

EL PROCESO QUE PERMITIÓ A MIS CLIENTAS DEJAR DE IMPROVISAR CADA MES Y EMPEZAR A GENERAR INGRESOS RECURRENTE CON SU SERVICIO EN MENOS DE 30 DÍAS

Checklist de diagnóstico para descubrir qué está impidiendo que tu servicio te genere clientas de forma constante.



¡HOLA!, SOY Marce Benavides

Estrategia & Propósito

Ayudo a emprendedoras conscientes a estructurar su servicio para convertirlo en un negocio que genere ingresos recurrentes sin improvisar cada mes.



Checklist de diagnóstico

Si ya tienes un servicio —como coaching, terapia, mentoría o acompañamiento profesional— pero tus ingresos cambian cada mes, no estás sola.

Muchas mujeres con un verdadero deseo de servir están intentando vender su servicio sin tener una estructura clara de negocio.

Entonces:

- Publican sin saber si atraerán clientas
- Ajustan sus precios constantemente
- Ofrecen sesiones sin un proceso definido
- Intentan “ver qué funciona” cada mes

Y terminan dependiendo del voz a voz o de la suerte para vender.

La mayoría cree que el problema es la visibilidad...

pero en realidad es que su servicio aún no está estructurado como una oferta de negocio.

Este checklist te ayudará a descubrir si ese puede ser tu caso.



CHECKLIST (DIAGNÓSTICO)

¿Tu servicio está listo para generar ingresos recurrentes?

Marca SI o NO:

- Tengo definido qué resultado concreto entrega mi servicio
- Sé exactamente a quién ayudo
- Tengo un proceso paso a paso para lograr ese resultado
- Mi servicio tiene un inicio y un final claros
- Tengo un precio definido
- Sé cuántas clientas necesito al mes para alcanzar mi meta
- Tengo una forma clara de explicar mi oferta
- Tengo contenido que atrae a mi cliente ideal
- Tengo un proceso para ofrecer mi servicio
- Tengo una forma clara de venderlo sin improvisar

RESULTADO

Si marcaste SI en:

0-4

Tu servicio probablemente aún no está estructurado como negocio, por eso dependes del voz a voz o de esfuerzos aislados para conseguir clientes.

5-7

Tu servicio tiene potencial, pero aún no está optimizado para generar ingresos recurrentes de forma consistente.

8-10

Tu servicio puede convertirse en un negocio rentable si implementas un sistema simple de ventas.

Los ingresos constantes no dependen solo de tener clientes, sino de tener:

- Una oferta clara
- Un precio definido
- Y una forma consistente de ofrecer tu servicio

¿Qué hacer ahora?

Si descubriste que tu servicio aún no está estructurado para generar ingresos recurrentes, te invito a ver este entrenamiento gratuito donde te explico:

- ✓ Cómo convertir tu servicio en una oferta clara
- ✓ Cómo definir un precio inteligente
- ✓ Cómo ofrecerlo sin improvisar cada mes

Este entrenamiento dura menos de 20 minutos y te mostrará cómo estructurar tu servicio para empezar a tener clientes de forma constante.



Regístrate **AQUÍ**