

A portrait of a woman with short blonde hair and glasses, smiling. She is wearing a leopard print top. A large purple circle is overlaid on the image, containing text.

Nicole
Lipske

SO WÜRD E ICH MEIN BUSINESS VON 0 AUFBAUEN.

Start-Guide

- ✓ rechtssicher
- ✓ unkompliziert

DEIN START-GUIDE FÜR NACHHALTIGEN ERFOLG

So würde ich mein Business von 0 aufbauen:

Du träumst davon, dir dein eigenes Business aufzubauen?

Dann bist du hier genau richtig. Als Steuerberaterin und Mentorin für Selbstständige und Unternehmer:innen zeige ich dir heute meinen persönlichen Fahrplan – Schritt für Schritt, einfach erklärt und mit allem, was du wirklich brauchst.



NICOLE LIBSKE

HI, ICH BIN

Nicole Libske

Steuerberaterin mit eigener Kanzlei
und Unternehmerin.

Nach über 20 Jahren in der
Steuerberatung weiß ich:
Unternehmer:innen sollten ihre
Steuern und Finanzen von Anfang
an selbst in der Hand haben.

Was mich täglich antreibt?
Die Gewissheit, dass jede/r
Unternehmer:in das Recht auf Klarheit
und Sicherheit bei ihren Steuern hat –
ohne nächtliche Panikattacken vor
Abgabefristen.



Ich helfe Unternehmer:innen dabei, ihre Steuerangelegenheiten entspannt und strukturiert zu meistern, damit sie sich auf das konzentrieren können, was sie lieben: ihr Business zum Blühen zu bringen.

Weg von Zwängen hin zu finanzieller Unabhängigkeit – Deine Vision
macht's möglich!

**Lass uns gemeinsam Dein Business aufbauen, dass dir als
Mensch und deinem Leben dient!**

Nicole





Das erwartet dich:

- Die 7 wichtigsten Schritte deines Business-Aufbaus
- Steuer-Tipps, damit du alles von Anfang an richtig machst
- Erfolgsprinzipien für mehr Klarheit und weniger Stress
- Konkrete Action-Steps für sofortigen Start



NICOLE LIBSKE

Die Inhalte

01

Phase 1

Idee & Positionierung (Woche 1-2)

02

Phase 2

Rechtliches Fundament (Woche 3)

03

Phase 3

Steuerliche Anmeldung & Kleinunternehmerregelung
(Woche 3-4)

04

Phase 4

Deine Absicherung (Woche 4)

05

Phase 5

Preise, die dich tragen (Woche 5)

06

Phase 6

Buchhaltung von Anfang an richtig (Woche 6)

07

Phase 7

Sichtbarkeit & erste Kunden (Monat 2+)



PHASE 1: IDEE & POSITIONIERUNG

Warum das so wichtig ist:

Bevor du loslegst, brauchst du Klarheit darüber, wem du hilfst und womit. Die meisten Gründer:innen starten mit viel Herzblut – das ist deine größte Stärke. Jetzt braucht sie noch eine Richtung.

Deine Action-Steps:



Klarheits-Übung (15 Minuten):

Wem hilfst du – und womit genau?

Was ist dein USP? Was ist deine Story?

Welche finanzielle Freiheit willst du dir aufbauen?



Dein Einkommensziel definieren:

Wie viel möchtest du monatlich verdienen?

Ab wann möchtest du welche Stufe erreichen?

Steuer-Tipp

Notiere dir schon jetzt dein Umsatzziel fürs erste Jahr. Bis 25.000€ Jahresumsatz kannst du über die Kleinunternehmerregelung von der Umsatzsteuer befreit sein – mehr dazu in Phase 3. Das macht deinen Start deutlich einfacher.



PHASE 2: RECHTLICHES FUNDAMENT

Das brauchst du wirklich:

Gewerbeanmeldung:

- Kosten: ca. 15-65€ (je nach Gemeinde)
- für alle, die eine gewerbliche Tätigkeit anstreben
- Online möglich in den meisten Städten



Nicht nötig für:

Freiberufler:innen i. S. d. § 18 EStG, z. B. Ärzte,
Heilpraktiker:innen, Rechtsanwälte und einige mehr.

Freiberuflich oder gewerblich?

Rechtsform wählen (meist Einzelunternehmen zum Start)
Bei Onlineauftritt: Impressum und Datenschutzerklärung
nicht vergessen
Berufshaftpflicht prüfen, falls für deine Branche relevant



Steuer-Tipp

Viele Gründer:innen übersehen das:
Du brauchst eine Berufshaftpflichtversicherung!
Kostet ca. 150€/Jahr und schützt dich bei
Beratungsfehlern.



PHASE 3: STEUERLICHE ANMELDUNG & KLEINUNTERNEHMERREGELUNG

Woche 3-4

Das musst du klären:

Beim Finanzamt anmelden:



- Fragebogen zur steuerlichen Erfassung beim Finanzamt ausfüllen
- Entscheiden: Kleinunternehmerregelung ja oder nein
- Geschäftskonto eröffnen (keine Pflicht, macht aber alles übersichtlicher)

Kleinunternehmerregelung:



- Bleibt dein Umsatz im Gründungsjahr voraussichtlich unter 25.000 €, kannst du dich von der Umsatzsteuer befreien lassen. Keine Umsatzsteuer auf deinen Rechnungen, dafür aber auch kein Vorsteuerabzug. Für viele Gründerinnen am Anfang die einfachere Wahl.

Steuer-Tipp

Beantrage direkt deine Umsatzsteuer-Identifikationsnummer mit, auch wenn du noch keine Umsatzsteuer ausweist. Du brauchst sie oft früher, als du denkst.



PHASE 4 : DEINE ABSICHERUNG

Warum das ganz an den Anfang gehört:

Das solltest du klären:

- Krankenversicherung als Selbstständige: freiwillig gesetzlich oder privat
- Berufshaftpflicht, falls für deine Branche relevant
- Altersvorsorge: was greift automatisch, was musst du selbst aufbauen



Gut zu wissen:

Die meisten denken bei Absicherung zuerst ans Business.

Genauso wichtig: du selbst. Kläre diese drei Punkte am besten schon in den ersten Wochen.



Steuer-Tipp

Kranken- und Rentenversicherungsbeiträge kannst du in großen Teilen steuerlich absetzen. Das lohnt sich, früh mit einzuplanen, statt es erst bei der Steuererklärung zu entdecken.



PHASE 5: PREISE, DIE DICH TRAGEN

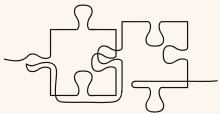
Smart kalkulieren statt raten:

Dein Preis muss mehr abdecken als nur deine Zeit



- Lebenshaltungskosten
- Rücklagen für Steuern
- Ausfallzeiten und Weiterbildung

Deine Action-Steps:



- Rechne aus, wie viel Geld du monatlich zum Leben brauchst
- Plane Steuerrücklagen von Anfang an mit ein
- Kalkuliere, wie viele zahlende Kundinnen oder Aufträge du dazu brauchst

Steuer-Tipp

Alle Ausgaben, die du für dein Business tätigst, mindern deinen Gewinn und damit deine Steuerlast. Bewahre von Tag eins an alle Belege auf, auch die kleinen.



PHASE 6: BUCHHALTUNG VON ANFANG AN RICHTIG

Keine Panik – das schaffst du:

Tools, die dein Leben einfach machen:

- Geschäftskonto mit Steuer-Features (z. B. Kontist, N26 Business)
- Belege per Handy-App fotografieren
- Eine einfache Excel- oder Tool-Vorlage reicht für die ersten Monate



Diese Kategorien brauchst du:

- Wareneinkauf oder Materialkosten (falls relevant für dein Geschäftsmodell)
- Fortbildung (Kurse, Bücher, Events)
- Marketing (Werbung, Website, Flyer)
- Fahrtkosten (zu Kundinnen, Terminen, Events)
- Bürokosten (Handy, Internet-Anteil, Arbeitsmittel)



Steuer-Tipp

Führe ein kleines Erfolgs-Tagebuch: Wie viele Kundinnen hattest du, welche Leistungen liefen gut? Das hilft dir beim Wachstum und bei der Steuererklärung gleichermaßen.



PHASE 7: SICHTBARKEIT & ERSTE KUNDEN

Verkaufen, wie du bist:

Das gehört dazu:



- Teile deine Erfahrungen, statt dich zu verstecken
- Höre aktiv zu, was deine Zielkundinnen wirklich brauchen
- Biete Lösungen an, nicht nur Leistungen
- Sei ehrlich, auch über die Grenzen deines Angebots

Verkaufs-Struktur, die funktioniert:



- Vertrauen aufbauen (deine Story, dein Warum)
- Bedarf erkennen (welches Problem, welches Ziel)
- Passende Lösung anbieten
- Nachbetreuung (Ergebnisse, Feedback, Weiterempfehlung)

Steuer-Tipp

Achte von Anfang an auf vollständige Pflichtangaben auf deinen Rechnungen: Name, Anschrift, Steuernummer, Rechnungsnummer, Leistungsbeschreibung. Das erspart dir spätere Rückfragen vom Finanzamt.



● **Authentizität über alles**

Bleibe dir treu! Deine Kundinnen spüren, ob du wirklich hinter den Produkten stehst.

● **Kontinuität schlägt Perfektion**

Lieber jeden Tag 30 Minuten als einmal pro Woche 5 Stunden.

DEINE
WICHTIGSTEN

**Erfolgs-
prinzipien**

● **Vertrauen durch Transparenz**

Sei offen über deine Erfahrungen - auch über Rückschläge.

● **Community vor Competition**

Tauschen dich mit anderen Unternehmer:innen aus.
Gemeinsam seid ihr stärker!



Deine nächsten Actions-Steps (diese Woche!)



LET'S GO:

- Tag 1-2: Idee schärfen, Zielkundin und USP festlegen
- Tag 3-4: Gewerbeanmeldung oder Fragebogen zur steuerlichen Erfassung starten
- Tag 5: Geschäftskonto eröffnen
- Tag 6: Preise kalkulieren
- Tag 7: Erste Sichtbarkeit schaffen

LIEBE/R GRÜNDER:IN,

du hast alles in dir, um erfolgreich zu werden! Dieser Weg zeigt dir, wie du von Anfang an professionell und steuerlich sicher aufbaust.

Denke daran:

- Jede/r erfolgreiche Unternehmer:in mal bei 0 angefangen
- Deine Liebe zu deiner Vision ist dein größter Trumpf
- Mit der richtigen Struktur wird aus deiner Leidenschaft ein profitable Business

Du schaffst das!



NICOLE LIBSKE

Ich weiß, du hast richtig Lust endlich dein eigenes Business zu gründen und schiebst das seit Jahren vor dir her.

IM WORKSHOP

Dein Business steuerlich anmelden

AM 18. NOVEMBER UM 11:00 UHR

- dein Business - in einer Stunde zur steuerlichen Anmeldung
- konkret, umsetzbar und ohne Vorwissen
- live mit mir als Steuerberaterin mit 20 Jahren Erfahrung

WORKSHOP

Dein Business steuerlich anmelden - ohne im Formular-Dschungel zu versinken.

Gemeinsam • live am 18. November 11 Uhr • in 1 Stunde



JETZT
ANMELDEN



N/L

NICOLE LIBSKE

DISCLAIMER

Copyright 2026 Nicole Libske

Rechtlicher Hinweis

Dieses Workbook ist Teil eines bezahlten Onlineangebots von Nicole Libske. Alle Rechte vorbehalten. Du darfst die Inhalte dieses Workbooks nicht kopieren, verbreiten oder an Dritte weitergeben, ohne Dir zuvor eine Einverständniserklärung der Autorin (Nicole Libske) eingeholt zu haben. Selbstverständlich darfst du aber den Link zu unserer Website in den sozialen Netzwerken verbreiten: www.kurse.libske-stb.de.

Haftungshinweis

Die Autorin hat alle Anstrengungen unternommen, um die Genauigkeit der in diesem Workbook enthaltenen Informationen zu gewährleisten. Allerdings sind die diesem Workbook enthaltenen Informationen ohne schriftliche Garantie, weder ausdrücklich, noch stillschweigend. Die Autorin kann nicht zur Verantwortung gezogen werden für Schäden, die direkt oder indirekt durch die Anwendungen der in diesem Workbook enthaltenen Hinweise, Tipps und Aufgaben entstanden sind.

