

LE DIGITAL pour les

DÉBUTANTES

Découvre ce qui se cache derrière ces mots et les différentes façons de te lancer, même si tu n'y connais absolument rien.



Marketing digital

Produits digitaux



revenus en ligne

Petits budgets, Sans montrer ton visage

✨ Comprendre les bases
💻 Découvrir les possibilités
🎀 Trouver par où commencer
ANAÏS • BUSINESS DIGITAL



Des cartons partout... à un business

dans mon ordi

Avant de parler de digital, je veux te raconter d'où je viens, parce que je suis passée exactement par là où tu es peut-être aujourd'hui.

J'ai commencé par une boutique de vêtements en ligne. Ça a bien marché, alors j'ai ouvert un magasin physique, puis je l'ai déménagé dans une plus grande ville. Sur le papier, c'était le rêve.

Dans la réalité, c'était du stock à acheter avant de vendre, un loyer à payer chaque mois, des colis à préparer le soir, des lives jusqu'à 22h et beaucoup d'heures pour un résultat qui ne suivait pas.

Environ un an plus tard, j'ai dû fermer pour des raisons financières, malgré que la boutique générées +6000 euros par mois. Les charges étaient supérieurs... Ça a été dur, mais je ne me suis pas arrêtée là. Je suis retournée dans le salariat pour payer mes factures, subvenir au besoin de ma fille et vivre par la même occasion.

Mais à côté du salariat, j'ai passé les années suivantes à me former au business, à la communication et au marketing. Et c'est là que j'ai découvert une autre manière d'entreprendre, beaucoup plus légère : vendre ce qu'on sait, plutôt que ce qu'on stocke.

Ce guide, c'est ce que j'aurais aimé lire à l'époque. Il ne contient pas de promesse magique.

Il te montre simplement les options qui existent, pour que tu puisses choisir la tienne.



Mais avant de te donner les options possibles pour toi, voyons concrètement c'est quoi le marketing digital, les produits digitaux etc →

C'EST QUOI *le Marketing Digital ?*

c'est quoi exactement ? 🖥️

Tu en entends parler partout sur TikTok, mais tu ne sais pas vraiment ce que ça signifie ?

Le marketing digital, c'est simplement l'ensemble des méthodes utilisées pour **faire connaître et vendre un produit ou un service sur Internet.**

Par exemple :

- 📱 Publier une vidéo TikTok pour présenter un produit.
- ✉️ Envoyer un e-mail pour faire découvrir une offre.
- 🛒 Créer une boutique en ligne pour vendre.
- 🔗 Partager un lien vers un produit que tu recommandes.



En résumé :

Le marketing digital, ce n'est pas un produit ni un business en soi. C'est ce qui permet d'attirer des personnes intéressées et de leur présenter une offre. Et cette offre peut être... **un produit digital !**

Ok, mais

C'EST QUOI UN PRODUIT DIGITAL ?

Un produit que tu peux vendre... sans avoir de stock 

Contrairement à un produit physique, un produit digital est un contenu ou un outil disponible au format numérique.

Pas besoin de cartons, de colis ou de livraison à la poste.

Quelques exemples :



Un ebook : un guide PDF sur un sujet précis.



Un template Canva : un modèle personnalisable.



Un planner digital : un outil pour s'organiser.



Une formation en ligne : des vidéos pour apprendre une compétence.



Un fichier numérique : un tableau de suivi, une checklist ou un outil pratique.

Le gros avantage ?

Un même produit digital peut être vendu plusieurs fois sans avoir à le fabriquer à nouveau. Et lorsqu'une cliente l'achète, elle peut le recevoir automatiquement.

Maintenant que tu vois la différence,

Je vais t'expliquer comment ça fonctionne →

Comment

Gagne-t-on de l'argent ?



Avec un produit digital, le principe est plus simple que tu ne l'imagines.

1



TU CHOISIS UN PRODUIT

Tu crées ton propre produit digital

ou

tu choisis un produit que tu as légalement le droit de revendre.

2



TU LE METS EN VENTE

Tu crées une page de vente sur une plateforme adaptée.

3



TU LE FAIS DÉCOUVRIR

Tu publies du contenu sur TikTok, Instagram ou d'autres plateformes pour attirer des personnes intéressées.

4



UNE CLIENTE ACHÈTE

Elle passe commande et reçoit son produit numérique

Par mail, parce que tu peux automatiser si simplement l'envoi.

Exemple :

Tu proposes un guide à 27 €.

Si 5 personnes l'achètent, tu réalises 135 € de chiffre d'affaires, avant frais et taxes.

Pas de stock à acheter ni de colis à préparer.

Tu viens de gagner 27,00 €
il y a 3 min

Adeline a acheté « DE ZÉRO À TA PREMIÈRE VENTE »

Tu viens de gagner 27,00 €
il y a 27 min

Sophie a acheté « DE ZÉRO À TA PREMIÈRE VENTE »

Tu viens de gagner 27,00 €
il y a 1 h

Julie a acheté « DE ZÉRO À TA PREMIÈRE VENTE »

5 façons de te lancer *dans le digital*

Il n'existe pas qu'une seule façon de développer une activité en ligne.
Voici cinq possibilités facile à découvrir.

01. LES PRODUITS MRR

Tu revends un produit déjà prêt. (*Comme l'indépendance Digitale*)

Le MRR (Master Resell Rights) te permet de revendre un produit digital avec des droits de revente.

Tu n'as rien à créer : le produit existe déjà. Tu te concentres sur sa promotion et sa vente, selon les conditions de sa licence.

02. LES PRODUITS PLR

Tu revends un produit que tu peux personnaliser.
(*Comme mon guide de zéro à ta première vente*)

Le PLR (Private Label Rights) te permet, selon la licence, de modifier un produit digital existant : couverture, textes, design...

Tu peux ainsi proposer un produit adapté à ton univers sans partir de zéro.

Tu as envie de créer ton propre produit ? C'est possible aussi →

3. CRÉER TES PROPRES PRODUITS DIGITAUX 🎀

Tu transformes tes idées en produits à vendre.

Ebooks, planners, templates Canva, formations...

Avec le sujet que tu veux (Cuisine, animaux, organisation etc)
Tu crées un produit une fois et tu peux le vendre plusieurs fois.

4. FAIRE DE L'AFFILIATION 🔗

Tu recommandes des produits et tu touches une commission.

Tu partages un lien affilié vers un produit ou un service.

Lorsqu'une personne achète grâce à ton lien, tu peux recevoir une commission.

Exemple : Produit Amazon, Sephora, Shein etc.

5. CRÉER DU CONTENU 📱

Tu développes une communauté autour d'un sujet.

Sur TikTok, Instagram, Pinterest ou YouTube, tu partages du contenu pour attirer une communauté. (Beauté, mode, animaux etc)

Tu peux ensuite monétiser ton audience grâce à l'affiliation, aux partenariats ou à tes propres produits.

Tu l'as sûrement remarqué : ces 5 business ont *un point commun*.
Tu crées une fois, tu vends depuis ton téléphone, et ta cliente reçoit son produit toute seule.

Tu hésites encore ? Voici une FAQ pour répondre à tes questions... 🤔 →

Tu te poses

ces questions...



1 « Je n'y connais rien, je peux quand même commencer ? »

Oui ! Tout le monde débute quelque part. L'essentiel est de comprendre les bases et d'apprendre progressivement.

2 « Est-ce que je dois montrer mon visage ? »

Non ! Plusieurs activités digitales peuvent se développer en faceless (Comme moi), notamment la vente de produits digitaux, l'affiliation ou la création de contenus.

3 « Est-ce qu'il faut beaucoup d'argent pour commencer ? »

Pas forcément. Certains outils sont gratuits et tu peux commencer avec un petit budget. Les coûts dépendent de l'activité choisie et du niveau que tu veux atteindre.

4 « Est-ce que je dois créer mon propre produit ? »

Non ! Comme expliqué à la page précédente, Tu peux aussi vendre des produits avec droits de revente ou faire de l'affiliation.

5 « Comment savoir ce qui me correspond ? »

Pose-toi cette question : Tu aimes créer ? Explore les produits digitaux. Tu préfères vendre un produit déjà prêt ? Découvre les produits PLR. Tu aimes recommander ? Regarde du côté de l'affiliation. Tu as une compétence à proposer ? Crée tes propres produits.

Tu n'as pas besoin de tout faire.

Choisis une direction et commence par apprendre petit à petit.

Tu as compris les bases. Maintenant, place à l'action !

Et maintenant Je fais quoi ?

Maintenant, place à l'action ! 💕

01

Ton guide gratuit

Tu as lu ce premier guide qui t'explique c'est quoi et ce que ça peut t'apporter
passe à l'étape 2

02

🎀 COMMENCER A petit budget

DE ZÉRO À TA
PREMIÈRE VENTE 27 €

Voici ta première
étape pour démarrer
aujourd'hui !

👉 DÉCOUVRIR LE
GUIDE À 27 €

03

TE FORMER Plus en profondeur

L'INDÉPENDANCE
DIGITALE — LID

LA Formation
complète

👉 DÉCOUVRIR LA
FORMATION LID



Bravo 💕 Tu viens de découvrir le marketing digital,
maintenant à toi d'oser te choisir et dire OUI
à ta première vente si tu t'y mets MAINTENANT !

Voici Ta *première étape* 🎀 DE ZÉRO À TA PREMIÈRE VENTE



DÉCOUVRIR LA FORMATION →

Par où commencer concrètement ? La méthode, elle est ici 🖱️
Tout ce qu'il faut pour passer de l'idée à ta première vente.



**Une question ? Écris-moi en message privé sur
TikTok ou insta @anais.sbusiness 💬**