

Exemples de structures accrocheuses :

Avant / maintenant :

Il y a X temps, j'étais / mon client était dans cette [situation négative]. Aujourd'hui, je connais / il connaît cette [situation positive].

Il y a 1 an, mon client travaillait soir et week-ends pour rattraper son retard. Aujourd'hui, il bosse 4 jours par semaine. Voici comment.

Il y a 2 ans, j'ai failli retourner dans le salariat parce que mon activité ne marchait pas. Aujourd'hui, j'embauche mon 1^{er} employé. Voici ce qui s'est passé.

Avant, je n'arrivais pas à parler en public. Aujourd'hui, je m'exprime en webinaire sans problème. Voici comment :

La méthode à suivre :

J'ai réussi / mon client a réussi à atteindre [ce que veut cible]. Sans [problème fréquent pour ma cible]. Voici comment :

Ma cliente a réussi à perdre 5 kg sans faire de régime, grâce à

J'ai réussi à gagner 10H/semaine sans être un monstre de discipline. Voici comment :

Mon client a réussi à arrêter de fumer sans se jeter sur les sucreries. Voici comment

A contre-courant :

Tout le monde fait XXXX. Pourtant, je fais [le contraire]. Voici pourquoi :

Tout le monde prône la méthode Pomodoro. Moi pas. Voici 3 raisons :

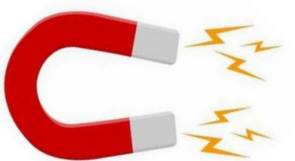
Tout le monde dit qu'il faut poster tous les jours pour être visible et avoir des clients. Moi pas. 2 me suffisent. Voici pourquoi :

La situation surprenante :

J'ai fait/ Mon client a fait XXX ou je / il n'aime pas XXXX. Pourtant / sauf que...

J'adore travailler en équipe. Pourtant, j'ai choisi d'être solo-preneur. Voici pourquoi.

Je ne prospector jamais. Pourtant, cela ne m'empêche pas d'avoir des clients. Voici comment



Exemples de structures accrocheuses :

Partage d'un apprentissage sur base de votre vécu :

J'ai vécu [telle situation] ou fait [telle action]. Voici ce que j'ai appris / comment j'ai rebondi.

Voici les X leçons que je retire de [situation personnelle]

J'ai vécu 3 ans aux US. Voici les 8 choses qui m'ont marqué :

Cela fait 5 ans que je suis à mon compte. Voici les 6 grands enseignements que j'en retire :

Je pratique le judo à haut niveau. Voici ce que cela m'a permis de comprendre pour ma vie d'entrepreneure :

Partage d'un apprentissage sur base de votre expertise :

J'ai fait telle chose [avec si possible des chiffres à l'appui]. Je remarque tel [problème fréquent de ma cible]. Voici lequel :

J'ai coaché +150 personnes en gestion du temps. J'ai remarqué 5 erreurs à rectifier pour être plus efficace. Les voici :

J'aide les entrepreneurs à prendre la parole sur le net. Ils tombent généralement dans ces 3 pièges. Les voici :

Partage d'un changement qui va intéresser votre cible :

Il y a [X temps], j'ai pris une décision/ une habitude qui a changé ma/mon [domaine]. Je [l'action en question]...

Il y a 6 mois, j'ai pris une décision qui a radicalement amélioré les résultats sur mes élèves. J'ai intégré des méthodes basées sur les neurosciences dans mes formations.

Il y a 8 mois, j'ai fait un achat qui a amélioré mon énergie. J'ai investi dans un bureau assis-debout.

Il y a 3 mois, j'ai intégré un nouvel aspect que mes clients adorent. J'ai décidé de mettre en place un système de fidélité pour récompenser mes clients réguliers.

Partage d'un apprentissage via un phénomène extérieur :

Voici un fait d'actualité. Ce que cela veut dire / Ce que j'en retire :

Comment David Beckham a développé sa légende personnelle. 5 leçons que je retire de la série :

Stop aux conseils bidons ! Voilà la vérité sur [thème de votre secteur].