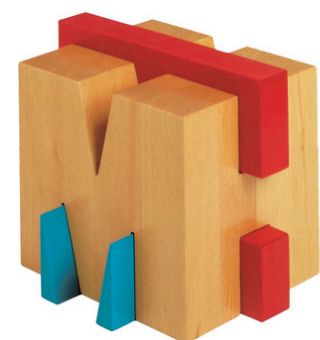


10 ERRORI DA EVITARE SE DEVI ARREDARE CUCINA



CUCINA DA SOGNO

DAL 1982 REALIZZIAMO LA TUA CUCINA SU MISURA



MOBIL HOUSE
arredamenti

SAN VENDEMIANO VIA TRIESTE 13/A (TV)
(A 200 METRI DALL'USCITA DELL'AUTOSTRADA DI CONEGLIANO)
0438.450355 - INFO@MOBILHOUSEARREDAMENTI.IT

INDICE

06. ERRORI DA EVITARE

27. SHOWROOM

36. CHI SIAMO

39. DIFFERENZE CONCORRENZA

Ciao!

Mi chiamo Marco Montagner, classe 89 e sono un arredatore specializzato nell'arredare cucine moderne.

Dal 2008 aiuto le persone che vogliono rendere unica la loro cucina e a fornirgli l'arredo dei loro sogni.

Il mio sogno invece, è quello di portare avanti quest'attività fondata da mio papà nel 1982.

In queste pagine ti do alcuni consigli.

Ho preparato una guida sui 10 errori da evitare se devi arredarla.

Tutto questo è il frutto di più di 40 anni di esperienza.

Buona lettura!



1° ERRORE DA EVITARE

NON FARSI FARE UN'ANALISI APPROFONDITA
PRIMA DI PROGETTARE E SCEGLIERE I COLORI

1 NON FARSI FARE UN'ANALISI APPROFONDATA PRIMA DI PROGETTARE E SCEGLIERE I COLORI

L'approccio iniziale dell'arredatore è fondamentale.

Oltre a chiederti i tuoi gusti estetici, cerca di capire bene le tue esigenze, il tuo stile di vita, le tue abitudini?

Oppure passa subito a disegnare al computer o a illustrare le caratteristiche del prodotto?

Se manca la fase di Vera consulenza iniziale, l'arredatore potrebbe non comprendere appieno le tue reali necessità. Di conseguenza, il progetto proposto potrebbe non essere personalizzato e soddisfacente. In questi casi, è probabile che di te, come persona, non interessa più di tanto. Sei solo un numero per lui, da aggiungere al taccuino delle vendite.

Per esempio, quando scegliamo un telefono, ci poniamo diverse domande: lo vogliamo per il prezzo, per la fotocamera, per le prestazioni o per la resistenza? In base alle nostre esigenze, faremo una scelta mirata.

Prima di progettare una cucina (o qualsiasi altro acquisto importante), è essenziale che venga fatta un'analisi approfondita delle tue esigenze. Solo in questo modo si potrà realizzare un progetto Veramente su misura per te.

Questo ti farà capire se hai di fronte un Arredatore o un Venditore.

2° ERRORE DA EVITARE

FOCALIZZARSI SOLO SUI PREVENTIVI PIÙ BASSI

2

FOCALIZZARSI SOLO SUI PREVENTIVI PIÙ BASSI

Quando si tratta di fare un acquisto, è naturale essere attratti dai preventivi più bassi. Tuttavia, concentrarsi solo sul prezzo può portare a spiacevoli sorprese in futuro.

Uno eccessivamente basso potrebbe indicare l'utilizzo di materiali di scarsa qualità, una progettazione inadeguata o l'omissione di dettagli importanti. **Molto spesso, i preventivi più economici nascondono costi aggiuntivi che emergono solo in seguito.**

Oltre al prezzo, è fondamentale considerare altri fattori cruciali:

- Qualità dei materiali: la durata e la resistenza della cucina dipendono dalla qualità dei materiali utilizzati.
- Design e funzionalità: una cucina ben progettata deve essere non solo bella, ma anche funzionale e adatta alle tue esigenze.
- Servizio clienti: un buon rivenditore offre assistenza e supporto anche dopo l'acquisto.

Cercare il miglior rapporto qualità-prezzo è un approccio più saggio. Non significa scegliere la cucina più costosa, ma piuttosto trovare un equilibrio tra prezzo, qualità e servizi offerti.

Prima di prendere una decisione, confronta diversi preventivi, ma non basarti solo sul prezzo. Analizza attentamente i materiali, il design, i servizi inclusi e la reputazione dell'arredatore. Una cucina di qualità è un investimento a lungo termine che ripaga nel tempo.

3° ERRORE DA EVITARE

FAI ATTENZIONE AGLI ELETTRODOMESTICI.
NON SCEGLIERE I PACCHETTI

3

FAI ATTENZIONE AGLI ELETTRODOMESTICI. NON SCEGLIERE I PACCHETTI

Le aziende di cucine propongono spesso pacchetti di elettrodomestici a prezzi allettanti. Tuttavia, dietro questa convenienza si nascondono insidie da non sottovalutare.

I pacchetti includono elettrodomestici di fascia bassa, anche se sono di brand famosi e rinominati. Qualità, prestazioni e durata potrebbero essere inferiori alle aspettative.

Esistono inoltre due categorie di elettrodomestici: quelli "normali" (venduti da negozi specializzati e arredatori) e quelli economici (forniti dalla grande distribuzione e dai centri commerciali) inclusi anche nei pacchetti.

Prima di scegliere un pacchetto, valuta le tue esigenze: frequenza d'uso, funzioni utili, efficienza energetica e budget.

Non farti ingannare dai prezzi bassi. Scegli gli elettrodomestici singolarmente, privilegiando qualità e prestazioni.

Una cucina con elettrodomestici validi è un investimento duraturo.

4° ERRORE DA EVITARE

NON SEMPRE UNA MARCA FAMOSA È SINONIMO
DI QUALITÀ E GARANZIA

4

NON SEMPRE UNA MARCA FAMOSA È SINONIMO DI QUALITÀ E GARANZIA

Un marchio molto conosciuto, spesso associato a prodotti di alta qualità (grazie a campagne pubblicitarie efficaci), non è sempre garanzia di eccellenza.

Molte aziende offrono diverse linee di prodotto, da quelle di qualità a quelle più economiche. Anche un marchio rinomato può avere articoli di valore inferiore.

Prendiamo ad esempio Bosch, un marchio di elettrodomestici universalmente riconosciuto per la sua qualità. Tuttavia, anche Bosch produce elettrodomestici di diverse fasce di prezzo, e non tutti i suoi prodotti sono sinonimo di alta qualità.

Questo vale sia per le aziende di elettrodomestici ma anche per aziende produttrici di cucine.

Questa strategia può trarre in inganno i consumatori, che associano erroneamente il marchio famoso a prodotti di alta qualità, senza sapere che esistono diverse fasce di prezzo e qualità.

Dunque, non dare per scontato che un marchio famoso sia sempre sinonimo di qualità. Informati sulle diverse linee di prodotto e confronta le caratteristiche tecniche prima di fare la tua scelta.

5° ERRORE DA EVITARE

NON CREDERE ALLE FAVOLE

5

NON CREDERE ALLE FAVOLE

Nel mondo delle vendite, esistono alcune tecniche persuasive che possono trarre in inganno i consumatori. È bene conoscerle per evitare di fare acquisti sbagliati.

1. "Super sconto, ma solo se firmi oggi": diffida di chi ti mette fretta e ti offre sconti validi solo se concludi l'acquisto immediatamente.
2. Sconti allucinanti: sconti eccessivi (50%, 60%, 70% o più) sono spesso un campanello d'allarme. Potrebbero nascondere prezzi di listino gonfiati o prodotti di scarsa qualità.
3. "Tutto in omaggio": diffida di chi ti offre una quantità eccessiva di omaggi o di alto valore. Il valore di questi omaggi è raramente proporzionato all'acquisto principale.

Consigli:

- Prenditi il tempo necessario per valutare un'offerta. Non farti mettere fretta e confronta i prezzi di diversi rivenditori.
- Chiediti perché uno sconto è così elevato o perché ti vengono offerti così tanti omaggi.
- Ricorda: nessuno regala niente. Se un'offerta sembra troppo bella per essere vera, probabilmente c'è qualcosa dietro.
- Una promozione onesta è quella che si limita a una piccola percentuale di sconto, oppure a un regalo sì, ma di un valore contenuto.

Facciamo un esempio: **se tu vendessi auto, saresti disposto regalare il motore? Più le 4 gomme? Con i cerchi in lega? E magari anche i sedili in pelle???**

6° ERRORE DA EVITARE

VOLER SCEGLIERE SUBITO TUTTI I DETTAGLI



6

VOLER SCEGLIERE SUBITO TUTTI I DETTAGLI

Molte persone, desiderose di vedere la loro nuova cucina prendere forma, vorrebbero definire subito colori, materiali e dettagli vari. Tuttavia, concentrarsi troppo presto su queste cose può compromettere la funzionalità.

L'obiettivo iniziale deve essere la definizione del progetto: disposizione della cucina, posizione degli elementi chiave e organizzazione degli spazi.

La scelta dei colori in una fase preliminare può distrarre da aspetti più importanti. Il rischio è di fare scelte impulsive, senza considerare la funzionalità e l'ergonomia. Infatti i primi progetti dovrebbero essere fatti in bianco e nero, proprio per non avere distrazioni e per non farsi influenzare.

Il processo corretto

1. Analisi: capire prima di tutto le tue esigenze.
2. Progetto: stabilire esattamente la disposizione.
3. Finiture: solo a progetto definito si scelgono bene i colori, materiali e dettagli vari.

Non avere fretta di scegliere i dettagli estetici. Concentrati prima sulla funzionalità della cucina, e solo dopo passa alla scelta dei colori e dei materiali. Ovviamente farsi un'idea fin da subito dei colori va bene, l'importante è non focalizzarsi a pieno.

7° ERRORE DA EVITARE

FARSI FARE IL PROGETTO IN UN'UNICA
SOLUZIONE

7

FARSI FARE IL PROGETTO IN UN'UNICA SOLUZIONE

Molti arredatori, per velocizzare le vendite, tendono a presentare ai clienti una sola soluzione progettuale per la loro cucina.

L'ideale è si dalla tua idea iniziale, ma poi sviluppare diverse soluzioni progettuali, almeno due o tre.

Questo approccio permette di:

- Aprire la mente: puoi valutare diverse opzioni, anche quelle che non avevi considerato.
- Valutare tutte le possibilità: hai una visione completa delle soluzioni disponibili per il tuo spazio.
- Fare una scelta consapevole: potrai scegliere la soluzione che meglio si adatta alle tue esigenze e al tuo stile di vita.

Molti arredatori si concentrano solo sulla vendita, presentando una sola soluzione per velocizzare il processo. **Un vero arredatore, invece, si preoccupa di offrirti diverse opzioni per aiutarti a fare la scelta migliore.**

Prima di scegliere un arredatore, chiedi quante soluzioni progettuali è in grado di sviluppare a computer per la tua cucina. Se la risposta è una sola, valuta altre opzioni.

8° ERRORE DA EVITARE

CONFRONTARE I PREVENTIVI SU PROGETTI
DIVERSI



8

CONFRONTARE I PREVENTIVI SU PROGETTI DIVERSI

Confrontare i prezzi delle cucine è impossibile se ogni arredatore ti crea un progetto diverso.

Alcuni arredatori non ti lasciano il disegno in mano. Di conseguenza sarai costretto ad andare "a memoria" e a descrivere al negoziante successivo come verresti la cucina, tralasciando dei particolari che portano a interpretazioni diverse da parte dei rivenditori.

Capirai che poi salteranno fuori prezzi diversi tra loro, perché ogni preventivo si basa su un progetto diverso dall'altro. Magari sarà simile, ma non uguale.

Questo non permette quindi di confrontare bene i preventivi tra un'azienda e l'altra.

Fatti fare prima il progetto definitivo della tua cucina da un professionista e solo poi vai in giro a confrontare i vari preventivi.

I vantaggi di questo approccio:

- Preventivi confrontabili: Avrai la certezza che tutti i rivenditori ti stanno offrendo la stessa identica cucina.
- Nessuna sorpresa: Il progetto ti permetterà di visualizzare in anteprima la tua cucina nei minimi dettagli.
- Scelta consapevole: Potrai confrontare i preventivi in modo oggettivo.

9° ERRORE DA EVITARE

NON FARSI LASCIARE IL PROGETTO

9

NON FARSI LASCIARE IL PROGETTO

Come dicevo prima, molti arredatori fanno un progetto veloce e gratuito davanti a te, ma poi non te lo lasciano in mano, a meno che tu non versi un acconto. In questo modo però, ti vincolano all'acquisto della loro cucina.

Avere in mano il progetto della tua futura cucina è fondamentale.

I vantaggi di avere il progetto in mano sono molti:

- Valutare con calma: Hai tutto il tempo necessario per analizzare il progetto nei minimi dettagli, senza la fretta e l'ansia che spesso si provano in negozio.
- Chiedere consiglio: Puoi condividere il progetto con altre persone per avere un parere esterno e valutare nuove idee.
- Ripensare con serenità: Avere il progetto a disposizione ti permette di riflettere con calma su ogni dettaglio e di apportare eventuali modifiche prima di prendere una decisione definitiva.
- Dormire sonni tranquilli: La tranquillità di aver fatto una scelta ponderata ti permetterà di dormire sonni tranquilli, senza rimpianti o dubbi.

Chiedi sempre all'arredatore di lasciarti il progetto della cucina. Ricorda, acquistare una cucina è una decisione importante che va presa con calma e consapevolezza. Non è come comprare un paio di scarpe, che se anche va male, al massimo ci rimetti pochi euro.

Qui la posta in gioco è molto più alta!

10° ERRORE DA EVITARE

FARE GLI IMPIANTI SENZA UN PROGETTO
PRECISO (SE SEI AL GREZZO)



10

FARE GLI IMPIANTI SENZA UN PROGETTO PRECISO (SE SEI AL GREZZO)

Se sei alle prese con la costruzione o la ristrutturazione della tua casa, e sei nella fase iniziale dei lavori, questo consiglio è fondamentale per te.

Se sei ancora al grezzo e non hai ancora fatto gli impianti, ti consiglio di studiare l'arredo proprio in questa fase. Questo è infatti il momento ideale per analizzare il tuo ambiente e cominciare a ragionare su quali tipologie di soluzioni poter andare a creare.

In questa fase non devi comprare la cucina, ma solo scegliere il progetto. In questo modo, potrai personalizzare l'arredo a tuo piacimento con infinite soluzioni, cosa che risulterebbe più difficile nel caso gli impianti fossero già installati.

Ricorda infatti che apportare spostamenti dopo la posa degli impianti può comportare costi aggiuntivi anche molto elevati. Progettare accuratamente un ambiente al grezzo elimina il rischio di errori e comporta un risparmio economico non indifferente.

Per questi motivi, ti consiglio di stabilire prima il progetto insieme al tuo arredatore di fiducia, di farti fare da lui lo schema tecnico degli impianti e, solo dopo, eseguire le opere per la loro realizzazione.

RIEPILOGO ERRORI DA EVITARE

1. NON FARSI FARE UN'ANALISI APPROFONDATA PRIMA DI PROGETTARE E SCEGLIERE I COLORI
2. FOCALIZZARSI SOLO SUI PREVENTIVI PIÙ BASSI
3. FAI ATTENZIONE AGLI ELETTRODOMESTICI, NON SCEGLIERE I PACCHETTI
4. NON SEMPRE UNA MARCA FAMOSA È SINONIMO DI QUALITÀ E GARANZIA
5. NON CREDERE ALLE FAVOLE
6. VOLER SCEGLIERE SUBITO TUTTI I DETTAGLI
7. FARSI FARE IL PROGETTO IN UN'UNICA SOLUZIONE
8. CONFRONTARE I PREVENTIVI SU PROGETTI DIVERSI
9. NON FARSI LASCIARE IL PROGETTO
10. FARE GLI IMPIANTI SENZA UN PROGETTO PRECISO (SE SEI AL GREZZO)

**VIENI A VISITARE IL
NOSTRO SHOWROOM**





IL PIU' GRANDE DEL NORD ITALIA (12.000 MQ)



PIÙ DI 100 CUCINE ESPOSTE



DIRETTAMENTE IN FABBRICA



GRUPPO DI FABBRICHE PARTECIPANTI
(CUCINE, BAGNI, CAMERE, SOGGIORNI, SALOTTI..)

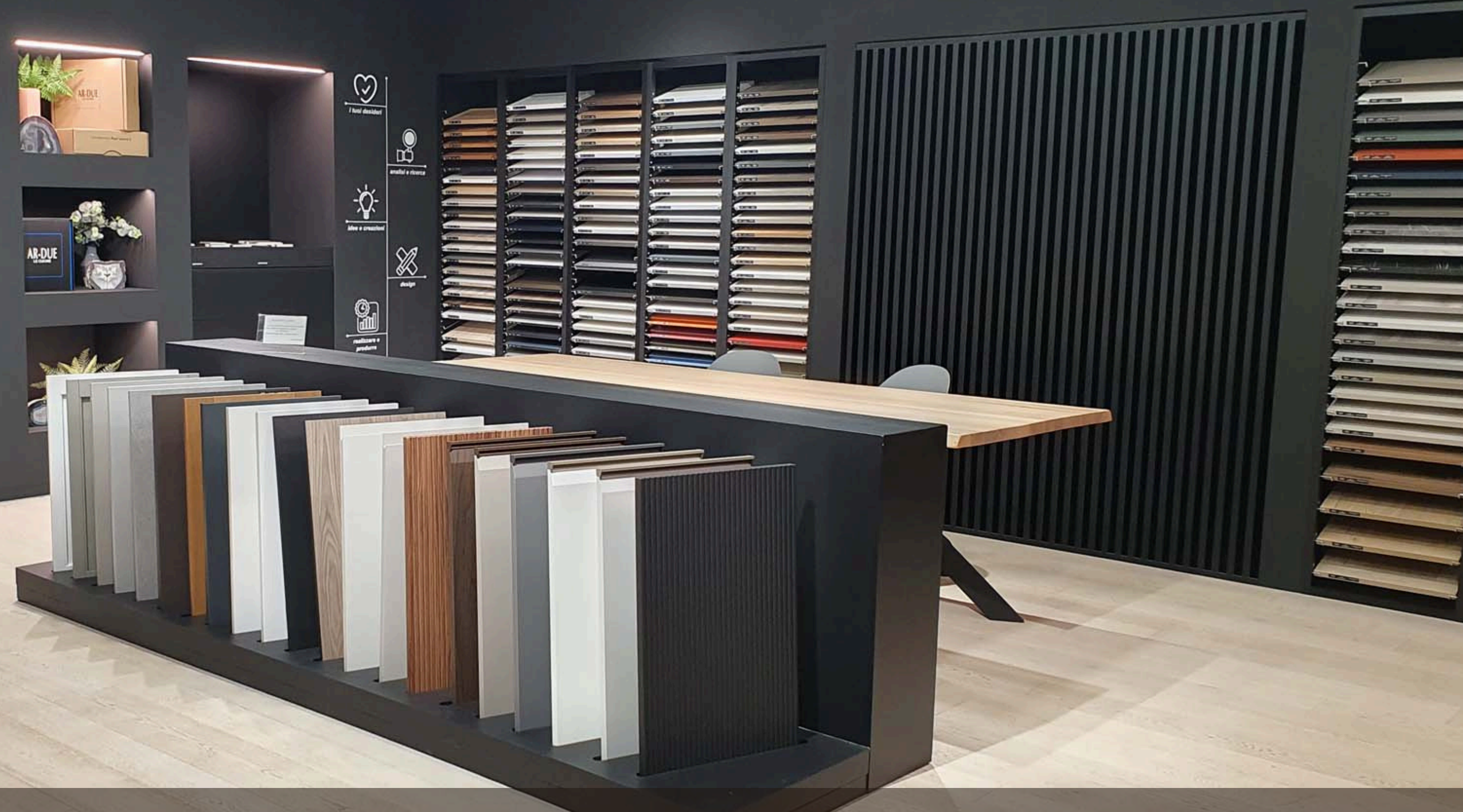


SEMPRE AGGIORNATO

Davanti ad una tavola spesso nascono le idee più luminose.

TANTISSIME POSSIBILITA' DI PERSONALIZZAZIONI

Davanti ad una tavola spesso nascono le idee più luminose.



VERAMENTE TANTISSIME



PER NON DIRE INFINITE

CHI SIAMO



ENZO MONTAGNER

- Attivo nel mondo dell'arredamento da più di 50 anni, iniziando in un'azienda che produceva ante per cucine
- Ha fondato Mobil House il 1° maggio 1982 (più di 40 anni fa)
- Più di 1.000 case arredate in carriera
- Clienti che chiedono ancora di lui dopo 35 anni
- Media del 75% di clienti dal passaparola



MARCO MONTAGNER

- Ha studiato nella scuola superiore IPSIA di Brugnera, specializzata nell'arredamento
- Nel 2008, a 19 anni, entra in Mobil House con il sogno di portare avanti l'attività del papà
- Più di 200 case arredate in carriera
- Ha ideato il metodo Cucina da Sogno che permette di semplificare il processo di acquisto della cucina già applicato da oltre 120 clienti
- Ha aperto un canale YouTube con oltre 30 video e 1000 iscritti per dare consigli sull'arredare cucina
- Sta scrivendo il libro Cucina da Sogno, la guida essenziale per arredare cucina con gusto e qualità



**NON SIAMO IL CLASSICO NEGOZIO DI
ARREDAMENTO**

**FACCIAMO LE STESSA COSE
MA CON QUESTE DIFFERENZE IN PIU'**



Mobil House

Factory

Comfort

Kitchen

Light

Future

FACTORY

A differenza dei negozi tradizionali che hanno un'esposizione propria,

NOI TI ACCOMPAGNIAMO DIRETTAMENTE NELLO SHOWROOM DELLE FABBRICHE PRODUTTRICI.

Questo ti permette di avere:

1. **Molta più scelta di colori e materiali** grazie ad una vastissima materioteca
2. **Molte più cucine esposte**, nel nostro showroom di circa 12.000 mq, ne troverai più di 100 montate
3. **Risparmio economico** sull'acquisto del tuo arredo

COMFORT

A differenza di tutte le altre realtà dove sei tu che dovrai recarti in negozio per ogni cosa, noi facciamo l'opposto.

Possiamo venire da te non solo per far i rilievi misure, ma anche per scegliere materiali, colori, dettagli vari, discutere il progetto, definire l'ordine, ecc.

Avrai così la possibilità di vedere gli abbinamenti cromatici e le finiture, direttamente con le luci ed i colori di casa tua.

TI BASTERÀ VENIRE DA NOI UNA SOLA VOLTA, MASSIMO DUE.

Poi potremmo venire sempre noi da te.

Ovviamente, se lo vorrai, potrai passare a trovarci quante vuole vuoi!

Questo si traduce in:

1. Risparmio notevole di tempo, tutto ottimizzato e comodamente a casa tua

2. Risparmio economico, in quanto non avrai tutte quelle spese per gli spostamenti

Non preoccuparti di abitare distante da noi, il nostro raggio d'azione è di tutto il Triveneto.

KITCHEN

SIAMO SPECIALIZZATI IN CUCINE

In modo particolare le moderne.

È la nostra passione.

Oltre ad aver frequentato studi e corsi approfonditi al riguardo, ci lavoriamo ogni singolo giorno da più di 40 anni.

Quindi sappiamo per filo e per segno tutti i segreti, tutti i dettagli e gli errori da non commettere per ottenere un ottimo risultato.

LIGHT

SIAMO UN'ATTIVITÀ MOLTO SNELLA E LEGGERA

Devi sapere che avere uno showroom comporta notevoli sforzi economici:

- Gestione dei prodotti con continui rinnovi
- Smaltimento degli stessi a fine ciclo
- Grandi edifici da mantenere sempre rifiniti e a norma
- Grandi costi di energia elettrica e riscaldamento
- Diverso personale per ricevere i clienti
- Ecc.

Noi non abbiamo niente di tutto questo.

Questo ci evita di gonfiare i prezzi come fanno i classici negozi.

Tradotto, da noi puoi avere un prezzo più competitivo senza sacrificare la qualità.

FUTURE

Questo è il territorio per eccellenza del mobile, ci sono tantissime fabbriche.

Siamo nella zona più famosa d'Italia insieme alla Brianza, per quanto riguarda l'arredamento.

CON IL TEMPO, TUTTI I NEGOZI TRADIZIONALI DI QUESTA ZONA SI TRASFORMERANNO

I doppi showroom non riusciranno più a sostenersi economicamente, quando ci sono quelli delle fabbriche a pochi passi.

VUOI CONOSCerci MEGLIO?

FISSA IL TUO APPUNTAMENTO GRATUITO

1. FACCIAMO UN'ANALISI PERSONALIZZATA DELLE TUE ESIGENZE
2. CREIAMO IL TUO PROGETTO SU MISURA
3. TI AIUTIAMO A SCEGLIERE I MATERIALI GIUSTI PER TE
4. PREVENTIVO PRECISO CON TEMPI CERTI

←  **Giulia**
Local Guide · 13 recensioni · 28 foto

★★★★★ 4 anni fa

Il sig. Enzo è una persona con molta esperienza e professionalità. Sa consigliare il meglio in base alle esigenze e ai gusti di ciascun cliente in modo da progettare l'arredamento personalizzato nei minimi dettagli. Materiali e prodotti di qualità. Showroom molto grande con cucine fantastiche. Molto disponibile in ogni fase della progettazione e anche nel post vendita. Rapporto qualità-prezzo ottimo.

←  **fabio rossetto**
1 recensione · 2 foto

★★★★★ 11 mesi fa

Siamo clienti da più di 25 anni, e recentemente abbiamo cambiato la cucina. Ho trovato la stessa professionalità di anni fa nel signor Enzo Montagner ora affiancato dal figlio Marco, sempre pronti a risolvere qualsiasi problema. Nello showroom sempre aggiornato ho trovato materiali di prima qualità.



←  **Federica Rosa**
5 recensioni · 4 foto


★★★★★ 4 anni fa

Super soddisfatta della mia cucina e zona salotto! Aiutata da un super professionista Marco che mi ha indirizzata alla miglior soluzione con consigli di un vero esperto. Ottimo rapporto qualità - prezzo. In altri negozi non ho trovato questo livello e ampia scelta/soluzioni. Anche il servizio di montaggio ci ha lasciati stupiti, personale veloce e molto pulito. Ritornerò 😊

←  **Liliana Borin**
1 recensione

★★★★★ 2 mesi fa

Complimenti a Marco e a tutto il suo team! Avevo già arredato casa con Mobil House nel 1989 in occasione del mio matrimonio. Quella volta c'era Enzo a seguirci (papà di Marco). Ora, a distanza di 35 anni ho cambiato casa e sono ritornata da loro. A seguirmi è stato stavolta Marco, ragazzo fantastico, ma soprattutto pieno di idee e con grande esperienza. Ci ha proposto soluzioni per la nostra cucina che neanche immaginavamo. Ottimo anche il loro showroom molto grande e con tantissima scelta. Siamo contentissimi.

←  **mario spinazzè**
1 recensione

★★★★★ 2 mesi fa

Siamo loro clienti da 35 anni. Quella volta siamo rimasti molto contenti. Ora, ancora di più.



Siamo ritornati perché dovevamo cambiare cucina e a seguirci è stato Marco. Ci siamo trovati benissimo con lui perché ci ha consigliato molto bene e ha saputo proporci varie idee per la nostra cucina.

Abbiamo a cuore Mobil House perché, oltre a eseguire alla perfezione il loro lavoro, abbiamo vissuto il passaggio generazionale; infatti, quella volta ci ha seguiti il papà Enzo, ora il percorso continua con Marco. Li consiglio anche perché hanno uno showroom vastissimo, dove si possono vedere tante cucine esposte. Complimenti anche ai montatori che hanno chiuso il lavoro alla perfezione.

←  **Francesca Fregonese**
1 recensione

★★★★★ 4 anni fa

Dopo aver fatto visita alla esposizione che riteniamo molto ampia, varia e per tutti i gusti, abbiamo arredato 2 cucine. Tutti molto preparati e disponibili. Sono molto contenta del prodotto e soddisfatta della disponibilità. Rispettosi delle scadenze, degli appuntamenti e precisi anche i montatori che hanno molta cura nel fare il loro lavoro. Giudizio più che buono. Ottimo rapporto qualità prezzo.

 **Francesca Benvenuti**  consiglia
Mobil House arredamenti.

Di MobilHouse arredamenti consiglio tutto: la professionalità di Marco, la sua attenzione verso il cliente, la qualità dei prodotti e la precisione nella consegna e nel montaggio. Ci siamo affidati a lui per arredare la nostra casa e non potevamo fare scelta migliore. Siamo davvero soddisfatti dell'incredibile risultato ottenuto, che riflette perfettamente lo stile che avevamo in mente per la nostra abitazione. Grazie Marco, grazie MobilHouse! 😍

 1

 **Paola Grandi**  consiglia **Mobil House arredamenti.**

circa 6 mesi fa ero alla ricerca di mobili per arredare un mini appartamento che avrei dovuto ristrutturare a breve....lo cercavo vicino, che avesse prodotti buoni (non cartone pressato!), che mi desse sicurezza (sarei stata a 700km di distanza!), che rispondesse alle mie richieste senza cercare di "vendermi" cose che non mi servivano, ed in ultimo, ma non meno importante, che chi mi avrebbe seguito fosse competente attento discreto e perché no!...simpatico!....dopo vari giri ho trovato Mobil House e Marco Montagner....bene!...ho fatto centro!....prodotti eccellenti, Marco attento scrupoloso e competente...mi ha realizzato tutto l'arredamento con ottimi prezzi di fattura buona e progettazione....contatti frequenti via wa/telefono/mail...ero comunque a 700km...alla fine è arrivato il momento del montaggio....sono arrivati 2 montatori, più scrupolosi non potevano essere!, e in un giorno e mezzo....?ho visto quello che Marco Montagner aveva realizzato.....e che avevo visto solo come rendering (fatto e inviato più volte sempre da Marco!).....tutto PERFETTOottimo prodottoCONTENTA

 1



Marta Barbugian consiglia Mobil House arredamenti. ...

Azienda molto seria e professionale, dalla progettazione al montaggio eseguito con ordine, cura e pulizia. Ho avuto il piacere di essere seguita da Enzo, disponibile e sempre attento alle nostre esigenze fino all'ultimo di una serie di incontri dove abbiamo stravolto il progetto della cucina portato avanti per anni



Consiglio vivamente!



1



Luca Zanin consiglia Mobil House arredamenti. ...

Mobil House sempre una garanzia! i miei genitori si sono affidati a loro già in passato, conoscendo la loro professionalità e passione ho deciso di seguirli a ruota. Da subito mi sono trovato bene con Marco con cui abbiamo progettato e trasformato in realtà il mio appartamento in maniera elegante e moderna.



1



Serafino Cristiani consiglia Mobil House arredamenti. ...

La massima professionalità della famiglia Montagner ci ha guidato dall'inizio fino alla fine sulla scelta della nostra cucina. Dalla progettazione fino alla scelta dei colori e la data di consegna tutto è stato preciso senza intoppi. Grazie. Io consiglio Mobil House a tutti e garantisco che non ci saranno delusioni. Serafino e Marta.

5 stelle



Enrico Bortolato consiglia Mobil House arredamenti. ...

Consiglio Mobil House per la qualità a tutti tondo, a partire dalla selezione dell'arredamento fino al montaggio finale e all'assistenza post-vendita. Sono venuto a conoscenza dell'azienda per passaparola, nulla da dire se non positiva l'esperienza mia e di mia sorella.



1

**PER VEDERE TANTE
ALTRE RECENSIONI
CLICCA QUI SOTTO**

GOOGLE

FACEBOOK

CREIAMO INSIEME LA TUA NUOVA
CUCINA DA SOGNO

