



Cuanto cobrar en proceso de Renta AT **2025**

Guía gratis para contadores

Creado por
Elías Rivera



CONTENIDO

Capítulo 1: ¿Qué Factores Influyen en el Cobro por la Operación Renta?

Capítulo 2: Precios Estimados por la Operación Renta

Capítulo 3: Consideraciones Importantes al Cobrar por la Operación Renta

Capítulo 4: Estrategias para Asegurar el Pago

INTRODUCCIÓN

El proceso de Operación Renta 2025 para Contribuyentes de Primera Categoría en Chile no se limita a la simple presentación del Formulario N°22.

Además de este formulario, los contribuyentes deben realizar una serie de pasos adicionales, como **ingresar declaraciones juradas, presentar certificados tributarios y gestionar las operaciones de los socios**, si corresponde.

Este proceso puede ser complejo, por lo que es esencial ofrecer una **asesoría previa adecuada** para determinar el precio justo por los servicios prestados.

Capítulo 1

¿Qué Factores Influyen en el Cobro por la Operación Renta?

El precio por los servicios de **Operación Renta** varía dependiendo de varios factores:

¿Qué Factores Influyen en el Cobro por la Operación Renta?

Tamaño de la Empresa:

Empresas pequeñas, medianas y grandes requieren diferentes niveles de complejidad en sus declaraciones.

Confeccionar Balance Anual:

Va depender del tamaño de la empresa, de los movimientos mensual multiplicado por 12 meses.

Servicios Adicionales:

Si es necesario cuadrar la contabilidad del año comercial, el proceso se vuelve más extenso y se debe cobrar un adicional.

Capítulo 2

Precios Estimados por la Operación Renta

El cobro por la operación renta puede oscilar entre **8 UF y 55 UF** por operación, dependiendo de la complejidad de los servicios. A continuación, se detallan los rangos aproximados

Precios Estimados por la Operación Renta

Pequeñas Empresas Régimen Pro Pyme Transparente 14 D8:
8 UF (306.400 pesos).

Pequeñas Empresas: Régimen Pro Pyme General 14 D3:
10 UF (384.000 pesos).

Empresas Medianas: Régimen Pro Pyme General 14 D3:
25 UF (957.500 pesos).

Grandes Empresas Régimen Semi Integrado 14 A:
55 UF (2.106.500 pesos).

Como dato adicional, podría cobrar 45.000 pesos por cara rut de cada trabajador para confeccionar la declaración jurada 1887 de sueldos.

Capítulo 3

Consideraciones importantes al cobrar por la Operación Renta

Consideraciones importantes al cobrar por la Operación Renta

Asesoría Previa:

Realizar una asesoría tributaria previa permite entender los flujos de la empresa y calcular un precio más justo. Esta asesoría es clave para que el cliente comprenda el proceso y las tarifas.

Cobro de Montos Líquidos:

Los precios deben ser establecidos en montos líquidos, es decir, el valor que el profesional recibirá después de las retenciones e impuestos, como la retención del **13.75 % para 2024 y para 2025 14,5%** que los prestadores de servicios independientes deben pagar, y que aumentará progresivamente hasta **17% en 2028**.

Capítulo 4

Estrategias para Asegurar el Pago

Al ser un profesional independiente que trabaja con **boletas de honorarios**, es recomendable considerar lo siguiente:

Estrategias para Asegurar el Pago

Cobrar por Adelantado:

Exige un 50% del pago por adelantado antes de comenzar la Operación Renta.

Ajustar Tarifas si Hay Pago Dividido:

Si el cliente paga en dos partes, aumenta tu tarifa en un 15% adicional para cubrir posibles riesgos de impago.

Capítulo 5

¿Qué hacer si un cliente no Paga?

Si el cliente no paga el saldo restante al final de la operación

¿Qué Hacer si un Cliente No Paga?

Gestiona los cobros de forma efectiva en el siguiente año tributario.

Recupera lo adeudado

utilizando una estrategia de cobro, e incluso, ajusta el valor de los servicios futuros para cubrir deudas pendientes.

Conclusión



El cobro adecuado por los servicios de la Operación Renta debe basarse en una evaluación exhaustiva de la complejidad del proceso y el tamaño de la empresa.

Considera tarifas justas, cobra de manera anticipada y ajusta tus precios anualmente para mantener tu rentabilidad como profesional independiente.

La experiencia te permitirá perfeccionar tus estrategias de cobro y asegurar que recibas lo que corresponde por tu trabajo.

¡No olvides que la asesoría previa y la planificación adecuada son clave para un proceso exitoso y rentable!

Sobre el autor



Elias Rivera es un experto
Tributación
Contador Auditor
Magíster en Tributación
Experto tributario en
Asesoría a Pequeñas y
Medianas Empresas.

Gracias por leer este ebook

Si te ha sido útil, puedes comenzar a aplicar esta guía.

**¡El camino hacia el crecimiento
comienza hoy!**