoden, psychologische Strategien und ein Mindset, das Unmögliches möglich macht.

Was ich dort lernte:

- Transformative Coaching-Techniken, die sofort wirken
- Die Psychologie echter, nachhaltiger Veränderung
- Business-Strategien für sechsstelligen Umsätze
- Wie man als Coach magnetisch und unwiderstehlich wird

Diese Erfahrung kombiniere ich mit meiner eigenen jahrelangen Praxis – und genau diese einzigartige Mischung gebe ich in meiner **Business Transformation Coach Ausbildung** weiter.

Transformation auf Weltklassenniveau

Tony Robbins hat über 50 Millionen Menschen weltweit inspiriert. Seine Methoden basieren auf jahrzehntelanger Forschung und Tausenden erfolgreichen Transformationen. Dieses Wissen ist jetzt auch für dich zugänglich.



Die 5 Schlüssel-Techniken für sofortige Kunden-Ergebnisse

Jetzt kommen wir zum Kern: Die konkreten Werkzeuge, die den Unterschied machen. Diese fünf Techniken sind das Fundament jedes erfolgreichen Coaches – und der Grund, warum meine Absolventen so außergewöhnliche Resultate erzielen.



1. NLP für Blockadenlösung

Neuro-Linguistisches Programmieren ermöglicht es dir, mentale Blockaden in Minuten aufzulösen. Deine Kunden erleben Durchbrüche, wo sie jahrelang feststeckten.



2. Strategische Zielsetzung

Messbare Meilensteine schaffen Klarheit und Motivation. Deine Kunden wissen genau, wo sie stehen und wohin sie gehen – das schafft Vertrauen und Commitment.



3. Emotionale Intelligenz

Rapport-Aufbau für tiefes Vertrauen ist die Basis jeder erfolgreichen Coaching-Beziehung. Menschen kaufen von Menschen, denen sie vertrauen – und verändern sich für sie.



4. Veränderungspsychologie

Nachhaltige Verhaltensänderung entsteht nicht durch Willenskraft, sondern durch das Verständnis der psychologischen Mechanismen. Diese Technik macht Transformation dauerhaft.



5. Verkaufen mit Herz

Verkaufen ohne aufdringlich zu sein – das ist die Kunst. Wenn du authentisch hilfst, verkauft sich dein Angebot von selbst. Diese Technik verdoppelt deine Conversion-Rate.

Warum diese Techniken den Unterschied machen



Echte Durchbrüche statt Oberflächlichkeit

Deine Kunden erleben nicht nur temporäre Motivationsschübe, sondern **fundamentale Shifts** in ihrem Denken, Fühlen und Handeln. Das ist der Unterschied zwischen einem netten Gespräch und einer lebensverändernden Transformation.



Vertrauen und Empfehlungen

Wenn deine Kunden echte Ergebnisse sehen, werden sie zu deinen **leidenschaftlichsten Botschaftern**. Sie empfehlen dich weiter, schreiben Testimonials und ziehen automatisch weitere Kunden an.



Nachhaltiger Umsatz

Zufriedene, langfristige Kunden sind die Basis eines profitablen Coach-Business. Sie buchen Follow-up-Sessions, kaufen Premium-Programme und sorgen für **planbare, steigende Einnahmen**.

"Die Qualität deiner Coaching-Techniken bestimmt die Qualität deines Lebens als Coach."



Business Transformation Coach Ausbildung – Dein nächster Schritt

Jetzt wird es konkret. Du hast das Problem erkannt, du verstehst die Lösung – jetzt geht es um die **Umsetzung**. Meine Business Transformation Coach Ausbildung ist dein direkter Weg vom kämpfenden Coach zum erfolgreichen, gefragten Experten.

Lass mich dir in einem persönlichen Gespräch zeigen, was dich erwartet – und warum diese Ausbildung dein Leben verändern wird.

Was du in meiner Ausbildung bekommst



Exklusives Tony Robbins Wissen

Direkter Zugang zu den Techniken und Strategien, die ich direkt von Tony Robbins gelernt habe – kombiniert mit meiner persönlichen Expertise aus jahrelanger erfolgreicher Coaching-Praxis.



Schritt-für-Schritt System

Ein bewährtes System für Coaching-Erfolg und professionellen Businessaufbau. Keine Theorie, sondern konkrete, umsetzbare Schritte, die dich von Tag 1 voranbringen.



Praxis und Betreuung

Praxisnahe Übungen, Live-Coachings und individuelle Betreuung. Du lernst nicht nur – du wendest an, bekommst Feedback und wirst zum Meister deines Handwerks.

 **Bonus:** Alle Absolventen erhalten lebenslangen Zugang zu Updates, einer exklusiven Community und meinem persönlichen Support-Netzwerk.

Deine Transformation
beginnt hier



Warum du JETZT handeln musst



Der Markt wächst – der Wettbewerb auch

Der Coaching-Markt boomt, aber die Konkurrenz wird täglich härter. Wer heute nicht in seine Ausbildung investiert, wird morgen vom Markt überholt.



Verlorene Chancen und Kunden

Jeder Tag ohne die richtigen Tools und Strategien ist ein Tag, an dem du potenzielle Kunden verlierst – an Coaches, die besser vorbereitet sind als du.



Limitierte Plätze verfügbar

Meine Ausbildung ist bewusst limitiert, um jedem Teilnehmer individuelle Betreuung zu garantieren. Die Plätze sind begehrt – und schnell ausgebucht.

"Die beste Zeit zu starten war gestern. Die zweitbeste Zeit ist JETZT."



Bonus: Persönliche 1:1 Strategie-Session bei Anmeldung



Maßgeschneiderte Tipps

Basierend auf deiner Situation erhältst du konkrete, sofort umsetzbare Tipps für deinen persönlichen Durchbruch – exakt auf deine Situation zugeschnitten.



Direkter Kontakt zu mir

Du hast direkten Zugang zu mir, Angelika Steiger-Cöslin. Keine anonyme Massenausbildung – sondern persönliche Betreuung auf höchstem Niveau.



Exklusiv: Diese 1:1 Session allein hat einen Wert von über 500 € – du bekommst sie kostenlos bei Anmeldung zur Ausbildung!

So erreichst du mich:

Angelika Steiger-Cöslin – Deine Business Transformation Coach Ausbilderin

Ich bin **Angelika Steiger-Cöslin** – ausgebildet bei Tony Robbins, leidenschaftliche Coach und deine Partnerin auf dem Weg zum erfolgreichen Coach-Business.

Meine Mission: Coaches wie dich mit den Werkzeugen, dem Wissen und dem Mindset auszustatten, die du brauchst, um außergewöhnliche Ergebnisse zu erzielen – für deine Kunden und für dich selbst.



Jetzt handeln!

Sichere dir deinen Platz für ein kostenloses Erstgespräch und starte deine Transformation zum erfolgreichen Business Transformation Coach. Mehr Infos zu den Inhalten bekommst du gerne in dem Gespräch

Die Frage ist nicht, ob du es schaffen kannst – sondern, ob du bereit bist, den ersten Schritt zu gehen. Ich freue mich darauf, dich kennenzulernen und gemeinsam dein Coach-Business auf das nächste Level zu heben!

Jetzt Erstgespräch sichern

E-Mail schreiben

1

Website

<https://asteiger-coeslin.com>

Alle Infos zur Ausbildung, Termine und Ressourcen

2

E-Mail

info@asteiger-coeslin.com

Schreib mir für Fragen oder Anmeldung