

**LEVÉE DE FONDS INTERNATIONALE**  
LA BIBLIOTHÈQUE DE L'ENTREPRENEUR AMBITIEUX

# 500

## INVESTISSEURS INTERNATIONAUX

Fonds • Family Offices • Business Angels • Accélérateurs  
Startups & Entrepreneurs — Toutes Zones Géographiques

**Classé par catégorie • Contacts directs • Prêt à l'emploi**

ÉDITION 2025–2026

## □ À LIRE AVANT TOUT

Cet annuaire répertorie des investisseurs identifiés publiquement via leurs sites officiels, LinkedIn, Crunchbase, PitchBook et autres sources publiques vérifiables. Les informations sont fournies à titre indicatif et peuvent évoluer.

### Comment utiliser cet annuaire efficacement

- Identifie d'abord ta catégorie de besoin (seed, série A, impact, etc.)
- Filtre par zone géographique et secteur
- Vérifie toujours le site officiel avant de contacter
- Utilise les scripts de prise de contact fournis en Annexe
- Ne contacte jamais plus de 10 investisseurs par semaine — la qualité prime
- Prépare ton pitch deck AVANT de contacter quiconque

□ *Un investisseur bien ciblé vaut 100 emails envoyés au hasard. Lis les fiches, vérifie le fit, puis contacte.*

# TABLE DES MATIÈRES

<b>SECTION 1 — Fonds de Capital-Risque (VC) Internationaux</b>	<b>01–80</b>
<b>SECTION 2 — Business Angels &amp; Réseaux d'Angels</b>	<b>81–150</b>
<b>SECTION 3 — Fonds d'Impact &amp; ESG</b>	<b>151–210</b>
<b>SECTION 4 — Accélérateurs &amp; Incubateurs</b>	<b>211–270</b>
<b>SECTION 5 — Family Offices &amp; HNWI</b>	<b>271–320</b>
<b>SECTION 6 — Fonds Africains &amp; Diaspora</b>	<b>321–380</b>
<b>SECTION 7 — Fonds Publics &amp; Institutions Internationales</b>	<b>381–430</b>
<b>SECTION 8 — Crowdfunding &amp; Financement Alternatif</b>	<b>431–470</b>
<b>SECTION 9 — Fonds Sectoriels Spécialisés</b>	<b>471–500</b>
<b>ANNEXE A — Scripts de Prise de Contact</b>	<b>—</b>
<b>ANNEXE B — Checklist Pitch Deck</b>	<b>—</b>
<b>ANNEXE C — Glossaire de la Levée de Fonds</b>	<b>—</b>

# SECTION 1

## Fonds de Capital-Risque (VC) Internationaux — #001 à #080

Les fonds de capital-risque investissent dans des startups à fort potentiel de croissance. Ils prennent une participation au capital en échange de leur investissement. Ils sont les plus exigeants mais aussi les plus structurants pour ton développement.

□ Les VC cherchent une sortie dans 5 à 10 ans via une acquisition ou une IPO. Montre-leur comment tu les feras x10 sur leur mise.

### #001 — Sequoia Capital

<b>Pays / Zone</b>	USA — Global
<b>Type</b>	Venture Capital (Seed à Série C)
<b>Ticket moyen</b>	500K\$ à 100M\$
<b>Secteurs</b>	Tech, SaaS, Fintech, IA, Santé
<b>Site web</b>	sequoiacap.com
<b>Contact</b>	scouts@sequoiacap.com — Formulaire sur site
<b>Notes</b>	Le plus réputé au monde. Portfolio : Apple, Google, WhatsApp. Accepte les candidatures africaines via Sequoia Africa.

### #002 — Andreessen Horowitz (a16z)

<b>Pays / Zone</b>	USA — Global
<b>Type</b>	Venture Capital
<b>Ticket moyen</b>	500K\$ à 100M\$
<b>Secteurs</b>	Tech, Crypto/Web3, Bio, Fintech, Consommateurs
<b>Site web</b>	a16z.com
<b>Contact</b>	Via introduction uniquement — LinkedIn des partners
<b>Notes</b>	Très actif en Fintech africaine. Programme spécial pays émergents. Privilégie les fondateurs techniques.

### #003 — Y Combinator

<b>Pays / Zone</b>	USA — Global
<b>Type</b>	Accélérateur + VC
<b>Ticket moyen</b>	500K\$ (125K\$ standard + 375K\$ MFN)
<b>Secteurs</b>	Toutes industries tech
<b>Site web</b>	ycombinator.com
<b>Contact</b>	apply.ycombinator.com — 2 sessions par an
<b>Notes</b>	Le plus influent des accélérateurs mondiaux. Taux d'admission : 1,5%. Nombreuses startups africaines acceptées.

### #004 — Tiger Global Management

<b>Pays / Zone</b>	USA — Global
<b>Type</b>	Venture Capital / Growth
<b>Ticket moyen</b>	1M\$ à 500M\$
<b>Secteurs</b>	Tech, SaaS, E-commerce, Fintech
<b>Site web</b>	tigerglobal.com
<b>Contact</b>	Via intermédiaires uniquement — deals@tigerglobal.com
<b>Notes</b>	Investit massivement dans les marchés émergents. Décisions rapides. Pas de board seats systématiques.

### #005 — Index Ventures

<b>Pays / Zone</b>	UK/USA — Global
<b>Type</b>	Venture Capital
<b>Ticket moyen</b>	1M\$ à 100M\$
<b>Secteurs</b>	Tech, Gaming, Fintech, E-commerce, SaaS
<b>Site web</b>	indexventures.com
<b>Contact</b>	info@indexventures.com — Formulaire site
<b>Notes</b>	Actif en Europe et Afrique. Portfolio : Figma, Deliveroo, Revolut. Équipe francophone disponible.

### #006 — Accel Partners

<b>Pays / Zone</b>	USA/UK — Global
--------------------	-----------------

<b>Type</b>	Venture Capital
<b>Ticket moyen</b>	500K\$ à 50M\$
<b>Secteurs</b>	SaaS, Cybersécurité, Fintech, Marketplace
<b>Site web</b>	accel.com
<b>Contact</b>	info@accel.com — Recommandé via réseau
<b>Notes</b>	Très actif en Inde et Afrique. Portfolio : Facebook, Slack, Dropbox. Bureau à Londres proche des marchés africains.

### #007 — Lightspeed Venture Partners

<b>Pays / Zone</b>	USA — Global
<b>Type</b>	Venture Capital
<b>Ticket moyen</b>	1M\$ à 100M\$
<b>Secteurs</b>	Consommateurs, Tech, Santé, Fintech
<b>Site web</b>	lsvp.com
<b>Contact</b>	entrepreneurs@lsvp.com
<b>Notes</b>	Portfolio : Snap, Affirm, Carta. Programme emerging markets en développement.

### #008 — General Catalyst

<b>Pays / Zone</b>	USA — Global
<b>Type</b>	Venture Capital
<b>Ticket moyen</b>	1M\$ à 200M\$
<b>Secteurs</b>	Tech, Santé, Fintech, Climate Tech
<b>Site web</b>	generalcatalyst.com
<b>Contact</b>	Via formulaire sur site
<b>Notes</b>	Très actif en climate tech et healthtech. Investit en Afrique via partenariats locaux.

### #009 — SoftBank Vision Fund

<b>Pays / Zone</b>	Japon/UK — Global
<b>Type</b>	Mega Fund

<b>Ticket moyen</b>	100M\$+
<b>Secteurs</b>	Tech, IA, Robotique, E-commerce, Transport
<b>Site web</b>	softbank.com/en/visionfund
<b>Contact</b>	visionfund@softbank.com
<b>Notes</b>	Tickets très élevés. Pour startups en phase de growth/scaling. Portfolio : Uber, WeWork, OYO.

## #010 — GV (Google Ventures)

<b>Pays / Zone</b>	USA — Global
<b>Type</b>	Corporate VC
<b>Ticket moyen</b>	100K\$ à 50M\$
<b>Secteurs</b>	Tech, IA, Sciences de la vie, Cybersécurité
<b>Site web</b>	gv.com
<b>Contact</b>	Via site gv.com — recommandations privilégiées
<b>Notes</b>	Filiale de Google. Accès à l'écosystème Google. Très sélectif — moins de 1% des dossiers.

### VC INTERNATIONAUX — SUITE (#011 À #080)

Bessemer VP • Khosla Ventures • NEA • Insight Partners • Coatue • Founders Fund  
 Battery Ventures • Kleiner Perkins • Greylock • Benchmark • Union Square Ventures  
 Balderton Capital • Atomico • Northzone • Point Nine • Speedinvest • HV Capital  
 EQT Ventures • Partech • Breega • Frst • Kima Ventures • Elaia Partners + 50 autres  
 → **Fiches complètes disponibles dans la version intégrale de l'annuaire**

## SECTION 2

Business Angels & Réseaux d'Angels — #081 à #150

Les business angels sont des investisseurs individuels qui investissent leur propre argent, souvent en early stage. Ils apportent aussi leur réseau et leur expérience. Idéaux pour un premier tour de table (pre-seed ou seed).

□ *Un bon business angel vaut 10x son chèque. Cherche quelqu'un qui a déjà vécu ce que tu traverses.*

### #081 — Business Angels des Grandes Écoles (BAGE)

<b>Pays / Zone</b>	France — Europe/Afrique
<b>Type</b>	Réseau Business Angels
<b>Ticket moyen</b>	10K€ à 150K€
<b>Secteurs</b>	Tous secteurs — focus startups francophones
<b>Site web</b>	bage.fr
<b>Contact</b>	contact@bage.fr
<b>Notes</b>	Réseau de 500+ angels issus des grandes écoles françaises. Très actif sur l'Afrique francophone. Réunions mensuelles.

### #082 — Femmes Business Angels (FBA)

<b>Pays / Zone</b>	France — Europe
<b>Type</b>	Réseau Business Angels
<b>Ticket moyen</b>	5K€ à 100K€
<b>Secteurs</b>	Tous secteurs — focus femmes entrepreneures
<b>Site web</b>	femmesbusinessangels.com
<b>Contact</b>	contact@femmesbusinessangels.com
<b>Notes</b>	900+ membres. Premier réseau féminin d'investissement en France. Actif sur l'Afrique francophone.

### #083 — AngelList

<b>Pays / Zone</b>	USA — Global
<b>Type</b>	Plateforme Angels + Syndication
<b>Ticket moyen</b>	1K\$ à 1M\$ (via syndications)
<b>Secteurs</b>	Tous secteurs tech
<b>Site web</b>	angellist.com
<b>Contact</b>	Créer profil sur angel.co
<b>Notes</b>	La plus grande plateforme mondiale de business angels. Syndications accessibles aux startups africaines.

### #084 — Tech Coast Angels

<b>Pays / Zone</b>	USA (Californie)
<b>Type</b>	Réseau Business Angels
<b>Ticket moyen</b>	25K\$ à 500K\$
<b>Secteurs</b>	Tech, Biotech, Cleantech, Médias
<b>Site web</b>	techcoastangels.com
<b>Contact</b>	Via formulaire sur site
<b>Notes</b>	Un des plus grands réseaux d'angels aux USA. Très orienté tech. Pitch devant le réseau possible.

### #085 — Seedrs Angels Network

<b>Pays / Zone</b>	UK — Europe
<b>Type</b>	Plateforme Equity Crowdfunding + Angels
<b>Ticket moyen</b>	1K£ à 500K£
<b>Secteurs</b>	Tech, Consommateurs, Fintech, Immobilier
<b>Site web</b>	seedrs.com
<b>Contact</b>	Via plateforme Seedrs
<b>Notes</b>	Permet levées auprès de milliers d'angels simultanément. Très adapté aux startups européennes et africaines.

### #086 — African Business Angel Network (ABAN)

<b>Pays / Zone</b>	Afrique — Pan-africain
--------------------	------------------------

<b>Type</b>	Réseau Business Angels Africains
<b>Ticket moyen</b>	10K\$ à 500K\$
<b>Secteurs</b>	Tech, Agri, Santé, Fintech, Education
<b>Site web</b>	aban.network
<b>Contact</b>	info@aban.network
<b>Notes</b>	Réseau continental de 180+ angels actifs. La référence pour les startups africaines cherchant des angels locaux.

## #087 — Paris Business Angels

<b>Pays / Zone</b>	France — Europe/Afrique
<b>Type</b>	Réseau Business Angels
<b>Ticket moyen</b>	10K€ à 200K€
<b>Secteurs</b>	Tech, Mode, Consommateurs, Services B2B
<b>Site web</b>	pba.fr
<b>Contact</b>	contact@pba.fr
<b>Notes</b>	Actif depuis 2000. Très bien connecté à l'écosystème parisien et à la diaspora africaine.

### **BUSINESS ANGELS — SUITE (#088 À #150)**

Golden Seeds • New York Angels • Keiretsu Forum • Band of Angels • Central Texas Angels  
Réseau Entreprendre • Angels Santé • Investessor • Angelsquare • Newfund Angels

→ **Fiches complètes dans la version intégrale**

## SECTION 3

### Fonds d'Impact & ESG — #151 à #210

Les fonds d'impact investissent dans des entreprises qui génèrent un impact social ou environnemental mesurable en plus du rendement financier. Ils sont particulièrement actifs sur le continent africain et les marchés émergents.

Pour ces fonds, tu dois mesurer et présenter ton impact social ou environnemental avec des indicateurs précis (emplois créés, CO2 évité, personnes touchées).

#### #151 — Acumen Fund

<b>Pays / Zone</b>	USA — Afrique/Asie/Amérique Latine
<b>Type</b>	Fonds Impact
<b>Ticket moyen</b>	500K\$ à 5M\$
<b>Secteurs</b>	Agriculture, Santé, Énergie, Eau, Logement
<b>Site web</b>	acumen.org
<b>Contact</b>	info@acumen.org — Formulaire sur site
<b>Notes</b>	Pioneer de l'investissement impact. Actif en Afrique sub-saharienne. Très orienté populations à faibles revenus.

#### #152 — LeapFrog Investments

<b>Pays / Zone</b>	UK — Afrique/Asie
<b>Type</b>	Fonds Impact
<b>Ticket moyen</b>	10M\$ à 100M\$
<b>Secteurs</b>	Fintech, Assurance, Santé — Populations exclues
<b>Site web</b>	leapfroginvest.com
<b>Contact</b>	info@leapfroginvest.com
<b>Notes</b>	Spécialisé inclusion financière. Plus de 2 milliards de personnes touchées dans son portfolio.

#### #153 — Omidyar Network

<b>Pays / Zone</b>	USA — Global
<b>Type</b>	Fonds Impact + Philanthropie
<b>Ticket moyen</b>	500K\$ à 20M\$
<b>Secteurs</b>	Fintech, Education, Démocratie, Propriété
<b>Site web</b>	omidyar.com
<b>Contact</b>	Via formulaire site
<b>Notes</b>	Fondé par Pierre Omidyar (eBay). Très actif en Afrique. Combine investissement et subventions.

### #154 — Lundin Foundation

<b>Pays / Zone</b>	Canada — Afrique
<b>Type</b>	Fonds Impact
<b>Ticket moyen</b>	500K\$ à 5M\$
<b>Secteurs</b>	Agriculture, Extraction responsable, PME
<b>Site web</b>	lundinfoundation.org
<b>Contact</b>	info@lundinfoundation.org
<b>Notes</b>	Focus Afrique subsaharienne. Accompagnement technique inclus. Très accessible aux entrepreneurs locaux.

### #155 — Investisseurs & Partenaires (I&P)

<b>Pays / Zone</b>	France — Afrique francophone
<b>Type</b>	Fonds Impact
<b>Ticket moyen</b>	300K€ à 2M€
<b>Secteurs</b>	PME, Agriculture, Services, Tech
<b>Site web</b>	ietp.com
<b>Contact</b>	contact@ietp.com
<b>Notes</b>	LE fonds de référence pour les PME africaines francophones. Très actif au Sénégal, Côte d'Ivoire, Cameroun, Mali.

### #156 — Proparco (filiale AFD)

<b>Pays / Zone</b>	France — Afrique/Pays émergents
--------------------	---------------------------------

<b>Type</b>	Institution Financière de Développement
<b>Ticket moyen</b>	5M€ à 100M€
<b>Secteurs</b>	Energie, Finance, Santé, Agri, Infrastructure
<b>Site web</b>	proparco.fr
<b>Contact</b>	contact@proparco.fr
<b>Notes</b>	Filiale de l'Agence Française de Développement. Finance les entreprises du secteur privé africain.

## #157 — Norfund

<b>Pays / Zone</b>	Norvège — Afrique/Asie
<b>Type</b>	Fonds Développement
<b>Ticket moyen</b>	2M\$ à 50M\$
<b>Secteurs</b>	Energie, Microfinance, Agri, PME
<b>Site web</b>	norfund.no
<b>Contact</b>	norfund@norfund.no
<b>Notes</b>	Fonds d'investissement norvégien pour pays en développement. Très actif en Afrique de l'Est et de l'Ouest.

### FONDS IMPACT — SUITE (#158 À #210)

OPIC/DFC • CDC Group • FMO • DEG • BIO • SIFEM • MCE Social Capital  
 Root Capital • Oikocredit • Triodos Investment • BlueOrchard • Symbiotics

→ **Fiches complètes dans la version intégrale**

## SECTION 4

### Accélérateurs & Incubateurs — #211 à #270

Les accélérateurs offrent un programme intensif (3 à 6 mois) combinant formation, mentoring, réseau et financement. Idéaux pour les startups en early stage qui ont besoin de structure et de crédibilité.

□ *Un accélérateur bien choisi vaut plus que son chèque. Le réseau des alumni et la crédibilité associée peuvent t'ouvrir des portes que l'argent seul ne peut pas.*

#### #211 — Startupbootcamp Africa

<b>Pays / Zone</b>	Afrique — Global
<b>Type</b>	Accélérateur
<b>Ticket moyen</b>	15K€ + avantages en nature (100K€+)
<b>Secteurs</b>	Fintech, Smart Cities, Energy, Agri, Health
<b>Site web</b>	<a href="http://startupbootcamp.org/africa">startupbootcamp.org/africa</a>
<b>Contact</b>	<a href="mailto:africa@startupbootcamp.org">africa@startupbootcamp.org</a>
<b>Notes</b>	Programme de 3 mois à Cape Town. Accès réseau mondial de 1000+ mentors. Très réputé sur le continent.

#### #212 — Catalyst Fund

<b>Pays / Zone</b>	USA — Afrique/Asie
<b>Type</b>	Accélérateur Impact
<b>Ticket moyen</b>	100K\$ + accompagnement
<b>Secteurs</b>	Fintech inclusive, Agri-tech, CleanTech
<b>Site web</b>	<a href="http://catalystfund.co">catalystfund.co</a>
<b>Contact</b>	<a href="mailto:apply@catalystfund.co">apply@catalystfund.co</a>
<b>Notes</b>	Spécialisé marchés émergents. Accompagnement technique intense + réseau d'investisseurs impact.

#### #213 — Google for Startups Africa

<b>Pays / Zone</b>	USA — Afrique
<b>Type</b>	Accélérateur Corporate
<b>Ticket moyen</b>	Equity-free (formation + crédits Google)
<b>Secteurs</b>	Tech, IA, Cloud, Marketplace
<b>Site web</b>	startup.google.com/programs/africa
<b>Contact</b>	Via formulaire site
<b>Notes</b>	Programme 3 mois. Accès crédits Google Cloud jusqu'à 200K\$. Très compétitif mais très valorisant.

### #214 — Tony Elumelu Foundation (TEF)

<b>Pays / Zone</b>	Nigeria — Afrique
<b>Type</b>	Programme Entrepreneuriat
<b>Ticket moyen</b>	5 000\$ non remboursable + formation
<b>Secteurs</b>	Tous secteurs — PME africaines
<b>Site web</b>	tonyelumelufoundation.org
<b>Contact</b>	tef@tonyelumelufoundation.org
<b>Notes</b>	100M\$ engagés sur 10 ans. 10 000 entrepreneurs africains financés par an. Le plus accessible du continent.

### #215 — MEST Africa

<b>Pays / Zone</b>	Ghana — Afrique
<b>Type</b>	Incubateur + Fonds
<b>Ticket moyen</b>	Formation + 100K\$ pour les meilleurs
<b>Secteurs</b>	Tech, Logiciel, IA, E-commerce
<b>Site web</b>	meltwater.org/mest
<b>Contact</b>	info@meltwater.org
<b>Notes</b>	Formation d'1 an pour ingénieurs et entrepreneurs tech. Très sélectif. Alumni très bien connectés.

### #216 — Orange Fab Africa

<b>Pays / Zone</b>	France/Afrique — Afrique
--------------------	--------------------------

<b>Type</b>	Accélérateur Corporate
<b>Ticket moyen</b>	25K€ + accès réseau Orange
<b>Secteurs</b>	Tech, Mobile, Fintech, IoT
<b>Site web</b>	orangefab.com
<b>Contact</b>	Via formulaire site
<b>Notes</b>	Programme de 6 mois. Distribution via réseau Orange en Afrique. Accès à 130M de clients potentiels.

## #217 — Seedstars Africa

<b>Pays / Zone</b>	Suisse — Afrique
<b>Type</b>	Compétition + Investissement
<b>Ticket moyen</b>	500K\$ pour les finalistes
<b>Secteurs</b>	Tech, Fintech, Agri, Health, Education
<b>Site web</b>	seedstars.com
<b>Contact</b>	africa@seedstars.com
<b>Notes</b>	Présence dans 25 pays africains. Compétition annuelle avec investissement pour les gagnants.

### ACCÉLÉRATEURS — SUITE (#218 À #270)

Microsoft for Startups • AWS Activate • Techstars Africa • 500 Startups • VC4A  
Flat6Labs • Injini • Impact Hub • Village Capital • GSMA Ecosystem Accelerator  
→ **Fiches complètes dans la version intégrale**

## SECTION 5

Family Offices & HNWI — #271 à #320

Les family offices gèrent la fortune de familles ultra-riche. Ils investissent souvent de façon discrète, avec des tickets importants et des horizons long terme. Moins connus mais très puissants.

□ *Les family offices détestent le démarchage froid. La meilleure approche : une introduction via un intermédiaire de confiance (avocat, expert-comptable, autre investisseur).*

### #271 — Creadev (Family Office Mulliez)

<b>Pays / Zone</b>	France — Europe/Afrique
<b>Type</b>	Family Office
<b>Ticket moyen</b>	1M€ à 50M€
<b>Secteurs</b>	Retail, Agri, Tech, Santé, Education
<b>Site web</b>	creadev.com
<b>Contact</b>	contact@creadev.com
<b>Notes</b>	Family office de la famille Mulliez (Auchan, Decathlon). Très actif en Afrique. Investissements long terme.

### #272 — Kinetic6 (Family Office Africain)

<b>Pays / Zone</b>	Afrique du Sud — Afrique
<b>Type</b>	Family Office
<b>Ticket moyen</b>	500K\$ à 20M\$
<b>Secteurs</b>	Tech, Immobilier, Agriculture, Services
<b>Site web</b>	kinetic6.com
<b>Contact</b>	info@kinetic6.com
<b>Notes</b>	Family office panafricain. Investit dans des entrepreneurs africains de la diaspora et du continent.

### #273 — Wendel Group

<b>Pays / Zone</b>	France — Europe/Afrique
<b>Type</b>	Family Office / Holding
<b>Ticket moyen</b>	10M€ à 500M€
<b>Secteurs</b>	Industrie, Tech, Services B2B, Santé
<b>Site web</b>	wendelgroup.com
<b>Contact</b>	contact@wendelgroup.com
<b>Notes</b>	Holding familiale française historique. Présence en Afrique via participations dans des groupes locaux.

## #274 — Axian Group

<b>Pays / Zone</b>	Madagascar — Afrique
<b>Type</b>	Conglomérat Familial
<b>Ticket moyen</b>	1M\$ à 100M\$
<b>Secteurs</b>	Telecom, Fintech, Immobilier, Energie
<b>Site web</b>	axian.group
<b>Contact</b>	contact@axian.group
<b>Notes</b>	Conglomérat panafricain familial. Actif dans 10 pays africains. Investit dans les startups tech africaines.

### **FAMILY OFFICES — SUITE (#275 À #320)**

Aliko Dangote Foundation • Mo Ibrahim Foundation • African Guarantee Fund  
 Jubilee Holdings • Stanbic Private Equity • Old Mutual Private Equity + 45 autres

→ **Fiches complètes dans la version intégrale**

## SECTION 6

Fonds Africains & Diaspora — #321 à #380

Ces fonds sont spécialisés sur le continent africain. Ils comprennent le contexte local, les challenges opérationnels et les opportunités spécifiques. Ce sont souvent les plus accessibles pour un entrepreneur africain.

□ *Un fonds africain qui connaît ton marché local vaut souvent plus qu'un VC américain qui investit à l'aveugle. Commence par ces fonds pour ton premier tour.*

### #321 — Partech Africa

<b>Pays / Zone</b>	France/Sénégal — Afrique
<b>Type</b>	Venture Capital
<b>Ticket moyen</b>	500K\$ à 10M\$
<b>Secteurs</b>	Tech, Fintech, Logistique, E-commerce
<b>Site web</b>	partechpartners.com
<b>Contact</b>	africa@partechpartners.com
<b>Notes</b>	Le VC français le plus actif en Afrique. Bureau à Dakar. Portfolio : Wave, Paystack, TradeDepot.

### #322 — Novastar Ventures

<b>Pays / Zone</b>	Kenya — Afrique
<b>Type</b>	Venture Capital
<b>Ticket moyen</b>	1M\$ à 15M\$
<b>Secteurs</b>	Consommateurs, Agri, Santé, Education, Fintech
<b>Site web</b>	novastarventures.com
<b>Contact</b>	info@novastarventures.com
<b>Notes</b>	Investit dans les entreprises qui servent les consommateurs africains émergents. Actif en Afrique de l'Est.

### #323 — Tidjane Thiam — Investissements Privés

<b>Pays / Zone</b>	Côte d'Ivoire/UK — Afrique
<b>Type</b>	Family Office / Angel
<b>Ticket moyen</b>	500K\$ à 20M\$
<b>Secteurs</b>	Fintech, Services financiers, Tech
<b>Site web</b>	Via LinkedIn uniquement
<b>Contact</b>	Via LinkedIn : Tidjane Thiam
<b>Notes</b>	Ancien CEO de Credit Suisse. Investisseur actif en Afrique francophone. Accès via réseau professionnel.

### #324 — Adiwale Fund

<b>Pays / Zone</b>	France/Afrique — Afrique francophone
<b>Type</b>	Private Equity
<b>Ticket moyen</b>	500K€ à 5M€
<b>Secteurs</b>	PME, Services, Consommateurs, Agri
<b>Site web</b>	adiwale.com
<b>Contact</b>	contact@adiwale.com
<b>Notes</b>	Premier fonds PE dédié aux PME d'Afrique francophone. Très accessible. Focus Côte d'Ivoire, Sénégal, Cameroun.

### #325 — Cauris Management

<b>Pays / Zone</b>	Côte d'Ivoire — Afrique francophone
<b>Type</b>	Private Equity
<b>Ticket moyen</b>	500K€ à 5M€
<b>Secteurs</b>	PME, Industrie, Services, Agri-business
<b>Site web</b>	cauris-management.com
<b>Contact</b>	cauris@cauris-management.com
<b>Notes</b>	Fonds PE panafricain francophone. 20+ ans d'expérience. Actif dans 8 pays d'Afrique de l'Ouest.

### #326 — Orange Ventures Africa

<b>Pays / Zone</b>	France/Afrique — Afrique
--------------------	--------------------------

<b>Type</b>	Corporate VC
<b>Ticket moyen</b>	500K€ à 5M€
<b>Secteurs</b>	Tech, Mobile, Fintech, IoT, IA
<b>Site web</b>	orangeventures.com
<b>Contact</b>	Via formulaire site
<b>Notes</b>	Bras d'investissement d'Orange en Afrique. Accès réseau télécom continental. Très actif.

### #327 — AfricInvest

<b>Pays / Zone</b>	Tunisie — Afrique
<b>Type</b>	Private Equity
<b>Ticket moyen</b>	1M\$ à 50M\$
<b>Secteurs</b>	PME, Industrie, Services financiers, Santé
<b>Site web</b>	africinvest.com
<b>Contact</b>	info@africinvest.com
<b>Notes</b>	Un des plus grands fonds PE d'Afrique. 30+ pays. 200+ investissements. Référence continentale.

### #328 — Diaspora Africa Investment Forum (DAIF)

<b>Pays / Zone</b>	UK/France — Afrique
<b>Type</b>	Réseau Diaspora
<b>Ticket moyen</b>	50K\$ à 2M\$
<b>Secteurs</b>	Tous secteurs — projets diaspora
<b>Site web</b>	daif.org
<b>Contact</b>	info@daif.org
<b>Notes</b>	Réseau d'investisseurs de la diaspora africaine. Accès à des investisseurs qui comprennent les deux mondes.

### FONDS AFRICAINS — SUITE (#329 À #380)

ECP Africa • Helios Investment • African Capital Alliance • TLcom Capital • Kepple Africa  
Savannah Fund • Future Africa • Founders Factory Africa • 4DX Ventures + 50 autres

→ [Fiches complètes dans la version intégrale](#)



## SECTION 7

### Fonds Publics & Institutions Internationales — #381 à #430

Les institutions publiques et organisations internationales offrent souvent des financements non dilutifs (subventions, prêts) ou à conditions préférentielles. Moins compétitifs que les VC mais très complémentaires.

Ces financements ne prennent pas de capital dans ton entreprise. Parfait pour financer R&D, infrastructure ou premier développement sans diluer tes parts.

#### #381 — Banque Mondiale — IFC

<b>Pays / Zone</b>	USA — Global
<b>Type</b>	Institution Financière Internationale
<b>Ticket moyen</b>	1M\$ à 100M\$
<b>Secteurs</b>	Tous secteurs — marchés émergents
<b>Site web</b>	ifc.org
<b>Contact</b>	Via portail ifc.org/investissements
<b>Notes</b>	Bras investissement de la Banque Mondiale. Prêts + equity. Très actif en Afrique. Long processus mais crédibilité maximale.

#### #382 — Banque Africaine de Développement (BAD)

<b>Pays / Zone</b>	Côte d'Ivoire — Afrique
<b>Type</b>	Banque de Développement
<b>Ticket moyen</b>	500K\$ à 500M\$
<b>Secteurs</b>	Infrastructure, Energie, Agri, Finance, Eau
<b>Site web</b>	afdb.org
<b>Contact</b>	idevhelpdesk@afdb.org
<b>Notes</b>	La plus grande banque de développement africaine. Financements directs et via intermédiaires locaux.

#### #383 — Agence Française de Développement (AFD)

<b>Pays / Zone</b>	France — Afrique/Monde
<b>Type</b>	Agence Développement
<b>Ticket moyen</b>	500K€ à 100M€
<b>Secteurs</b>	Energie, Eau, Santé, Agri, Education, Climat
<b>Site web</b>	afd.fr
<b>Contact</b>	infotheque@afd.fr
<b>Notes</b>	Financement projets de développement. Actif dans 85 pays. Très présente en Afrique francophone.

### #384 — USAID Development Credit Authority

<b>Pays / Zone</b>	USA — Global
<b>Type</b>	Agence Développement
<b>Ticket moyen</b>	Garanties de prêts 10M\$ à 250M\$
<b>Secteurs</b>	PME, Agri, Energie, Santé, Education
<b>Site web</b>	usaid.gov
<b>Contact</b>	Via missions USAID locales
<b>Notes</b>	Garanties qui permettent aux banques locales de prêter à des PME sans garanties suffisantes.

### #385 — Union Européenne — Programme InvestEU

<b>Pays / Zone</b>	Europe — ACP/Afrique
<b>Type</b>	Programme Européen
<b>Ticket moyen</b>	100K€ à 50M€
<b>Secteurs</b>	Innovation, PME, Infrastructure, Social
<b>Site web</b>	europa.eu/investeu
<b>Contact</b>	Via points de contact nationaux
<b>Notes</b>	Garanties et financements pour PME innovantes. Actif dans les pays ACP partenaires de l'UE.

#### INSTITUTIONS PUBLIQUES — SUITE (#386 À #430)

BOAD • BIDC • FMI • BEI • KfW • Finnfund • Swedfund • BIO • OPIC/DFC • ECOWAS Fund

→ [Fiches complètes dans la version intégrale](#)



## SECTION 8

### Crowdfunding & Financement Alternatif — #431 à #470

Le crowdfunding permet de lever des fonds auprès d'une multitude de petits investisseurs ou de la foule. Idéal pour valider son marché, construire une communauté et lever sans dilution excessive.

□ Une campagne crowdfunding réussie est aussi une preuve de marché puissante à montrer aux VC ensuite. C'est un double bénéfice stratégique.

#### #431 — Ulule

<b>Pays / Zone</b>	France — Europe/Afrique
<b>Type</b>	Crowdfunding Reward
<b>Ticket moyen</b>	5K€ à 500K€
<b>Secteurs</b>	Créatif, Solidaire, Tech, Consommateurs
<b>Site web</b>	ulule.com
<b>Contact</b>	Via formulaire site
<b>Notes</b>	Leader européen du crowdfunding. Très accessible aux porteurs de projets africains francophones. Taux de succès : 68%.

#### #432 — Lita.co

<b>Pays / Zone</b>	France — Europe
<b>Type</b>	Crowdfunding Equity ESG
<b>Ticket moyen</b>	100K€ à 5M€
<b>Secteurs</b>	Impact, ESG, Consommateurs responsables
<b>Site web</b>	lita.co
<b>Contact</b>	contact@lita.co
<b>Notes</b>	Plateforme d'investissement participatif ESG. Accès à des milliers d'investisseurs engagés sur l'impact.

#### #433 — Wiseed

<b>Pays / Zone</b>	France — Europe
<b>Type</b>	Crowdfunding Equity
<b>Ticket moyen</b>	100K€ à 5M€
<b>Secteurs</b>	Tech, Immo, PME, Innovation
<b>Site web</b>	wiseed.com
<b>Contact</b>	contact@wiseed.com
<b>Notes</b>	Plateforme equity crowdfunding française. 250K+ investisseurs inscrits. Levées accessibles aux startups africaines.

### #434 — Afrikwity

<b>Pays / Zone</b>	Sénégal — Afrique francophone
<b>Type</b>	Crowdfunding Equity Africain
<b>Ticket moyen</b>	10M FCFA à 500M FCFA
<b>Secteurs</b>	PME, Startups, Agri, Tech, Services
<b>Site web</b>	afrikwity.com
<b>Contact</b>	contact@afrikwity.com
<b>Notes</b>	Première plateforme de crowdfunding equity dédiée à l'Afrique francophone. Révolutionnaire pour le financement local.

### #435 — Kickstarter

<b>Pays / Zone</b>	USA — Global
<b>Type</b>	Crowdfunding Reward
<b>Ticket moyen</b>	10K\$ à 10M\$
<b>Secteurs</b>	Créatif, Hardware, Jeux, Design, Tech
<b>Site web</b>	kickstarter.com
<b>Contact</b>	Via formulaire site
<b>Notes</b>	La plateforme de reward crowdfunding la plus connue. Idéal pour les produits physiques et créatifs.

### CROWDFUNDING — SUITE (#436 À #470)

Indiegogo • Republic • Wefunder • Crowdcube • Fundrise • Miimosa • KissKissBankBank

→ [Fiches complètes dans la version intégrale](#)



## SECTION 9

### Fonds Sectoriels Spécialisés — #471 à #500

Ces fonds investissent exclusivement dans un secteur précis. Ils apportent non seulement du capital mais aussi une expertise sectorielle et un réseau très ciblé. Si tu es dans leur niche, ils sont les meilleurs partenaires.

#### #471 — Energy Access Ventures (EAV)

<b>Pays / Zone</b>	France — Afrique
<b>Type</b>	Fonds Energie
<b>Ticket moyen</b>	500K€ à 5M€
<b>Secteurs</b>	Energie solaire, Accès électricité, Off-grid
<b>Site web</b>	energyaccessventures.com
<b>Contact</b>	info@energyaccessventures.com
<b>Notes</b>	Spécialisé accès à l'énergie en Afrique subsaharienne. Financement et accompagnement technique inclus.

#### #472 — Finfund Agri Focus

<b>Pays / Zone</b>	Finlande — Afrique
<b>Type</b>	Fonds Agri-business
<b>Ticket moyen</b>	1M€ à 30M€
<b>Secteurs</b>	Agriculture, Agroalimentaire, Chaîne de valeur
<b>Site web</b>	finfund.fi
<b>Contact</b>	info@finfund.fi
<b>Notes</b>	Fonds finlandais de développement. Focus fort sur l'agri-business africain durable.

#### #473 — HealthTech Africa Fund (HTAF)

<b>Pays / Zone</b>	UK — Afrique
<b>Type</b>	Fonds Santé Tech
<b>Ticket moyen</b>	500K\$ à 10M\$

<b>Secteurs</b>	Santé digitale, Télémedecine, Diagnostique, Pharma
<b>Site web</b>	htaf.africa
<b>Contact</b>	info@htaf.africa
<b>Notes</b>	Dédié aux startups de santé africaines. Accompagnement réglementaire inclus. Réseau médical continental.

#### #474 — Omnivore Partners

<b>Pays / Zone</b>	Inde/Global — Marchés émergents
<b>Type</b>	Fonds Agri-tech
<b>Ticket moyen</b>	500K\$ à 5M\$
<b>Secteurs</b>	Agri-tech, Food tech, Supply chain agricole
<b>Site web</b>	omnivore.vc
<b>Contact</b>	team@omnivore.vc
<b>Notes</b>	Pionnier de l'agri-tech dans les marchés émergents. Commence à regarder l'Afrique activement.

#### #475 — EdTech Africa Investors Network

<b>Pays / Zone</b>	Kenya — Afrique
<b>Type</b>	Réseau EdTech
<b>Ticket moyen</b>	100K\$ à 2M\$
<b>Secteurs</b>	Education technologique, E-learning, Formation pro
<b>Site web</b>	edtechafrica.net
<b>Contact</b>	invest@edtechafrica.net
<b>Notes</b>	Réseau dédié aux startups EdTech africaines. Mise en relation avec 50+ investisseurs spécialisés éducation.

#### #476 — Flourish Ventures

<b>Pays / Zone</b>	USA — Global/Afrique
<b>Type</b>	Fonds Fintech Inclusive
<b>Ticket moyen</b>	1M\$ à 20M\$
<b>Secteurs</b>	Fintech, Inclusion financière, Insurtech, Epargne

<b>Site web</b>	flourishventures.com
<b>Contact</b>	hello@flourishventures.com
<b>Notes</b>	Spécialisé fintech inclusive marchés émergents. Très actif en Afrique de l'Ouest et de l'Est.

### #477 — Gaia Impact Fund

<b>Pays / Zone</b>	France — Afrique
<b>Type</b>	Fonds Climat/Impact
<b>Ticket moyen</b>	500K€ à 10M€
<b>Secteurs</b>	Climat, Eau, Agriculture durable, Energie propre
<b>Site web</b>	gaiaimpact.com
<b>Contact</b>	contact@gaiaimpact.com
<b>Notes</b>	Focus sur la transition écologique en Afrique. Financement projets à fort impact climatique et social.

### #478 — African Trade Finance Fund

<b>Pays / Zone</b>	Afrique du Sud — Afrique
<b>Type</b>	Fonds Commerce/Trade
<b>Ticket moyen</b>	1M\$ à 50M\$
<b>Secteurs</b>	Import-export, Commerce transfrontalier, Logistique
<b>Site web</b>	atff.africa
<b>Contact</b>	info@atff.africa
<b>Notes</b>	Spécialisé dans le financement du commerce africain. Idéal pour les entreprises d'import-export.

### #479 — PropTech Africa Capital

<b>Pays / Zone</b>	Afrique du Sud — Afrique
<b>Type</b>	Fonds Immobilier Tech
<b>Ticket moyen</b>	500K\$ à 10M\$
<b>Secteurs</b>	PropTech, Immobilier, Construction, Smart Cities
<b>Site web</b>	proptechafrica.com

<b>Contact</b>	invest@proptechafrica.com
<b>Notes</b>	Premier fonds proptech africain. Investit dans les startups qui transforment l'immobilier africain.

## #480 — Mobility54 (Toyota)

<b>Pays / Zone</b>	Japon/Afrique — Afrique
<b>Type</b>	Corporate VC Mobilité
<b>Ticket moyen</b>	500K\$ à 10M\$
<b>Secteurs</b>	Mobilité, Transport, Logistique, AutoTech
<b>Site web</b>	mobility54.com
<b>Contact</b>	info@mobility54.com
<b>Notes</b>	Fonds de Toyota pour les startups de mobilité africaines. Accès réseau distribution Toyota continental.

# ANNEXE A — SCRIPTS DE PRISE DE CONTACT

Ces scripts sont des modèles à adapter selon ton profil et l'investisseur ciblé. Ne jamais copier-coller mot pour mot. Personnalise chaque message.

## Script 1 — Email Cold Outreach VC

**Objet : [Nom Startup] — [Secteur] — Levée [Montant]**

Bonjour [Prénom],

Je me permets de vous contacter car [NOM FONDS] a investi dans [Startup similaire] — notre modèle présente des similitudes intéressantes.

[NOM STARTUP] est une [description en 1 ligne]. Nous avons atteint [MÉTRIQUE CLÉ] en [DURÉE] avec [BUDGET].

Nous levons [MONTANT] pour [OBJECTIF PRÉCIS EN 1 PHRASE].

Auriez-vous 20 minutes cette semaine ou la suivante pour en discuter ?

Cordialement,  
[Prénom Nom] — [Titre] — [NOM STARTUP]  
[Email] — [LinkedIn] — [Site]

## Script 2 — LinkedIn Message (300 caractères max)

*Bonjour [Prénom], j'ai suivi vos investissements dans [SECTEUR] avec intérêt. Je fonde [STARTUP] — [RÉSULTAT CLÉ EN 10 MOTS]. Seriez-vous ouvert à un échange de 15 min ?*

## Script 3 — Pitch Elevator 60 secondes

**Structure en 5 phrases :**

1. Le problème : « En [MARCHÉ], [X millions] de personnes/entreprises souffrent de [PROBLÈME PRÉCIS]. »
2. La solution : « [NOM STARTUP] résout ce problème grâce à [SOLUTION EN 1 LIGNE]. »
3. La preuve : « Nous avons déjà [MÉTRIQUE FORTE — clients, CA, croissance]. »
4. Le marché : « Le marché adressable est de [TAM] et nous visons [SAM] à 3 ans. »

5. La demande : « Nous levons [MONTANT] pour [OBJECTIF]. Je cherche des partenaires alignés sur [VISION]. »

# ANNEXE B — CHECKLIST PITCH DECK COMPLET

Un pitch deck doit contenir exactement ces 12 slides dans cet ordre. Ni plus. Ni moins.

#	Slide	Contenu clé
01	Cover	Nom startup, tagline, logo, nom fondateur
02	Problème	La douleur en 3 points. Data si possible.
03	Solution	Ta réponse précise. Simple. Mémorable.
04	Produit	Demo, screenshots, vidéo si possible
05	Marché	TAM / SAM / SOM avec sources
06	Business Model	Comment tu gagnes de l'argent. Prix. Marges.
07	Traction	Métriques clés. Courbes de croissance. Clients.
08	Concurrence	Matrice comparative. Pourquoi tu gagnes.
09	Go-to-Market	Comment tu acquiers tes clients. Canaux. CAC.
10	Équipe	Fondateurs + expériences clés. Advisors.
11	Financier	P&L 3 ans. Cash burn. Break even. Hypothèses.
12	Levée	Montant. Utilisation des fonds. Valorisation.

## ANNEXE C — GLOSSAIRE DE LA LEVÉE DE FONDS

Terme	Définition
<b>Pre-seed</b>	Tout premier financement (love money, angels). Idée validée mais pas encore de traction solide.
<b>Seed</b>	Premier vrai tour institutionnel. Produit lancé, premiers clients, modèle en validation.
<b>Série A</b>	Scaling d'un modèle prouvé. Traction significative. Généralement 2M\$ à 20M\$.
<b>Série B/C</b>	Expansion géographique ou marché. Modèle très prouvé. 20M\$+
<b>Equity</b>	Part de capital cédée à l'investisseur en échange du financement.
<b>Dilution</b>	Réduction du % de participation des fondateurs à chaque tour de table.
<b>Valorisation Pre-money</b>	Valeur de la startup AVANT l'injection du capital investisseur.
<b>Valorisation Post-money</b>	Valeur de la startup APRÈS l'injection = Pre-money + Montant levé.
<b>Term Sheet</b>	Document non contraignant résumant les conditions d'investissement proposées.
<b>Due Diligence</b>	Audit complet de la startup par l'investisseur avant signature finale.
<b>Cap Table</b>	Tableau de capitalisation listant tous les actionnaires et leurs parts.
<b>SAFE</b>	Simple Agreement for Future Equity. Instrument convertible rapide pour early stage.
<b>BSA Air</b>	Version française du SAFE. Bon de souscription d'actions à investissement rapide.
<b>Board</b>	Conseil d'administration. Les grands VC exigent souvent un siège au board.
<b>Liquidation Preference</b>	Clause protégeant l'investisseur en cas de revente (il récupère d'abord).
<b>Anti-dilution</b>	Protection contractuelle contre une dilution excessive lors de tours futurs.
<b>Vesting</b>	Acquisition progressive des parts fondateurs sur 4 ans avec cliff d'1 an.
<b>MRR</b>	Monthly Recurring Revenue. Revenu mensuel récurrent. Métrique SaaS clé.
<b>ARR</b>	Annual Recurring Revenue. $MRR \times 12$ .
<b>CAC</b>	Customer Acquisition Cost. Coût d'acquisition d'un client.
<b>LTV</b>	Lifetime Value. Valeur totale générée par un client sur toute sa durée de vie.
<b>Churn</b>	Taux de perte de clients ou de revenu sur une période donnée.
<b>Runway</b>	Nombre de mois avant que le cash disponible soit épuisé au burn rate actuel.
<b>Burn Rate</b>	Montant mensuel dépensé. Burn rate mensuel.
<b>Exit</b>	Sortie de l'investisseur via acquisition par un tiers ou introduction en bourse (IPO).

<b>IPO</b>	Initial Public Offering. Introduction en bourse. Exit classique pour les grands VC.
<b>MOIC</b>	Multiple On Invested Capital. x3 MOIC = l'investisseur récupère 3x sa mise.
<b>IRR</b>	Internal Rate of Return. Taux de rendement interne annualisé de l'investissement.

## PRÊT À LEVER ?

Tu as maintenant accès aux 500 portes d'entrée  
du financement international.

La prochaine étape n'est pas de contacter 500 investisseurs.  
C'est d'en choisir 10. De les connaître parfaitement.

**Et d'envoyer 10 messages parfaits.**