



No es Magia: Es Estrategia



La ruta para convertirte en un capacitador exitoso y de alto impacto.





¡Bienvenidos!

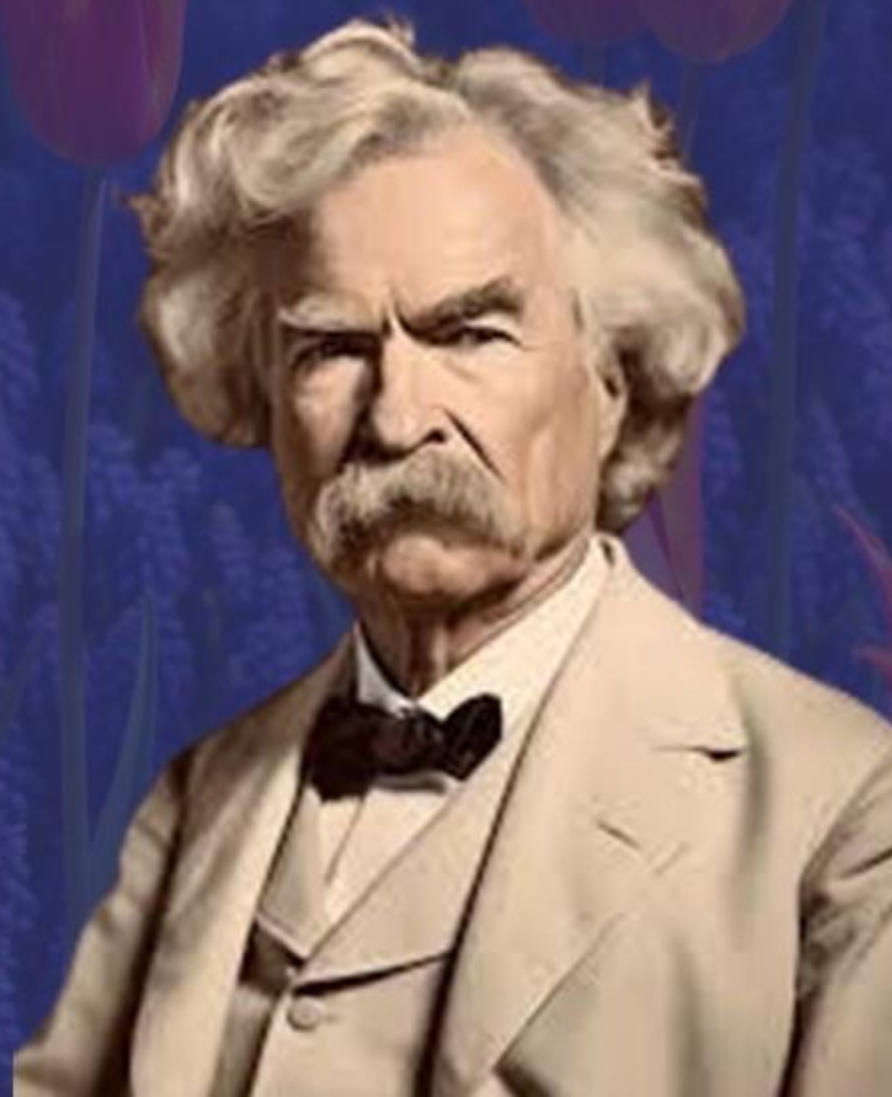
Sesión 1

“

Los días más importantes en
tu vida son el día que naces
y el día que descubres
para que naciste

— Mark Twain

”



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18





 **¡Gracias!**



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18



¿Te gustaría provechar al máximo esta MasterClass?



Reglas de convivencia



Respetar las opiniones de los demás.



No es un sitio para hacer publicidad (spam)



No se permite compartir datos personales (correos, teléfonos)

Jamás pediremos que nos compartas un código.



¡Ayúdanos a cuidar este grupo!
(Reportar)

Quien incurra en una falta a estas reglas será expulsado.



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

¿Quién soy?



Contamos con 3 áreas de especialización:

- ✓ UK Solutions English Centre
- ✓ UK Solutions Centre (Capacitación)
- ✓ UKS Centre (Centro Evaluador)

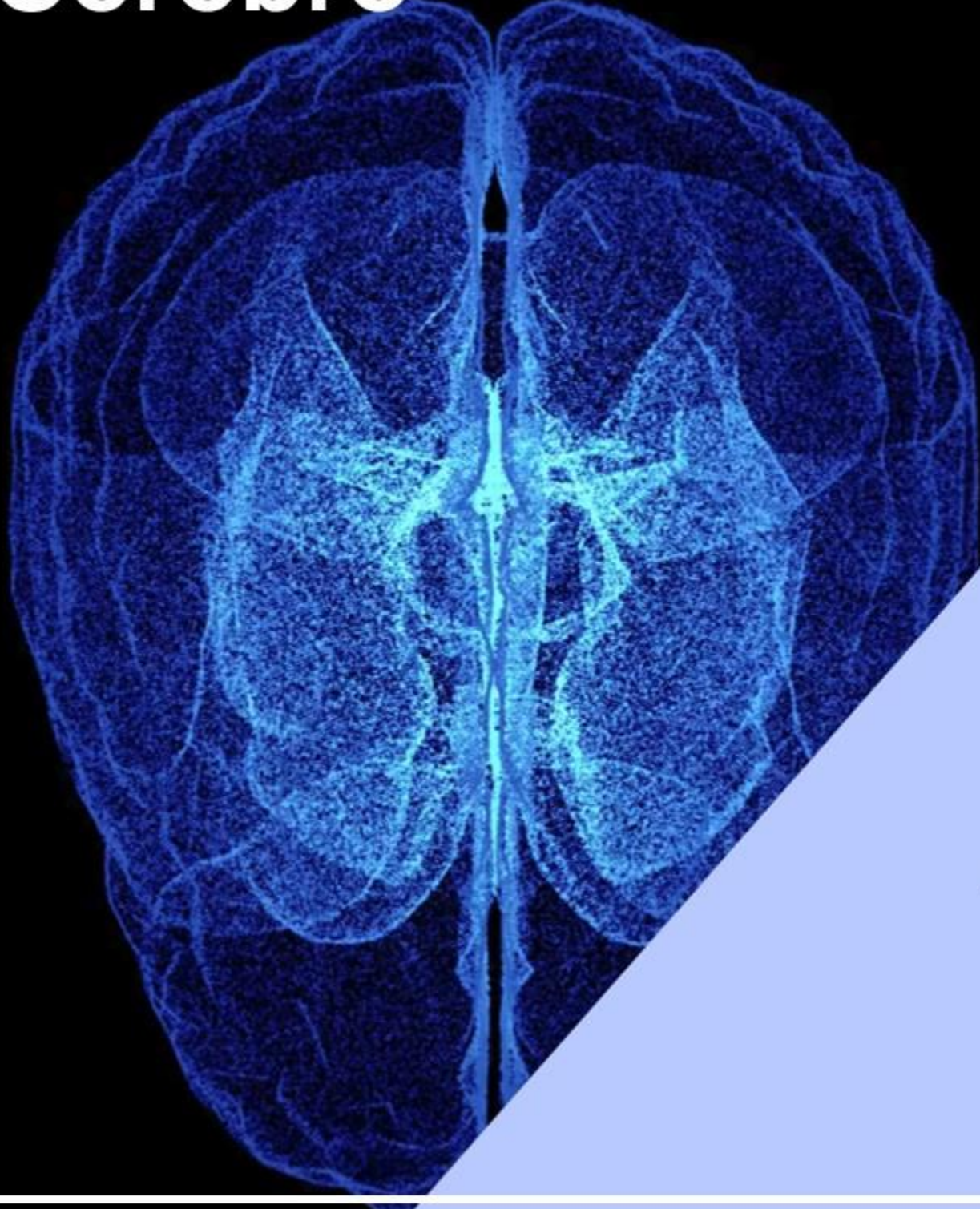
Nuestra misión es mejorar la calidad de vida de las personas mediante programas educativos de alta calidad, el desarrollo de habilidades ejecutivas y la oferta de certificaciones con reconocimiento oficial.

- ✓ Actualmente cuento con más de 10 Certificaciones Internacionales (enseñanza (Universidad de Cambridge), impartición de capacitación presencial y en línea, diseño de cursos, evaluadora de competencias laborales SEP-CONOCER)
- ✓ +30 empresas trasnacionales/ +120 Instituciones educativas/ +50,000 certificaciones de la Universidad de Cambridge
- ✓ +15 años dedicada a la enseñanza/ dirección de empresas



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

Cerebro



1. Su función no es la búsqueda de la verdad.
2. Busca reafirmar lo que cree.
3. Por eso, a veces el cerebro nos engaña. Porque cree imposible aquello que no encaja con sus creencias o experiencias.
4. Cuando el cerebro cree que es posible, busca alternativas. Cuando el cerebro no cree, busca excusas para confirmar su creencia.

¿Tú que buscas? ¿Alternativas o excusas?



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

“

**Si crees que funcionará,
verás oportunidades.**

**Si crees que no,
verás obstáculos**

- Wayne Dyer

”



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

“ **Un objetivo sin un
plan es solo un deseo.**

– Antoine de Saint-Exupéry ”



N O E S M A G I A : E S E S T R A T E G I A



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

Día 1



- ¿Cómo logro tener una estabilidad financiera ofreciendo mis cursos? (Problema)
- ¿Tengo la solución en mis manos?
- Los elementos que se requieren para que tus cursos sean rentables y de alto impacto.

Día 2



- La mejor metodología de enseñanza comprobada por la Neurociencia para crear sesiones dinámicas, estructuradas, y efectivas.
- ¿Por qué es crucial activar el conocimiento previo?
- ¿Es correcta la forma en la que enseño la teoría?

Día 3



- ¿Cómo puedo convertirme en una autoridad en mi ramo?
- ¿Cómo poner estas estrategias en acción?
- Sesión de dudas y preguntas.



Día 1



- ¿Cómo logro tener una estabilidad financiera ofreciendo mis cursos? (Problema)
- ¿Tengo la solución en mis manos?
- Los elementos que se requieren para que tus cursos sean rentables y de alto impacto.



Elementos necesarios



¿Solución?



Ruta a seguir



El problema



Movilidad Social





NO ES MAGIA: ES ESTRATEGIA



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18



Movilidad social

La movilidad social es el cambio en la posición económica y social de una persona o familia dentro de una sociedad a lo largo del tiempo.

Se refiere a la posibilidad de mejorar (o empeorar) en términos de ingresos, educación, ocupación y calidad de vida.

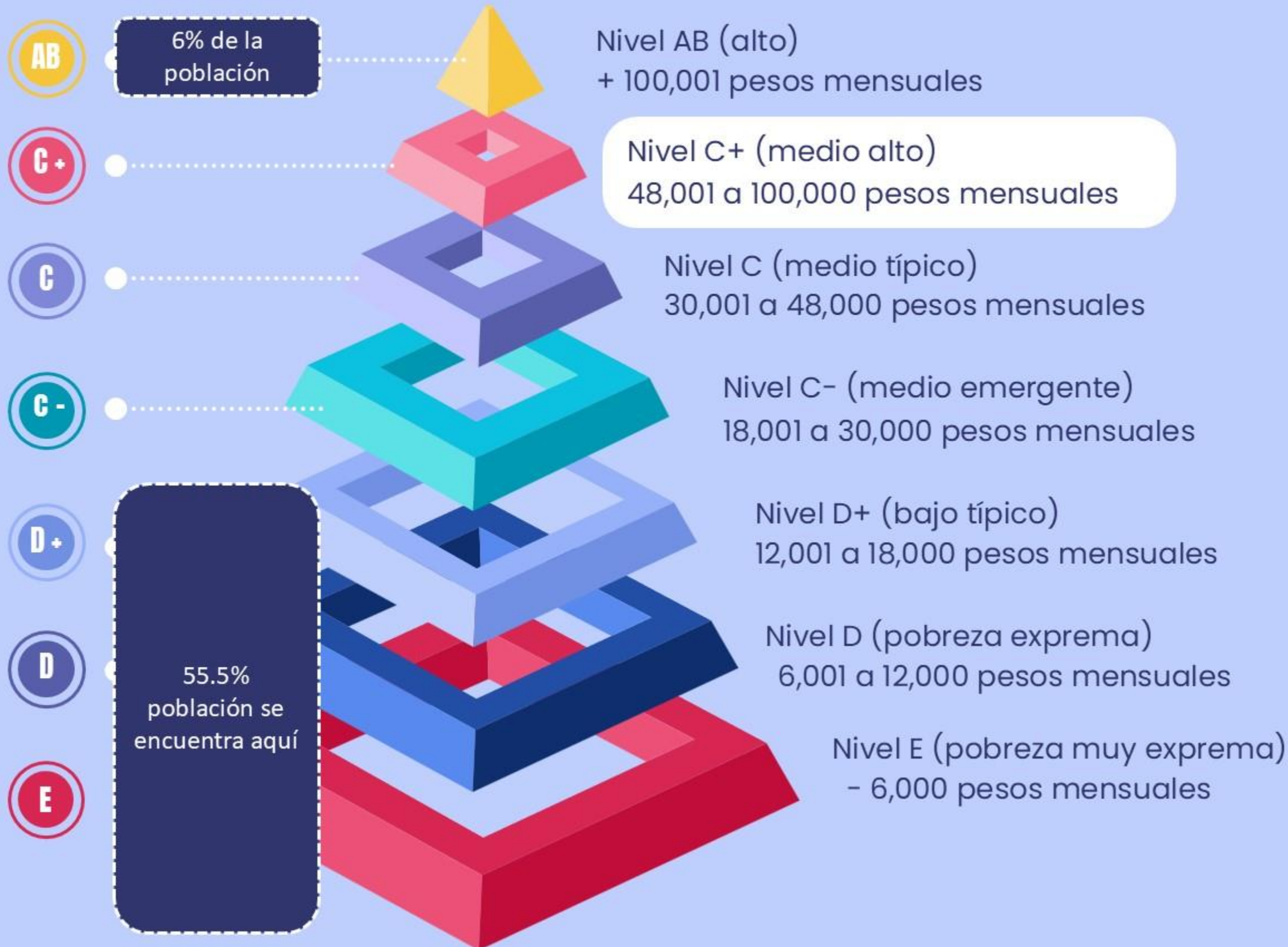


NO ES MAGIA: ES ESTRATEGIA



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

Movilidad social



NO ES MAGIA: ES ESTRATEGIA



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

Movilidad social



NO ES MAGIA: ES ESTRATEGIA

Nivel C+ (medio alto)
arriba de 65,000 pesos mensuales



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18



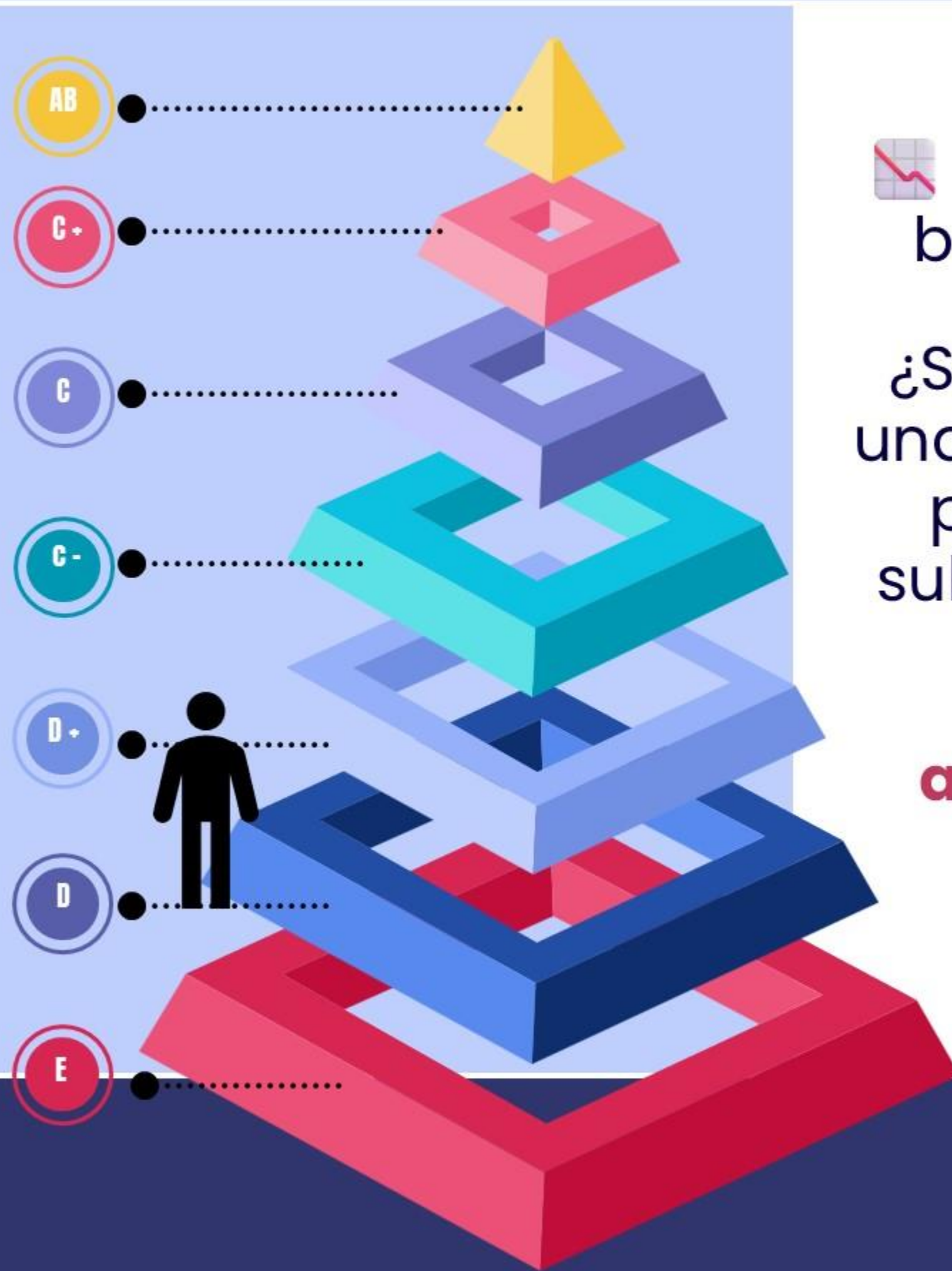
¡¡¿Qué?!!



N O E S M A G I A : E S E S T R A T E G I A



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18



México es un país con baja movilidad social.

¿Sabes cuánto tardaría una persona que nace en pobreza extrema (D) subir a clase media (C)?

¡Le tomaría aproximadamente 11 generaciones!*

NO ES MAGIA: ES ESTRATEGIA



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18



¡¿Qué?!!



NO ES MAGIA: ES ESTRATEGIA



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

- ⚡ La clave para acelerar la movilidad social **no se trata de trabajar más horas o esperar un ascenso**, sino buscar nuevas fuentes de ingresos, como el emprendimiento y/o especialización en habilidades de alto valor **como diseñar e impartir cursos, por ejemplo.**



N O E S M A G I A : E S E S T R A T E G I A



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

“Tienes un tesoro en tus manos, solamente requieres utilizar las estrategias adecuadas y comprobadas para no perder oportunidades, tiempo y dinero”.



Solución



Ingresos actuales y deseados

Formato Excel

Ingresos a corto plazo

Cantidad de cursos que debes vender para alcanzar tus ingresos mensuales deseados.

Precio de los cursos	# de Cursos
Cursos \$600 pesos	30
Cursos \$6,000 pesos	3
Cursos \$12,000 pesos	2

AB

.....

Nivel AB (alto)

+ 100,001 pesos mensuales

C+

.....

Nivel C+ (medio alto)

48,001 a 100,000 pesos m

C

.....

Nivel C (medio típico)

30,001 a 48,000 pesos

C-

.....

Nivel C- (medio e

18,001 a 30,000 pe

D+

.....

Nivel D+ (bajo t

12,001 a 18,000

D

.....

Nivel D (pobre

6,001 a 12,000

E

.....

Nivel E (

- 6,000 p

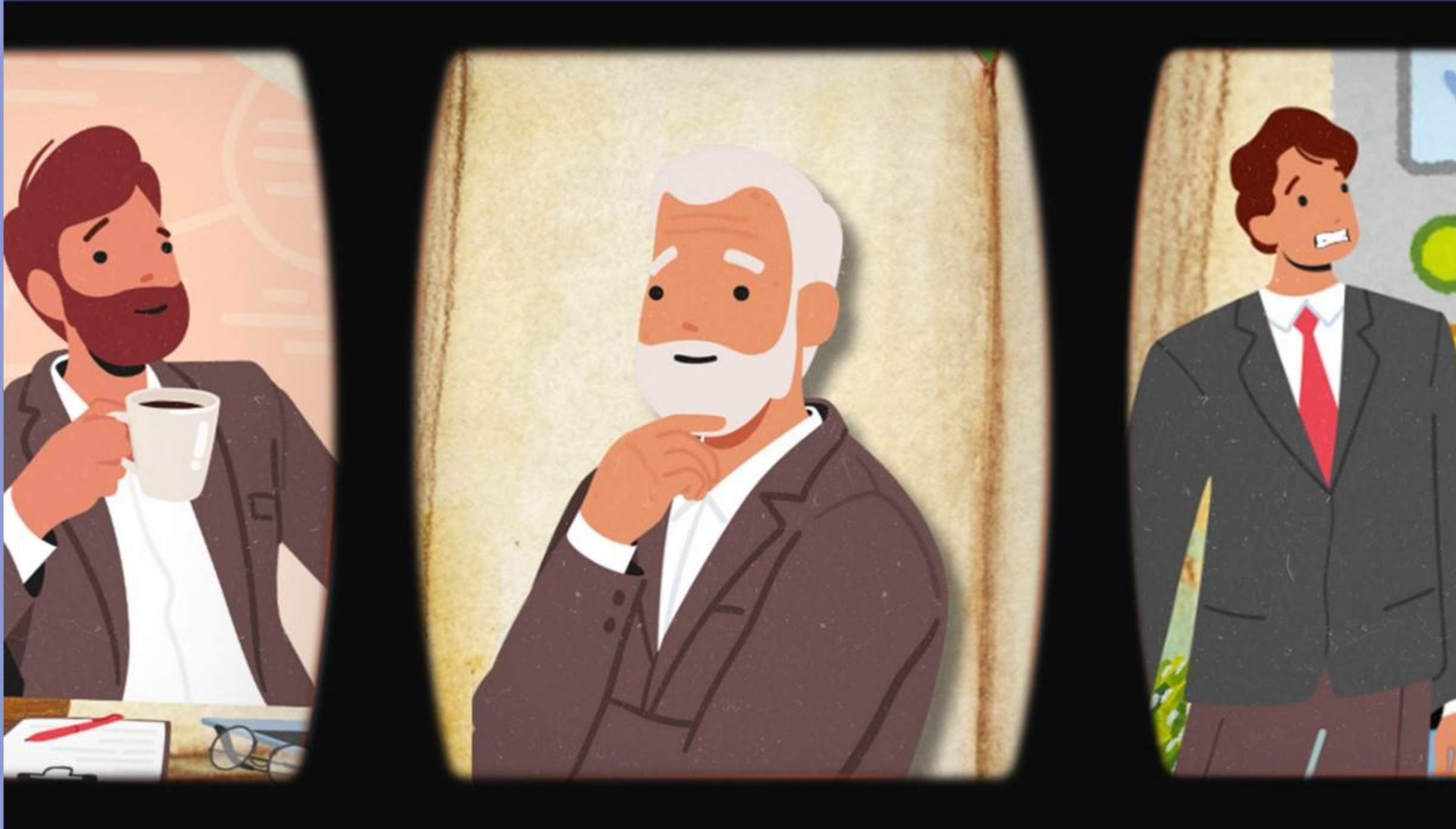


**Entonces ...
¿Solo debo
subirle el
precio a mis
cursos?**

N O E S M A G I A : E S E S T R A T E G I A



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18



**“El valor no radica
en el tema de tu
curso ni en tu área
de especialización,
sino en el problema
que resuelve”**



Elementos





**Conocimientos +
Experiencia +
Pasión**



**Metodologías en
enseñanza +
Neurociencia**



**Integración de
herramientas con
Inteligencia Artificial**



**Estrategia clara y
comprobada de
Marketing**



**Diplomas y
Certificaciones
(Expertise/Capacitador)**



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

LinkedIn Learning

4 in 5 people want to learn more about how to use AI in their profession.

4x Learners who set career goals engage with learning **4x** more than those who don't set goals.*

90% of organizations are concerned about employee retention and **providing learning opportunities is the No. 1 retention strategy.**

AI skills and career development fuel success.

Moving forward, organizations will succeed by embracing growth as a virtuous cycle. Employee growth, through learning and career development, spurs company growth. Likewise, company growth, through business innovation, energizes people to stay and grow even more.

The three data points on the left tell the story:

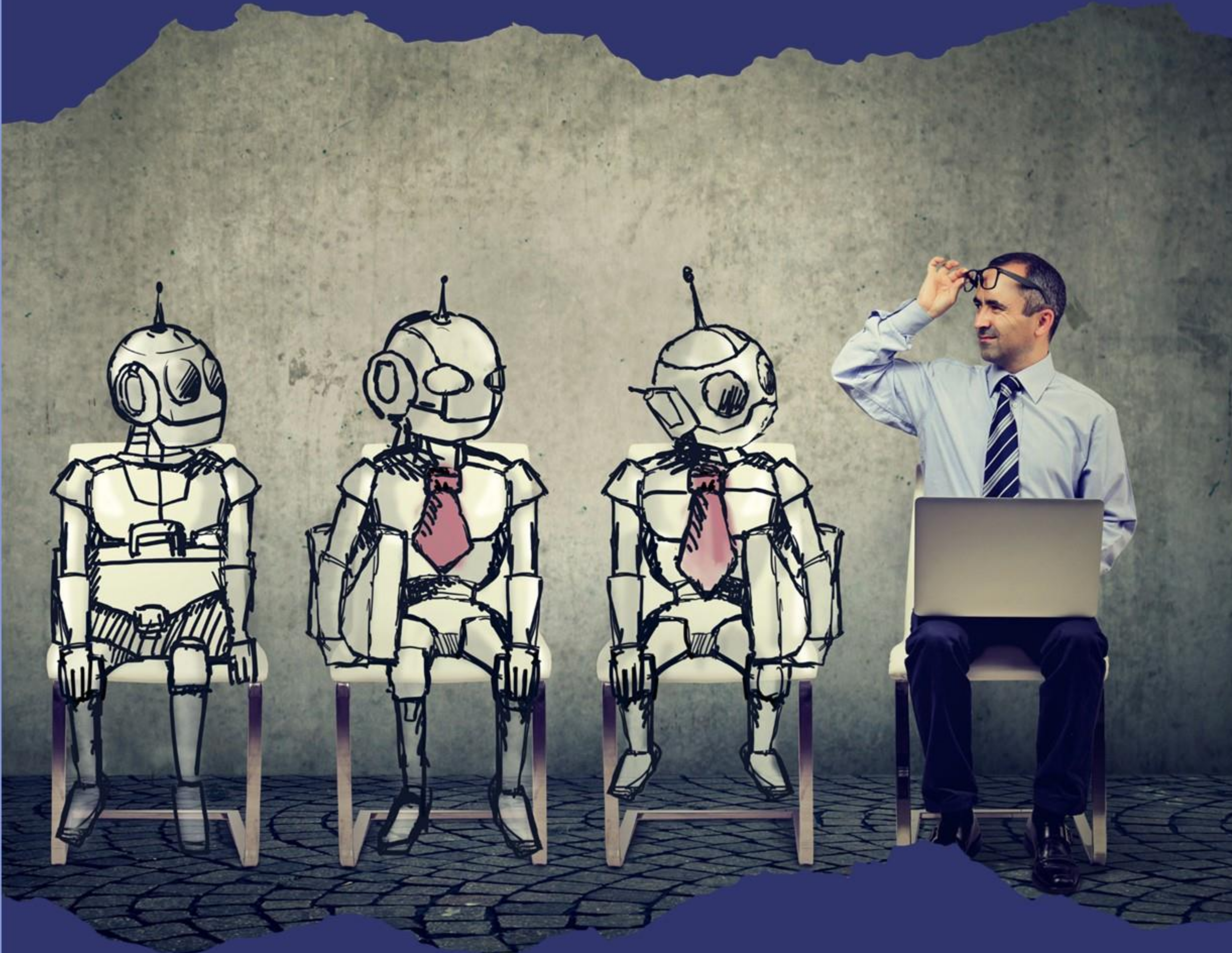
- People crave AI skills.
- They're motivated by career progress.
- Companies must embrace both AI skills and career development to energize and retain talent.

Workplace Learning Report 2024

*Source: 2023 product research on how learners use LinkedIn Learning.



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18





Vivimos en la
era en la que los
conocimientos tienen
que ir de la mano con
las habilidades.



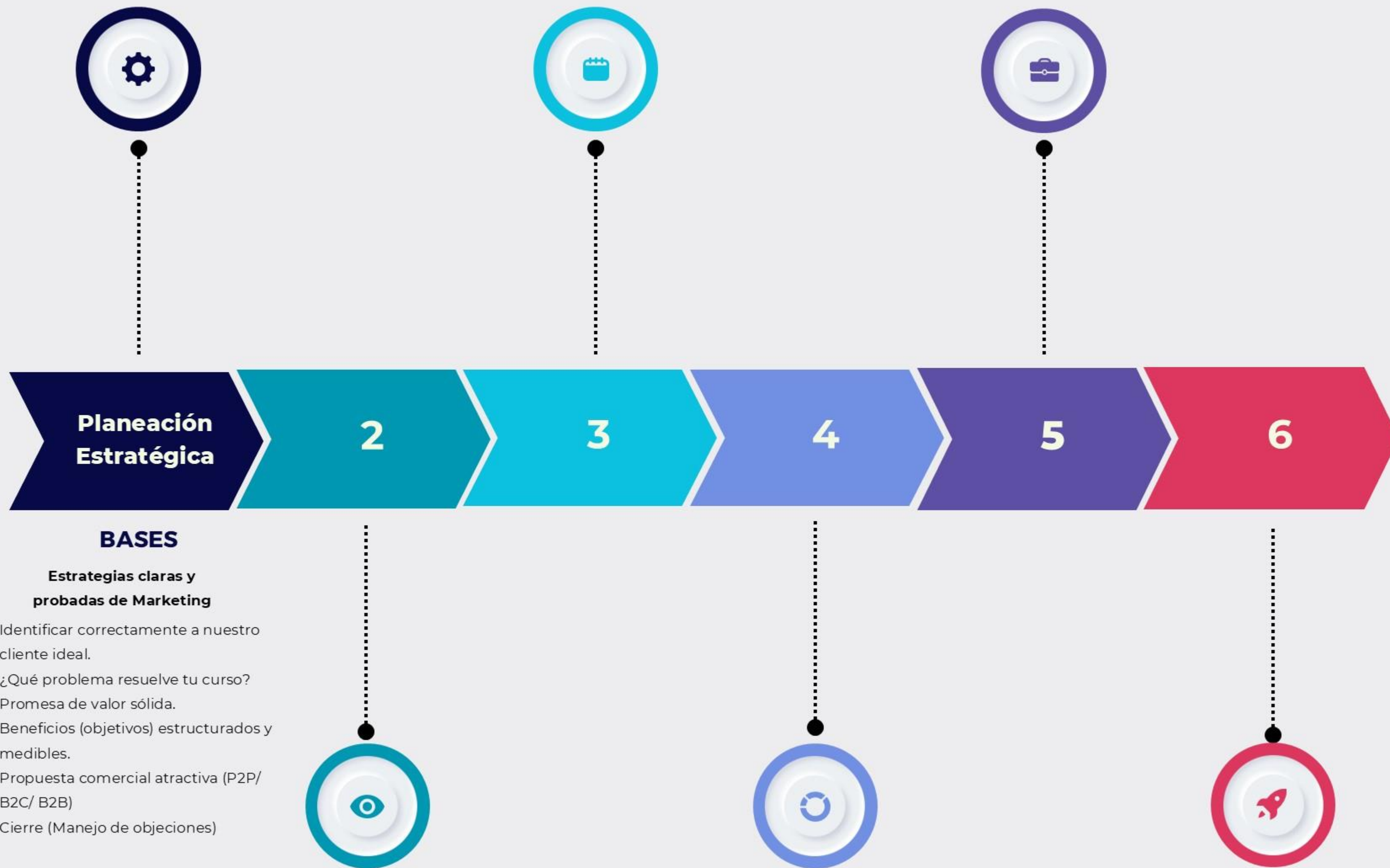
N O E S M A G I A : E S E S T R A T E G I A



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

Ruta a seguir







Planeación Estratégica

BASES

Estrategias claras y probadas de Marketing

- Identificar correctamente a nuestro cliente ideal.
- ¿Qué problema resuelve tu curso?
- Promesa de valor sólida.
- Beneficios (objetivos) estructurados y medibles.
- Propuesta comercial atractiva (Punto de venta B2C/ B2B)
- Cierre (Manejo de objeciones)

Marketing

El marketing es un conjunto de actividades, estrategias y procesos que las empresas utilizan para promover, vender y distribuir productos o servicios a los consumidores.

Su objetivo principal es conectar a una empresa con su público objetivo, satisfacer sus necesidades y deseos, y lograr que adquieran el producto o servicio.

El marketing no solo se trata de publicidad, sino de entender el mercado, crear valor para los clientes y mantener una relación a largo plazo con ellos.

N O E S M A G I A : E S E S T R A T E G I A



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

“

Muchas veces decimos que no nos gusta hacer ciertas actividades, como vender, porque no sabemos cómo hacerlo.

Pero cuando aprendemos y vemos los resultados, lo que antes rechazábamos se convierte en algo gratificante y fascinante.

- Yo

”



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

Marketing

- Tener clara tu identidad
- Conocer bien a tu cliente (nicho de mercado)
- ¿Qué problema resuelve tu curso?
- Captar la atención (propuesta de valor única)
- Crear valor (beneficios claros y medibles)
- Motivar a la acción (propuesta comercial: P2P/vB2B/vB2C)
- Aumentar nuestras ventas
- Cierre:
 - ✓ Evitar ir detrás de los clientes
 - ✓ Atraer a los prospectos correctos
 - ✓ Manejo de objeciones
- Generar confianza y fidelidad
- Ajustarse a los cambios en el mercado (IA)
- Medir resultados. Lo que no se mide no se mejora.



Marketing

2014 Desarrollador: Bio Ware

Dragon Age Inquisition /ˌɪn.kwɪˈzɪʃ.ən/
Videojuego

Empresa: Electronic Arts

Idea detrás del desarrollo: atender las peticiones de los jugadores en los dos juegos anteriores.

Presupuesto: 100-120 millones

Ventas: 12 millones de copias

Resultado: Uno de los juegos más exitosos para la compañía. Ingresos: \$30,730,995.33 (antes de impuestos)

2024 Desarrollador: Bio Ware

Dragon Age The Veilguard /veɪl ɡɑːd/
Videojuego

Empresa: Electronic Arts

Idea detrás del desarrollo: satisfacer a la audiencia "moderna" (fuera del nicho de mercado)

Presupuesto: 250 millones (+100%)

Ventas: 1.5 millones (la compañía esperaba vender al menos 10 millones de copias)

Resultado: Pérdidas para la compañía. Más de \$400 millones de dólares; 20% de pérdida de valor de la compañía en el mercado.



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

Marketing

No vendas tu
curso o producto



Vende Transformación



NO ES MAGIA: ES ESTRATEGIA

Seguros



Tranquilidad



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

Marketing

No vendas tu
curso o producto



Vende
Transformación



N O E S M A G I A : E S E S T R A T E G I A

Casas



Momentos
inolvidables



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

Marketing

No vendas tu
curso o producto



Vende
Transformación



Ropa de
marca



Estatus

NO ES MAGIA: ES ESTRATEGIA



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

Marketing

No vendas tu
curso o producto



Vende
Transformación



N O E S M A G I A : E S E S T R A T E G I A

Películas



Escapar de
la rutina



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

Marketing

No vendas tu
curso o producto



Vende
Transformación



N O E S M A G I A : E S E S T R A T E G I A

Marketing
Anuncios



Obtener ventas



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

Marketing

No vendas tu
curso o producto



Vende
Transformación



NO ES MAGIA: ES ESTRATEGIA

Coaching



Cambio de vida



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

Marketing

**No digas a
qué te dedicas**



**Di a quiénes y
cómo
transformas vidas**

**Imparto cursos
de coaching
para ejecutivos.**



N O E S M A G I A : E S E S T R A T E G I A



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

Marketing

**No digas a
qué te dedicas**



**Di a quiénes y
cómo
transformas vidas**

**Ayudo a ejecutivos
a obtener puestos
directivos en tan
solo dos meses.**

NO ES MAGIA: ES ESTRATEGIA



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

Gran error
Dead on arrival
(Muerto al llegar)

Diseñar primero el
curso y después
buscar venderlo.
(Debe ser al revés)



NO ES MAGIA: ES ESTRATEGIA



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18



Precepción de valor

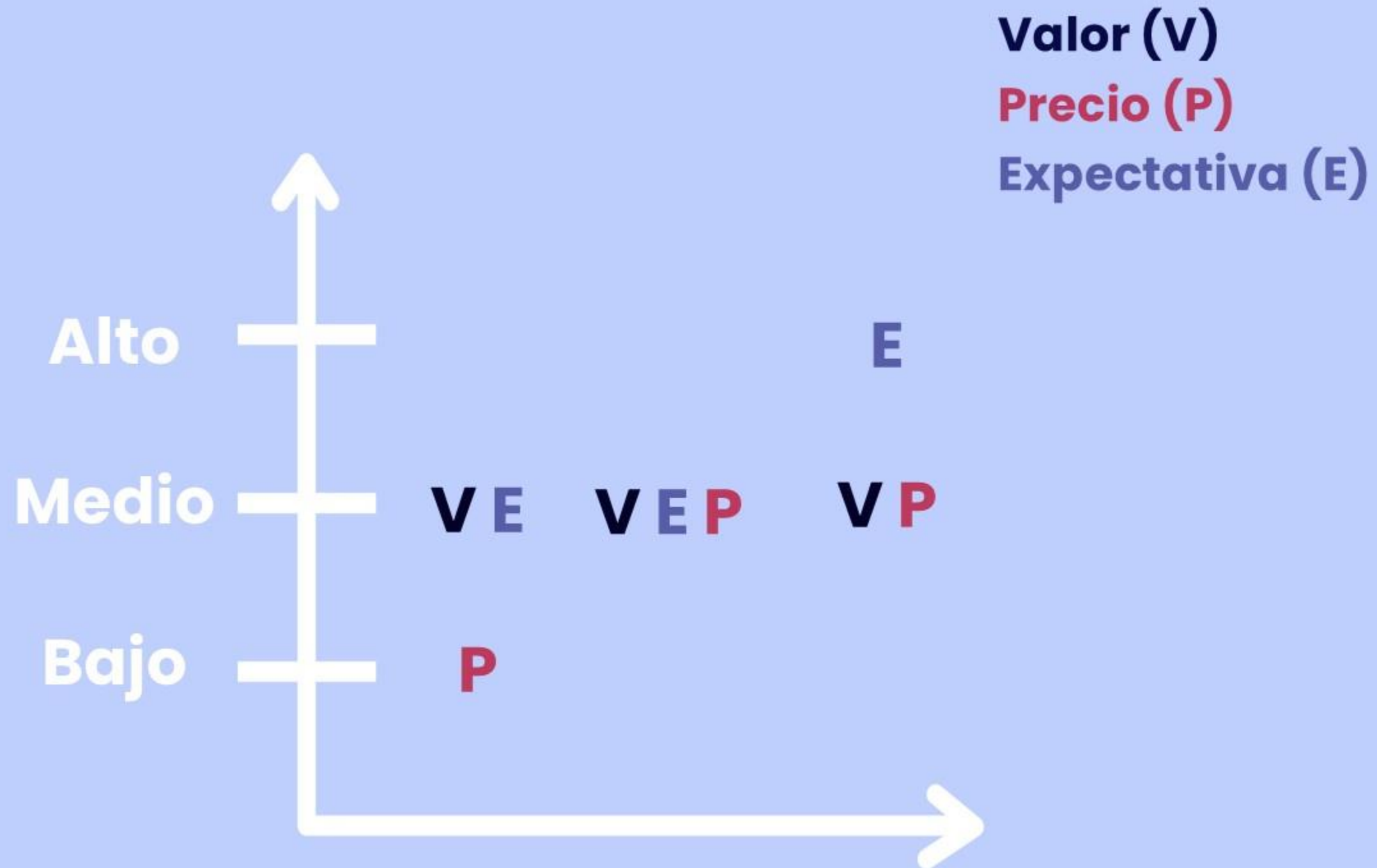
¿Está caro
o está barato?



N O E S M A G I A : E S E S T R A T E G I A



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18









\$500,000 MXN



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18



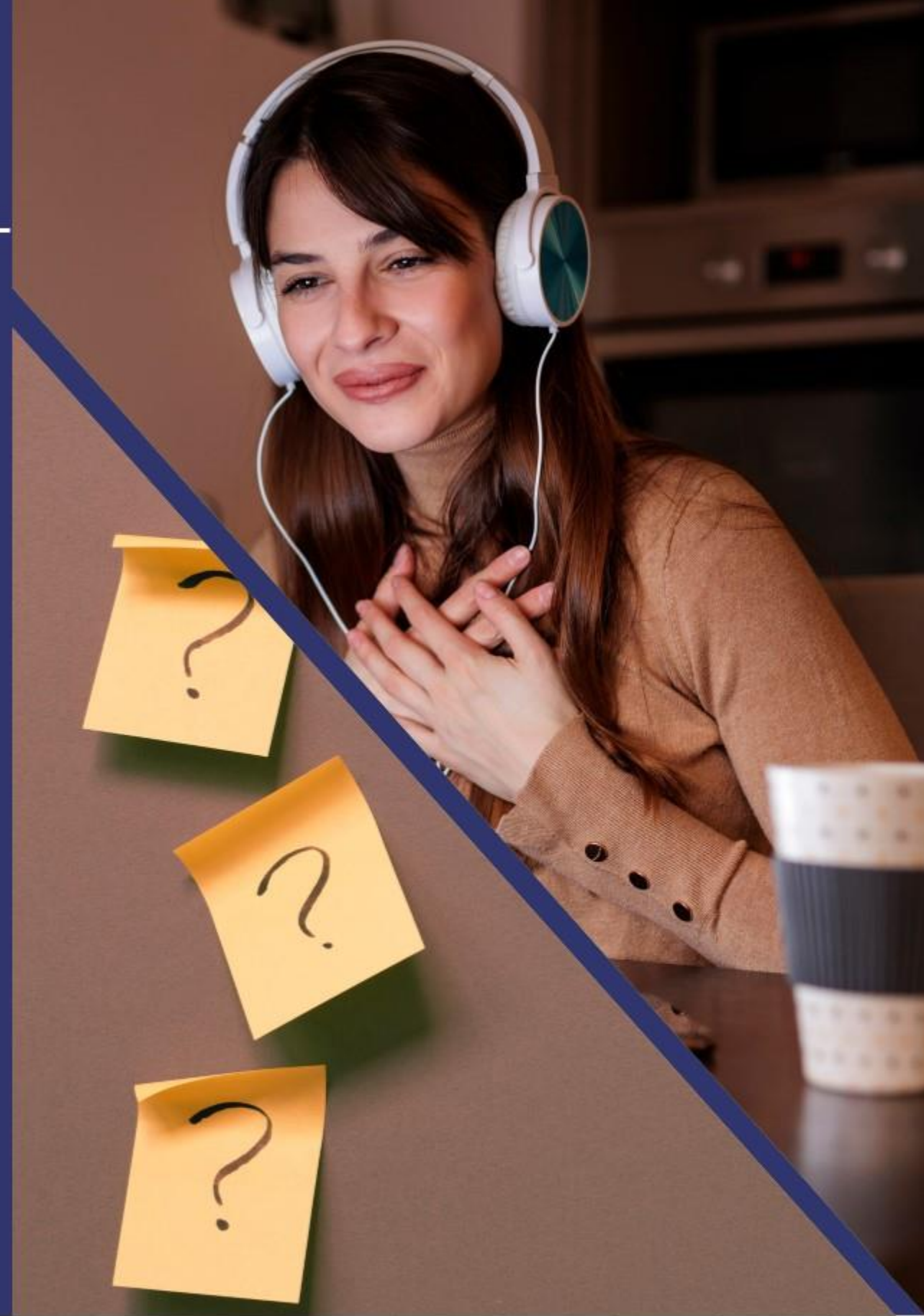
\$500,000 MXN



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

¿Te gustaría crear
sesiones estructuradas,
dinámicas, motivantes
y efectivas?

3 técnicas que son
cruciales para el
aprendizaje de tus
alumnos



N O E S M A G I A : E S E S T R A T E G I A



Paty Romero
UK Solutions Centre
CE1815-OC063-18

**¡Hasta
mañana!**